

证券代码： 300396

证券简称：ST 迪瑞

迪瑞医疗科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-003

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026 年 8 月 5 日(周三)下午 15:00~16:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长兼总经理郎涛 2、职工代表董事、副总经理兼财务总监刘康 3、董事倪冰 4、董事李光 5、独立董事余宇莹 6、独立董事吴清功 7、独立董事安明友 8、董事兼副总经理牛丹丹 9、副总经理孙彬 10、副总经理汪博 11、董事兼副总经理、董事会秘书安国柱
投资者关系活动主要内容介绍	公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了整理回复，主要内容如下： 1、公司上半年国内收入增长 50.95%，海外收入下降 2.24%。请问国内高增长的主要驱动因素是什么？增长是否可持续？公司报告期内存货为 5.34 亿元，占总资产 20.83%。上半年计提存货跌价准备 781.86 万元，同比下降 34.7%。在存货仍处高位的背景下，减值计提反而减少，请问具体原因是什么？

回复：2026 年上半年，公司实现营业收入 4.09 亿元，同比增长 16.49%；净利润 759.69 万元，较去年同期净利润-2,831 万元已实现同比扭亏，同比增长 126.83%。主要是高毛利试剂占比提升带动了整体毛利率从上年同期的 38.91%上升到 45.41%。其次是费用控制成效显著，销售费用同比下降超过 15%。国内市场在行业层面，随着县域医共体建设全面推进，基层医疗机构标配生化及免疫设备，行业订单加速向具备综合服务能力、可提供整体解决方案的头部厂商汇聚。政策层面，医疗设备更新和基层医疗基础设施建设持续推进，为公司产品进一步拓展基层市场打开了空间。公司层面，借助华润资源及品牌影响，公司深度参与县域医共体建设。下一步将实施分层精细化区域治理，聚焦重点机型装机与试剂上量任务，同步完善产品矩阵与配套体系，持续巩固国内市场稳健发展。减值计提方面，公司各期均是按照会计准则充分计提，感谢您对公司的关注和支持。

2、公司与华润健康集团签署了全面合作框架协议，华润健康旗下 2.85 万张床位的医疗机构在同等条件下优先采购公司产品。但上半年公司向华润系关联方销售商品的实际金额仅 450 万元，占全年预计额度 5,000 万元的 9%。请问为何上半年推进采购进度缓慢？公司在推动和华润体系内部协同方面遇到了哪些阻碍？

回复：公司与华润健康签署的框架协议暨关联交易事项于 2026 年 5 月 21 日召开的股东会审议通过，协同事项正在推进中。公司将持续推进与华润体系的内部协同，积极转化为实际业务成果，具体请以公告为准。

3、鉴于公司股价的现状，中小投资者处于亏损状态，公司已经实施了哪些举措去改善现在股价的现时状态，内控方面我们看到了中报有说关于举措的落地，是否已经得到事务所的认可，公司二季度虽然扭亏，但是现金流因为支付退还前期合同负债导致，这个现象后期是否会延续，公司扣非后净利不多，但是后续公司是否有举措增加利润，公司中报的应收账款增加较大，收款

时间较长,特别是对于国外收入这块,虽然已经计提了坏账准备,公司有举措收回?

回复:投资者您好,感谢您的诚恳建言。公司已成立市值管理工作组,适时通过相关举措进行市值管理。本次现金流异动主要源于对前期部分业务相应合同负债的清理,2026年上半年,公司合同负债从期初4.11亿元降至2.57亿元,降幅37.44%,剔除相关影响后,公司经营活动现金流已呈现向好态势;海外市场方面公司强化境外客户信用分级与动态评估,严控赊销额度与账期,多措并举保证海外账款按期收回。当前公司将全力以赴改善经营基本面,落实内控整改措施,具体内容请以公司公告为准。

4、财务费用从上年同期的-2,321万元变为1,148万元,同比增长149.45%。主因是大额存单集中到期导致利息收入从1,783万元下降至134万元。请问到期的资金目前如何安排?是否有新的理财或投资计划来提升资金使用效率?

回复:投资者您好,感谢您的关注!公司将在严控风险的前提下,结合自身资金使用规划,合理统筹安排闲置资金,持续优化资金配置效率,力争实现资金收益的有所提升。

5、上公司半年国内收入增长50.95%,海外收入下降2.24%。请问国内高增长的主要驱动因素是什么?增长是否可持续?半年报显示,上半年经营活动现金流净额为-1.14亿元,同比下滑1,246.32。公司解释主要系前期业务终止形成合同负债的资金支付所致。请问具体终止的是哪项业务?涉及合同金额是多少?为何选择在当前时间点终止?该事项对后续经营是否还有持续影响?

