

证券研究报告

公司研究

公司点评报告

舍得酒业(600702)

投资评级 买入

上次评级 买入

马铮 食品饮料行业首席分析师
执业编号: S1500520110001
邮箱: mazheng@cindasc.com

相关研究

舍得酒业(600702.SH): 利润超预期收官, 多品牌协同发展
2023.03.22

舍得酒业(600702.SH): 向阳而上, 复星生态加速持续赋能
2023.02.16

舍得酒业(600702.SH): 释放业绩, 凸显弹性
2022.10.26

信达证券股份有限公司
CINDA SECURITIES CO., LTD
北京市西城区闹市口大街9号院1号楼
邮编: 100031

费效比提升, 蓄水池亮眼

2023年04月27日

事件: 2023年一季度, 公司实现营收20.21亿元, 同比增长7.28%, 归母净利润5.69亿元, 同比增长7.34%; 销售收现22.36亿元, 同比增长22.99%, 经营净现金流2.28亿元, 同比减少45.59%。

点评:

- **开门红稳健, 预收款亮眼。**一季度, 公司毛利率同比-2.45pct至78.38%, 一方面在大众消费率先恢复的情况下, 沱牌逐步发力, 低价位产品增速更快, 另一方面我们认为与夜郎古酒庄并表有关, 销售公司的毛利率水平一般较低; 销售费用率同比+0.8pct, 主要系春节扫码红包及春晚赞助力度大, 对开瓶动销起到积极作用; 管理费用率同比-2.36pct, 我们预计主要系房租减少、管理人员差旅费用减少、计提奖金等因素共同导致; 净利率同比+0.01pct至28.18%, 维持稳定。截至一季度末, 公司合同负债7.97亿元, 环比+4.99亿元, 蓄水池充足, 我们预计在去年二季度的低基数基础上, 今年有望实现较好成长。
- **低价位产品率先发力, 省外扩张加快。**一季度, 公司酒类收入同比+6.83%, 其中, 中高档酒收入16.7亿元, 同比+6.05%, 低档酒收入2.36亿元, 同比+13.21%。关于夜郎古酒庄并表部分, 我们预计一季度主要工作在体系搭建、管理赋能、渠道库存消化等方面, 可能有小千万贡献, 随着后续销售工作的开展, 夜郎古有望在下半年做出更多贡献。从区域上看, 公司省内收入4.83亿元, 同比-6.65%, 省外收入14.23亿元, 同比+12.43%, 全国化深耕稳步推进。一季度, 公司新增经销商198家, 退出经销商71家, 截至一季度末共有经销商2285家, 主要依靠老经销商、老市场的精耕, 加强对现有经销商的服务工作。
- **盈利预测与投资评级:** 我们预计公司2023-2025年EPS分别为6.33、8.14、10.20元/股, 维持对公司的“买入”评级。
- **风险因素:** 疫情反复导致动销放缓; 全国化扩张不及预期。

重要财务指标	2021A	2022A	2023E	2024E	2025E
营业总收入(百万元)	4,969	6,056	8,029	10,128	12,440
增长率YoY%	83.8%	21.9%	32.6%	26.1%	22.8%
归属母公司净利润(百万元)	1,246	1,685	2,109	2,714	3,398
增长率YoY%	114.3%	35.3%	25.1%	28.7%	25.2%
毛利率%	77.8%	77.7%	78.5%	79.2%	79.8%
净资产收益率ROE%	26.0%	26.6%	26.9%	27.8%	27.9%
EPS(摊薄)(元)	3.78	5.10	6.33	8.14	10.20
市盈率P/E(倍)	60.09	31.21	28.24	21.95	17.53
市净率P/B(倍)	15.74	8.38	7.60	6.10	4.89

