



证券代码：300083

证券简称：创世纪

广东创世纪智能装备集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-004

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 路演活动	☐ 分析师会议 ☐ 业绩说明会 ☐ 现场参观	☐ 新闻发布会 ☒ 其他（投资者集体接待日活动）
参与单位名称及人员	不特定投资者		
时间	2026年9月15日		
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）		
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理夏军 董事、副总经理肖文 副总经理、财务总监余永华 副总经理、董事会秘书伍永兵		
投资者关系活动主要内容介绍	一、问答环节 1、上半年归母净利润增长 29%，但经营活动现金流净额却由正转负，从去年同期的 1.91 亿元骤降至-3.02 亿元，同比下滑 258.67%。管理层解释为“收到销售商品货款减少”所致。请问：这是否意味着贵司为抢订单大幅放宽了信用政策？应收账款和存货分别高达 17.28 亿元和 36.19 亿元，这种“纸面富贵”的局面何时能扭转？ 答：尊敬的投资者您好！公司经营性现金流阶段性承压转负，主要系上游核心零部件付款账期短、下游客户回款周期较长，叠加承接大额订单加大备货，占用营运资金所致。随着后期客户账款逐步收回，经营现金净流量将会改善。感谢您的关注与支持！ 2、公司上半年订单大幅增长，但存货规模较高，经营性现金流转负。请问公司存货高企主要是原材料还是成品备货？后续计划如何优化存货周转与客户回款周期，改善经营性现金流？ 答：尊敬的投资者您好！上半年订单增长推动公司存货规模上升，报告期内公司存货主		



投资者关系活动主要内容介绍	要构成为发出商品，占比超过 60%。后续公司将加强发出商品的客户验收工作，完成会计收入确认及成本结转，并持续催收应收账款，提高存货周转率，改善公司经营性现金流。感谢您的关注与支持！ 3、中报显示，公司 2026 年上半年计提各类资产减值及核销损失合计达 1.4 亿元（计提 7,183 万元 核销 6,881 万元）。其中仅应收账款就计提了约 4,046 万元减值。在订单高增背景下，如此大规模的坏账和存货核销，是否暴露了历史上部分客户质量不佳或内部风控存在漏洞？后续是否还有未暴露的“雷”？ 答：尊敬的投资者您好！公司半年报计提及核销减值准备，是基于会计处理谨慎性原则，严格按照企业会计准则相关规定执行。公司客户质量与内控体系总体保持稳定，已建立完善的客户信用评估、分级管理及催收机制。感谢您的关注与支持！ 4、公司五轴产品近年持续投入，目前五轴机床的订单占比大概是多少？客户主要分布在哪些行业，五轴产品后续的放量节奏预期如何？ 答：尊敬的投资者您好！公司一贯重视新技术研发与新产品开发，近年来不断投入资源，加大五轴等高档数控机床的储备与研发，进一步升级五轴产品矩阵，相关产品主要应用于 AI 硬件、3C 消费电子、具身机器人、低空经济、新能源汽车等细分领域，详情请查阅公司公开披露信息。感谢您的关注与支持！ 5、公司反复强调攻关数控系统、高端五轴等核心技术以实现国产替代。然而，在营收增长 31% 的同时，上半年研发费用率却呈下降趋势。请问：在喊出“高端化”口号的同时压缩研发强度，这样的投入力度如何支撑真正的核心技术突破？这是否说明自研数控系统的商业化进展并不顺利？ 答：尊敬的投资者您好！公司始终将研发作为核心战略，研发方向聚焦高端化与自主可控，研发以应用型与前瞻性并重。公司将持续加大研发投入，研发支出会结合市场需求、项目实施节奏动态调整。感谢您的关注与支持！ 6、请问你们公司新的增长点光模块+液冷+机器人的订单如何？ 答：尊敬的投资者您好！当前公司经营业务呈现稳健向好的发展态势，2026 年上半年度公司经营成果亮眼，整体新签订单（不含税，下同）金额 525,536 万元，较上年同期增长 79%。
---------------	---



投资者关系活动主要内容介绍	新兴领域受下游需求驱动迎来高速增长期，其中 AI 硬件（液冷、光模块）（新签订单 105,586 万元，同比增长 352.80%）、具身机器人（新签订单 30,686 万元，同比增长 84%）等增长态势迅猛。感谢您的关注与支持！ 7、董秘，你好，我是在市场指数相对高位移仓在高位持有贵公司的，也是充满了对公司前景的看好，现在也被套了，不知你能给我点安慰不？请问公司现阶段在手订单大概情况如何？还有市场传言，机器人市场可能会有大幅降温，不知对公司是否有影响？ 答：尊敬的投资者您好！当前公司经营业务呈现稳健向好的发展态势，2026 年上半年度公司经营成果亮眼，整体新签订单（不含税，下同）金额 525,536 万元，较上年同期增长 79%。新兴领域受下游需求驱动迎来高速增长期，其中 AI 硬件（液冷、光模块）（新签订单 105,586 万元，同比增长 352.80%）、新能源汽车（新签订单 81,870 万元，同比增长 217%）、具身机器人（新签订单 30,686 万元，同比增长 84%）等增长态势迅猛。感谢您的关注与支持！ 8、上半年液冷、光模块相关订单增长较快，请问这类订单客户集中在哪些环节？该领域机床产品毛利率相比传统 3C 钻攻机差异如何，这个赛道的景气度预计可以持续多久？ 答：尊敬的投资者您好！上半年订单增长推动公司存货规模上升，报告期内公司存货主要构成为发出商品，占比超过 60%。后续公司将加强发出商品的客户验收工作，完成会计收入确认及成本结转，并持续催收应收账款，提高存货周转率，改善公司经营性现金流。感谢您的关注与支持！ 9、请问公司与华中数控的合作目前进展如何？官网暂未看到搭载其系统的机型，双方是处于试点验证阶段，还是计划后续大规模导入量产，有无相关落地时间规划？ 答：尊敬的投资者您好！公司与华中数控建立了良好的合作关系，双方共同投资华赛智能公司，旨在通过“硬件+软件+系统”协同，提高系统自主可控能力、推进国产数控系统研发与应用。感谢您的关注与支持！ 10、公司宣称投资华赛是为了“提高系统自主可控、推进国产数控系统研发应用”，但这家承载“国产替代”重任的子公司仅 13 人参保，被收购后 4 个月收入才 136 万、还亏了 161 万。请问：13 个人的团队，是做底层数控系统研发的配置，还是只是做系统适配和销售服务的“面子工程”？
---------------	---