回复:相关财务数据请详见公司于2026年8月5日披露的《2026年半年度报告》。

6、公司接下来三季度各类整改会落地,公司中报经营现金流大幅异动,三季报经营现金流是否会改善?

回复:投资者您好,感谢您对公司的关注!本次现金流异动主要源于对前期部分业务相应合同负债的清理,2026年上半年,

公司合同负债从期初 4.11 亿元降至 2.57 亿元，降幅 37.44%。
剔除相关影响后，公司经营活动现金流已呈现向好态势。

7、半年报显示，上半年经营活动现金流净额为-1.14 亿元，
同比下滑 1,246.32。公司解释主要系前期业务终止形成合同负
债的资金支付所致。请问具体终止的是哪项业务？涉及的金
额是多少？为何选择在当前时间点终止？该事项对后续经营
是否还有持续影响？半年报显示，公司本期收到政府补助
584.54 万元。请问该补助具体为什么补助？对公司业务有
什么实质性的帮助？

回复：公司上半年收到的政府补助主要是针对医疗器械研
发创新和技术成果转化的专项补助，对于缓解研发与经营资
金压力有积极作用，同时也反映了地方政府对公司发展前景
的认可，相关财务数据请详见公司于 2026 年 8 月 5 日披
露的《2026 年半年度报告》。感谢关注！

8、面对公司一年内到期的非流动负债的压力，如何打算
接下来如何提高企业的债务管理能力和融资能力！

回复：投资者您好，感谢您对公司的关注！公司将充分利
用现有银行综合授信额度，持续深化与各商业银行的线下合
作，拓宽多元化融资渠道。通过优化债务期限结构、合理规
划偿债节奏，严控流动性风险，不断提升债务管理与综合融
资能力，保障公司稳健运营。

9、迪瑞与华润健康和华润医商协同，是不是刚开始，
现在还没有看到见效？

回复：公司已与华润健康签署了框架合作协议，双方发挥
各自优势，促进医疗领域合作。随着合作的深入推进，华
润体系协同将在渠道资源共享、品牌建设、战略决策支持等
方面进一步体现。同时也将继续联动华润资源及品牌影响，
推进分层精细化区域治理，完善产品矩阵与配套体系，争
取推进更多合作成果。

10、8 月 4 日，公司公告拟与华润系关联方开展仪器及
试剂研发合作，涉及委托研发费合计 528.5 万元。请问这
两项研发合

**作的具体内容是什么？对公司产品线的补充和完善有何帮助？
预计何时能够产生业绩贡献？**

回复：投资者您好！本次关联交易均系公司日常运营所需开展的项目，通过合作研发，提升公司产品市场竞争力。合作研发属于新项目研究开发，产品研制是否能成功、产品上市时间以及产品上市后市场推广情况均存在一定不确定性，具体业绩情况请以公司公告为准。

11、与磐石润企的合作有什么积极的影响？

回复：投资者您好！本次与磐石润企的合作系公司日常运营所需开展的项目，通过合作研发，提升公司产品市场竞争力。合作研发属于新项目研究开发，产品研制是否能成功、产品上市时间以及产品上市后市场推广情况均存在一定不确定性，具体情况请以公司公告为准。

12、请问贵公司外延并购做大做强，还是公司以后的战略目标吗？

回复：您好投资者！公司的未来发展战略请以公司的定期报告为准，感谢关注！

13、2026 年中期增收不增利的原因是什么？

回复：投资者您好，公司本期利息收入减少、美元汇率波动带来汇兑损失等因素影响。公司将持续优化产品结构与资金管理，强化核心业务盈利能力，提升经营质量。

14、公司未来发展规划，有没有对标企业？

回复：公司聚焦自身的战略方向、技术布局与客户需求，同时也将持续观察行业优秀企业的经营思路，取长补短，打造公司独有的竞争优势。感谢关注！

15、公司的内控解决了吗？内部治理措施怎么样？

回复：投资者您好！当前，公司严格对照整改方案统筹各职能部门推进整改，依据验收标准按月核查任务落地进度，整体推进节奏与既定整改时间规划保持一致。同时，聘请专业中介机构提供内控辅导，稳步推进制度新建与修订并组织开展内部控制专

项培训等工作。具体内控整改情况请以公司披露的相关事项进展公告为准。

16、请问公司在科技创新方面有什么举措，能否给公司带来新的利润增长点？

回复：公司坚持创新驱动发展，报告期内推出 GMD-S1200 全自动妇科分泌物分析系统，测试速度达到行业领先水平 120T/H；全新的染色方式，采用专利 AI 算法，可以显示试纸测试后的图像，用于对样本结果进行追溯。免疫试剂产品推出了胃泌素释放肽前体测定试剂盒，进一步完善肿瘤检测套餐。具体经营情况请以定期报告为准，谢谢！

