

广电运通集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026010

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☒现场参观 ☐其他_____		
活动参与人员	7月23日 现场调研 全景网 陈丽芳、邱俊桥 广东国健安证券投资基金 何卫国 申万宏源证券 陈海丰 岭信资本 郭俊鹏 前海资本 谢军辉 润德盈喜私募基金 李永佳 中金财富 王际权 中隆资本 曾子航 深圳诚和昌私募基金 董宇飞 华润集团 伍岳理 言瑞基金 陆韦亨 盛世融邦私募基金 张云飞、黄胜锦 华银基金 苏培海 安托资本 曾宇 广州思诺铂私募基金 戎坚群 国城资本 李献威 睿和投资 曾勇 瓜广州复泉基金公司 吴孔云 思贝乐投资 赵涛 广州顺从投资 邱曙 广州知本复利投资 陈九宇 华南理工大学 朱映彬 广州金控 林丽纯、梁铂腾 深圳大秦基金 王花 广东天证资产管理 廖华才、钟灏琛、徐洋洋、曾哲乾 以上合计 31 人（排名不分先后） 上市公司接待人员： 副总经理、董事会秘书 谢华 证券事务代表 王英 高级投资者关系经理 胡瑞娟、王格		
时间	2026 年 7 月 23 日		
地点	广州市高新技术产业开发区科学城科林路 9、11 号		
形式	现场调研		
交流内容及具体问答记录	1、公司 G100 网点 AI 机器人在银行的应用如何？相比市场其他厂商，公司依托金融场景、算力底座及安全管控体系有何独特竞争优势？ 答：1、公司推出的 G100 网点 AI 机器人已进入农行等银行网点试点应用，目前正积极推进中。从市场空间看，全国银行网点超 22 万个，在大堂服务、柜台服务、网点管理等环节均存在机器人应用需求。同时，应用场景正从网点服务向中后台全链条延伸，市场空		

间有望持续扩大。2、相比市场其他厂商，公司核心优势在于：一是深耕金融场景超 20 年，市占率连续多年位居行业首位，深刻理解业务痛点；二是拥有自主可控的算力底座，依托广电五舟构建全链路算力能力；三是具备金融级安全管控体系；四是建有覆盖全国的运维服务网络，可提供全生命周期服务保障。面向未来，公司将持续推动“硬件+场景+服务”一体化模式，依托 2025 年底成立的超智机器公司，加速具身智能在金融领域的规模化应用落地。

2、子公司广电五舟服务器整机业务的拓展情况？与生态合作伙伴如华为、百度昆仑芯、沐曦具体合作情况？如何把握未来国产化替代市场？

答：1、广电五舟当前国产芯片服务器收入是核心增长引擎，同时重点加大 AI 算力服务器、信创软硬一体化定制解决方案推广力度，持续优化低端标准化通用机型销售结构，提升高附加值算力产品、行业定制化方案营收比重，拉动整体毛利率上行。2、公司作为华为鲲鹏、昇腾双引擎合作伙伴，已完成全系列机型适配并实现规模化落地；与百度昆仑芯联合开发算力一体机；与沐曦共建生态创新中心，完成硬件适配并推进行业试点。公司坚持多国产算力路线布局，依托定制化算力方案以及广电运通金融渠道优势，持续拓展政务、金融信创算力市场。3、广电五舟国产服务器当前整体渗透率处于稳步提升阶段，国产替代机遇下，公司将重点受益金融信创与地方算力基建。公司多款产品入围中央国家机关、多省级政府服务器框架协议，在华南区域政务云、国资云项目具备较强本地化优势；在地方数字政府、国资云项目中持续中标，区域市场渗透率持续提升；依托广电运通金融行业资源协同，持续推进银行核心外围系统、风控、智能营销场景国产化算力落地，与广电运通金融 IT 业务形成协同。

3、公司自研望道大模型、运通智算云以及智算调度平台的商业落地情况？

答：1、在大模型领域，构建了涵盖基础技术、垂直行业模型、知识中台和智能体应用平台等的产品技术体系，形成信创原生、行业知识积累、模型架构优化、模型规模适配及模型轻量化等多方面优势。聚焦金融科技、城市智能、智慧医疗等垂直场景，打造了望道行业大模型，研发了 aiCore 知识中台，构建了望道智数、望道智笔、望道智审等 AI 创新应用，打通从知识治理到 AI Agent 构建、再到创新应用落地的全链路，实现大模型场景化赋能。目前相关技术及产品已在广州市智算运行平台、国家人工智能应用中试基地等重大项目中落地应用。2、在云平台领域，运通智算云广泛适配多种主流算力品牌，可实现多元异构算力的高效调度与跨数据中心分布式训练，并内置通用大模型，快速构建覆盖 AI 全流程的开发环境，通过超融合硬件与智能运维体系，实现平台极简配置与快速上云。目前该系列产品已从技术基座演进为成熟的商业化平台。在规模化落地上，运通智算云已成功