资料来源: 万得, 信达证券研发中心预测; 股价为2023年4月27日收盘价

资产负债表		单位:百万元				
会计年度	2021A	2022A	2023E	2024E	2025E	
流动资产	6,590	7,767	9,592	11,926	14,787	
货币资金	1,973	2,448	3,704	5,437	7,868	
应收票据	52	30	44	55	68	
应收账款	151	219	220	250	273	
预付账款	23	19	34	42	50	
存货	2,794	3,583	4,016	4,509	4,829	
其他	1,598	1,470	1,574	1,633	1,698	
非流动资产	1,503	2,030	2,313	2,587	2,852	
长期股权投资	14	14	14	14	14	
固定资产	858	1,057	1,227	1,397	1,567	
无形资产	304	303	338	373	408	
其他	327	656	734	802	862	
资产总计	8,093	9,798	11,905	14,513	17,638	
流动负债	3,008	3,133	3,710	4,365	5,040	
短期借款	0	0	0	0	0	
应付票据	274	415	378	405	448	
应付账款	278	484	402	462	517	
其他	2,456	2,233	2,930	3,498	4,074	
非流动负债	88	128	127	128	127	
长期借款	0	25	25	25	25	
其他	88	103	102	103	102	
负债合计	3,097	3,260	3,837	4,493	5,167	
少数股东权益	202	208	230	257	291	
归属母公司股东权益	4,794	6,329	7,839	9,763	12,181	
负债和股东权益	8,093	9,798	11,905	14,513	17,638	

重要财务指标		单位:百万元				
会计年度	2021A	2022A	2023E	2024E	2025E	
营业总收入	4,969	6,056	8,029	10,128	12,440	
同比 (%)	83.8%	21.9%	32.6%	26.1%	22.8%	
归属母公司净利润	1,246	1,685	2,109	2,714	3,398	
同比 (%)	114.3%	35.3%	25.1%	28.7%	25.2%	
毛利率 (%)	77.8%	77.7%	78.5%	79.2%	79.8%	
ROE%	26.0%	26.6%	26.9%	27.8%	27.9%	
EPS (摊薄)(元)	3.78	5.10	6.33	8.14	10.20	
P/E	60.09	31.21	28.24	21.95	17.53	
P/B	15.74	8.38	7.60	6.10	4.89	
EV/EBITDA	40.84	22.05	19.52	14.83	11.41	

利润表		单位:百万元				
会计年度	2021A	2022A	2023E	2024E	2025E	
营业总收入	4,969	6,056	8,029	10,128	12,440	
营业成本	1,102	1,349	1,724	2,110	2,518	
营业税金及附加	731	903	1,164	1,469	1,804	
销售费用	876	1,016	1,365	1,722	2,115	
管理费用	603	587	964	1,215	1,493	
研发费用	33	76	80	101	124	
财务费用	-20	-41	-44	-66	-97	
减值损失合计	-3	0	5	5	5	
投资净收益	4	3	6	8	10	
其他	28	68	24	30	37	
营业利润	1,674	2,236	2,811	3,621	4,536	
营业外收支	10	11	10	10	10	
利润总额	1,685	2,246	2,821	3,631	4,546	
所得税	414	546	691	890	1,114	
净利润	1,271	1,701	2,130	2,741	3,432	
少数股东损益	25	15	21	27	34	
归属母公司净利润	1,246	1,685	2,109	2,714	3,398	
EBITDA	1,801	2,297	2,864	3,652	4,536	
EPS (当年)(元)	3.78	5.10	6.33	8.14	10.20	

现金流量表		单位:百万元				
会计年度	2021A	2022A	2023E	2024E	2025E	
经营活动现金流	2,229	1,041	2,252	2,916	3,805	
净利润	1,271	1,701	2,130	2,741	3,432	
折旧摊销	166	152	132	141	150	
财务费用	-26	3	2	2	2	
投资损失	-4	-3	-6	-8	-10	
营运资金变动	844	-787	9	54	245	
其它	-22	-24	-15	-15	-15	
投资活动现金流	-1,045	-428	-394	-392	-390	
资本支出	-205	-582	-390	-390	-390	
长期投资	-1,300	100	0	0	0	
其他	460	54	-4	-2	0	
筹资活动现金流	-532	-95	-602	-792	-983	
吸收投资	0	80	0	0	0	
借款	20	25	0	0	0	
支付利息或股息	-113	-265	-622	-792	-982	
现金流净增加额	651	518	1,256	1,733	2,431	

研究团队简介

马铮，食品饮料首席分析师，厦门大学经济学博士，资产评估师，曾在深圳规土委从事国家社科基金课题研究。曾任职国泰君安证券销售交易部和研究所，2020年加盟信达证券组建食品饮料团队，团队成员以产业资深人士与顶级名校培养为主。

