

高新兴科技集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他_____
参与单位名称	参加由中国证券监督管理委员会广东监管局及广东上市公司协会主办，深圳市全景网络有限公司协办的“2026 年广东辖区投资者集体接待日暨辖区上市公司中报业绩说明会活动”的投资者
时间	2026 年 9 月 15 日（星期二）15:30-17:00
地点	“全景路演”活动平台
上市公司接待人员姓名	副总裁兼董事会秘书刘佳漩女士 财务总监王洋先生
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2026 年 9 月 15 日通过“全景路演”活动平台参加由中国证券监督管理委员会广东监管局及广东上市公司协会主办，深圳市全景网络有限公司协办的“2026 年广东辖区投资者集体接待日暨辖区上市公司中报业绩说明会活动”，围绕以下主要问题与投资者进行了沟通交流： 1. 刘总您好，公司半年报出来后营收和业绩双增长，车载智能硬件也高速增长，但是有很多自媒体盯着公司的扣非净利润下降做文章，指出公司二季度扣非净利润为负值，断章取义简单断定公司主业盈利能力下降前景不明。因为这种猜测甚嚣尘上，公司股价也从 4.7 一路下探到今天最低 4.34，所以今天这么好的一个机会希望您给大家说说半年报扣非净利润下降，二季度为负值的具体原因。

	扫除这层莫须有的阴霾。提振大家的信心。 答：公司 2026 年半年度归母净利润、扣非归母净利润分别为 3,282.70 万元、1,607.22 万元，均实现盈利。公司车载智能产品保持较快增长，已成为公司重要的业务板块和增长来源，经营质量持续改善。 Q2 单季度扣非归母净利润为负，主要受扣非口径影响。公司前期对部分业务应收款项进行了单项信用减值准备计提，今年 Q2 随着前述相关款项收回（约 777 万元），此前计提的单项减值相应转回并增加当期利润。但按照相关规定，单项减值转回产生的利润需作为非经常性损益，因此对 Q2 单季度扣非净利润产生了较大影响。 需要说明的是，上述单项减值转回与公司历史主营业务形成的应收款项回收相关，也反映了公司推进历史应收款项回收取得的积极进展。公司将继续聚焦主营业务发展，持续提升盈利质量。 2. ①二季度的营收增幅为何变缓？②车路云相关的业务是否已经不再是公司的重点？目前以集中资源转向为 tbox 项目。③图灵的新增 5 亿的关联交易，主要是做哪方面的业务，是否有实际的业务。 答：①公司今年二季度收入增速有所变化，主要与公司主动推进业务结构调整有关。 随着汽车智能化、网联化及中国汽车产业全球化发展，公司明确以车载智能产品作为重点战略发展方向，持续加大资源投入，车载业务保持较快增长（营业收入由 2023 年上半年的 1.41 亿元增长至 2026 年上半年的 5.08 亿元，近三年复合增长率超过 50%，今年上半年前装 T-Box 发货量同比增长 25%），已成为公司核心业务和重要增长引擎。 与此同时，公司更加重视收入质量和经营效益，对部分机会型、项目型以及回款周期较长的业务进行了主动调整，不再单纯追求收入规模。传统公安类业务下降短期对整体收入增速有所影响，但公司收入结构正持续向产品化程度更高、市场空间更大的业务方向优
--	---

	化。 未来，公司将继续聚焦汽车、轨道交通、城市治理、通信等核心领域，重点推动优势产品规模化和全球化发展，持续提升公司的成长质量和盈利能力。 ②公司构建了以智能物联网终端为重要载体的软硬件一体化产品体系。其中，车载智能产品主要包括通信域控制器、车载通信终端（T-Box）、车载通信模组、车载诊断终端（OBD）、车载追踪器（Tracker）、电子车牌及识读设备等产品，车载智能产品占公司2026年半年度总营业收入已超五成。 ③根据公司相关公告，公司增加关联交易额度，主要是向广州图灵及下属公司销售商品、提供生产加工等劳务，仅为额度的预计，实际发生情况请关注后续公司的定期报告附注相关章节。 3. 公司在智慧技术方面有那些储备？ 答：公司致力于成为全球领先的智能物联网产品与方案提供商，聚焦汽车、轨道交通、城市治理、通信等对安全性、可靠性要求高的关键行业和应用场景，依托软硬件一体化技术平台，强化融合多维通信、音视频与AI等行业专业技术，提升产品智能化与安全可靠，推进业务产品化、规模化和全球化发展。 公司核心竞争力体现在面向高可靠场景构建的全链条技术与产业化能力。一是深耕汽车、轨道交通、城市治理、通信等行业，深度理解场景需求，将多维通信、音视频、AI技术与行业融合，累计参与超百项国家及行业标准制定。二是具备高可靠产品工程化与行业准入能力，拥有IATF16949、ISO22163、CMMI5等多项权威认证，列控产品可达SIL4安全等级，满足严苛行业准入要求。三是具备规模化交付能力，建有智能制造基地，车载终端实现千万级量产，服务多家头部客户。四是掌握软硬件一体化根技术，拥有近2000项知识产权，建有国家级研发平台，依托共性技术平台实现跨业务复用，持续赋能各行业产品智能化升级。
--	---

