

客车六月月报： 6月产批零出口同比高增

证券分析师：黄细里

执业证书编号：S0600520010001

联系邮箱：huangxl@dwzq.com.cn

联系电话：021-60199793

2023年7月17日

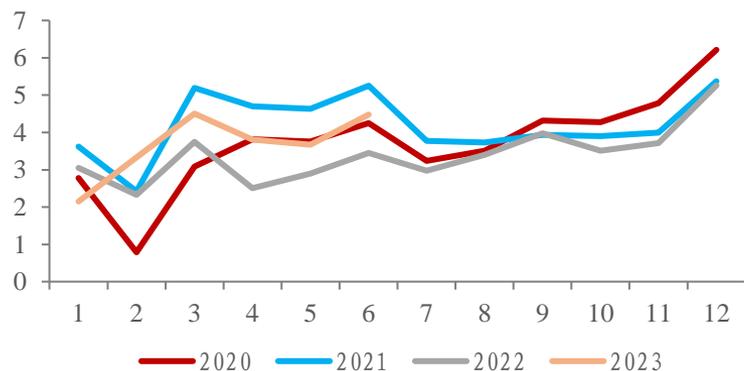
- **客车这轮大周期驱动因素是什么？** 一句话总结：客车代表中国汽车制造业将成为【技术输出】的世界龙头。这不是梦想而是会真真切切反应到报表层面。海外市场业绩贡献对客车行业在3-5年会至少再造一个中国市场。背后支撑因素：
 - **1) 天时：**符合国家【中特估】大方向，客车是【一带一路】的有力践行者，已有10余年的出海经验，在新的国际形势变化下，将进一步跟紧国家战略，将中国优势制造业【走出去】。
 - **2) 地利：**客车的技术与产品已经具备世界一流水平。新能源客车维度，中国客车已领先海外竞争对手至少3年以上。传统客车维度，技术已不亚于海外且具备更好性价比及服务。
 - **3) 人和：**国内市场价格战结束不会成为拖累反而会共振。过去6-7年国内客车“高铁冲击+新能源公交透支+三年疫情”三重因素叠加经历了长期的价格战，2022下半年宇通已率先提价，且需求本身得益【旅游复苏+公交车更新需求】有望重回2019年水平（2023~2025年复合增速大于10%）。

- **客车这轮盈利能创新高吗？我们认为并不是遥不可及。**
 - 1) 国内没有价格战。2) 寡头龙头格局。3) 海外无论新能源还是油车净利率远好于国内（无需投固定资产）。4) 碳酸锂成本持续下行。
- **客车这轮市值空间怎么看？**
 - 小目标是重新挑战2015-2017年上一轮行业红利的市值峰值（宇通约600亿，金龙约200亿）。大目标重新打开新的天花板（见证真正意义的世界客车龙头）。
- **【宇通客车】是“三好学生典范”**。我们预计2023~2025年归母净利润为13.9/20.1/27.5亿元，同比+84%/+44%/+37%。维持“买入”评级。
- **【金龙汽车】或是“进步最快学生”**。我们预计2023-2025年归母净利润为1.44/3.05/6.28亿元，2024~2025年同比+112%/+106%。维持“买入”评级
- **风险提示：**全球地缘政治波动超预期，国内经济复苏节奏进度低于预期。

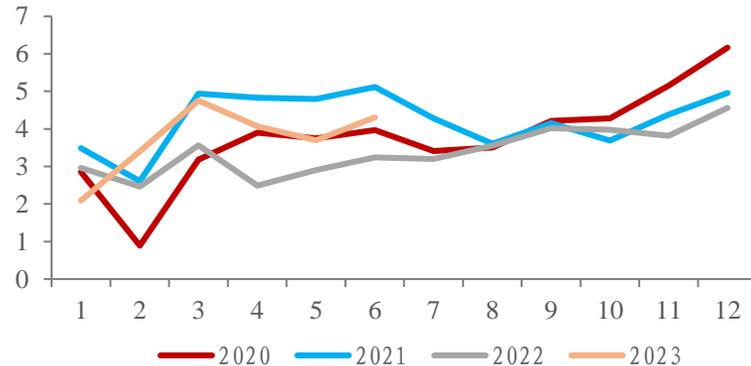
客车产批：6月客车产批同环比提升

- **6月客车产批总量同环比提升，大中客占比同环比提升。** 总量维度，6月客车产批量同比高增：1) 产量：2023年6月我国客车行业月度整体产量为4.3万辆，同环比分别+33%/+16%；2) 批发量：6月客车批发量为4.5万辆，同环比分别+30%/+22%。3) 结构维度：6月大中轻型客车销量分别为5463/4719/33897辆，同比分别+68%/+60%/+22%，环比分别+22%/+57%/+19%。大中客占比22%，同环比+4.7pct/+2.4pct。

