

证券代码：001266

证券简称：宏英智能

上海宏英智能科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☒ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称 (排名不分先后)	晟维基金、华创证券、中金公司、财通证券、国元证券、远希基金、国华兴益资管、秋阳予梁投资、长江证券、金融街证券、天风证券、贵山基金、红方红资产、弥远投资、瑞氮资产、中邮证券、居正资产、江海证券、鼎森投资、东方财富证券、绅徽投资、东兴证券、银河证券、通乾投资
时间	2026 年 7 月 24 日（星期五）14:00-16:00
地点	上海市松江区涞坊路 2088 弄
上市公司接待 人员姓名	董事长：张化宏先生 董事会秘书：曾红英女士 战略投资部：王干义先生 宏英新能源副总经理：朱小勇先生

投资者关系活动 主要内容	一、参观公司展厅，了解公司情况。 二、本次调研活动问答环节主要内容如下： 1. 为何公司净资产收益率这几年有波动，前几年较低，今年却较快增长？ 回复：这与公司业务布局有关，从原来智能控制领域向新能源、三电、汽车电子拓展，前期投入较大，导致短期回报率低。近两年，前期投入的新能源等新业务逐步进入成果期，叠加工程机械行业电动化、智能化趋势，产品结构优化，带动营收和利润双增。 2. 浸没式储能方案的成本高于传统液冷方案，优势在哪里？宏英家储产品是如何布局的？ 回复：不能只看初期采购成本，需看全生命周期投资回报。浸没式方案能提升能量转化率，延长电池寿命，并极大降低安全风险。此外，公司在热失效算法模型、浸没液选型及系统集成技术上拥有核心壁垒。公司储能系列产品中含有家储产品，但公司在战略上没有把家储作为重点产品推广。 3. 在汽车电子行业中，对比知名大厂，贵司差异化优势在哪里？ 回复：公司已在汽车电子领域前瞻性布局，自主研发智能配电区域控制器，推动车载电器件电子化与智能化升级，助力车辆安全由传统被动防护向主动预警防护转型，可深度适配新能源车辆整车能源管理架构。 4. 中报各板块具体情况及下半年业绩是否有下滑风险？公司的战略方向是什么？ 回复：下半年随着在手项目和订单的持续交付，公司对下半年的业务有信心，具体业绩请以定期报告为准。公司战略围绕运力、电力、算力三力协同来发展，打造“车、路、云、能”场景。 5. 钠离子电池在数据中心的应用前景及成本如何？
-------------------------	---

回复：目前钠离子电芯成本比磷酸铁锂电芯贵 40%—50%，但其安全性更高、支持深度过放，适合数据中心 15 分钟短时备电场景。公司正联合头部企业制定行业标准，推动钠电池替代铅酸电池。长期看，因无需使用铜箔且原料便宜，钠电池理论成本可比磷酸铁锂电池低 30%。

6. 大储项目属于重资产，公司如何应对？

回复：在大储项目上，公司不主张单纯持有重资产，而是定位为综合服务商，帮助资产持有方通过优化运营提高储能资产的全生命周期收益。

7. 智慧矿山的市场空间有多大？

回复：从整个行业来看，预估露天矿山智能化改造市场空间达万亿级。某些大型矿山年油耗成本可达数亿元，电动化改造后能源成本可节约 50%以上。此外，矿区环境封闭，适合无人驾驶落地，市场潜力巨大。

8. 下游客户对浸没式储能方案的接受度如何？

回复：方案是与智算中心持有者和使用者共同推进的，并非公司单方面主导。目前正通过与客户及行业伙伴共同建立行业标准来推动客户选择浸没式储能方案。

9. 公司在零碳园区建设中的角色是什么？

回复：零碳园区有大园区，小园区。目前公司重点聚焦在“园中园”这类决策快、见效快的零碳园区场景中的光储充一体化服务商。

10. 贵司重点布局的新能源和算力方向，都是资金投入较大的领域，想请问一下，2026 年贵司在这两个方向上的投入会不会很大？

回复：我们目前的定位主要为技术赋能方——依托自身在新能源和算力领域持续积累的技术能力与项目经验，帮助持有资产的客户提升运营效率和收益水平。目前我们的投入主要集中在技术研发、系统集成和交付能力上。因此，2026 年的实

	际支出规模将取决于项目落地节奏。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无
日期	2026 年 7 月 24 日