

宁波金田铜业（集团）股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-08

投资者关系活动类别	☒ 公司现场接待 ☐ 其他场所接待 ☐ 定期报告说明会 ☐ 其他： ☐ 电话接待 ☐ 公开说明会 ☐ 重要公告说明会		
参与单位名称及人员姓名	参会名单请见附件。		
时间	2026 年 7 月 22-24 日	地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书丁星驰		
投资者关系活动主要内容介绍 公司向投资者介绍了公司发展战略、产能布局、产品应用、经营亮点等基本情况。 1、公司行业地位和竞争优势。 答：公司深耕有色金属加工领域 40 年，是国内规模最大且产业链最完整的企业之一。2025 年，公司实现铜及铜合金材料总产量 190.61 万吨，铜材总产量已位居全球第一。公司铜产品种类丰富，能够满足客户对棒、管、板带和线材等多类别铜材产品一站式采购需求。公司铜产品已广泛应用于新能源汽车、AI 算力、清洁能源、通讯科技等领域。目前公司已形成深厚的文化底蕴与卓越组织力，具备显著的市场规模地位和全球化的产业布局；拥有领先的制造与研发实力；构建了专业化的产品矩阵，并形成稳固的行业头部客户群体，同时构筑了面向未来的绿色再生技术壁垒，为公司成为世界级的铜产品和先进材料基地奠定了坚实基础。 2、公司在重点新兴领域的产能建设规划情况。 答：目前公司芯片半导体领域铜排产能 3.5 万吨，机架母线领域铜排产能 1.5 万吨。公司在广东设立液冷科技子公司，以持续提升芯片半导体和机架母线领域铜排产能和技术水平。同时公司在越南投资建设“年产 3 万吨液冷散热及机架母线用高精密铜排生产项目”，进一步推进液冷相关业务专业化及高速			

发展，其他新兴领域产能规划情况可详见公司定期报告。

3、公司电磁扁线的建设进度及业务情况。

答：2025 年，公司电磁扁线出货量 2.5 万吨，同比增长 16%，其中 800V 及以上高压平台扁线出货量同比增长 50%，高压扁线出货量占比 47%，同比提升 10 个百分点，市占率持续领先。公司新能源电磁扁线开发项目已累计实现量产超 200 项，全年新增新能源驱动电机定点项目 60 项，其中高压平台新增定点 36 项，占比 60%，且已实现多项批量供货。公司 1000V 驱动电机用扁线产品已成为新能源汽车领域“兆瓦闪充”技术的核心支撑材料，部分项目已实现批量供应；同时，1200V 驱动电机扁线的客户认证工作有序推进，1500V 平台已完成产品设计验证，并进入客户推荐阶段，为下一代高压平台量产储备先发优势。

4、公司稀土永磁产品的建设进度及业务情况。

答：公司稀土磁性材料业务经过 20 余年的深耕发展，现已成为国内同行业中技术高、产品体系完善的企业之一。目前公司设有宁波和包头两处磁性材料生产基地，在年产能 9,000 吨的基础上，积极筹划包头基地二期项目，以进一步将产能提升至 1.3 万吨。2025 年，公司稀土磁性材料实现主营业务收入 17.18 亿元，同比增长 32.47%；稀土磁性材料毛利率 12.61%，同比提升 4.25 个百分点。公司在稀土出口管制政策背景下，成为国家商务部和海关总署审批认可的首批获得稀土永磁通用出口许可证的企业之一；同时通过新设立德国子公司，加速国际化布局，提升国际市场份额。公司稀土永磁产品产品现已广泛应用于新能源汽车、风力发电、高效节能电机、机器人、消费电子及医疗器械等多个高端领域。

5、公司再生铜领域的地位优势及业务成果。

答：公司现已成为国内再生铜利用量最大、综合利用率最高的企业之一，也是全球业内为数不多的实现再生铜回收、提纯、深加工全产业链闭环的公司。公司自主研发的低碳再生铜产品在保证产品性能的前提下，减碳战略价值明

显,可为前沿科技与零碳经济发展提供优质、完整的一站式铜材绿色方案。2025年,公司绿色高端低碳再生铜产品销量同比增长54%。目前产品矩阵已覆盖铜带、铜线、电磁线、铜管、铜排、铜棒等,并应用于高端消费电子、汽车工业、电力电气等领域,具体包括笔记本电脑散热模组、手机震动马达、无线充线圈,新能源汽车电驱动、AC/DC电源等场景,在多家世界知名客户产品中实现量产,形成以“绿色低碳再生铜产品”为代表的业绩驱动新要素。

附件清单	参与调研人员登记表
------	-----------

附件：

序号	公司名称	姓名
1	华泰资产	季熠
2	华泰资产	姚望
3	华泰证券	黄颖
4	东方马拉松投资	赵锴
5	华泰资管	曹青宇
6	浦发银行	罗伟兴
7	安信基金	张鹏
8	招商证券	胡玮凯
9	广发资管	曾奕讯
10	建信养老	刘昊
11	南方基金	余舒嘉铭
12	国金基金	范亮
13	南方基金	邹靖
14	建信理财	唐文成
15	人保资产	张莹
16	永赢基金	郑奇波
17	海创基金	滕朱军
18	长江证券	曹海花