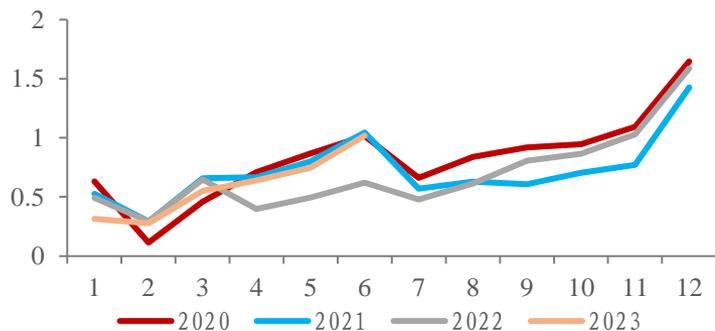
图：客车月度销量变化（万辆）



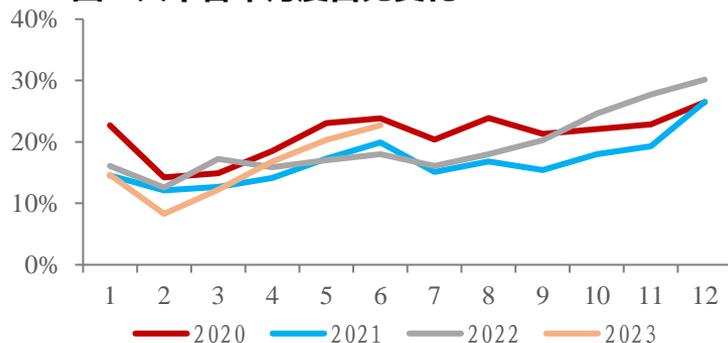
图：客车月度产量变化（万辆）



图：大中客车月度销量变化（万辆）



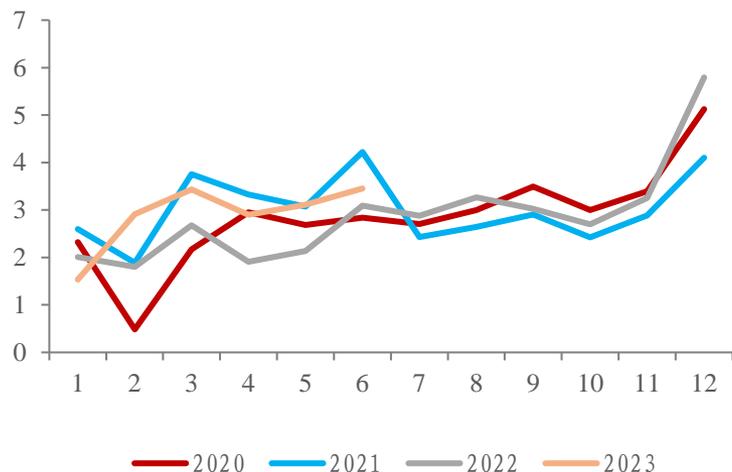
图：大中客车月度占比变化



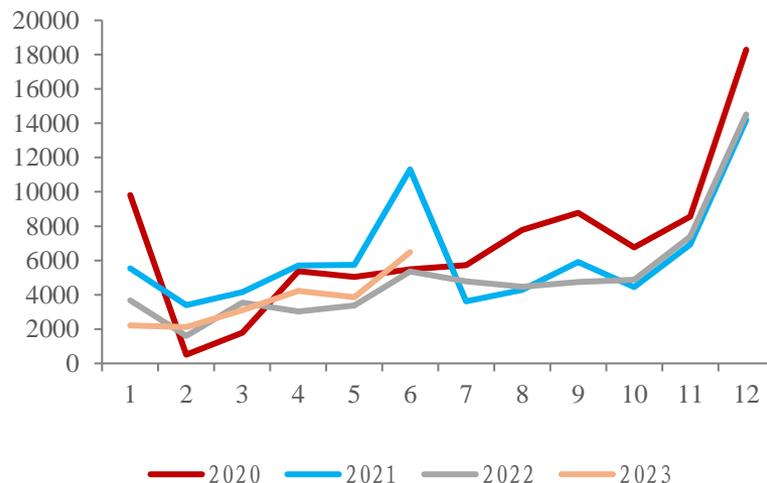
客车上险：6月客车上险量同环比提升

- **上险角度，6月客车上险量同环比提升。** 受益于疫情后旅游业持续复苏，国内座位客车需求提升带动客车终端销量同环比提升。2023年6月我国客车终端销量为3.5万辆，同环比分别+12%/+11%；其中大中轻客终端销量为3299/3189/28058辆，同比分别+28%/+15%/+10%，环比分别+89%/+51%/+3%。大中客占比为19%，同环比+1.4/+6.4pct。

