

宏辉果蔬股份有限公司 关于参加广东辖区上市公司投资者集体接待日 暨召开 2026 年半年度业绩说明会情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

宏辉果蔬股份有限公司（以下简称“公司”）于 2026 年 9 月 15 日（星期二）下午 15:30-17:00 通过“全景路演”网站（网址：<http://rs.p5w.net>）以网络互动方式参加广东辖区上市公司投资者集体接待日暨召开 2026 年半年度业绩说明会，现将有关事项公告如下：

一、活动基本情况

公司于 2026 年 9 月 15 日（星期二）下午 15:30-17:00 参加由中国证券监督管理委员会广东监管局及广东上市公司协会主办，深圳市全景网络有限公司协办的“2026 年广东辖区投资者集体接待日暨辖区上市公司中报业绩说明会活动”，本次活动以网络互动形式在“全景路演”网站（网址：<http://rs.p5w.net>）举行。

公司董事长叶桃先生，总裁、董事会秘书刘扬先生，财务总监袁列萍女士，独立董事芮奕平先生出席本次活动，通过网络互动形式与投资者进行交流和沟通，就投资者关注的问题进行了回复。

二、主要问题及回复情况

本次活动主要问题及答复整理如下：

1、公司未来是否计划继续向医药行业转型，慢慢减少不赚钱的果蔬产业规模？

答复：尊敬的投资者您好！公司战略定位是夯实果蔬主业、布局医药第二增

长曲线，本次收购施美药业，是在巩固原有果蔬业务基础上，新增医药业务板块，实现业务结构优化；针对果蔬板块，公司将持续优化业务质量，提升果蔬主业盈利能力。后续如有重大事项，公司将严格按照相关法律法规及时履行相应的信息披露义务。感谢您对公司的关注！

2、叶董您好，半年报显示公司营收与归母净利润双双下滑，果蔬主业营收更是大降近39%。在主业承压的背景下，公司斥资7亿元跨界并购施美药业，目前并表仅一个月。请问管理层如何评估此次并购的协同效应？在施美药业未来三年累计5.16亿元的严苛业绩承诺下，公司有何具体的投后赋能与风险管控机制，以确保这一“第二增长曲线”能真正为中小股东创造增量价值？

答复：尊敬的投资者您好！本次并购施美药业，是公司在巩固原有主业基础上，积极布局第二增长曲线、优化业务结构、提升抗风险能力的重要举措。本次交易已设置业绩承诺与补偿机制，为上市公司及中小股东利益提供保障。投后管理方面，公司采取保持独立运营兼上市公司赋能的模式，将其纳入统一的内部控制与风险管理体系，派驻董事及财务负责人实施穿透式管理，持续跟踪经营进展，为业绩承诺兑现提供保障，切实为中小股东创造增量价值。感谢您对公司的关注！

3、刘总您好，财报显示上半年果蔬销量大幅下滑，且传统果蔬业务毛利率仍低于行业平均水平。面对生鲜赛道白热化竞争与消费疲软，公司下半年有何实质性的降本增效与渠道拓展举措来扭转主业颓势？此外，施美药业核心产品高度依赖国家集采，在集采常态化下，公司如何向中小股东量化展示该医药板块未来的研发管线价值与盈利确定性？

答复：尊敬的投资者您好！针对果蔬业务承压，公司下半年将通过优化客户与产品结构、强化供应链管理等举措降本增效，推动业务经营改善。医药板块方面，施美药业核心产品苯磺酸左氨氯地平片已连续在国家集采续标中中选，接续周期至2028年底，为业绩提供支撑；公司将持续丰富产品矩阵，降低单一品种依赖，相关进展将按照相关法律法规及时履行相应的信息披露义务。感谢您对公司的关注！

4、袁总您好，半年报显示公司总资产较年初暴增64.22%，主要因并购施美药业所致，但归母净利润却下滑25.35%。请问在利润承压的情况下，公司目前

的现金流能否覆盖高额的并购资金与日常运营？同时，公司本期不进行利润分配，在主业毛利率修复（升至16.22%）的背景下，未来有何具体的股东回报规划，以提振长期投资者的持股信心？

