

证券代码：603267

证券简称：鸿远电子

北京元六鸿远电子科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-004

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☒路演活动 ☐现场参观 ☐一对一沟通
参会单位	鞍钢集团资本控股有限公司、北京富弘荣宸私募基金管理有限公司、博赛矿业、财达资本、财通基金、财信证券、常州金融投资集团、第一创业、东坤资产、福州榕投私募基金管理有限公司、光大富尊、广州国聚创业投资有限公司、广州海珠城发、广州开发区投资集团、广州开投智造产业投资集团有限公司、广州市城发投资基金管理有限公司、国海证券股份有限公司、杭州东方嘉富资产管理有限公司、合肥银河生物科技发展有限公司、黑龙江省创业投资有限公司、恒立私募、湖北荆创投资有限公司、湖北长林私募基金、湖南财信、湖南宇纳私募股权基金管理有限公司、华富基金、华泰证券资管、华西银峰投资、铎昊基金、辉腾投资集团、汇添富基金、积发基金、吉晟资本、江西大成产业投资管理有限公司、江西中文传媒蓝海国际投资有限公司、锦洋投资、龙江创投、南昌市政投资集团、纽富斯投资、诺德基金管理有限公司、鹏安基金管理有限公司、青岛城投、青岛国投创业投资有限公司、青岛华盛私募基金、瑞华投资、厦门铎昊私募、山发绿色、上海鼎赣投资发展有限公司、上海方御投资有限公司、上海通怡投资管理有限公司、上海亿衍私募基金管理有限公司、上海毅远、上海珠池资产管理有限公司、上实资本、深圳创富兆业基金、深圳鼎锋明道、深圳宽裕资产管理有限公司、深圳纽富斯投资、苏高新产投、台州科创、天津国资股权投资、同安投资、

	西安博成基金管理有限公司、西安鸿瑞投资管理有限公司、西部证券、锡创投、香港长富基金、象屿创投、轩元资本、易米基金、银河证券、盈峰集团有限公司、粤科金融集团、云南云投资本运营有限公司、长江产业集团高投产控、浙江广杰投资管理有限公司、浙江谦履、知行利他私募基金管理有限公司、中航国际、中金公司资管、中新融创资本管理有限公司、中英人寿等
时 间	2026 年 8 月 7 日
地 点	线上会议
上市公司参会人员	董事、副总经理 王新 董事、副总经理 吕鹏 副总经理、鸿远苏州总经理 盛海 安徽鸿安信总经理 丁小聪 董事会秘书 蒋南 财务总监 谢霞琴 投资者关系总监 张成
投资者关系活动主要内容介绍	公司参会人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照相关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。
	一、公司概况 公司业务分为两大板块：自产业务和代理业务。自产业务聚焦于高可靠的瓷介电容器、滤波器、集成电路、微波模块、微纳系统集成陶瓷管壳等产品；代理业务，服务于多元化的民用市场。 2025 年，公司实现营业收入 17.94 亿元，同比增长 20.3%；归属于上市公司股东的净利润 2.50 亿元，同比增长 62.5%。盈利能力方面，自产业务毛利率 63.8%。公司持续加强研发投入，2025 年研发费用约 1.37 亿元，占自产业务收入的 12.6%。在知识产权方面，公司累计拥有近 400 项知识产权（包括授权专利和集成电路布图等），并积极参与国家和行业领域相关标准的制定。 本次以简易程序向特定对象发行 A 股股票拟募集资金总额不超过人民币 30,000 万元（含本数），且不超过公司最近一年末净资产的 20%，扣除相关发行费用后的募集资金净额将全部用于以下项目：