图：客车月度上险量变化（万辆）



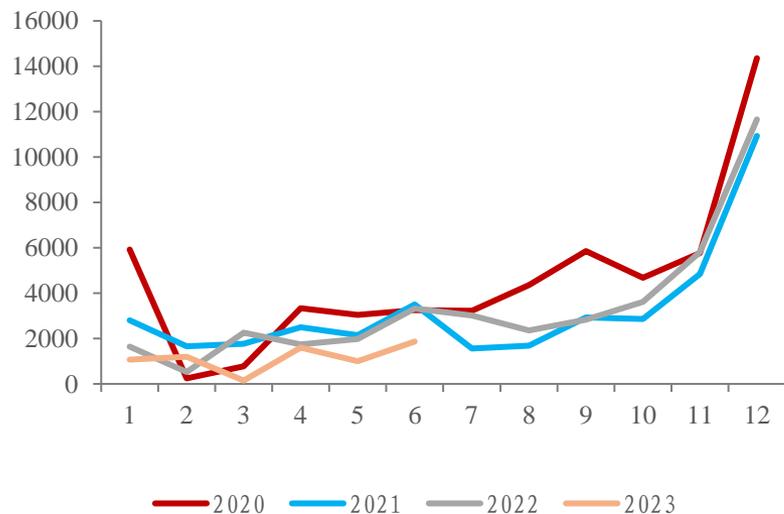
图：大中客车月度上险量变化（辆）



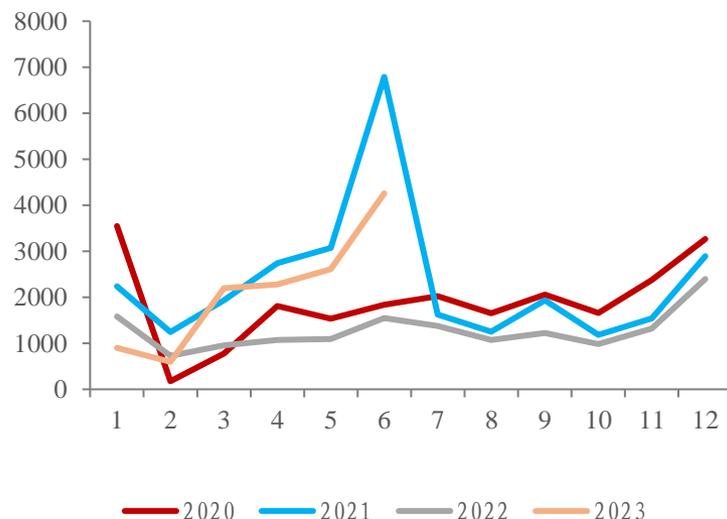
客车分类型：座位客车景气度提升，公交车初步复苏

- **上险量分车辆用途，大中座位客车同环比持续高增，公交车景气度初步复苏。**分车辆用途来看，受下游旅游市场火爆刺激座位客车上险量同环比提升，6月销量4260辆，同环比+175%/+63%；受2022年补贴透支及公交车招标节奏影响，公交车上半年销量整体表现不佳，但6月出现初步复苏趋势，6月销量1860辆，同环比-37%/+86%。

图：大中公交客车上险量变化（辆）



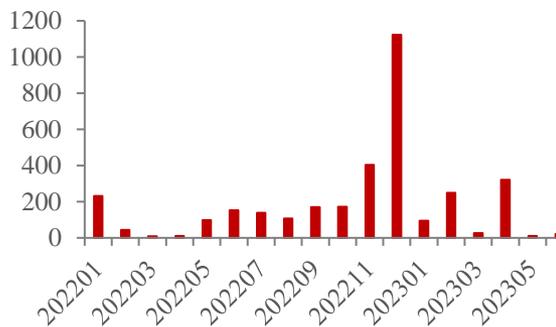
图：大中座位客车上险量变化（辆）



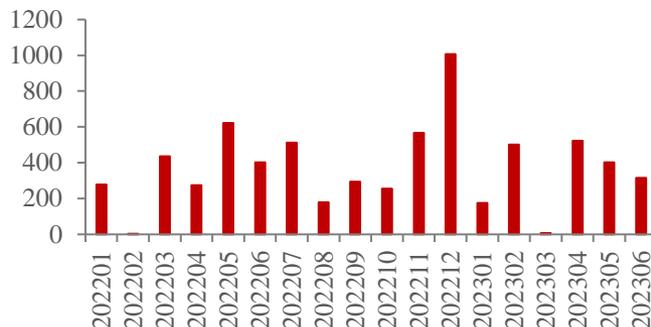
梳理分区域公交车销量情况：

- 1) 各地区公交车销量均呈现较强季节性，2022年末透支了今年部分公交车需求。
- 2) 6月各地区公交车需求均呈现环比上涨趋势，东北/华北/华东/华中/西南地区大中型公交车销量环比+200%/+79%/+486%/+819/+713%，表现靓丽。

