

证券代码：920957

证券简称：汉维科技

公告编号：2026-075

东莞市汉维科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☐ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☒ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2026 年 7 月 30 日

活动地点：东莞市汉维科技股份有限公司

参会单位及人员：东方财富证券、亚太汇金基金、广东弘臻私募证券投资基金管理有限公司、东莞市木瓜投资管理企业（有限合伙）、华尔惠达基金管理有限公司、东莞市粤盈资产管理有限公司、东莞市慧百自动化有限公司、东莞市泉源投资有限公司、东莞市鼎和私募证券投资基金管理有限公司

上市公司接待人员：

公司董事会秘书：冯妙先生

公司财务负责人：陈良华先生

公司证券事务代表：李怡雯女士

三、 投资者关系活动主要内容

投资者提出的问题及公司回复情况

公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：

问题 1：结合 2025 年报与 2026 一季报经营数据，请介绍国内及印尼基地产能运营情况，公司后续优化产品结构、持续提升盈利水平的经营规划？

答：公司现有东莞生产基地、印尼生产基地年产能合计约 13 万吨；募投项目脂肪酸酯、特种助剂、脂肪酸酰胺等新产品自 2025 年开始陆续投产，公司未来将根据市场环境以及战略安排，合理的进行该项目的产能扩充及产能释放。公司印尼生产基地一期产能为 2 万吨，该项目位于棕榈油主要产地，紧邻硬脂酸供应商园区，为公司第一个国际化运营项目，具有靠近原料产地、贴近东南亚市场等资源以及地理优势。公司 2026 年上半年相比 2025 年同期在产销数量以及产品毛利率方面都有所提高。

公司未来优化产品结构、持续提升盈利水平主要有以下几个方面的规划：

1、降低印尼基地综合运营成本：优化海运物流安排、缩短采购到交付周期、提升产能利用率；

2、推动募投项目产能释放：根据市场情况逐步释放新产品产能，形成规模效应分摊固定成本；

3、优化产品结构：加大对定制化方案型产品的研发投入，提高高毛利产品占比；加强食品添加剂、医药、化妆品等高附加值领域的研发，为未来产能释放过程中进入新行业、开发新市场提供保障；

4、深化成本控制：推进工艺技术升级、智能化改造，降低单位生产成本；

5、市场拓展：公司海外市场销售收入逐年增加，目前海外销售占比 10%左右，未来将持续发力海外新兴市场开发，利用印尼基地资源优势，提升高毛利产品海外销售占比。

公司具体订单情况以及未来发展规划受国际形势、宏观环境、行业政策、市场竞争等多重因素影响，具有一定的不确定性，敬请投资者注意投资风险。

问题 2：当前环保高分子助剂、新材料赛道受到市场持续关注，募投脂肪酸酯、脂肪酸酰胺类新产品产能释放节奏如何，预计何时形成稳定业绩增量？

答：公司募投项目于 2022 年 3 月开工建设，2025 年开始，脂肪酸酯、特种助剂等新产品正式投产，2026 年进入产能释放的关键节点。新产品可应用于高端工程塑料润滑（PETS）、薄膜开口剂、高温脱模剂（EBS）等场景，打开增量市场空间，公司将根据行业市场情况逐步释放产能。公司脂肪酸酯、脂肪酸酰胺等新产品已在性能与工艺上实现从实验室到产业化的突破，公司结合目前的市场环境，遵循“市场导向、稳步推进”原则，在市场拓展、产品改善等方面增加投入。短期内新增折旧费用和产能消化压力存在，但随着产能逐步释放、规模效应显现，预计将逐步形成稳定业绩增量，保障公司未来的业绩持续能力。

公司募投项目产能受公司实际情况、销售与研发策略、市场竞争等多重因素影响，具有一定的不确定性，敬请投资者注意投资风险。

问题 3：公司持续布局医疗器械、金属压铸等高附加值场景助剂研发，请介绍现阶段研发成果、客户验证进度与中长期研发资源投放安排？

答：公司持续布局医疗器械、金属压铸等高附加值场景助剂研发，已经完成前期客户需求以及应用的调研工作，通过自主研发，产出了多批次的实验样品。在跟客户交流反馈过程中，通过客户实际应用的效果研究，研发人员不断优化配方，匹配客户的应用场景，已在部分客户中通过前期认证工作。

