

宁波继峰汽车零部件股份有限公司

关于 2026 年半年度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

宁波继峰汽车零部件股份有限公司（以下简称“公司”）于 2026 年 9 月 21 日（星期一）下午 15:00-16:00 在上海证券交易所上证路演中心（网址：<https://roadshow.sseinfo.com/>）以视频录播和网络互动的形式召开了 2026 年半年度业绩说明会，现将有关情况公告如下：

一、业绩说明会召开情况

2026 年 9 月 12 日，公司在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）及指定信息披露媒体披露了《继峰股份关于召开 2026 年半年度业绩说明会的公告》(公告编号：2026-049)。

2026 年 9 月 21 日，公司董事长王义平先生，董事、董事会秘书、副总经理刘杰先生，董事、财务总监张思俊先生，独立董事谢华君女士、王民权先生、赵香球女士出席了 2026 年半年度业绩说明会并与投资者进行互动交流和沟通，在信息披露允许的范围内就投资者关注的问题进行了回复。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

公司对本次业绩说明会投资者提出的主要问题及相关回复整理如下：

1、请问从中长期来看，公司对整体业务结构和盈利水平有怎样的展望？各业务板块之间将如何协同发展？

答：投资者您好！感谢您的提问。从中长期维度看，公司将持续推进以乘用车座椅业务为核心的战略新兴业务快速成长，实现收入与净利润双提升；同时，按照既定计划稳步落地格拉默全方位改革，持续改善盈利水平；此外，坚持科技赋能产业战略，强化核心竞争力。公司的各业务板块将在采购、商务、研发等领域深化资源共享与协同，充分发挥集团一体化运营优势，支撑公司整体业务结构持续优化，盈利水平稳步提升。谢谢！

2、格拉默上半年盈利修复明显，请问当前海外区域降本、客户调价措施是否已经到位？格拉默中长期稳态利润率目标是什么，还有哪些不确定性因素？

答：投资者您好！感谢您的提问。海外区域持续降本，是公司的长期目标。只要还有空间，公司会持续推进。客户调价是跟客户之间相互博弈的过程，公司将尽最大的努力去争取自身合理的商业利益。对于格拉默的中长期利润率，以高于行业平均水平为努力方向，在这个过程中，行业的竞争格局，客户产品结构性的消长，原材料价格的波动等等都会对公司的利润率产生影响。谢谢！

3、公司乘用车座椅在手定点全生命周期约 1200 亿元，今年下半年多个项目进入量产，产能爬坡节奏和毛利率提升预期如何？

答：投资者您好！感谢您的提问。公司已经完成 2026 年下半年乘用车座椅相关量产项目的产能布局，可以根据客户订单情况实现产能的释放。2026 年下半年，将有更多乘用车座椅项目量产，业务规模将持续扩大。由于各个项目之间的毛利水平有差异，终端客户的实际需求量也尚未确定，所以乘用车座椅业务整体的毛利率可能会因为业务量的结构差异存在小幅度的波动。谢谢！

4、H1 至少有 6 个座椅项目预计 Q3/Q4 进入量产阶段，目前这些项目的量产爬坡进度如何，H2 座椅业务收入增速是否有望延续 H1 的翻倍态势；格拉默北美区 26Q2 经营性 EBIT 利润率为-3%（环比+3pct），目前北美区经营改善项目的推进进度如何，预计何时实现经营性 EBIT 利润率转正

答：投资者您好！感谢您的提问。目前座椅项目按计划正常量产爬坡中，预计本年度 H2 收入同比仍有较大幅度增长。但由于上年度 H2 收入基数已经较大，预计 H2 座椅业务收入增速无法延续 H1 的翻倍态势。目前美洲区经营改善项目正在稳步推进中，预计 10 月将实现经营性 EBIT 利润率转正，但受美洲区行业整体景气度的影响，未来经营性 EBIT 利润率仍存在不确定性。谢谢！

公司 2026 年半年度业绩说明会的具体情况，详见上海证券交易所上证路演中心（网址：<http://roadshow.sseinfo.com/>）。公司对长期以来关心和支持公司发展的投资者表示衷心感谢，欢迎广大投资者通过电话、邮箱、上证 e 互动等多种形式与公司保持沟通和交流。

特此公告。

宁波继峰汽车零部件股份有限公司董事会

2026 年 9 月 21 日