17、作为迪瑞医疗的长期股东，一直看好华润与迪瑞的协同，也深信公司作为华润的唯一医疗器械平台能够获得发展，公司当前最重要是尽快脱帽，请问华润接下来对迪瑞业务上有何实质性进展？

回复：公司摘帽意愿与投资者高度一致，目前正严格对照监管要求推进整改，相关工作已取得阶段性进展。力求尽快消除相关风险因素，恢复市场信心。感谢投资者的关注与理解。

18、人工智能方面公司有什么举措？

回复：投资者您好，感谢您的关注！2026 年上半年，公司持续打磨“实验室智能化中间件”核心技术枢纽，完成全栈式 AI 技术体系的迭代升级与体系化落地。围绕公司整体 AI 智能化布局，研发端持续深耕底层算法优化、临床知识图谱迭代与多场景模型训练，构建适配 IVD 行业的专属 AI 技术底座；产品端聚焦各类检验设备的智能化赋能，完成算法模型的轻量化、精准化适配与规模化搭载；实验室运营端针对临床检验流程繁琐、质控管控难度大、数据利用效率低、经验依赖度高等行业核心痛点，搭建覆盖检验全流程的智能化技术矩阵，形成多维度、全场景的 AI 技术与产品布局。

未来，公司将继续秉持创新驱动的发展理念，紧跟人工智能技术前沿，不断将更智能、更高效的解决方案融入产品与服务之

中，为提升医疗健康水平贡献中国智慧与力量。

19、下一步，总部华润集团会否对迪瑞医疗有什么业务上的支持？

回复：根据公司与华润健康集团有限公司已签署的合作协议，双方互为全面合作伙伴。华润健康在迪瑞医疗具备技术优势的尿液、妇科、生化等领域，在同等条件下优先采购；迪瑞医疗向华润健康优先供应产品，并提供定制化服务。随着合作的深入推进，华润体系协同将在渠道资源共享、品牌建设、战略决策支持等方面进一步体现。特别是在县域医共体建设和基层医疗市场拓展中，华润体系的产业生态将发挥更加重要的作用。公司将继续联动华润资源及品牌影响，推进分层精细化区域治理，完善产品矩阵与配套体系，争取在框架协议下形成更多合作成果。

20、请问公司 ST 整改进度？

回复：投资者您好，感谢您的关注！针对公司股票被实施其他风险警示的情况，公司董事会及管理层高度重视，第一时间成立专项整改工作小组，统筹法律合规、财务、审计、国内营销中心等多部门，系统开展自查、整改与长效机制建设。目前已完成的重点工作包括：重构审批管控体系，全面梳理并重构了审批流程与权责边界；合同管理方面，完成了全链条制度体系优化；数字化内控方面，已上线智能印章系统，关键业务环节实现系统自动校验；合规文化方面，公司组织完成了全员内控专题培训，制度执行意识明显增强。截至目前，整改工作正按计划稳步推进。后续将持续按月披露进展情况，并在整改全面落实后积极推动申请撤销 ST 相关工作。

21、公司在研发上有什么最新的动作或者在研、在报的设备？建议公司推进脑机接口的相关开发。

回复：您好投资者！公司坚持创新驱动发展，报告期内推出 GMD-S1200 全自动妇科分泌物分析系统，测试速度达到行业领先水平 120T/H；全新的染色方式，采用专利 AI 算法，可以显示试纸测试后的图像，用于对样本结果进行追溯。免疫试剂产品推出

	了胃泌素释放肽前体测定试剂盒，进一步完善肿瘤检测套餐。具体内容可详见公司的半年度报告，感谢关注！ 22、请介绍下半年国内市场的突破方向与措施。 回复：上半年，公司国内市场收入 1.88 亿元，同比增长 50.95%。行业层面，随着县域医共体建设全面推进，基层医疗机构标配生化及免疫设备，行业订单加速向具备综合服务能力、可提供整体解决方案的头部厂商汇聚。政策层面，医疗设备更新和基层医疗基础设施建设持续推进，为公司产品进一步拓展基层市场打开了空间。公司层面，借助华润资源及品牌影响，公司深度参与县域医共体建设。下一步将实施分层精细化区域治理，聚焦重点机型装机与试剂上量任务，同步完善产品矩阵与配套体系，持续巩固国内市场稳健发展。 23、请谈谈下半年的国外销售形势和困难。 回复：投资者您好！公司国际业务持续关注美元汇率变动情况，后续将继续聚焦“2+2+10”国际市场，其中选取十个国家作为深度孵育市场，持续优化海外业务盈利结构，稳步提升全球化运营质量。感谢您的关注！ （全文请详见全景网 https://ir.p5w.net）
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及应当披露的重大信息。
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作附件）	不适用