

证券代码：688030

证券简称：山石网科

山石网科通信技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-06

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他：电话会议
参与投资者及机构名称	华创证券、翊安投资、誉辉资本、瀛赐基金、苏州格外投资、洪顺资本、兴业证券、成象基金、喜世润投资、乾岚资本、其他个人投资者
时间	2026 年 10 月 16 日
地点	山石网科苏州总部
上市公司参与人员姓名	董事、副总经理、首席 AI 官 贾宇 证券事务代表 何远涛
投资者关系活动主要内容介绍	
1、公司 ASIC 安全产品推广进度？ 答： 公司 ASIC 安全产品商业化落地正在加速推进，相关收入规模及营收占比保持逐季提升，规模化放量趋势明确。产品矩阵层面，ASIC 平台已从防火墙主力产品线，持续向 WAF、ADC 等其他安全产品线快速延伸拓展，逐渐形成 ASIC 平台全适配的新产品格局；一方面，公司高端产品完成 ASIC 平台升级，另一方面，算力建设催生数据中心级安全防护需求，公司即将推出 ASIC 高端分布式防火墙，精准匹配该类高规格防护诉求，进一步深化市场覆盖。市场拓展上，凭借自研 ASIC 架构优势，产品在吞吐性能、时延、稳定性与综合性价比上具备较强竞争力，在外资品牌加速国产化替代的浪潮中，公司 ASIC 安全产品已经成为越来越多行业客户的主流选择。公司将 ASIC 安全产品作为攻坚高价值客户的核心利器，依托产品优异的盈利属性，在持续拓展优质客户、提升产品收入规模的同时，牢牢守住利润基本盘，持续修复公司整体	

盈利能力。

2、AI 对公司业务有什么影响，公司在 AI 安全方面有什么布局？

答：算力基础设施建设、大模型持续迭代以及各类 AI 智能体的落地演进，催生了全新的 AI 安全需求，为国内网络安全行业带来积极的增长契机，也为山石网科打开新的业务空间。具体来看：第一，以 AIDC 为代表的算力基础设施建设，将直接拉动高性能防火墙等边界安全产品的市场需求；第二，大模型显著缩短了漏洞武器化周期，各类新型安全威胁持续涌现，企业在落地 AI 业务的过程中，必须强化网络与数据安全体系建设，进一步带动传统安全产品需求增长。

在 AI 安全业务布局上，公司积极把握行业新机遇，聚焦“企业 AI 应用安全”主线加快产品落地，以面向 AI 智能体（Agent）的安全防护作为核心切入点，分层搭建完整产品体系：治理层面，推出 AI 网关，作为企业多模型、多智能体应用的统一接入与治理平台，实现对 AI 算力调用的可管可控、安全运营；同时与边界安全产品深度协同，完成对正规注册 AI 调用以及“影子 AI”流量的全面识别与收口。运营层面，推动安全大模型与安全运营体系深度融合，打造 AI 原生智能安全运营中枢（Agentic SOC），将大模型能力贯穿威胁检测、研判、自动化处置全流程，并同步布局数据安全领域 AI 智能体。底座层面，面向私有化部署场景，打造企业 AI 智能中枢平台，实现“数据不出域、模型不出域、推理不出域”，满足金融、能源、政企等高合规要求客户的刚性诉求。整体上，公司将紧扣客户 AI 落地的真实业务需求，构建起覆盖“AI 统一接入治理、AI 原生安全运营、企业 AI 智能底座”的 AI 安全产品矩阵。

关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明	本次活动，公司严格按照相关规定交流沟通，不存在未公开重大信息泄露等情形。
附件清单（如有）	无
日期	2026.10.19