

证券代码：300138

证券简称：晨光生物

晨光生物科技集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-006

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观 ☐ 其他 ☐ 分析师会议 ☒ 业绩说明会 ☐ 路演活动
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026 年 09 月 16 日（周三）下午 15:30~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长卢庆国 2、董事会秘书周静 3、财务负责人王秀霞 4、证券事务代表高智超
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、罗汉果生产线是否已投产使用，对今年的利润预计贡献多少？ 您好，公司罗汉果项目目前尚处于前期设计与选址阶段，待完成注册登记后公司将及时进行公告，谢谢关注。 2、保健品业务是不是满产？ 您好，公司保健食品业务按业务性质分为自营产品与受托代加工两大类。公司建有多个 GMP 车间，十万级净化车间，年加工软胶囊剂能力 27 亿粒，硬胶囊及片剂年生产能力均在 10 亿粒。后续将根据产品销售、代加工业务订单合理安排生产节奏。谢谢关注。

3、9月是不是开始做 ToC 业务？

您好！“做大做强保健品、中药提取等大健康产业，为人类健康做贡献”是公司发展的第三步，其中保健品业务主要是 2C 业务，目前该业务尚处于业务开拓阶段，谢谢关注。

4、卢董您好，厄尔尼诺天气，对新疆辣椒、云南万寿菊主产区的种植、长势和预期产量有无影响？今年印度地区高温，公司在印度、赞比亚有海外种植基地，公司预期厄尔尼诺带来的高温、降雨异常是否会影响辣椒、万寿菊产量和采收，原料采购成本是否存在上行压力？

您好，从目前公司拟采购的新疆、云南区域来看，未感受到厄尔尼诺天气对该等区域的重大影响。近两年，国内辣椒优势明显，公司生产使用国内的辣椒，未批量采购印度的辣椒；赞比亚子公司的原材料种植更多的是承载了原材料试种的使命，该子公司的产出占公司整体原材料需求量在 3%以下，且超过 2/3 的量是直接以原材料形式对外销售。

销售端，公司将根据市场供需情况，优化销售结构、调整产品价格，开发定制化、高附加值产品，提升产品综合竞争力。谢谢关注。

5、您好，针对厄尔尼诺后续可能持续的极端天气，公司在原料储备、种植结构调整方面有哪些预案？辣椒、万寿菊适宜的生长环境和各月份适宜天气是什么样的？

您好，公司已关注到厄尔尼诺相关报道。对于国内新疆、云南等主要原材料产区，公司通过“协作种植”模式与种植户紧密合作，并持续加强原材料信息数据模型建设及行情判断能力，以保障优质原材料的稳定供应。上年采购季公司已提前储备了一部分原材料，现已加工为产品或半成品；今年将结合原材料供应、价格等情况，适时调整采购节奏。谢谢关注。

6、合成素禁用对晨光生物有积极作用吗？

您好，合成色素禁用对天然色素销量提升、客户粘性增强、产品附加值提高有重要作用，顺应了人类天然、健康的新消费趋

势。

作为全球植物提取行业龙头企业，公司勇担“取自然精华，为人类健康”的崇高使命，长期致力于天然色素的工艺研发、规模化生产、应用开发，推动天然色素在食品饮料行业的全面应用。公司产品辣椒红、叶黄素、番茄红素等产品可替代日落黄、柠檬黄等合成色素使用，公司已经推出了多款制剂型产品，正积极与客户对接，努力推动天然色素对石油基合成色素的替代。谢谢关注。

7、董事长您好，今年全球天气异常，印度色素辣椒因气候问题涨价较多。请问国内新疆、云南色素辣椒产区受天气影响情况怎么样？针对本轮海外原料涨价、供应链波动，公司有哪些应对举措，保障辣椒提取业务稳定？

