证券代码：300049　　证券简称：福瑞医科

内蒙古福瑞医疗科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-007

投资者关系活动类别	□特定对象调研　□ 分析师会议 □ 媒体采访　☑ 业绩说明会 □ 新闻发布会　□ 路演活动 □ 现场参观　□ 其他
参与单位名称及人员姓名	中信证券、申万宏源、杭州重湖私募基金管理有限公司、中欧基金管理有限公司、中信建投、菁英时代、北京兴源投资管理有限责任公司、华夏基金、开源证券、彼得明奇、陈镇炎、嘉实基金管理有限公司、正心谷、长江养老保险股份有限公司、上海亘曦私募基金管理有限公司、庄贤投资、西部利得基金管理有限公司、南方基金管理股份有限公司、睿远基金管理有限公司、中银国际资管部、龚伟、胡昕、国泰基金管理有限公司、汇丰晋信基金管理有限公司、信达澳亚基金管理有限公司、国盛证券、粤港澳产融、力伟、数因投资、光大保德信基金管理有限公司、国信证券、深圳汇升同道资产管理有限公司、宗碧投资、兴银基金管理有限责任公司、华西基金、上海呈瑞投资管理有限公司、融通基金管理有限公司、华泰自营、安信证券资管、东方证券股份有限公司自营、光大自营、中邮证券有限责任公司北京证券资产管理分公司、杭州弈宸私募基金管理有限公司、罗峰、上海从容投资管理有限公司、上海恒穗资产、华宝基金管理有限公司、倪文俊、上海冲积资产管理中心(有限合伙)、平安养老保险股份有限公司、沈会吉、苏鑫、孙华、华源证券、方正证券、王健云、东海基金管理有限责任公司、运舟私募、名禹资产、上海益和源资产管理有限公司、汉石、浙商基金、深圳市丰泰裕资产管理有限公司、吴永明、天风证券、富国基金管理有限公司、华宝资管、翼虎、正圆投资、国联民生、长安基金管理有限公司、长江医药、淳厚基金管理有限公司、摩根基金、银河基金管理有限公司、长城基金管理有限公司、中金资管、广发基金管理有限公司、深圳市中颖投资管理有限公司、华富基金管理有限公司、益民基金、张文录、野村东方国际证券有限公司、途灵资产、华安基金管理有限公司、周姮、周亦圣
时间	2026 年 11 月 6 日
地点	线上会议

上市公司接待人员姓名	董事长：王冠一 董事会秘书：孙秀珍 证券事务代表：叶晓亮
投资者关系活动主要内容介绍	**一、会议概括** 本次收购的意义概括如下： 1、增强控制权。交易完成后，上市公司直接持股比例由 50.07%增至约 56%，并通过合资公司间接持股，实现绝对控股；合并报表范围不变，权益比例相应提升。本次交易有利于加强对海外子公司的管控，提升 FibroScan 渗透率等战略将得到更有效执行。 2、优化治理结构。Astorg 退出后其董事会席位随之退出，治理结构由“中方股东、财务投资人、管理层”的三方结构，调整为“中方股东、管理层”的两方结构；管理层与长期战略的绑定更加紧密；财务基金存续期与产业周期的错配问题得以消除。 3、增厚上市公司利润。以 Echosens 2025 年净利润 2.50 亿元静态测算，权益比例每提升 1 个百分点，对应增厚归母净利润约 250 万元。 4、把握 MASH 发展机遇，首款 MASH 治疗药物获批上市，带动诊断与监测需求放量。FibroScan 是全球第一个通过量化肝脏硬度实现无创诊断的设备，也是目前药企开展 MASH 临床试验最常用的终点评估工具之一；药物端加速的同时，检测端的需求结构正由设备销售转向检测服务。 公司相信，抓住 MASH 赛道发展机遇，Echosens 的未来发展将更加值得关注。 **一、本次收购由上市公司与实际控制人联合实施、而非上市公司单独收购的原因？** 主要有两点考虑。一是上市公司直接收购将构成重大资产重组，需履行更长的审核程序，交易时效性与确定性均会下降，而交易对方对退出时限有明确要求；二是联合收购实现了实际控制人与公司的长期利益绑定，实际控制人以自有资金及减持所得出资，与上市公司共担风险、共享收益。同时，现行方案不涉及发行股份，交易推进更为高效。 **二、此前是否有制药企业或跨国设备企业表达过收购意向？未予出售的原因？** 此前确有产业方表达过合作意向，但均未形成交易。公司未选择出售，核心考虑为 Echosens 的技术具有平台属性：振动控制瞬时弹性成像技术（VCTE）是无创肝纤维化诊断的国际公认标准，且公司与全球主要 MASH 药企均保持合作关系。若将控股权出售给单一药企，将影响与其他药企的合作基础，损害标的公司的平台价值；部分产业方要求取得控制权，亦与公司及股东利益不符。将股权收归上市公司体系，是兼顾控制力、产业中立性与股东回报的选择。