	1、多层片式瓷介电容器及可调电容器产业化技术改造项目投资总额约 1.42 亿元，其中拟使用募集资金约 1.24 亿元。本项目拟在现有生产基地内，通过改造部分厂房、购置先进生产与检测设备、升级软件系统，建设智能化产线，对微小型、高容量、高压安规瓷介电容器及可调电容器等产品进行产线技术升级改造和规模化量产。项目实施旨在系统性增强公司多层瓷介电容器产品的技术竞争力，推动产品向汽车电子、工业控制、服务器、高端医疗等民用高端领域拓展，优化公司整体业务结构。 2、微纳系统封装管壳产业化项目投资总额约 1.56 亿元，其中拟使用募集资金约 1.41 亿元。为把握微纳系统封装市场快速增长及国产化的窗口机遇，巩固并提升公司在以 HTCC 技术为核心的微纳系统封装管壳产品技术与市场地位，公司将通过购置先进生产与检测设备、引进专业技术人才，在现有成熟工艺技术体系和业务模式的基础上，系统性地提升微波器件、光传感器、光模块等领域用微纳系统封装管壳的批量化生产能力与研发水平。本项目落地后，将有效扩大公司微纳系统封装管壳产品的供应规模，进一步完善公司电子陶瓷产品矩阵，深化关键技术布局，为公司奠定更加稳固的市场竞争地位。 3、公司拟将募集资金中约 0.35 亿元用于补充流动资金，以满足公司日常运营资金需求，促进公司主营业务的持续健康发展，提升公司整体盈利能力。 二、互动环节 （一）自产业务中，2025 年业绩增长来源于哪些方面？高可靠领域占总收入的比重是多少？民用瓷介电容器收入情况如何？ 2025 年公司自产业务实现营业收入 10.88 亿元，占公司营业收入总额比例超 60%，主要来自高可靠行业收入；公司代理业务 2025 年收入约 6.90 亿元，服务于民品客户。
--	---

	公司自产民用瓷介电容器产品 2025 年实现销售收入超 0.25 亿元，同比增长 41%。公司凭借射频微波类电容器具有完善的谱系化产品的优势，在民用瓷介电容器领域持续开拓新兴行业市场。 （二）多层瓷介电容器技改项目未来的行业趋势？ 尽管国内多层瓷介电容器企业在消费电子领域已实现规模化应用，但在高容量、高耐压等部分中高端规格产品上的自主供给能力仍存结构性不足，部分高端多层瓷介电容器仍依赖进口。其次，多层瓷介电容器及可调电容器的下游应用领域正经历快速技术迭代，对产品综合性能提出系统性挑战。在新能源汽车领域，整车高压平台向 800V 及以上升级，对安规多层瓷介电容器的耐压等级、高温稳定性及长期可靠性提出更高标准，车规级产品需通过 AEC-Q200 认证并在严苛工况下保持极低缺陷率。在服务器领域，高性能计算芯片功耗密度持续上升，要求更高容量、更小尺寸的多层瓷介电容器以实现低等效串联电感和快速瞬态响应，满足电源完整性需求。 （三）公司应收账款情况如何？ 截至 2025 年末，公司应收账款约 13.54 亿元，同比增加 17%，主要原因为自产业务销售规模增长较快，应收账款也随之增加。2026 年一季度末，公司应收账款约 14.20 亿元。尽管应收账款金额较高，但客户以国有央企集团为主，资质优良、坏账风险相对较低。 （四）陶瓷管壳目前进展如何？下游客户结构如何？ 经过近几年的努力，公司已初步建成集陶瓷材料的流延、HTCC 多层电路、氮化铝陶瓷、DPC 三维封装、金属玻璃封装于一体的综合性工艺技术平台，相关能力在国内处于较为完善的水平。鸿安信重点在射频与微波、红外与传感、光通信以及医
--	---

	疗等应用领域拓展市场，其中目前以射频微波及光传感的客户占比较高。子公司鸿安信高可靠微纳系统集成陶瓷管壳业务，已经完成厚薄膜混合集成工艺的射频微系统陶瓷封装外壳和高速率光电探测与收发组件外壳产品的研发，并实现小批量供货；面向商业化航天与相控阵雷达的 SiP 外壳已实现稳定批量供货。在民用微纳系统集成陶瓷管壳产品方面，子公司鸿安信开发了红外焦平面探测器管壳、医疗设备用高密度陶瓷电路板和内窥镜管壳，广泛应用于安防、汽车电子、医疗设备与仪器等领域。针对高速光模块领域，推出了光开关管壳、光调制器管壳、光收发器管壳等系列化产品，实现了批量化生产。 （五）公司未来两三年，民用产品的长期战略规划如何？ 公司坚定看好民用高端领域，董事会已审议通过未来五年发展战略规划纲要。公司将通过募投项目的实施，提升公司面向多元化市场提供更高效、更优质的产品解决方案的响应能力，推动公司自产业务产品体系从高可靠领域为主向“高可靠+民用高端”双轮驱动格局发展，持续构建业务增长驱动力。同时，公司持续关注相关市场机遇，以审慎务实的态度，寻找与公司主业相关且价格合理的优质并购机会积极发展民品业务。
日 期	2026 年 8 月 7 日