应用于广州人工智能公共算力中心两期项目及广州智算运行服务平台。在行业拓展上，产品已深度赋能金融、政务、交通、医疗等多个关键领域，成功应用于广州市从化区智慧城市建设、国资国企云、地铁及全运会等重大项目。

4、公司 aiCore 知识中台及智能体技术在智慧审计、政务问询、设备维护等场景的方案落地情况如何？

答：1、公司在政务问询场景落地某行政区政务大模型平台项目，基于政务大模型建设行政区智能问答系统，集成“智能问数、智能问企、智能问政策”三大核心功能，支持对区域经济运行、市场主体发展、政务服务及政策信息等全域数据的多维查询，为政府科学决策、企业高效办事提供支撑，全面提升行政区数字化治理与精细化管理水平。2、在智慧审计场景，依托 aiCore 知识中台打造智慧审计应用，提供审计相关文档解析、营商环境公平竞争审查、文件异常一致性审查、关键信息抽取等功能，高效识别风控疑点，降低人工审计成本与漏判风险。3、在设备维护场景，依托 aiCore 知识中台打造金融机具运维助手，构建专家知识智能引擎与增强检索技术，整合公司二十年累积运维知识，实现交互式运维检索与故障定位。目前项目已上线运营，服务企业 3000+ 的运维人员。应用落地能力方面，广电运通目前基于 aiCore 知识中台能力，孵化了金融机具运维助手、政务问询助手、智慧审计助手、智能问数助手、边端语音助手等多款场景化应用产品，并已在金融、政务、医疗、审计等多个行业实现项目落地，具备从平台到应用的全栈交付能力。

5、请介绍下子公司运通信息中标“一朵云”项目建设情况？

答：今年公司控股子公司运通信息中标“广州市政务服务和数据管理局 2024-2027 年广州市数字政府政务云服务运维项目之政务云资源租赁服务第二阶段项目”，中标金额 3.09 亿元。运通信息于 2024 年以 5.75 亿元中标广州政务云第一阶段项目，作为核心技术支撑单位，深度参与了前期政务云项目的运营，已形成具有广州特色的数字政府标杆项目。本次中标广州政务云第二阶段项目，将继续提供政务云资源服务，深化由多云异构资源池向“一云多芯”的演进，并持续演进为高度融合的“政务一朵云”。同时，通过云保障平台提供标准规范接口与云资源服务商深度对接，实现全市资源的统一监管、智能调度与效能评估。

6、请介绍公司海外市场发展情况以及未来业务拓展方向。

答：在金融科技出海方面，公司自 2003 年开启国际化征程，已构建覆盖亚太、中东、欧洲、非洲及美洲五大区域的全球业务网络，产品与服务进入超过 130 个国家和地区，为全球的金融机构、零售客户提供金融、泛金融及智慧零售等综合解决方案。近年来，在巩固欧洲、亚太、美洲等优势市场的同时，公司加速拓展非洲、中东等高潜力区域，海外市

	场渗透率与份额稳步提升。未来，公司将推动业务模式从“设备销售”向“产品+服务+平台”多元驱动转型，大力推广设备全生命周期维保服务及行业级全渠道软件解决方案，进一步优化收入结构，增强业务可持续发展能力。 与此同时，公司也在推动智慧交通业务在全球范围内落地，产品及解决方案已覆盖包括意大利、泰国、马来西亚、埃及、哈萨克斯坦、印度、哥伦比亚、巴西等多个国家和地区。2025 年，智慧交通海外合同额破亿元，同比增长近 3 倍，国际竞争力与品牌影响力持续增强。公司海外轨交业务坚持“技术+标准+服务”立体化出海，一方面，将依托国内交通(轨道、高速、机场、道路)丰富的创新产品和案例经验，推广至海外交通大市场，开拓业务增长点。另一方面，以现金模块等成熟产品与生物识别模块等创新技术双轨驱动，切入零售、支付、娱乐游戏等高潜力市场。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无