	三、本次交易的定价依据及估值水平？ 定价以标的公司经审计的财务数据为基础，参考可比公司，由交易双方市场化协商确定。从谈判条件看，交易对方有明确的退出期限，且公司享有优先受让权，为定价提供了有利条件；总体估值处于合理区间，充分考虑了标的公司的技术壁垒、市场地位与成长性。 **四、实际控制人减持的原因及对本次交易的影响？** 实际控制人已按规定披露减持计划，减持所得将用于履行本次交易的部分出资义务。减持主要通过大宗交易方式进行，受让方为长期机构投资者并设置六个月锁定期，对二级市场的影响相对有限。减持计划的实施存在时间、数量、价格的不确定性，公司将督促其合规实施并及时履行披露义务。 **五、本次交易的后续实施步骤及时间安排？** 后续主要分为三步：一是资金筹措，股东出资与银行并购贷款均已取得意向；二是境外投资备案，包括发展改革部门备案、商务部门备案及外汇登记，目前正在准备相关材料，前期已与主管部门充分沟通；三是签署交割文件、完成价款支付与股份过户。各环节的具体时间取决于主管部门的受理与审核进度，公司将按计划推进，并在达到披露标准时及时公告。 **六、Astorg 退出对公司经营的影响？** Astorg 退出对公司共有三个层面的影响，具体如下：1、决策层面，Astorg 退出后其在 Echosens 的董事会席位随之退出，股东结构简化，重大事项的决策链条缩短、效率提升；2、战略层面，本次交易有利于加强对海外子公司的管控，提升 FibroScan 渗透率等战略将得到更有效执行；交易完成后，按次分成模式的推广预计会加快，未来随着投放加速与单台产出提升，或将成为业绩的长期支撑；3、经营层面，新任 CEO（Romain）上任后已推动组织调整，药企事业部表现突出，全球研发、定价与渠道策略的统一具备了更好的股东基础。 **七、公司三季度经营业绩情况及利润增速高于收入增速的原因？** 答：前三季度，公司实现营业收入约 11.41 亿元，同比增长约 3.67%；实现归母净利润约 1.34 亿元，同比增长约 19.55%；实现扣非归母净利润约 1.30 亿元，同比增长约 16.65%。第三季度实现收入约 3.87 亿元，同比持平；实现归母净利润约 0.70 亿元，