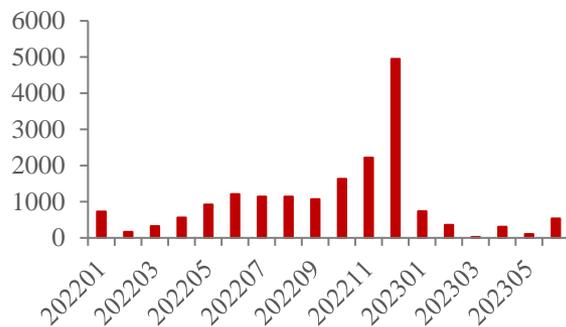
图：东北地区公交车销量/辆



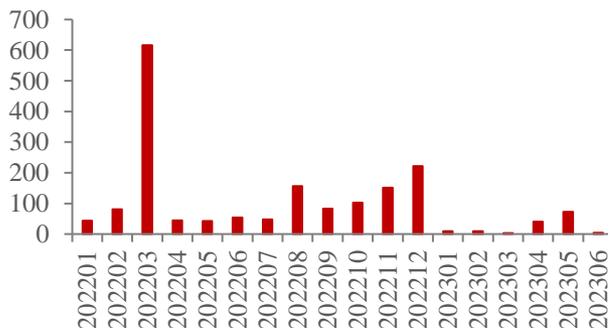
图：华北地区公交车销量/辆



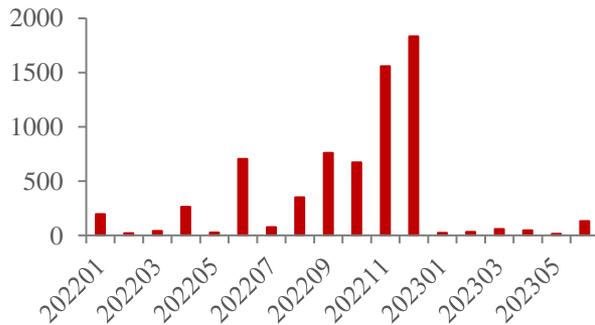
图：华东地区公交车销量/辆



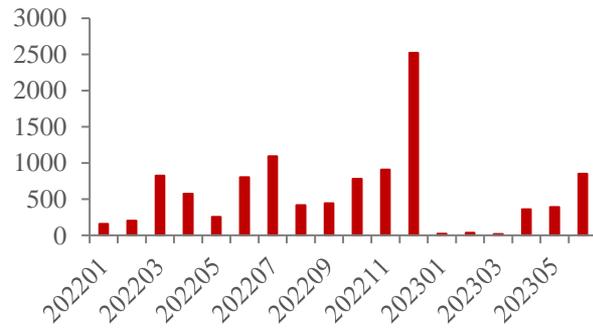
图：华南地区公交车销量/辆



图：华中地区公交车销量/辆



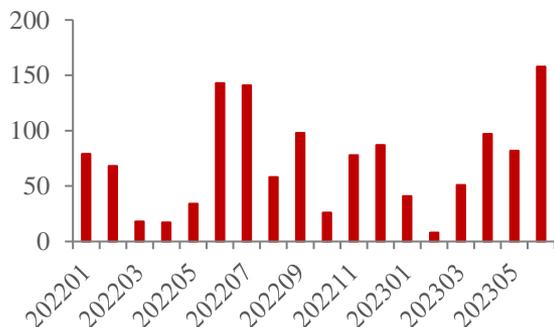
图：西北+西南地区公交车销量/辆



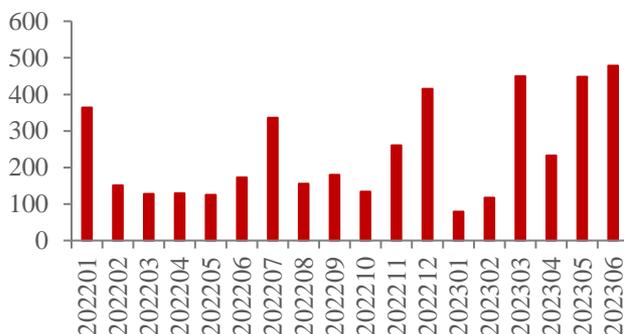
梳理分区域座位客车销量情况：

- 1) 座位客车季节性较弱，月份之间销量波动较大
- 2) 6月各地区座位客车需求全面复苏，东北/华北/华东/华南/华中/西北/西南地区大中型座位客车销量158/479/1251/502/556/457/857辆，同比+10%/+177%/+131%/+114%/+294%/+209%/+419%。