张伟敬，武汉理工大学毕业，法学、经济学双学位，金融行业工作两年，随后进入白酒行业十三年，先后在泸州老窖、杜康、舍得酒业从事一线销售工作，在高端酒、次高端、中低端价位均有实际操盘经验，产业思维强，酒圈资源丰富，对白酒行业趋势有独到理解，尤其擅长分析次高端酒企竞争格局。

唐有力，华中科技大学工学学士，15年的快消品行业经验，10年一线白酒销售经验，对高端白酒有自己的独到见解。擅长根据现有数据和市场动作推演酒企未来的市场策略。

姜青丰，硕士，毕业于中央财经大学，2年食品饮料研究经验，2年债券研究经验。覆盖预加工食品（深度研究安井食品、千味央厨、立高食品）、调味品（深度研究安琪酵母，熟悉海天味业、千禾味业、涪陵榨菜、天味食品、颐海国际）。

赵雷，食品科学研究型硕士，毕业于美国威斯康星大学麦迪逊分校，随后2年留美在乳企巨头萨普托从事研发和运营，1年食品饮料研究经验。覆盖乳制品（深度研究伊利股份、蒙牛乳业、妙可蓝多、嘉必优）、饮料（深度研究东鹏饮料）。

程丽丽，金融学硕士，毕业于厦门大学王亚南经济研究院，2年食品饮料研究经验。主要覆盖休闲食品（深度研究绝味食品、周黑鸭、煌上煌、洽洽食品、盐津铺子、甘源食品、劲仔食品）、安徽区域白酒（熟悉古井贡酒、迎驾贡酒、金种子酒）。

赵丹晨，经济学硕士，毕业于厦门大学经济学院，2年食品饮料研究经验。主要覆盖白酒（深度研究贵州茅台、五粮液、泸州老窖、山西汾酒、舍得酒业、酒鬼酒、洋河股份、今世缘、酱酒板块）。

王雪骄，康奈尔大学管理学硕士，华盛顿大学经济学+国际关系双学士，覆盖啤酒（深度研究华润啤酒、青岛啤酒、重庆啤酒）、水、饮料行业。

机构销售联系人

区域	姓名	手机	邮箱
全国销售总监	韩秋月	13911026534	hanqiyue@cindasc.com
华北区销售总监	陈明真	15601850398	chenmingzhen@cindasc.com
华北区销售副总监	阙嘉程	18506960410	quejiacheng@cindasc.com
华北区销售	祁丽媛	13051504933	qiliyuan@cindasc.com
华北区销售	陆禹舟	17687659919	luyuzhou@cindasc.com
华北区销售	魏冲	18340820155	weichong@cindasc.com
华北区销售	樊荣	15501091225	fanrong@cindasc.com
华北区销售	秘侨	18513322185	miqiao@cindasc.com
华北区销售	李佳	13552992413	lijia1@cindasc.com
华北区销售	赵岚琦	15690170171	zhaolanqi@cindasc.com
华北区销售	张澜夕	18810718214	zhanglanxi@cindasc.com
华北区销售	王哲毓	18735667112	wangzheyu@cindasc.com
华东区销售总监	杨兴	13718803208	yangxing@cindasc.com
华东区销售副总监	吴国	15800476582	wuguo@cindasc.com
华东区销售	国鹏程	15618358383	guopengcheng@cindasc.com
华东区销售	朱尧	18702173656	zhuyao@cindasc.com
华东区销售	戴剑箫	13524484975	daijianxiao@cindasc.com
华东区销售	方威	18721118359	fangwei@cindasc.com
华东区销售	俞晓	18717938223	yuxiao@cindasc.com
华东区销售	李贤哲	15026867872	lixianzhe@cindasc.com
华东区销售	孙僮	18610826885	suntong@cindasc.com
华东区销售	贾力	15957705777	jjali@cindasc.com
华东区销售	王爽	18217448943	wangshuang3@cindasc.com
华东区销售	石明杰	15261855608	shimingjie@cindasc.com
华东区销售	曹亦兴	13337798928	caoyixing@cindasc.com
华东区销售	王赫然	15942898375	wangheran@cindasc.com
华南区销售总监	王留阳	13530830620	wangliuyang@cindasc.com
华南区销售副总监	陈晨	15986679987	chenchen3@cindasc.com
华南区销售副总监	王雨霏	17727821880	wangyufei@cindasc.com
华南区销售	刘韵	13620005606	liuyun@cindasc.com
华南区销售	胡浩颖	13794480158	hujieying@cindasc.com
华南区销售	郑庆庆	13570594204	zhengqingqing@cindasc.com
华南区销售	刘莹	15152283256	liuying1@cindasc.com
华南区销售	蔡静	18300030194	caijing1@cindasc.com
华南区销售	聂振坤	15521067883	niezhenkun@cindasc.com
华南区销售	张佳琳	13923488778	zhangjialin@cindasc.com
华南区销售	宋王飞逸	15308134748	songwangfeiyi@cindasc.com