答复：尊敬的投资者您好！截至2026年6月末，公司经营活动现金流量净额为9,364.95万元，同比增长146.81%，现金流状况持续改善。本次收购资金来源于自有资金及自筹资金，公司已对并购款项支付、日常经营及偿债安排进行统筹管理，当前现金流可覆盖并购资金安排与日常运营需求。本期不进行利润分配，主要考虑公司现阶段处于业务结构调整的关键阶段，医药板块并购后的业务整合、后续业务拓展仍需留存资金保障经营与发展投入。公司将严格遵守公司章程及分红相关制度，高度重视股东回报，后续将结合公司盈利水平、现金流状况、业务发展资金需求制定回报方案，积极回报投资者。感谢您对公司的关注！

5、尊敬的独立董事，公司2026年上半年扣非净利润同比下滑25.61%，且传统果蔬业务面临量价齐跌的严峻挑战。请问审计委员会在审议半年报时，是否充分评估了果蔬主业的资产减值风险及存货跌价准备的计提充分性？作为中小股东利益的监督者，独董将如何督促管理层在跨界医药赛道的高投入期，建立更严谨的内控体系，避免盲目扩张损害中小股东的合法权益？

答复：尊敬的投资者您好！作为公司独立董事及审计委员会成员，在审议半年报过程中已关注并评估果蔬主业资产减值及存货跌价准备计提的充分性，并将持续跟踪核查。同时，本人将持续履行监督职责：对重大事项严格事前审核、独立审慎发表意见、强化关联交易管理与风险预警、持续监督整合效果与资金使用效率等，督促公司真实、准确、完整、及时履行信息披露义务，切实维护中小股东合法权益。感谢您对公司的关注！

6、能讲讲原大股东黄俊辉无偿借款具体使用情况吗？

答复：尊敬的投资者您好！2025年8月，公司股东黄俊辉先生为支持公司经营发展，向公司提供不超过4.6亿元的无息借款，期限1年，该借款安排已到期结束。具体情况请查阅公司披露的相关公告。感谢您对公司的关注！

7、能不能详细介绍一下施美药业并表后的对公司业绩的前景？

答复：尊敬的投资者您好！施美药业已于2026年6月纳入公司合并报表，本次收购已设置业绩承诺与补偿机制，为业绩兑现提供保障，其核心产品苯磺酸左氨氯地平片已连续在国家集采续标中中选，接续周期至2028年底，公司研发管线储备充足，将持续丰富产品矩阵，降低单一品种依赖。相关经营进展及业绩兑现情况，请关注公司定期报告及公告。感谢您对公司的关注！

8、公司现会主营创新药吗？

答复：尊敬的投资者您好！公司已于2026年6月将施美药业纳入公司合并报表，施美药业是一家以研发为核心驱动力的创新型医药企业，目前专注于高端仿制药、改良型创新药及创新药的研发、生产及销售，核心业务主要包括化学药制剂生产销售业务和医药研发与定制化生产业务，相关经营情况请查阅公司定期报告及公告。感谢您对公司的关注！

9、公司从果蔬企业转型为果蔬医药双主业，战略逻辑是什么？未来是否会继续并购？

答复：尊敬的投资者您好！公司推进战略转型，主要系传统果蔬业务受行业周期影响、盈利持续承压，为优化业务结构、提升整体抗风险能力，公司主动培育新的利润增长引擎。公司将坚持稳健经营，稳固原有业务基本盘，以施美药业为产业载体，有序推进医药市场拓展与研发项目落地，依托医药业务较强的盈利能力与抗周期属性，对冲传统业务周期波动，实现业务多元化发展。未来如筹划并购等相关事项，公司将严格按照监管要求及时履行信息披露义务。感谢您对公司的关注！

