

武汉逸飞激光股份有限公司

2026 年度“提质增效重回报”专项行动方案

的半年度评估报告

武汉逸飞激光股份有限公司（以下简称“公司”）为践行“以投资者为本”的上市公司发展理念，进一步巩固公司行业领先地位，提升核心竞争力，保障投资者权益，树立良好的资本市场形象，公司结合自身发展战略和经营情况，于 2026 年 4 月 18 日发布了《2025 年度“提质增效重回报”专项行动方案评估报告暨 2026 年度“提质增效重回报”专项行动方案》，现将上半年行动方案进展的评估情况报告如下：

一、强化规范运作，不断完善公司治理体系

公司严格遵守《中华人民共和国公司法》《中华人民共和国证券法》等法律法规和有关规范性文件，以及《公司章程》的规定，持续优化公司治理结构，提高公司规范运作水平，推动公司高质量发展。2026 年上半年，公司召开股东会 1 次，董事会 3 次，董事会审计委员会 2 次，董事会薪酬与考核委员会 1 次，独立董事专门会议 1 次，审议事项包括定期报告、募集资金、制度制定等事项。

公司全面深化新治理架构运行，确保董事会审计委员会监督职权实质落地。同时，公司将继续结合公司经营发展实际，持续健全完善公司治理制度体系，细化完善各项内部规章制度，清晰界定各治理主体的权责边界，确保公司治理运作规范有序、有章可循、有规可依。同时，根据相关法律法规制定了《薪酬管理制度》。公司常态化开展高管合规培训，紧跟监管动态，以高水平规范运作护航公司高质量发展。上半年，公司董事会秘书参加了“2026 年第 1 期董事会秘书后续培训”。

二、不断提升信披质量，深化投资者沟通互动

公司严格按照法律法规和监管规则要求履行信息披露义务，切实保证信息披露的真实、准确、完整、及时和公平。同时，持续完善信息披露内部审核机制，加强董事会对信息披露工作的监督，确保信息披露的合规性和有效性，并在合规的基础上，增加自愿性公告的披露，进一步保障中小股东的知情权。

自 2026 年以来，公司常态化召开业绩说明会，相继参加了由上海证券交易所主办的“‘十五五’·未来产业——科创企业产业迭代与创新赋能之 2025 年度智能制造行业集体业绩说明会暨 2026 年第一季度业绩说明会”以及由湖北证监局指导，湖北省上市公司协会与深圳市全景网络有限公司联合举办的“湖北辖区上市公司 2026 年投资者集体接待日活动暨 2025 年度业绩说明会”，与投资者就公司经营情况、财务状况、发展战略等方面进行沟通。

公司持续完善投资者关系管理机制及沟通体系，坚持切实维护广大投资者合法权益的原则，致力于通过与投资者建立多元化沟通方式，努力提高投资者关系管理水平，积极有效地向资本市场传递公司价值，确保广大投资者的合法权益得到切实保障。同时，公司通过上证 e 互动、投资者热线、电子邮箱、业绩说明会、策略会等多种形式与投资者保持沟通，不断改进完善与投资者的沟通交流机制，持续优化传播渠道，通过微信公众号等媒体平台，采用图文形式，发布公司近况、产品动态等信息，进一步提高公司资讯的传播效率和质量，使投资者能够及时、全面地了解公司的经营、产品、市场等情况。

三、聚焦主业，全面提升核心竞争力

2026 年上半年，公司持续深化“激光+智能装备”平台化发展战略，聚焦新能源电池装备主业，紧密围绕技术演进方向与产业提质增效的迫切需求，系统推进圆柱/方形全极耳电池、钠电、固态电池等多技术路径新能源电池装备体系的迭代升级，有效满足下游多元化应用场景中的制造需求。同时，公司战略性加大新兴领域的创新投入，聚焦钙钛矿太阳能电池装备、超级电容装备、半导体物流装备及 3C 装备等前沿赛道，持续推动新工艺、新技术与新装备的一体化创新研发，丰富产品矩阵，培育多点支撑的新兴业务增长极。

2026 年上半年，公司实现营业收入 6.74 亿元，同比增长 56.18%，归母净利润-1,577.07 万元。尽管净利润出现亏损，但公司把握行业回暖机遇，通过强化市场拓展、加速新增订单落地与提升交付验收质量等举措，有效提升了经营质量，报告期内在手订单陆续完成交付验收并转化为当期销售收入，拉动营收规模扩张，带动毛利总额增长，公司第二季度营收大幅增长并实现单季度扭亏为盈。

（一）持续深耕主业，夯实业务稳健经营根基

公司核心产品矩阵已实现多维度全面覆盖，兼容圆柱、方形、软包多种封装

形态电芯和模组/PACK 制造，并实现锂电、钠电及固态多技术路线全覆盖，满足新能源产业多元化发展趋势。在圆柱全极耳电池领域，公司依托在工艺、装备方面多年的技术沉淀以及项目积累，并结合机械模块化、工艺模板化、电气标准化的技术体系赋予智能装备产线全域柔性以适配多规格产品，实现了产线的快速复制与规模化推广。上半年，公司持续向头部客户批量交付 18 系列-60 系列圆柱全极耳智能装配线，凭借高良率、高运行稳定性等核心性能优势实现客户产品的规模化量产验证，在下游应用端广泛适配新能源汽车、电摩/两轮/三轮车、电动工具、储能、BBU、无人机、泛机器人等多元应用场景。

