证券代码：002183　　证券简称：怡亚通

深圳市怡亚通供应链股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-005

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研　☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访　☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会　☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☑ 其他 （2026 年度深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026 年 11 月 26 日（周四）下午 14:30~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（https://ir.p5w.net）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事、副总经理兼财务总监莫京 2、副总经理兼董事会秘书杨锋源 3、投资者关系总监姜鑫
投资者关系活动主要内容介绍	**一、公司今年在物流和仓储网络建设有哪些进展？** 答：尊敬的投资者您好，今年以来，公司持续完善物流及仓储服务网络，进一步提升供应链综合服务能力。国内方面，深圳坪山中心枢纽仓已于 2026 年 1 月正式启用，通过智能化系统实现仓储、分拨及供应链服务等多功能一体化运营，进一步强化粤港澳大湾区东翼的仓配服务能力，并与公司全国仓储物流网络形成协同。海外方面，公司结合客户出海需求稳步推进本地化供应链服务能力建设，目前已在马来西亚等地设立服务点，为客户提供配套供应链服务。未来，公司将坚持以客户需求和业务发展为导向，持续优化国内外仓储物流网络布局，提升供应链运营效率及客户服务水平。感谢您的关注！ **二、公司提出科技产业服务与外贸出海服务双轮驱动的发展**

	战略，请问未来两个方向的业务重点分别是什么？ 答：尊敬的投资者您好，公司 2026 年将围绕科技产业服务与外贸出海服务双轮驱动战略，持续推动业务结构优化。在科技产业服务方面，公司重点围绕半导体存储、AI 算力等领域开展布局，拓展产业链服务能力；在外贸出海服务方面，公司将依托现有全球供应链网络及跨境物流资源，完善海外仓储、物流运输和本地化服务体系，重点把握中国企业出海带来的市场机遇。公司将持续推进两大业务方向协同发展，提升综合供应链服务能力。感谢您的关注！ **三、请问公司目前 AI 算力业务的主要业务模式是什么？未来将如何进一步拓展？** 答：尊敬的投资者您好，AI 算力方面，公司积极开展算力服务器设备采购业务，根据下游智算中心建设需求，采购算力服务器及相关配套设备，为智算中心的建设提供设备供给保障。公司控股子公司卓优云智主要提供 IDC 及算力建设、运维服务。未来，公司将继续围绕 AI 算力产业链深化业务布局，推动相关业务发展。感谢您的关注！ **四、关注到公司的三费均所有下降，请问主要原因是什么？** 答：尊敬的投资者您好，主要原因是公司持续加强经营管理和费用管控，推动资源配置优化及运营效率提升。感谢您的关注！ **五、请问目前品牌运营业务主要采取什么模式？** 答：尊敬的投资者您好，公司以“供应链+品牌运营”为核心模式，打造集渠道整合、采销运营、数字化赋能、市场推广于一体的全链路品牌运营服务体系，针对各赛道消费特性定制专属运营方案，助力合作品牌实现市场增量与品牌价值提升。感谢您的关注！

	六、公司有退市风险吗 答：尊敬的投资者您好，公司暂无退市风险，感谢您的关注！ **七、公司今年有无回购计划？** 答：尊敬的投资者您好，截至当前，公司今年暂时没有已定的回购计划。回购属于重大事项，要综合评估现金流、业务资金需求、市场环境，同时还要遵循国资控股股东的管理要求统筹研判。我们持续重视市值管理、关注股东诉求，会动态评估各类股东回报工具。一旦后续有回购相关安排、达到披露标准，我们会第一时间公告，请以正式公告信息为准。感谢您的关注！ **八、公司应收账款规模较大，请问公司如何加强应收账款管理，降低坏账风险？** 答：尊敬的投资者您好，公司长期重视应收账款管理与现金流安全，将持续优化客户结构、强化信用管控与回款管理。感谢您的关注！ **九、请问公司年初与润建股份计划共同打造的算力中心项目是否仍在正常推进？** 答：尊敬的投资者您好，公司与润建股份合作的大湾区算力中心项目目前正常推进。该合作事项基于战略合作框架协议开展，后续落地仍需持续推进落地方案细化等相关工作。后续若有达到披露标准的重要进展，公司将严格按照监管规则及时履行信息披露义务，相关信息请以公司公告为准，感谢您的关注！ **十、随着越来越多中国企业加快出海步伐，公司在海外供应链服务方面具备哪些核心优势？如何进一步提升海外业务竞争力**

	答：尊敬的投资者您好，在全球化布局方面，公司积极响应中国企业出海浪潮，将出海确立为核心战略引擎，完成从国内供应链服务商到全球产业生态共建者的角色升级。公司跨境及物流服务体系依托近三十年供应链管理经验积累，构建起覆盖全球主要国家和地区的数智化服务网络，支持空运、海运、铁路、跨境陆运多式联运，实现“集货-报关-运输-清关-仓储-配送”全流程贯通的“运贸一体化”服务模式。作为海关 AEO 高级认证企业，公司与全球 31 个经济体（覆盖 58 个国家和地区）享有 AEO 互认协议优势，为跨境业务提供极速通关保障。感谢您的关注！ **十一、公司政企采购业务近年来发展较快，请问目前该业务形成了哪些竞争优势？** 答：尊敬的投资者您好，2026 年上半年，公司政企采购服务平台实现营业收入 10.19 亿元，较 2025 年同期增长约 23.45%。公司政企采购服务平台依托集团强大供应链体系，专注服务央企、国企、政府机关、金融机构、事业单位及中外资 500 强等政企客户，提供一站式综合物资采购与供货服务，包括办公物资、营销福礼、员工福利、MRO 工业品四大核心业务。平台拥有千万级 SKU，覆盖办公日用、办公文仪、电子数码、福利劳保、家具家电、企业服务、商用设备、MRO 等八大核心品类。今年以来，公司成功中标并入围兴业银行、中国有色、中国绿发、招商银行、华润集团、中旅集团及甘肃文旅等多家大型央国企与金融巨头的数字化商城、工业品物资及营销福利等集采项目，展现出强劲的政企供应链服务竞争壁垒与业务可持续性。感谢您的关注！
附件清单（如有）	
日期	2026 年 11 月 26 日