

证券代码：600917

证券简称：重庆燃气

重庆燃气集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-02

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师/投资者会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	不特定对象（投资者网上提问）
时间	2026 年 8 月 28 日
地点	上海证券交易所上证路演中心 (https://roadshow.sseinfo.com/)
公司接待领导姓名	董事、总经理 顾宏峰 董事、副总经理、财务总监、董事会秘书 冯玲 独立董事 余剑锋
投资者关系活动主要内容介绍	1、冯总您好，半年报显示公司上半年经营活动产生的现金流量净额同比暴增 1104%至 3.75 亿元，但归母净利润却大幅缩水。请问这种“利润降、现金增”的背离，主要是由哪些营运资金科目（如票据贴现增长、预付气费减少等）驱动的？这种现金流的改善是否具备下半年的可持续性？ 答：尊敬的投资者，您好。报告期内公司一方面通过票据结算延缓了经营活动现金流出，一方面加强对预付气费的精细化管理，故经营活动现金流有所增加。上述两项驱动因素均属于营运资金的时间性、结构性调整，而非经营性盈利能力的实质性改善。下半年经营活动现金流能否延续高增长，仍

取决于销气量恢复、气源成本控制以及营运资金管理节奏等多重因素，存在一定不确定性，建议投资者结合公司后续定期报告持续关注。

2、公司本次拟定的中期分红方案为每 10 股派发现金 0.08 元，分红总额约占归母净利润的 16.64%。在核心主业盈利承压的阶段，公司未来在保障重大管网建设资金链安全的前提下，如何进一步提升对中小股东的现金回报水平？

答：尊敬的投资者，您好。公司始终重视对投资者的回报，制定了“每年以现金形式分配的利润不少于当年实现的可供分配利润的百分之三十”的现金分红政策，同时通过增加分红频次、开展中期分红等方式提升投资者获得感。但主业盈利承压，分红绝对额有所下降。在保障重大建设资金的前提下，公司将努力挖掘经营业绩，加强内部精细化管理，提质增效，为股东创造更稳定的现金回报。感谢您对公司的关注。

3、财报数据提示，公司当前应收账款与利润的比值高达 330.9%，且货币资金对流动负债的覆盖率仅为 40.14%。在利润大幅下滑的背景下，公司如何评估潜在的坏账风险？同时，面对短期偿债压力，公司下半年在债务结构优化及流动性管理上有哪些具体的应对预案？

答：尊敬的投资者，您好。公司坏账风险主要受每个客户自身特性的影响，重大坏账风险主要源自对个别客户的重大应收账款，截至 2026 年 6 月 30 日，前五大客户的应收账款占公司应收账款总额的 9.72%。同时，公司持续加大应收账款管理力度，制定逾期应收账款清收计划，落实责任人，并通过诉讼等有效措施保障公司合法权益。截至 2026 年 6 月 30 日，公司流动负债超过流动资产的金额为 11.72 亿元，扣除无需以现金结算的合同负债 9.53 亿元后，为净流动负债 2.19 亿元；同时公司拥有来自银行尚未动用的授信额度合计 7.59 亿元，公司有

充裕的财务资源以应付日后的财务责任及承担。感谢您对公司的关注。

4、针对公司近期面临的“上游保量不保价”及“下游接驳业务萎缩”的经营困境，您们认为公司在合规治理、内控体系建设以及深化“以客户为中心”的服务流程优化上，还有哪些可以进一步强化的空间，以切实保障公司的长期稳健运营和中小股东的合法权益？

答：尊敬的投资者，您好。在合规治理与内控方面，公司修订完善了一系列合规及内控管理制度，系统推进法律、合规、内控及风险一体化协同治理体系建设。建议公司进一步完善舆情监测与应对机制，推进供气服务网格化管理，加快智能燃气表安装更换，完善数字化管理平台，并加强一线员工素质和技能培训，以适应数字化转型要求。感谢您对公司的关注。

