

证券代码：301232

证券简称：飞沃科技

湖南飞沃新能源科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☒路演活动 ☐现场参观 ☐电话会议 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	摩根基金 潘振亚 国泰海通证券 杨天昊、蔡天舒
时间	2026 年 8 月 6 日
地点	控股子公司成都新杉宇航科技有限公司现场
上市公司接待人员姓名	公司董事、副总经理 潘左熠
投资者关系活动主要内容介绍	双方就公司经营情况、未来战略发展等进行了沟通，相关问答记录如下 1、介绍公司风电主业的基本情况。 公司为专业从事高强度紧固件研发、制造的国家高新技术企业，目前产品主要包含风电全系列高强度紧固件及塔筒。 公司长期深耕风电紧固件的研发、设计与制造领域，具备深厚的技术积淀与丰富的行业实践经验。凭借精湛的工艺技术、卓越的产品质量、高效的交付能力及专业的客户服务，公司形成了一定的竞争优势，赢得国内外知名客户的广泛认可。目前，公司产品已配套服务于国内外主流风机整机制造

	商、风电场业主，风电紧固件产品市场占有率连续多年位居行业前列，体现出较强的市场影响力与可持续发展能力。 2、公司商业航天业务基本情况如何？ 公司及相关子公司主要业务为商业火箭发动机推力室、涡轮泵、阀门和管路等零部件的 3D 打印、精密机械加工及推力室液流测试；商业火箭箭体结构件制造，包括箭体大部段、整流罩等。 3、公司在商业航天领域具有那些竞争优势？ 公司经过一年多的能力建设与业务布局，具备如下竞争优势： （1）专业人才优势，相关子公司创始人及高管具备丰富商业航天零部件配套经验，曾参与多个入轨级火箭型号的产品配套，具备批量交付能力。 （2）体系优势，公司具备火箭紧固件、管路、钣金结构件、金属密封件的配套能力，结合并购子公司的火箭箭体结构件及火箭发动机各类零部件各工序的配套制造加工能力，形成火箭体系化的零部件配套与交付能力。不同子公司之间的生产经验、工艺工序、设备产能、客户资源可以相互补充，产生协同增效。 （3）资源优势，依托上市公司的资源优势，根据市场需求，购买设备，招聘人才，扩建产线。 注：公司商业航天业务目前尚处于起步发展阶段，2025 年该业务板块主要产品为紧固件，实现营业收入 123 万元，占公司主营业务收入的比重不足 1%，短期内难以对公司整体经营业绩形成重大贡献。 4、公司的燃气轮机业务情况？
--	---

	公司已经与 GEV 签署燃气轮机领域合作 MOU。与贝克休斯签署五年期的战略供货协议，产品类别涵盖紧固件、钣金件、精密机械加工件、管路件等，已经从产品认证向批量出货迈进。同时，公司还与国内多家燃气轮机公司有业务合作。
关于本次活动是否涉及及应披露重大信息的说明	否
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 8 月 6 日