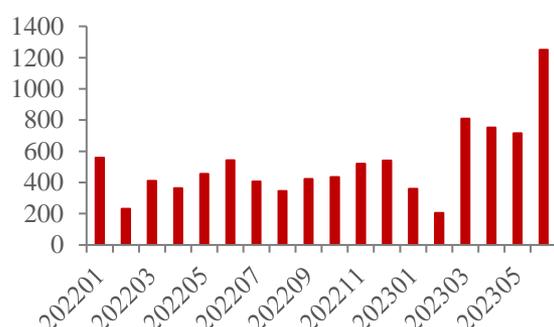
图：东北地区座位客车销量/辆



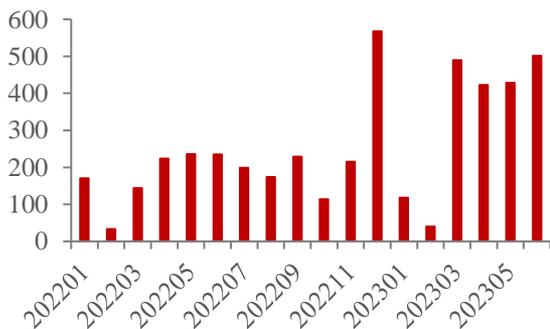
图：华北地区座位客车销量/辆



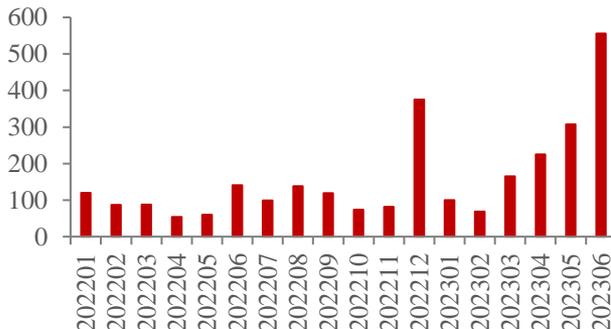
图：华东地区座位客车销量/辆



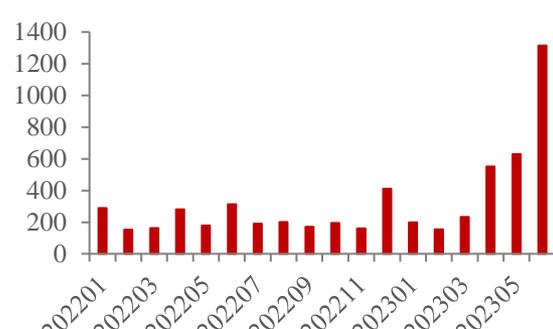
图：华南地区座位客车销量/辆



图：华中地区座位客车销量/辆



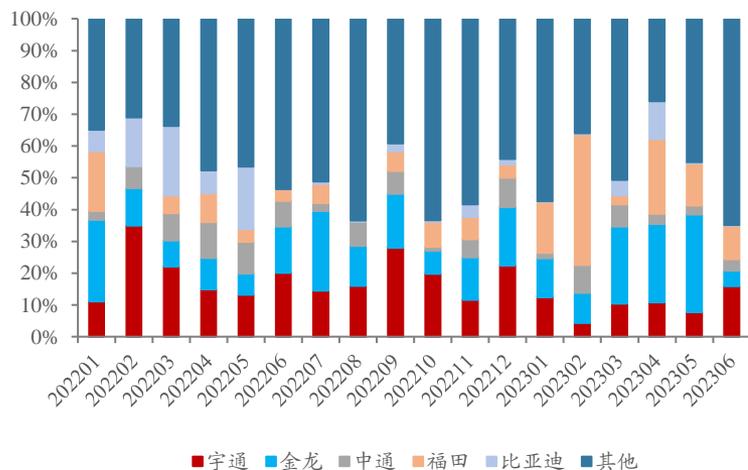
图：西北+西南地区座位客车销量/辆



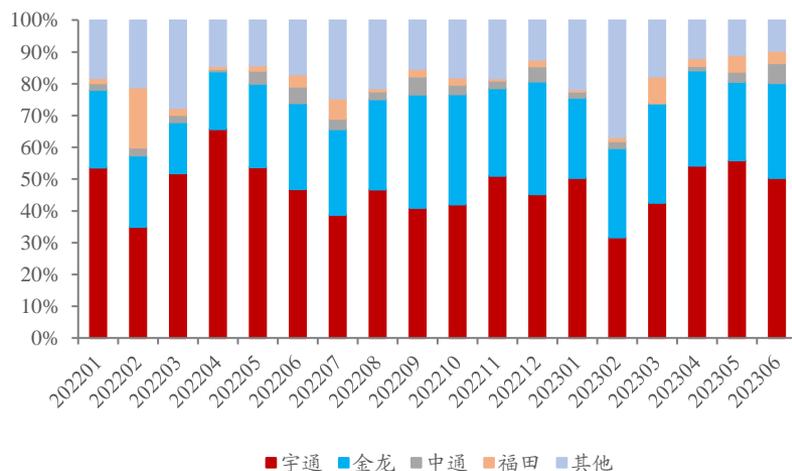
客车国内格局：座位客车复苏明显，龙头受益

- **国内公交车：地方性公交车企业较多，格局较分散，头部企业为宇通、金龙、中通、福田、比亚迪。**其中6月宇通国内公交车销量296辆，市占率16%，环比+8pct；金龙91辆，市占率5%，环比-26pct；福田196辆，市占率11%，环比-2pct。由于招标节奏不同，车企月度销量可能波动较大。
- **国内座位客车：旅游需求高增，龙头率先受益，宇通+金龙市占率为80%。**其中6月宇通国内座位客车销量2143辆，市占率50%，环比-6pct；金龙出口1271辆，市占率30%，环比+5pct。