5、独立董事您好，公司上半年扣非归母净利润同比大幅下降 43.70%，且综合能源等“双综”业务尚未形成规模效应，难以弥补传统业务缺口。从独立客观的角度来看，您们如何评估公司当前的转型阵痛期？在防范传统燃气业务持续失血的同时，您们对公司培育第二增长曲线有何监督建议？

答：尊敬的投资者，您好。从客观角度看，公司当前确实处于传统业务承压与新兴业务尚未接续的转型阵痛期。一方面，房地产行业持续下行导致新建住宅接驳业务下滑、接驳毛利大幅下降，气源量价矛盾突出、购气成本增加；另一方面，综合服务、综合能源等“双综”业务尚未形成规模效应，短期内难以弥补传统业务缺口。对此，公司已提出下半年围绕年度经营目标，落实“稳主业、增效益、降成本、树品牌”等重点举措，全力稳定销气主业基本盘，提升双综业务质量，加强成本优化管控，抓实基础服务。在第二增长曲线培育方面，综合能源业务累计运营项目 41 个，并在超充业务等方面

实现突破。建议公司一是进一步树立市场化理念，结合自身实际探索数智化转型方向；二是综合服务业务作为市场化选择，应持续摸清市场动态、精细化服务标准，综合考虑成本与用户满意度，确保业务合规开展。感谢您对公司的关注。

6、总经理您好，半年报显示公司上半年销气量同比下降 7.19%至 17.88 亿方，且新签约发展居民客户数同比大幅下滑 20.09%。管理层指出这主要受房地产下行及市场竞争加剧影响。请问在当前宏观环境下，公司下半年将如何具体落实“稳主业”战略？在拓展非居民用气市场或综合能源业务方面，是否有明确的量化目标和破局举措？

答：尊敬的投资者，您好。公司下半年将围绕年度经营目标，落实“稳主业、增效益、降成本、树品牌”等重点举措，全力稳定销气主业基本盘，提升双综业务质量，加强成本优化管控，抓实基础服务，全方位筑牢经营攻坚的支撑保障。具体路径上，公司一是紧紧围绕安全稳供、提质转型主线，通过城市燃气管道老化更新改造、气源统筹管理、“数智重燃”建设，持续提升核心保障质效；二是深化“以客户为中心”理念，强化客户端安全等薄弱环节管控和穿透式管理，加强市场调研，优化服务全链条流程，夯实双综业务基础；三是聚焦组织管控，系统推进法律、合规、内控及风险一体化协同治理体系建设，深化对标管理。公司非居民用气方面，工业用气占比较高，其次为商业用气、CNG等。公司综合能源业务为天然气分布式能源、分布式光伏、交通充能，与城燃主业协同性强。公司将利用现有专业平台公司，通过项目运营经验和人才积累推动综合能源业务实现发展。但公司综合服务、综合能源目前尚未形成规模效应，难以弥补传统业务缺口。感谢您对公司的关注。

7、公司上半年接驳毛利和销气毛利双双下滑，公司坦言“气源量价矛盾突出”。请问管理层如何评

	估当前上游气源成本上涨对全年利润的侵蚀程度？在推进“数智重燃”建设和老旧管网改造的过程中，公司如何平衡安全投入与降本增效，以扭转毛利率下滑（降至 6.37%）的颓势？ 答：尊敬的投资者，您好。公司目前存在气源量价矛盾，上游单位实施“保量不保价”、限量控价等政策，购气成本增加，天然气销售毛利同比下降。针对全年经营压力，公司将通过密切跟踪上游气价、行业政策及终端市场行情变化，做实做细需求预测、成本研判与精细化调控等方式，夯实气源保供主业底盘，并加速开拓工商业销气市场。在安全投入与降本增效的平衡上，公司通过城市燃气管道老化更新改造、气源统筹管理、“数智重燃”建设，强化分析研判、加强风险管理，在保障安全运行的前提下推动成本优化和高质量发展。感谢您对公司的关注。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 8 月 28 日