分析师声明

负责本报告全部或部分内容的每一位分析师在此申明，本人具有证券投资咨询执业资格，并在中国证券业协会注册登记为证券分析师，以勤勉的职业态度，独立、客观地出具本报告；本报告所表述的所有观点准确反映了分析师本人的研究观点；本人薪酬的任何组成部分不曾与，不与，也将不会与本报告中的具体分析意见或观点直接或间接相关。

免责声明

信达证券股份有限公司（以下简称“信达证券”）具有中国证监会批复的证券投资咨询业务资格。本报告由信达证券制作并发布。

本报告是针对与信达证券签署服务协议的签约客户的专属研究产品，为该类客户进行投资决策时提供辅助和参考，双方对权利与义务均有严格约定。本报告仅提供给上述特定客户，并不面向公众发布。信达证券不会因接收人收到本报告而视其为本公司的当然客户。客户应当认识到有关本报告的电话、短信、邮件提示仅为研究观点的简要沟通，对本报告的参考使用须以本报告的完整版本为准。

本报告是基于信达证券认为可靠的已公开信息编制，但信达证券不保证所载信息的准确性和完整性。本报告所载的意见、评估及预测仅为本报告最初出具日的观点和判断，本报告所指的证券或投资标的的价格、价值及投资收入可能会出现不同程度的波动，涉及证券或投资标的的历史表现不应作为日后表现的保证。在不同时期，或因使用不同假设和标准，采用不同观点和分析方法，致使信达证券发出与本报告所载意见、评估及预测不一致的研究报告，对此信达证券可不发出特别通知。

在任何情况下，本报告中的信息或所表述的意见并不构成对任何人的投资建议，也没有考虑到客户特殊的投资目标、财务状况或需求。客户应考虑本报告中的任何意见或建议是否符合其特定状况，若有必要应寻求专家意见。本报告所载的资料、工具、意见及推测仅供参考，并非作为或被视为出售或购买证券或其他投资标的的邀请或向人做出邀请。

在法律允许的情况下，信达证券或其关联机构可能会持有报告中涉及的公司所发行的证券并进行交易，并可能会为这些公司正在提供或争取提供投资银行业务服务。

本报告版权仅为信达证券所有。未经信达证券书面同意，任何机构和个人不得以任何形式翻版、复制、发布、转发或引用本报告的任何部分。若信达证券以外的机构向其客户发放本报告，则由该机构独自为此发送行为负责，信达证券对此等行为不承担任何责任。本报告同时不构成信达证券向发送本报告的机构之客户提供的投资建议。

如未经信达证券授权，私自转载或者转发本报告，所引起的一切后果及法律责任由私自转载或转发者承担。信达证券将保留随时追究其法律责任的权利。

评级说明

投资建议的比较标准	股票投资评级	行业投资评级
本报告采用的基准指数：沪深 300 指数（以下简称基准）； 时间段：报告发布之日起 6 个月内。	买入 ：股价相对强于基准 20% 以上；	看好 ：行业指数超越基准；
	增持 ：股价相对强于基准 5%~20%；	中性 ：行业指数与基准基本持平；
	持有 ：股价相对基准波动在±5% 之间；	看淡 ：行业指数弱于基准。
	卖出 ：股价相对弱于基准 5% 以下。	

风险提示

证券市场是一个风险无时不在的市场。投资者在进行证券交易时存在赢利的可能，也存在亏损的风险。建议投资者应当充分深入地了解证券市场蕴含的各项风险并谨慎行事。

本报告中所述证券不一定能在所有的国家和地区向所有类型的投资者销售，投资者应当对本报告中的信息和意见进行独立评估，并应同时考量各自的投资目的、财务状况和特定需求，必要时就法律、商业、财务、税收等方面咨询专业顾问的意见。在任何情况下，信达证券不对任何人因使用本报告中的任何内容所引致的任何损失负任何责任，投资者需自行承担风险。