利用募投项目软硬件条件，提高对食品添加剂、医药、化妆品、金属压铸、医疗器械等领域的研发投入；向产品附加值较高的定制化方案型产品方向增加投入，提高公司产品性能跟产品品类，加强开发产品协同效应，增强客户粘性；提升自主创新能力和科研水平，以市场需求为导向，加速新产品从研发到量产的转化。

公司研发项目进展及产业化应用受多重因素影响，存在不确定性，敬请投资者注意投资风险。

问题 4：依托全球化产能布局与专精特新定位，管理层如何看待公司当前估值水平，后续将通过哪些方式传递长期投资价值、加强资本市场沟通？

答：截至 2026 年 7 月 28 日，公司总市值约 9.83 亿元，市净率 2.55，市盈率 115.33（偏高主要因 2025 年盈利处于公司发展过程中的相对低点）；公司 2025 年净利润 490 万元主要受募投项目转固折旧增加、存货减值等短期因素影响导致，2026 年一季度净利润同比增长 435.05%，公司盈利能力有明显的修复趋势。

公司未来通过产能释放、产品结构优化、成本管控等措施持续提升盈利能力，以业绩改善提升企业投资价值；通过举办定期业绩说明会、接待调研机构的现场调研以及跟投资者的线上互动等方式帮助投资者全面了解公司经营情况，传递公司的投资价值。

股票价格受宏观经济环境、资本市场整体走势、行业景气度、市场情绪等多重因素影响，短期波动不完全反映公司内在价值。公司将继续专注于提升经营质量和股东回报，以优异的经营业绩回馈投资者。敬请投资者注意投资风险。

问题 5：面对下游橡塑行业需求升级趋势，公司在新品迭代、海外市场拓展、定制化复合助剂业务方面有哪些中长期战略布局，打开持续成长空间？

答：公司在现有脂肪酸盐基础上投产了脂肪酸酯、脂肪酸酰胺以及其他特种助剂，能够很好的增加下游应用中的协同效应，开发新的应用行业，有利于公司未来经营规模的拓展，同时也拓展了公司后续在工业润滑体系的发展方向，为公司未来新产品的迭代以及产品应用场景的拓展积累经验。

在海外市场的拓展过程中将依托印尼生产基地靠近棕榈油原料产地的资源优势，覆盖东南亚市场，加强欧美、中东等海外市场的开拓；持续提升海外销售占比，发力海外新兴市场开发，提升高毛利产品的海外销售占比；持续打造公司国际化品牌，提升国际市场占有率。

公司 2025 年复合助剂收入 3,484.52 万元（占比 5.67%），毛利率 21.00%，显著高于脂肪酸盐助剂的 9.12%。公司在稳固扩展脂肪酸盐助剂市场份额的情况下将向产品附加值较高的定制化方案型产品增加投入，根据客户生产工艺特点和性能需求设计高性能复合助剂配方，利用募投项目条件增加产品品类，提供一站式助剂解决方案，提高复合助剂产品市场规模和收入占比。

地缘政治及国际贸易政策存在不确定性，可能对公司海外业务的开展产生影响，敬请投资者注意投资风险。

问题 6：公司未来有没有并购的相关计划？

答：公司会紧密关注工业助剂行业的发展趋势，关注公司产品在新材料、新技术领域的拓展应用。公司在经营过程中也通过各种必要的方式丰富在高性能环保助剂领域的产品体系，挖掘行业内外合作的优质资源，提高公司经营规模与竞争实力。公司如有开展并购等相关业务，将会按照相关规定及时履行信息披露义务，相关情况以公司公告为准。

东莞市汉维科技股份有限公司

董事会

2026 年 7 月 30 日