图：大中公交车月度国内格局



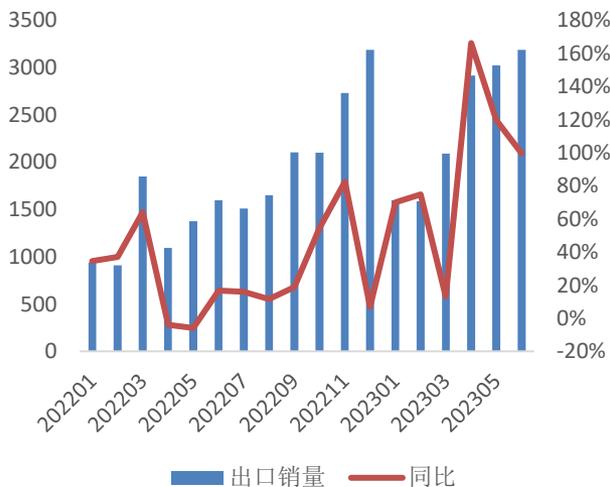
图：大中座位客车月度国内格局



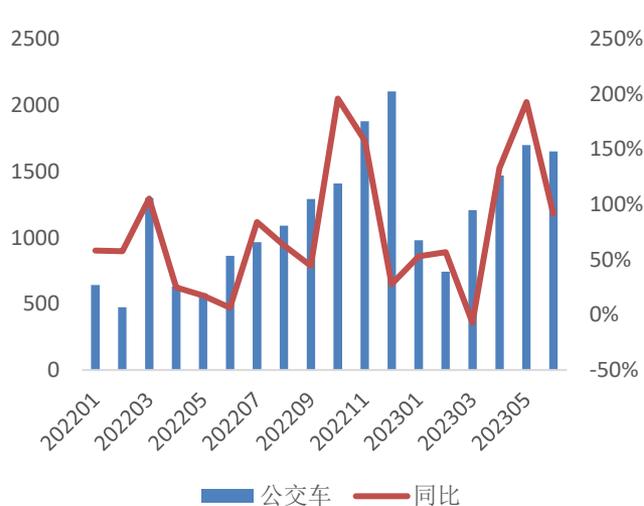
客车出口：6月大中客车出口同环比提升

- **出口角度，6月大中客车出口同环比提升。**2023年6月我国大中客车行业出口3187辆，同环比分别+100%/+5%。
- **分车辆类型，6月公交车与座位客车均同比高增。**2023年6月大中公交车出口1651辆，同环比+92%/-3%；大中座位客车出口1536辆，同环比+109%/+16%。

图：大中客车月度出口变化（辆）



图：大中公交客车月度出口变化（辆）



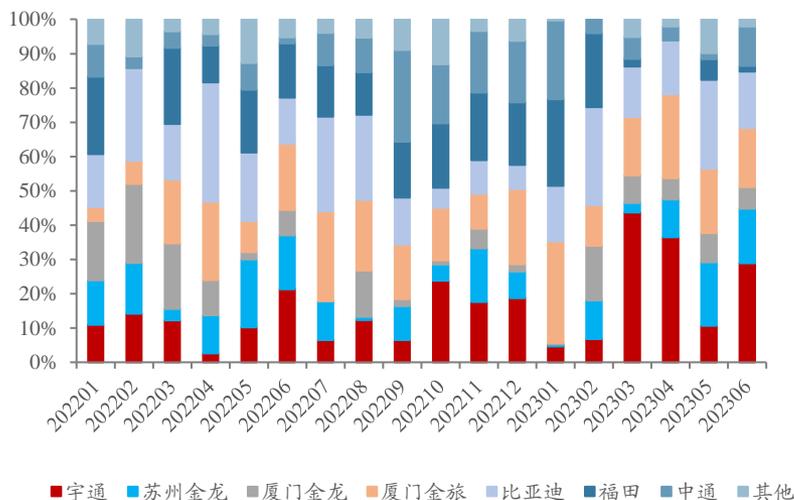
图：大中座位客车月度出口变化（辆）



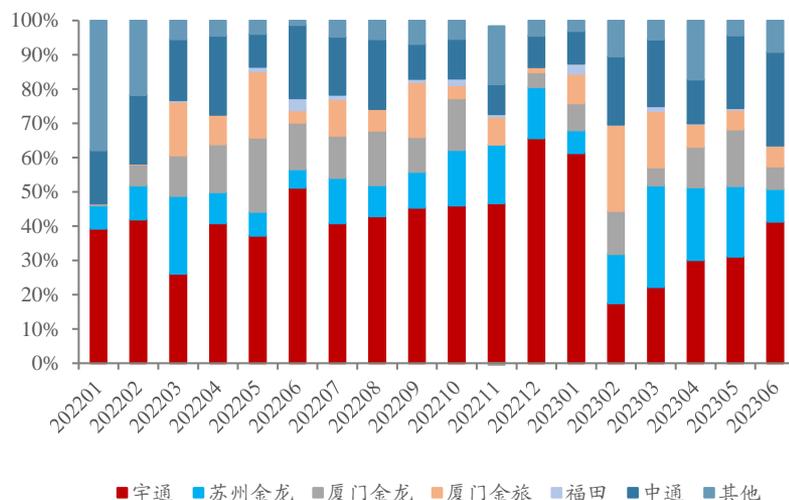
客车出口格局：头部企业为主，格局集中

- **公交车出口：**宇通+金龙+比亚迪为主。6月公交车出口中，宇通出口476辆，市占率29%，环比+18pct；金龙出口652辆，市占率39%，环比-7pct；比亚迪出口272辆，市占率16%，环比-10pct。由于海外不同地区招标节奏有差异，公交车出口格局波动较大，但集中度高，CR3为84%。
- **座位客车出口：**宇通+金龙+中通为主。6月座位客车出口中，宇通出口634辆，市占率41%，环比+10pct；金龙出口340辆，市占率22%，环比-11pct；中通出口420辆，市占率27%，环比+6pct。由于座位客车以传统能源客车为主，故传统客车企业更占优势，市场集中度高，CR3为90%。