您好，公司已关注到全球各国的天气变化。对于国内新疆、云南等主要原材料产区，公司通过“协作种植”模式与种植户紧密合作，并持续加强原材料信息数据模型建设及行情判断能力，以保障优质原材料的稳定供应；同时，根据市场供需情况，主动优化销售结构，持续开发定制化、高附加值产品，提升产品综合竞争力。谢谢关注。

8、请问公司后期发展会达到百亿产业目标吗？

您好，公司致力于实现“三步走”发展战略。为实现这一宏伟目标，公司正持续发挥在全球化布局、产业链一体化经营、技术研发创新等方面的优势，不断巩固主力产品的市场地位，并大力培育第二梯队潜力品种。未来，公司将立足长远发展，通过稳健经营不断提升内在价值，持续为股东创造长期投资价值。谢谢关注。

9、本次叶黄素价格上涨是需求端放量，还是供给端缩减，预期后续走势如何？

您好，叶黄素产品价格经过几年的低位波动，目前正在逐渐恢复，年度内经营情况请参见届时披露的2026年年度报告，谢谢关注。

	10、公司定制化 ODM 业务，目前定制化产品收入占植物提取物总营收比例大概多少？不同品类（辣椒、叶黄素、番茄红素）定制化产品毛利率和普通大宗产品相比差异多大？定制化业务目前整体是否实现盈利？未来 2- 3 年公司内部对定制化业务的收入占比目标区间？ 您好，目前公司主产品辣椒红、辣椒精定制化规格的销量约占本产品销量的 20%左右；定制化产品现处于市场开拓阶段，现阶段的毛利率与普通产品毛利率差异较小，未来随着定制化产品的普及，盈利水平将逐渐达到合理区间。谢谢关注。 11、番茄红素生物发酵、莱鲍迪甙 M 生物合成项目目前分别处于什么试验阶段？两个项目累计研发投入，以及未来 1- 2 年研发预算区间？对比传统植物提取，发酵路线现阶段成本差距多大？公司内部是否有商业化的时间节点目标？如果合成生物成熟，对公司现有海外种植基地会带来哪些影响？ 您好，合成生物学加宽了植物提取行业的技术边界，为公司产品提供新的技术和生产方案，并非简单的对植物提取技术的替代。 公司高度关注合成生物技术的发展动向，已战略布局合成生物学，针对相关产品进行研发，其中莱鲍迪甙 M 高效生物合成项目入选河北省生物合成专项，番茄红素生物发酵开展发酵液制备试验，通过阶段性论证。后续将按照公司研发模式稳步推进相关项目开展。关于具体的研发投入及相关预算、成本情况请以公司披露的定期报告及相关公告为准。谢谢关注。 12、赞比亚种植基地未来规划如何，是否有计划将闲置的募集资金投入赞比亚购买新的土地储备？ 您好，公司赞比亚子公司目前储备了约 12 万亩土地，正在开发过程中，已试种了辣椒、大豆、小麦、玉米、菊花等农作物。未来公司募集资金使用如有变化，将及时进行披露。谢谢关注。 13、赞比亚农场 2026 种植季，实际可耕作面积，辣椒、万寿菊、粮食作物各自种植面积分别是多少？赞比亚自产原料占公
--	--

	司辣椒、万寿菊总原料采购量比例大概多少？自产原料相比国内、印度采购的成本优势如何？赞比亚农场未来的盈亏平衡点，以及未来 3 年相关资本开支计划？ 您好，公司赞比亚子公司目前储备了约 12 万亩土地，正在开发过程中，已试种了辣椒、大豆、小麦、玉米、菊花等农作物。赞比亚子公司的原材料种植更多的是承载了原材料试种的使命，该子公司的产出占公司整体原材料需求量在 3%以下，且超过 2/3 的量是直接以原材料形式对外销售。赞比亚子公司的具体经营情况请参考公司在指定信息披露媒体披露的定期报告。谢谢关注。
附件清单(如有)	
日期	2026 年 09 月 16 日