

证券代码：920156

证券简称：海昌智能

公告编号：2026-103

鹤壁海昌智能科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、 投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☒ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、 投资者关系活动情况

活动时间：2026 年 8 月 28 日

活动地点：全景网“投资者关系互动平台”（<https://ir.p5w.net/>）

参会单位及人员：通过网络方式参与公司本次业绩说明会的投资者

上市公司接待人员：1、董事、总经理武锦涛；2、副总经理、董事会秘书董硕果；3、财务总监朱新燕；4、独立董事胡卫升；5、保荐代表人周刘桥

三、 投资者关系活动主要内容

本次活动公司就投资者普遍关注的问题进行了沟通与交流，主要问题及回复如下：

问题 1: 东莞基地的产品应用在哪些领域, 送到下游客户测试的反馈如何, 产能利用率如何? 上海基地的产品运用场景是什么?

回答: 尊敬的投资者您好, 感谢您的关注。东莞海弘是公司拓展华南业务市场建立的研发、生产及销售平台, 主要产品应用于信息通讯、光伏储能等领域。目前东莞海弘产品的研发、生产、交付正在按公司订单及业务计划开展和推进, 每个订单产品客户验证测试周期受客户内部流程、项目进度等多重因素影响, 存在不确定性, 涉及客户信息等相关验证细节不便详细披露。公司主要采取“以销定产”的生产模式, 产能利用率受下游行业需求、客户验证进度、市场竞争多重因素影响, 目前公司的生产人员增长与公司业务和客户需求基本均衡, 整体产能利用率较为稳定。东莞海弘后续如有重大产品开发突破上市, 公司将根据相关法律法规及时披露。上海基地是今年刚刚注册的公司, 主要是机器人在线束场景应用的二次开发和场景开发, 目前正在进行团队的组建。感谢您的关注!

问题 2: 请管理层关注股价表现, 高度重视市值管理, 主动回应市场关切。

回答: 尊敬的投资者您好, 感谢您的信赖及建议。非常理解广大投资者对于公司股价表现的关切。良好的市值是公司全体股东的共同期许, 但二级市场股价受宏观环境、市场资金、投资偏好、市场情绪等多重因素共同影响, 公司无法直接干预二级市场交易价格。

公司始终认为, 扎实的经营基本面是公司市值的根本基础。管理层将持续深耕主营业务: 一方面持续巩固国内线束智能装备市场, 抢抓新能源线束设备市场增量机遇, 大力推进海外业务拓展; 另一方面坚持研发创新, 优化产品矩阵与盈利水平, 审慎管控各类经营风险, 着力提升公司内在价值。

资本市场沟通方面, 公司将严格履行信息披露义务, 后续将根据实际情况开展投资者交流活动, 通过业绩说明会、投资者电话及邮件等多种方式畅通沟通渠道, 客观传递公司经营情况及发展战略。

管理层致力于以持续稳健的经营成果回馈广大股东的信任。也提醒各位投资者理性看待二级市场波动, 注意投资风险。感谢您的关注!

问题 3: 请问公司有规划今年明年的业绩指引吗?

回答: 尊敬的投资者, 您好! 公司内部制定有业务规划与内部管理目标,

将持续落实技术引领、全球化布局、产业链协同、精益运营、人才驱动五大战略，不断夯实经营基本面，努力提升经营效益。但内部目标不构成对投资者的业绩预测或盈利承诺，实际经营成果受宏观环境、订单等多重因素影响具有不确定性，具体财务数据请以公司后续披露的定期报告等公告为准。敬请投资者注意投资风险，感谢您的关注！

问题 4：请分析现金流-1.02 亿元的原因，是否存在较大经营风险，下一步在什么时间会有根本改进？

回答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注，公司上半年经营活动现金流净额为-1.02 亿元，该情况符合公司当前业务快速增长阶段的经营特征，以及线束智能装备行业定制化项目制的结算特点，属于阶段性波动，现金流阶段性为负的核心原因，是项目全周期的收付款时间错配：公司定制化项目需先完成原材料采购、生产制造等环节，相关采购付款、前期供应商款项结算在上半年相对集中；而收入确认后，客户回款存在既定信用期与内部审批流程，部分已确认收入对应的应收账款、应收票据尚在信用期内，由此形成了暂时性的资金收付缺口，不存在较大经营风险。

值得关注的是，现金流环比改善趋势已明确显现：一季度经营现金流净额为-1.73 亿元，二季度已实现约 0.71 亿元的净流入。针对个别收款进度不及预期的项目，公司已建立专项管控机制，采取专人跟进、分级催收、管理层协调等多项措施推进回款。后续随着应收款项逐步收回、应收票据陆续到期承兑，叠加下半年行业传统项目交付、验收及回款高峰期的到来，预计下半年公司的经营现金流将进一步改善。

同时提示投资者：现金流改善进度受客户项目验收节奏、内部审批流程等因素影响，存在一定不确定性，不构成业绩承诺，后续公司将严格按照相关规则及时披露经营情况。

问题 5：公司第一季度收入同比大幅，第二季度却基本没有增长，是什么原因？

回答：尊敬的投资者您好，感谢您对公司的关注。公司产品主要以定制化设备为主，收入确认需要经过设计、生产、交付和客户验收等环节，2026 年初，公司发出商品规模较大，其中部分项目已完成交付，具备验收基础，并于一季

度完成客户验收及收入确认，因此一季度营业收入基数相对较高。受各季度验收项目产品结构差异，以及设备交付、验收进度在季度间分布不均衡的影响，公司营收存在阶段性波动，二季度营业收入同比实现增长。

问题 6：目前的订单如何？能支持下半年业绩持续增长吗？

回答：目前公司在手订单充足，但是公司的大部分产品需要客户验收，受客户项目验收节奏、内部审批流程等因素影响，下半年业绩不能精准预测，具体经营情况请以公司后续披露的公告为准。

同时提示投资者：订单情况受多重因素影响，存在一定不确定性，不构成业绩承诺，后续公司将严格按照相关规则及时披露相关情况。

问题 7：与库迈斯的官司现状？假如败诉是否影响主要产品在北非和塞尔维亚的销售？

回答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注。公司未在库迈思主张权利的地域内销售“HBQ-922”产品，亦未在库迈思主张权利的地域内销售“HBQ-908”产品，公司不存在侵权行为。同时根据德国法律意见书，在此次诉讼中公司获得有利结果（无论是通过驳回侵权主张，还是通过成功的无效反诉）的整体机会超过 70%。截至目前，本案尚未最终裁判。公司将积极妥善处理，依法主张和维护公司及全体投资者的合法权益，并及时按照规则要求履行信息披露义务。无论诉讼结果如何，都不影响产品在北非和塞尔维亚的销售。

问题 8：线束行业的发展前景如何？汽车线束的周期拐点是否要来临？公司面临的最大挑战是什么？

回答：尊敬的投资者您好，线束行业目前仍然处于上升期，发展前景比较乐观；我们认为汽车线束的周期拐点还没有到来；公司充分认识到上市后业务快速扩张带来的各类管理挑战。后续公司将持续完善法人治理结构，健全内控与风险管控体系，强化内部能力建设，切实保障公司稳健运营，维护全体投资者的合法权益。以上仅为基于当前行业及公司经营情况的客观分析，不构成投资建议。感谢您的关注！

鹤壁海昌智能科技股份有限公司

董事会

2026 年 8 月 31 日