图：大中公交车月度出口格局

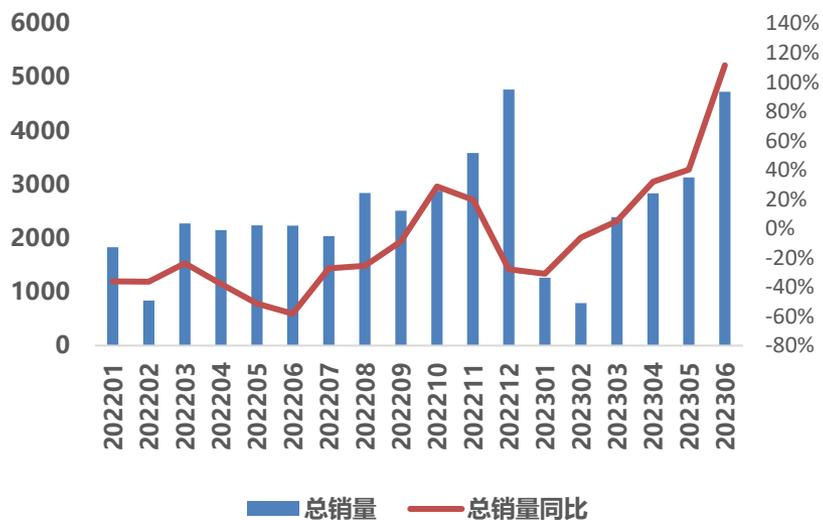


图：大中座位客车月度出口格局

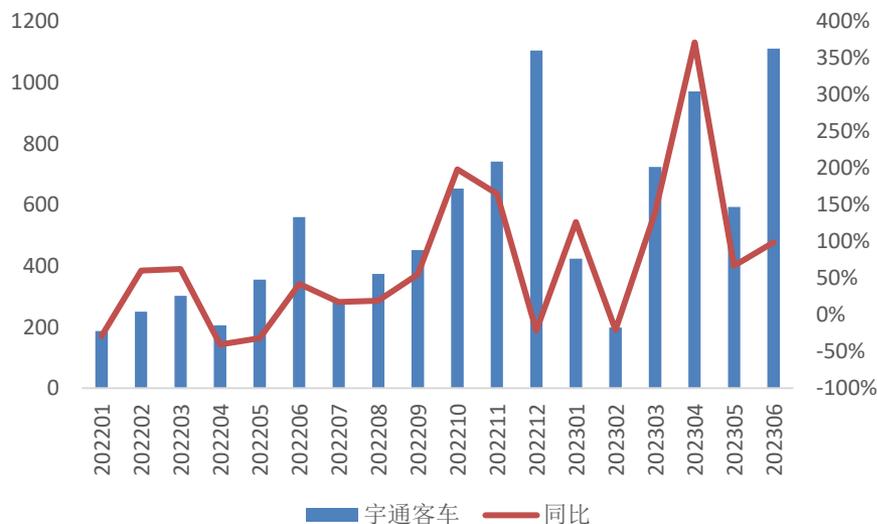


- 宇通客车2023年6月销量为4726辆，同环比分别+112%/+51%；产量为4093辆，同环比分别+137%/+13%。
- 分车辆长度看，2023年6月大中轻客销量为2489/1738/499辆，同比分别+190%/+81%/+20%，环比分别+60%/+43%/+36%。大中客销量占比80%，同环比+8pct/+1pct。2023年6月公司整体去库633辆，大中轻客库存变化为-377/-178/-78辆，2023年累计加库617辆。
- 分地区看，2023年6月大中客出口1110辆，同环比+99%/+88%。