	同比增长 16.45%；实现扣非归母净利润 0.65 亿元，同比增长 12.20%。 Echosens 前三季度实现营业收入 9,948 万欧元，同比增长 6.32%；实现净利润 2,194 万欧元，同比增长 34.49%。 Echosens 三季度经营亮点包括：一是持续性收入提高，前三季度租赁、按次收费及其他收入 5,283 万欧元，占总收入比例 53.11%，其中按次收费模式收入同比增长 46%，租赁模式增长 23%，增速显著高于设备销售；二是受 MASH 新药带动,北美地区维持约 35%的增速；同时药企收入在前三季度增长约 50%，数字业务同比增长约 70%。公司预计，随着欧洲订单交付、美国及药企收入持续增长、持续性收入占比提高，四季度有望继续取得较好业绩。 **八、泰拉克里昂 Sonovein 获得美国 FDA 及沙特注册批准后的商业化安排？** 答：泰拉克里昂的 Sonovein 手术机器人近日获得美国 FDA 注册证，此前亦获得沙特注册证。Sonovein 是全球首个采用高强度聚焦超声（HIFU）技术治疗静脉曲张的无创治疗平台，去年 9 月美国 FDA 关键性研究取得成功，治疗后 12 个月血管闭塞率达 96.8%，效果等同于目前主流手术治疗，并具有无创、无疤、易操作、患者恢复期短、无需手术室洁净条件、无需麻醉等优势。 今年公司已通过海南博鳌医疗新技术先行先试政策，在博鳌乐城投放 Sonovein 设备，单例收费 3 万元，目前需求较为旺盛。整体来说，美国下肢静脉曲张发生率约 25%，中国约 20%，全球每年静脉曲张手术量约 500 万例，治疗渗透率仍较低。Sonovein 兼具严肃医疗与消费医美双重属性，上市后预计将推动静脉曲张治疗方式变革。 在商业策略方面，公司将借鉴 Echosens 多年经营经验，在全球优先采取投放分成方式，以利于产品铺开并形成持续性收入，目前已储备较多意向订单；国内预计明年取得医疗器械注册证，公司亦同步积极接触国内医美机构。近两年公司提前为泰拉克里昂的商业化和研发迭代投入，2025 年度，泰拉克里昂亏损约 569 万欧元；2026 年上半年度，泰拉克里昂亏损约 360 万欧。随着商业化开启，泰拉克里昂的价值有望获得市场重估。 **九、董事长王冠一先生总结** 过去一年，公司管理团队一直致力于妥善解决 Echosens 二股东 Astorg 的退出事宜。本次股权解决方案已通过公告披露，后续将进入实际操作落地环节；公司已做了大量前期准备，对交易在时间表内顺利落地充满信心。二级市场对本次股权解决方案以及泰拉克里昂获得 FDA 注册批准产生了积极反馈，这是对公司工作的认可。 二股东 Astorg 股权问题的解决，是福瑞进入新发展阶段的重要标志。回顾 Echosens

	的发展历程，公司先后经历了进入北美市场、由肝纤维化转向脂肪肝并聚焦药企新药研发两个战略阶段，战略落地效果已在过去几个季度的业绩中持续体现；本次交易标志着公司进入第三发展阶段，即把 FibroScan 从检测工具转变为慢病管理工具，打造代谢疾病管理平台。今年 Echosens 仍处于二股东退出影响叠加管理层更换的过渡期，随着股权问题解决，Echosens 明年的市场表现将优于今年。 在公司的规划中，未来 5-10 年，Echosens 收入端将保持 20%-30%的增长；而随着收入规模提高和持续性收入占比提升，利润增速可能高于收入增速，约为 30%—50%；收入结构亦将由单一的设备销售逐步转向数字业务、代谢疾病、心衰等五个方向，并以按次分成为主，按次分成模式下的收入比例在过去几个季度持续提高。 同时，泰拉克里昂的 Sonovein 获得 FDA 注册批准，是公司第二增长曲线的开始。近几年来，公司帮助泰拉克里昂厘清商业模式，聚焦下肢静脉曲张方向，并自去年开始尝试设备投放与手术分成。目前泰拉克里昂已在欧洲及全球开设 20 余个手术中心，单个手术中心年手术量约 120 例，单例手术收入约 1,100 欧元。2027 年是 Sonovein 商业化元年，泰拉克里昂有望完成手术量 1 万例，实现盈亏平衡。 尊敬的投资人，福瑞已拥有两个全球独家、具备百亿级潜力的产品。公司的任务是尽全力把这两个产品做好：让更多肝纤维化、脂肪肝患者的病情得到逆转，让更多下肢静脉曲张患者得到帮助，不辜负股东们的期待。衷心感谢各位投资者持续关注和支持福瑞，祝各位投资人投资顺利。
附件清单（如有）	无
日期	2026-11-06
风险提示	本次活动中如涉及对行业的预测、业绩目标、发展战略规划等相关内容，不代表公司对投资者的业绩承诺，公司将根据相关规定及时履行信息披露义务，敬请广大投资者注意投资风险。