投资者关系活动主要内容介绍	答：尊敬的投资者您好！公司投资华赛智能旨在通过"硬件+软件+系统"协同，提高系统自主可控能力、推进国产数控系统研发应用，短期尚处于研发投入阶段。感谢您的关注与支持！ 11、北京精雕案判决的执行仍在推进中，累计被划扣及冻结近 1 亿元，且子公司股权至今仍处于被冻结状态。请问：这笔 3.8 亿元判决的剩余款项是否已计提充足的预计负债？子公司股权冻结是否实质性影响到了正常的融资或业务开展？ 答：尊敬的投资者您好！公司子公司重大诉讼判决 3.8 亿元赔偿金额，已在 2025 年度进行了相应会计处理，计入 2025 年度非经常性损益。被冻结股权的子公司目前仍由公司运营管理，冻结暂不涉及控制权转移，上述冻结属执行程序事项，未对公司日常生产经营构成实质影响。感谢您的关注与支持！ 12、您好，请问除越南基地以外，公司在全球其他海外区域，包括建厂、本地化生产、办事处布局方面，目前有没有新的规划或者落地进展？海外业务未来整体的拓展策略是怎样的？ 答：尊敬的投资者您好！公司致力于为全球海内外客户提供高端智能装备整体解决方案，随着公司经营业务快速发展与海外业务持续拓宽，未来公司将基于经营业务发展需要，采取包括但不限于：海外扩产、创建海外服务站点、构建产业协作等多举措促进经营业务全球化协同发展，具体进展请以公司公开披露信息为准。感谢您的关注与支持！ 13、您好，越南基地目前处于建设阶段，请问预计什么时候建成投产？建成之后设计产能多大，投产后初期是以装配为主还是包含机加工工序？公司对越南基地投产之后前两年的营收贡献有没有内部预期目标？ 答：尊敬的投资者您好！公司越南基地自有厂房正在建设推进中，建成投产后将快速强化公司海外“装备+服务”的一体化支持，同时也将进一步增强公司全球制造能力，为公司经营业绩做出积极贡献。感谢您的关注与支持！ 14、请问越南工厂的业务定位是以成品组装为主，还是具备完整加工能力？目前实际产能利用率是什么水平？该基地是服务海外客户的交付配套，还是中长期会持续扩产，对公司整体业绩预期贡献如何？
---------------	---



投资者关系活动主要内容介绍	答：尊敬的投资者您好！公司越南基地自有厂房正在建设推进中，建成投产后将快速强化公司海外“装备+服务”的一体化支持，同时也将进一步增强公司全球制造能力，为公司经营业绩做出积极贡献。感谢您的关注与支持！ 15、您好，公司正在招聘分管海外销售、新媒体方向的董事长助理。请问该岗位设立的核心考量是什么？后续将如何联动现有业务体系，在海外拓展、新媒体品牌营销上设定哪些目标？ 答：尊敬的投资者您好！公司是国内领先的高端智能装备整体解决方案服务商，拥有完整的研、产、供、销、服体系。公司基于业务发展需要设立相关岗位，并根据岗位职责设定必要的考核目标。感谢您的关注与支持！ 16、请问公司是否计划布局抖音、TikTok 等新媒体平台？有无相关人才引进规划，是否会将新媒体作为营销获客的补充手段？ 答：尊敬的投资者您好！公司已在抖音平台、微信视频号、小红书等新媒体平台开通“台群精机”、“创世纪集团”等账号，分享公司产品信息、公司经营及行业发展动态。感谢您的关注与支持！ 17、请问今年的简易融资计划是否已经取消安排？ 答：尊敬的投资者您好！公司后续将根据实际情况决定是否安排，并根据相关法律法规的要求严格履行信息披露义务。感谢您对公司的关注与支持！ 18、您好！请问贵公司计划如何开展市值管理？ 答：尊敬的投资者您好！公司将持续加强与资本市场投资者的沟通，积极有效地向市场传递公司经营发展成果，让公司内在价值在资本市场市值上体现；同时，公司将持续深耕机床行业，做大做强主业，不断提升核心竞争力，增厚公司经营效益，并致力于以稳健的经营业绩回馈广大投资者。感谢您的关注与支持！
附件清单	无
日期	2026年9月15日