10、上半年营业收入同比下降11.09%，主要原因是什么？下半年能否恢复增长？

答复：尊敬的投资者您好！2026年上半年公司实现营业收入4.18亿元，同比下降11.09%，主要系传统果蔬业务受行业周期下行、市场竞争加剧等因素影响所致。下半年施美药业将实现完整并表，为公司带来新的收入增量，从盈利结构看，尽管医药业务收入占比仅为12%，但其毛利额占比已过半，这表明公司战略布局正逐步落地，医药板块凭借较高的盈利能力对冲了传统果蔬业务的周期性压力，

新业务对公司整体盈利的贡献已有所体现。公司也将持续优化果蔬板块业务结构，提质增效，统筹推动各业务板块持续拓展，发掘业务增长潜力。感谢您对公司的关注！

11、公司上半年毛利率16.22%，同比提升7.16个百分点，二季度单季毛利率更是达到22.47%，大幅提升的原因是什么？能否持续？

答复：尊敬的投资者您好！公司毛利率大幅提升，主要系施美药业自6月起纳入合并报表范围，医药业务毛利率水平较高，合并后拉高整体毛利率；同时公司对果蔬板块进行业务结构优化，强化成本管控，主动缩减部分低毛利业务。下半年施美药业将实现完整周期并表，医药业务收入占比将进一步提升，将对整体毛利率形成支撑，但整体毛利率水平同时受医药板块自身经营变化、果蔬行业市场环境多重因素影响，能否维持存在不确定性。感谢您对公司的关注！

12、请介绍施美药业的核心产品及其市场地位？

答复：尊敬的投资者您好！施美药业是一家以研发为核心驱动力的创新型医药企业，专注于仿制药的研发、生产及销售，目前已在改良型创新药、创新药方面进行深入布局。核心商业化产品为手性降高血压药物苯磺酸左氨氯地平片（商品名：施美力健），该产品于2021年12月首批通过一致性评价，先后荣获江西省技术发明奖，获得国家重大新药创制“十二五”科技重大专项项目，验收结论为“具有国内领先水平”。该产品在1-8批国家集采续标中成功中选，接续周期至2028年底，为公司经营提供有力支撑。感谢您对公司的关注！

13、果蔬和医药两个行业差异巨大，公司如何实现跨界整合和协同？

答复：尊敬的投资者您好！公司将采取差异化管理模式，保持施美药业经营团队的稳定性和独立性，保留其成熟的医药管理团队，充分发挥原有团队的专业能力；公司将在资金保障、治理规范、资源对接等方面为施美药业提供支持，帮助其加快研发项目落地和市场拓展；同时，逐步探索业务协同，做好投后整合，强化双方的内控、财务、风控体系融合，持续完善治理机制，优化管理方式，保障医药板块稳健经营。感谢您对公司的关注！

14、施美药业的产品管线布局如何？有哪些已获批产品？

答复：尊敬的投资者您好！施美药业重点布局手性“降四高”（高血压、高血脂、高血糖、高尿酸）及精神神经类药物等“大病种、大市场、大品种”疾病领域。在“降四高”领域，除核心产品苯磺酸左氨氯地平片外，公司已获得培哌普利叔丁胺片、比索洛尔氨氯地平片、精氨酸培哌普利片、培哌普利氨氯地平片、美阿沙坦钾片、奥美沙坦酯口崩片、依折麦布片、瑞舒伐他汀依折麦布片、磷酸西格列汀片等多个药品注册证书；在精神神经类用药方面，公司获得了拉莫三嗪分散片、盐酸鲁拉西酮片、盐酸氟西汀胶囊等药品注册证书。商业化制剂产品主要有苯磺酸左氨氯地平片、培哌普利叔丁胺片和塞来昔布片等。

随着多款产品相继获批，公司产品管线持续丰富、品类布局齐全，多个品种先后在第8批、第10批、1-8批国家集采接续及第12批国家集采中选，有效拉动公司销售收入持续增长，提升市场占有率。感谢您对公司的关注！

