证券代码：688270　　证券简称：ST 臻镭

浙江臻镭科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-006

投资者关系活动类别	☑特定对象调研　☐分析师会议 ☐媒体采访　☐业绩说明会 ☐新闻发布会　☐路演活动 ☐现场参观　☑其他 券商策略会
参与单位名称	华夏基金、人保资本、国寿安保基金、华安财保资产、中金基金、金鹰基金、鹏华基金、天弘基金、平安资产、中邮创业基金、淡水泉（北京）投资、Bohao Capital Limited、中信自营、东方资管、中信聚信、华电产融、上海瓴仁私募、凯恩私募、北京珏岩投资、北京逸原达投资、南京璟恒投资、广东正圆私募、止于至善投资、煜德投资、崇山投资、双安资产、闻天投资、百川投资、苏州宏富嘉投、睿石泓远、深圳康曼德、通用技术、中信证券、中信建投证券、国新证券、华泰证券、首创证券、红塔证券、申万宏源证券、国信证券等 重要提示：策略会参会名单由主办机构提供并经整理后披露。公司无法保证所有参会单位名称的完整性和准确性，敬请投资者注意。
时间	2026 年 11 月 4 日、11 月 5 日
地点	北京、武汉
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：马玉强先生
投资者关系活动主要内容介绍	**一、公司业务介绍** 2026 年前三季度和第三季度，公司整体经营态势呈现出持

	续向好的势头，营业收入和归母净利润双双实现稳步增长。2026 年前三季度，公司实现营业收入 3.26 亿元，同比增长 7.95%，归母净利润 1.18 亿元，同比增长 14.19%，归母扣非后净利润 1.10 亿元，同比增长 34.37%；2026 年第三季度，公司实现营业收入 1.07 亿元，同比增长 9.61%，归母净利润为 4,368 万元，同比增长 13.04%，归母扣非后净利润 4,015 万元，同比增长 53.77%。 其中，从下游业务板块来看，随着卫星互联网进入组网加速期，产业需求持续释放，卫星通信领域业务收入稳步提升；数据链等核心领域的业务受下游客户采购节奏影响有所下降，但公司客户基础保持稳定，随着国家“十五五”规划的逐步落地，公司将持续深化客户合作，巩固和提升在相关领域的竞争优势。 **二、问答环节** **1、公司前三季度的营业收入构成占比可否拆分一下？** 答：从公司主要产品来看，电源管理芯片的营收占比约为 56%，射频收发芯片及高速高精度 ADC/DAC 芯片的营收占比约为 28%，微系统及模组的营收占比约为 16%。 **2、公司各板块毛利率处于什么水平？第三季度毛利率为 83%，高于上半年的毛利率，主要原因是什么？** 答：您好！公司总体毛利率保持在高位，2026 年前三季度各产品毛利率相对平稳，其中射频收发与 ADC/DAC 芯片毛利率 90%以上，电源管理芯片毛利率 85%以上，微系统毛利率 30%左右。第三季度毛利率高于上半年毛利率，主要原因系高毛利的产品营业收入增幅相对较快所致。 **3、公司在卫星互联网领域具有哪些优势？** 答：您好！公司在卫星互联网领域的核心优势主要体现在

	以下几个方面：**一是拥有先发卡位优势**，公司星载产品应用起步较早，目前已与行业内主流核心科研院所及多家优势企业开展合作，成为卫星通信领域国产基础元器件重要供应商之一。**二是产品谱系齐全**，公司电源管理芯片、SIP 模组、多通道一体化集成射频收发芯片、高速高精度 ADC/DAC 芯片、数字波束成型芯片、频综芯片等均已定型和卡位，覆盖各类卫星及卫星通信载荷，具备从芯片到微系统模组的全链条配套能力。**三是技术壁垒较高**，公司作为宇航塑封抗辐照器件质保大纲起草单位之一，在抗辐照设计、三维异构集成、低功耗、高集成度等方向形成深厚技术积累，能够满足宇航级抗辐照、高可靠、低功耗、小型化、轻量化等要求，契合星载产品应用需求，目前产品在轨运行情况良好。**四是客户基础稳固**，卫星通信领域产品可靠性要求严苛、客户准入认证周期长，型号定型后切换成本较高，公司与核心客户之间合作关系稳定。 **4、目前公司在国内的竞争对手有哪些？随着卫星通信产业发展，新公司不断涌入，公司如何看待这种竞争关系？** 答：您好！国内竞争对手主要包括部分科研院所与民营企业，不同产品线格局有所差异。新进入者的增多表明该领域受到更多认可，产业生态愈发繁荣，公司对此持积极心态，与各方共同拓展更广阔的产业空间。公司将发挥产品在抗辐照、高可靠、低功耗等方面的性能优势，依托长期技术积累与产业化经验，以及由此形成的客户粘性，持续提升核心竞争力，积极把握产业发展机遇。 **5、随着火箭可回收技术的发展，发射成本的下降有望带动发射频次大幅提升，请问公司产能是否可以满足产业需求？** 答：您好！公司为芯片设计公司，采用 Fabless 经营模式，专注集成电路研发、设计和销售，通过向供应商采购晶圆和封

	装加工服务来代工完成生产。公司产品采用成熟制程，供给资源相对丰富，目前已与相关供应商建立长期稳定合作关系。公司持续强化供应链保障能力，通过常态化对接、结合订单预判提前备货、扩充合格供应商名录等方式提升供应链弹性，积极响应下游市场发展带来的需求。 **6、贵公司的产品在低空智联网中的有关应用场景是什么？是否可以用于空间太阳能领域？** 答：您好！公司产品适用面广、通用性强，可为低空业务提供相应产品和服务，目前公司主要围绕特定用户低空安全探测和民用低空经济市场需求开发和推广产品，部分产品已获得用户订单。公司电源管理芯片可以用于卫星太阳能储能电池均衡管理等领域。 现阶段相关业务营收占公司整体营收比重较低，业务拓展受到行业发展、产业竞争、技术迭代等多方面影响，存在不确定性。敬请广大投资者理性投资，注意投资风险。 **7、公司 DBF 可以用于哪些领域？目前的研发进展和推广情况如何？客户认可度怎么样？** 答：您好！公司正向研发的数字波束成形器（DBF）主要应用于数字相控阵系统、卫星载荷中。公司已完成部分型号高集成度数字波束合成芯片的研制及应用验证，相关产品具备多通道、多波束、快速配置等特征，目前已小批量出货，客户反馈良好。公司将结合客户需求和技术发展，持续推进迭代开发。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次交流严格按照有关制度规定执行，没有出现未公开重大信息泄露等情况。
附件清单（如有）	无