

证券代码：301656

证券简称：联合动力

苏州汇川联合动力系统股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-003

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	一、7月16日 西部证券共1人 二、8月5日 千禧管理共1人
时间	2026年7月16日-8月5日
地点	线上：电话会议 线下：深圳市龙华区观澜高新技术产业园汇川新能源汽车技术（深圳）有限公司
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：吴妮妮女士
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司智能底盘业务是否有新进展？ 答：智能底盘业务为公司重点投入的战略业务。当前公司主动稳定杆已取得主机厂定点，主动悬架液压泵实现批量销售。后续公司将加大研发与市场投入，强化底盘项目获取，拓展后轮转向、制动系统等产品，完善智能底盘业务布局，并着力推动动力域与底盘域的融合发展。技术预研层面，公司围绕域控集成架构开展相关预研工作，覆盖轮毂电机、线控转向、智能悬架、线控制动等关键零部件。 2、目前新能源商用车业务发展情况如何？ 答：在新能源商用车领域，公司持续深耕轻卡、微面、重卡、客车等市场，坚定执行TOP客户合作战略，形成了N1-N3

	与 M3 级商用车全系车型的解决方案，目前公司新能源商用车业务整体发展较好。①产品与技术方面：公司自主研发了绝缘环+导电环+阻容板系统抑制方案，面向 18-49t 重卡推出全新一代电驱系统。②客户拓展方面：公司积极布局海外市场，收获了海外商用车项目定点。③市场份额方面：在国内市场，公司新能源商用车相关产品持续保持市场份额领先。根据第三方数据显示，2026 年上半年，公司的新能源物流车电机装机量 80,768 台，市场占比 21%，位居榜首。 3、公司海外业务的进展如何？有没有新项目定点？ 答：海外业务是公司重点布局的战略业务。目前公司已取得多家海外客户及全球平台项目定点，相关项目涵盖电源、电驱总成、电控、电机等多类产品，计划于未来 1- 2 年逐步实现交付。公司欧洲研发中心已投入运行，泰国、匈牙利生产基地均已实现批量交付，全球供应链及本地化配套服务能力得到有效提升。公司正持续推进“研发+制造+销售”全球业务网络建设，支撑海外业务稳步拓展。 4、面对行业技术的快速迭代，公司在前瞻性技术布局方面有哪些具体的规划？如何保持公司的技术领先性？ 答：公司坚持“预研一代、研制一代、生产一代”的总体布局。从系统、部件、材料、工艺多个维度开展前瞻性技术储备，重点布局新型电驱动架构、无稀土少稀土技术、新型散热器、低粘度油品、高可靠焊接技术等前沿方向。 为保持技术领先，公司持续加大研发投入、强化自主创新，建立包含多学科系统设计、场景化与模块化设计的快速迭代体系及全工况测试评价体系，统筹平衡成本、性能与产品适配性，同步推进全产业链布局与知识产权保护。公司持续夯实系统架构、控制算法、功率器件、材料工艺、制造装配等底层能力，推动研发投入转化为创新实力，助力客户提升整车竞争力。 5、在行业竞争加剧的背景下，公司如何平衡市场份额扩
--	---

	张与维持合理利润水平？在降本增效方面有哪些具体的举措？ 答：行业竞争加剧背景下，公司不刻意追求市场规模，坚持规模与盈利并重，通过多产品平台、多层次核心技术及精益运营管理实现业务规模与盈利水平的均衡发展。在降本增效方面，公司将通过持续优化产品和客户结构、加强平台化与模块化产品开发、深化供应链精细化管理，力争实现成本费用率逐年改善。 6、公司未来的增长点有哪些？是否会拓宽公司业务布局？ 答：公司 2025 年收入超过 200 亿元，在中国新能源汽车第三方供应商中取得了较好的市场地位。从电驱主业持续深化到布局底盘域产品，公司正在把产品能力进一步延展为平台架构能力。公司将加大前沿技术布局，挖掘新的业务增长点，实现业务稳健多元发展。 接待过程中，与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露事务管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单(如有)	无
日期	2026 年 8 月 6 日