	4. 请问贵公司目前在汽车智能领域的主要竞争对手有那些？目前在行业处于什么位置？ 答：公司主要聚焦车载通信与车联网领域，已形成 T-Box、通信域控制器、车规模组、OBD、Tracker 等较为完整的前装及后装产品体系。 经过多年汽车产业链积累，公司已成为国内车载通信与车联网领域的重要供应商之一。据佐思产业研究相关报告，2025 年中国乘用车 T-Box 市场中，高新兴位列本土供应商第三。公司长期服务整车厂及全球汽车产业链客户，对汽车电子电气架构演进和车联网发展趋势形成了较深的产业理解，并顺应汽车电子架构从分布式向域集中、中央计算演进的趋势，持续推动产品从单一通信终端向通信域控制器等更高集成度产品升级。 近年来，公司在该领域的市场地位和业务规模持续提升。车载智能产品营业收入由 2023 年上半年的 1.41 亿元增长至 2026 年上半年的 5.08 亿元，近三年复合增长率超过 50%；2026 年上半年 T-Box 发货量超过 55 万台，其中海外 T-Box 发货量突破 10 万台。未来，公司将继续围绕汽车智能化、网联化和全球化趋势，进一步提升产品竞争力和市场份额。 5. 请问贵公司的全资子公司高兴创联在北交所上市进程如何？如上市会对公司资产如何影响？ 答：高新兴创联为公司控股子公司，目前公司持有其 83.5% 的股份。关于高新兴创联运作项目相关事项，公司将根据实际进展，严格按照相关法律法规及信息披露要求，在达到信息披露标准时及时履行信息披露义务。 相关运作事项受到多方面因素影响，具体进展及结果存在不确定性。对公司资产及财务报表的影响，需根据相关事项的实际实施情况、届时公司持股比例及相关会计准则进行确认和核算。
--	--

	6. 刘佳璇副总裁：上市公司做为公众公司，除了要做好企业最基本的经营基本面，是否需要和二级市场的投资者做好沟通？你认为公司是存在什么问题导致二级市场对公司的极度不认可，2026 年以来连一个机构关注公司的研报都没有，是机构的研究员忽略了公司，还是公司的基本面存在让机构望而生畏关注的隐形问题没有披露出来。 答：感谢您的关注及建议。作为上市公司，我们认同良好的投资者沟通是资本市场工作的重要组成部分。公司不仅要做好经营基本面，也需要通过持续、充分的沟通，让市场更及时、准确地了解公司的经营变化和长期价值。 近年来，公司持续推进业务结构调整，车载智能产品、海外业务、AI 应用终端等新的增长方向已然形成，经营质量持续改善。公司近年来发生的变化需要一定时间被资本市场充分了解，在主动向市场传递战略方向、业务进展和经营变化方面，公司还有进一步提升的空间。 公司持续通过互动易、投资者热线、业绩说明会等方式与投资者保持沟通。后续也将进一步加强与机构投资者的主动交流和对接，更充分、客观地向资本市场传递公司的战略方向、经营进展和业务价值，增进市场对公司的了解和认知。 7. 请问公司有没有意向做市值管理，保护投资者权益？ 答：公司重视市值管理和投资者权益保护，建立以提升企业内在价值为核心的市值管理理念。近年来，公司业务结构得到优化，车载智能产品快速成长，海外业务、AI 应用产品持续拓展，盈利能力和现金流逐步改善。公司也将更加重视经营成果向市场认知的有效传递。当前，公司设有投资者电话和投资者关系邮箱，在工作日期间均有专人负责接听并回复投资者的问询。同时，公司也及时回复投资者通过“互动易”平台向公司提出的问题，举行相关的业绩
--	--

	说明会，接受投资者向公司提出的意见和建议，并及时作出反馈。公司将努力推动公司投资价值与经营基本面相匹配，为股东创造长期价值。 8. 刘总请问最近一年有机构来贵公司调研吗，怎么近几年都看不到研报？ 答：近年来，公司持续推进业务结构调整，车载智能产品、海外业务、AI 应用终端等新的增长方向已然形成，经营质量持续改善。公司近年来发生的变化需要一定时间被资本市场充分了解，在主动向市场传递战略方向、业务进展和经营变化方面，公司还有进一步提升的空间。 公司持续通过互动易、投资者热线、业绩说明会等方式与投资者保持沟通。后续也将进一步加强与机构投资者的主动交流和对接，更充分、客观地向资本市场传递公司的战略方向、经营进展和业务价值，增进市场对公司的了解和认知。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 9 月 15 日

因本次投资者交流活动采取线上互动回复形式，参会者无法签署调研承诺书。但在交流活动中，公司严格遵守公司《信息披露管理制度》《特定对象来访接待管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。