图：公司月度销量变化/辆

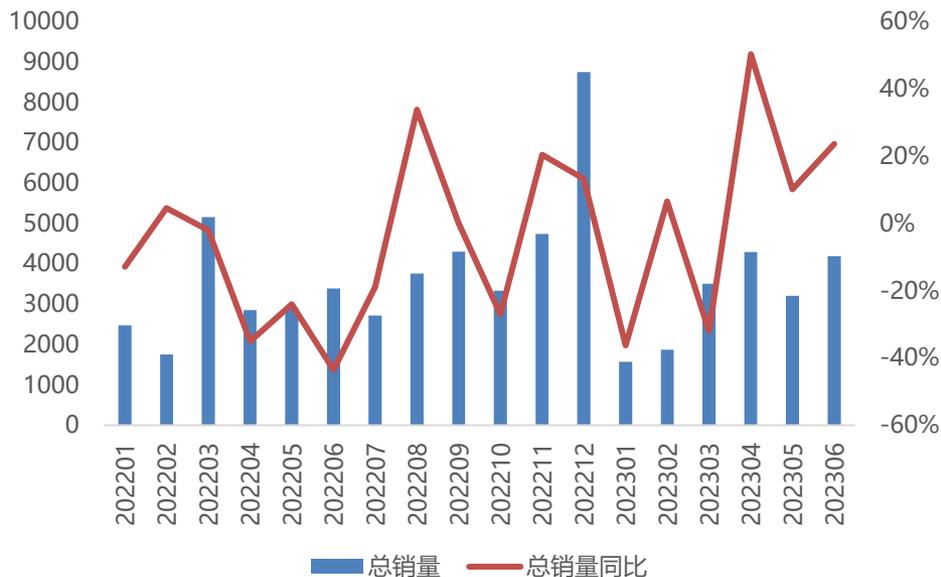


图：公司月度大中客出口销量/辆

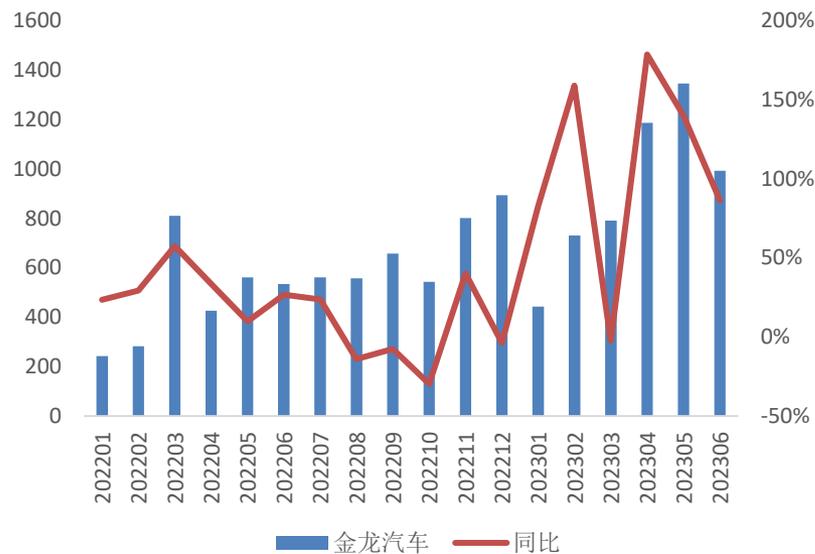


- 金龙汽车2023年6月销量为4196辆，同环比分别+24%/+31%；产量为4325辆，同环比分别+52%/+17%。
- 大中客销量保持韧性，轻客销量环比高增。分车辆长度看，2023年6月大中轻客销量为1565/954/1677辆，同比分别+38%/+33%/+9%，环比分别-10%/+73%/+84%；产量为1522/941/1862辆，同比分别+27%/+62%/+75%，环比分别+7%/+13%/+29%。大中客销量占比60%，同比+5pct。
- 分地区看，2023年6月大中客出口992辆，同环比+86%/-26%。

图：公司月度销量变化（辆）



图：公司月度大中客出口销量/辆



- **全球地缘政治波动超预期。** 海外市场地缘政治因素波动可能对客车出口造成干扰。
- **国内经济复苏节奏进度低于预期。** 弱国内宏观经济复苏进度低于预期，可能导致终端客车需求恢复低于预期。

东吴证券股份有限公司经中国证券监督管理委员会批准，已具备证券投资咨询业务资格。

本研究报告仅供东吴证券股份有限公司（以下简称“本公司”）的客户使用。本公司不会因接收人收到本报告而视其为客户。在任何情况下，本报告中的信息或所表述的意见并不构成对任何人的投资建议，本公司不对任何人因使用本报告中的内容所导致的损失负任何责任。在法律许可的情况下，东吴证券及其所属关联机构可能会持有报告中提到的公司所发行的证券并进行交易，还可能为这些公司提供投资银行服务或其他服务。

市场有风险，投资需谨慎。本报告是基于本公司分析师认为可靠且已公开的信息，本公司力求但不保证这些信息的准确性和完整性，也不保证文中观点或陈述不会发生任何变更，在不同时期，本公司可发出与本报告所载资料、意见及推测不一致的报告。

本报告的版权归本公司所有，未经书面许可，任何机构和个人不得以任何形式翻版、复制和发布。如引用、刊发、转载，需征得东吴证券研究所同意，并注明出处为东吴证券研究所，且不得对本报告进行有悖原意的引用、删节和修改。

东吴证券投资评级标准：

公司投资评级：

- 买入：预期未来6个月个股涨跌幅相对大盘在15%以上；
- 增持：预期未来6个月个股涨跌幅相对大盘介于5%与15%之间；
- 中性：预期未来6个月个股涨跌幅相对大盘介于-5%与5%之间；
- 减持：预期未来6个月个股涨跌幅相对大盘介于-15%与-5%之间；
- 卖出：预期未来6个月个股涨跌幅相对大盘在-15%以下。

行业投资评级：

- 增持：预期未来6个月内，行业指数相对强于大盘5%以上；
- 中性：预期未来6个月内，行业指数相对大盘-5%与5%；
- 减持：预期未来6个月内，行业指数相对弱于大盘5%以上。

东吴证券研究所
苏州工业园区星阳街5号
邮政编码：215021
传真：(0512) 62938527
公司网址：<http://www.dwzq.com.cn>

东吴证券 财富家园