15、施美药业6月单月净利润3,306万元，按此年化约4亿元，远高于1.56亿元的业绩承诺，是否说明承诺设定偏保守？

答复：尊敬的投资者您好！施美药业2026年6月实现净利润3,305.95万元，该数据仅为单月业绩，月度利润受产品销售节奏、集采回款、费用发生时点等多重因素影响，不具备全年代表性，不可简单年化推算全年收益。同时，该数据为施美药业合并报表口径，未包含上市公司合并层面公允价值调整带来的相关影响。业绩承诺是基于施美药业历史经营情况、行业发展趋势和审慎原则设定的，这一设定既体现了对施美药业经营能力的信心，也保持了合理的审慎性。感谢您对公司的关注！

16、跨行业收购医药企业之后，公司人员规模增加，在人才队伍建设方面有什么安排？

答复：尊敬的投资者您好！完成收购后，公司人员规模有所扩大，涵盖果蔬流通、医药生产研发不同领域。对于果蔬板块，持续优化业务团队，加强供应链、市场销售人才建设；医药板块，保持核心技术、生产、销售团队稳定，同时完善人才激励与考核机制，匹配医药行业特点。上市公司层面完善统一的内控、财务、风控管理团队，做好对子公司的管理输出。公司将持续完善人才体系，支撑业务发展。感谢您对公司的关注！

17、公司从传统果蔬向果蔬医药转型，短期业绩波动较大，管理层如何看待转型阵痛？

答复：尊敬的投资者您好！布局医药业务是公司探索第二增长曲线的战略选择，跨行业布局客观上会存在一定的磨合周期。公司将稳住原有业务基本盘，持续推动果蔬业务提质增效；扎实推进医药板块整合，保障现有业务平稳运营。持续聚焦主业经营，努力提升整体盈利水平，做好风险管控，平衡好短期经营表现与长期战略布局，推动公司实现长期稳健发展。感谢您对公司的关注！

18、扣非归母净利润同比下降25.61%，与归母净利润降幅基本一致，是否说明主业盈利能力仍在恶化？

答复：尊敬的投资者您好！上半年扣非归母净利润500.74万元，同比下降25.61%，与归母净利润降幅接近，说明非经常性损益对本期利润影响不大，利润变动主要由经营性因素驱动。传统主业现阶段仍面临一定经营压力，但随着施美药业纳入公司合并报表，公司整体毛利率提升，医药业务正在重塑公司盈利结构，其中医药业务毛利率达76%，毛利额占比已超过果蔬业务，成为公司毛利贡献的主导力量，公司合并层面的盈利能力得到改善，后续公司将持续优化各业务板块经营，努力提升盈利水平。感谢您对公司的关注！

19、施美药业的研发情况如何？

答复：尊敬的投资者您好！施美药业具备新型手性药物研发平台、复方降三高药物研发平台等多个研发技术平台，在研管线中包含3类仿制药16个、2类改良新药16个，同时前瞻性地布局了1类创新药，研发工作持续推进。后续公司将持续支持施美药业的研发创新，推动在研管线早日落地。感谢您对公司的关注！

20、半年报显示本期不进行利润分配，请问公司现阶段分红考量是什么，后续分红政策是否会调整？

答复：尊敬的投资者您好！2026年上半年公司不实施利润分配及资本公积转增股本，主要考虑公司现阶段处于业务结构调整的关键阶段，医药板块并购后的业务整合及拓展仍需留存资金，以保障主业经营与发展投入。公司将严格遵守公司章程及分红相关制度，持续重视股东回报，未来将结合盈利水平、现金流状况

及业务发展资金需求综合评估分红安排，如涉及分红相关事项，公司将及时履行信息披露义务。感谢您对公司的关注！

三、其他

关于本次活动召开的详细情况，投资者可以通过“全景路演”网站（网址：<http://rs.p5w.net>）进行查看。非常感谢各位投资者参加，公司对关注和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢！

特此公告。

宏辉果蔬股份有限公司董事会

2026 年 9 月 16 日