面向储能多场景应用需求，公司构建了电芯、高速模组 PACK、大型储能系统等的全链条智造解决方案，覆盖各类单机、工作站、量产线及智能工厂解决方案等，能够针对家用储能、工商业储能、大型电力储能及 AIDC 数据中心储能等多个场景提供最适配的储能系统智造方案。其中，公司家用储能和工商业储能装备产品已实现对欧洲客户的整线交付，并获得客户认可；公司针对大型电力出能力和 AIDC 数据中心储能推出了新一代储能大容量方形电芯智能产线，可兼容 280~1000Ah+产品规格，单线效率达 30PPM 以上，通过串并重组、工序融合、高速传输、全自动化等升级迭代，能够减少产线综合占地面积和能耗，大幅降低电芯搬运次数，提升生产效率，可以全面优化全生命周期的综合制造成本，目前已实现行业客户的批量交付。

（二）积极布局新兴业务，多点开花

公司围绕“激光+智能装备”平台化发展战略，不断拓展激光在更多领域的应用。在钙钛矿太阳能电池领域，公司拓展了十多种激光应用，构建起覆盖钙钛矿全制造工序的激光装备矩阵，覆盖从 P1-P7，以及激光退火、玻璃封焊、激光修复完整工艺链条，旨在以激光工艺破解产业化进程中“效率—稳定性—良率”三大核心痛点，推动钙钛矿技术从实验室走向规模化量产。2026 年 6 月，公司亮相上海 SNEC 展会，首发第二代大幅面钙钛矿全通道激光加工系统并于上半年完成对头部客户的发货。同期公司推出了柔性钙钛矿卷对卷（RTR）激光划线设备（适配 200—400mm 宽幅，支持 PET/PI 等柔性基底）和 XBC 电池激光开槽设备，助力下游客户加快钙钛矿组件的研发验证与量产导入节奏。

面向超级电容超高倍率下的高一致性自动化量产需求，公司攻克了多项关键

工艺和装备技术难点，开发了新一代全极耳无损成型技术、智能激光焊接系统、全流程数字化质量管控系统等核心技术，率先推出了专门应用于超级电容制造的系列装备，突破了超级电容高速自动化量产难题，构建了从单机到量产线的完整产品体系，覆盖 33-60 系列等不同规格产品，单线覆盖 10-75PPM 生产需求，并以“模块化、标准化”系统设计，大幅缩短项目交付周期，并获得了国内外多家头部客户认可。目前，公司已与多家头部客户签订了 10-20PPM 圆柱超级电容封装线，实现了部分产线交付，并获得了客户批量复购订单。

（三） 创新和质量驱动发展，夯实技术护城河

公司始终重视技术创新，2026 年上半年公司研发费用金额为 7,038.87 万元，占同期营业收入的比例为 10.43%。公司持续、稳定的研发投入为公司研发工作的顺利开展提供了充足的资金保障，有利于保持公司技术先进性，增强产品的核心竞争力。公司持续迭代圆柱电芯、方形电芯封装设备、模组 PACK 设备，推出了全系列光伏钙钛矿装备、圆柱超级电容高速装配线等新产品，截至 2026 年 6 月末，公司及子公司授权有效期内的知识产权为 786 项，其中发明专利 186 项、实用新型专利 382 项、软件著作权 160 项。报告期内，新获授权知识产权共 46 项。

同时，公司高度重视人才培养，以“高端人才引领+梯队培养”双轮驱动，建立了一支覆盖光学、机械、电气、材料、软件等多个学科领域的复合型研发团队。截至 2026 年 6 月 30 日，公司及子公司共有研发人员 528 人，占员工总数的 37.47%。

（四） 积极拓展海外市场，加速全球化发展步伐

2026 年，公司持续深入推进全球化发展策略，凭借自研设备的高加工精度、高稼动率、高稳定性及定制化整线交钥匙解决方案构建技术壁垒，同步全面升级售前技术对接、产线安装调试、售后运维全链条服务质量，并加码国内外市场深度拓展力度，依托新加坡总部、中国香港及韩国属地子公司完善全球化运营服务网络，积极参展韩国电池展、欧洲电池展等国际行业展会，持续深化与欧洲、日韩、东南亚等境外区域客户的产业合作与技术交流，不断强化品牌海外认可度与国际行业影响力，公司海外订单也实现进一步突破。

（五）有序推进募投项目建设，积极扩建产能

2026年上半年，公司严格遵守募集资金管理规定，持续强化募集资金管理，积极有序推进武汉总部基地项目和IPO募投项目的建设进度，正在进行幕墙与室内装修作业。同时，公司亦同步开展葛店三期项目的建设，以快速扩大产能，满足日益增长的订单和市场需求。

四、深入践行以投资者为本理念

基于对公司未来发展前景的信心、价值的认可和切实履行社会责任，维护广大投资者利益，增强投资者对公司的投资信心，同时为进一步建立健全公司长效激励机制，促进公司健康可持续发展，公司实施了股份回购计划。

2026年2月25日，公司第二期股份回购计划实施完成，通过上海证券交易所交易系统以集中竞价交易方式累计回购公司股份2,290,800股，占公司总股本95,162,608股的比例为2.41%（比例数据系四舍五入），回购成交的最高价为44.80元/股，最低价为25.44元/股，支付的资金总额为人民币77,705,627.08元（不含交易佣金等交易费用）。同时，公司注销本次所回购的股份1,000,000股，相应减少注册资本，增厚每股收益。

五、持续评估完善行动方案

公司将继续落实并评估“提质增效重回报”行动方案的具体举措与执行情况，及时履行信息披露义务。公司将持续聚焦主业，围绕“激光+智能装备”平台化升级发展战略，进一步夯实自身的核心竞争力、盈利能力，提升系统风险管控能力，积极回馈广大投资者，切实履行作为上市公司应尽的责任与义务，为促进资本市场的平稳健康发展贡献力量。

本方案所涉及的公司规划、发展战略等不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意相关风险。

武汉逸飞激光股份有限公司董事会

2026年8月18日