

证券研究报告

公司研究

公司点评报告

黄山旅游(600054)

投资评级

上次评级

刘嘉仁 社零&美护首席分析师

执业编号: S1500522110002

联系电话: 15000310173

邮箱: liujiaren@cindasc.com

王越 社服&美护分析师

执业编号: S1500522110003

联系电话: 18701877193

邮箱: wangyue1@cindasc.com

相关研究

信达证券股份有限公司

CINDA SECURITIES CO., LTD

北京市西城区闹市口大街9号院1号楼

邮编: 100031

黄山旅游 23H1 业绩点评: 业绩超 19 年同期, 客流稳定增长, 期待高景气延续

2023 年 08 月 28 日

事件: 公司发布 2023 年半年报。1) 23H1 公司实现营收 8.37 亿元/+291.1% (同比, 下同), 归母净利润 2.00 亿元, 扣非归母净利润 2.01 亿元, 同比大幅扭亏为盈; 2) 23Q2 公司实现营收 4.99 亿元/+489%, 归母净利润 1.35 亿元, 扣非归母净利润 1.41 亿元。3) 得益于经营向好, 23H1 公司经营性现金流 3.43 亿元, 较 22 年同期增加 4.66 亿元。

分业务来看, 公司酒店/索道及缆车/景区/旅游服务/徽菜业务分别实现营收 1.98/3.05/1.17/2.02/1.14 亿元, 同比均有大幅增长, 毛利率分别为 34.5%/87.6%/46.3%/8.4%/15.3%。23H1 公司毛利率 52.68%, 归母净利率 23.86%, 期间费用率 20.87%, 较 19 年同期分别变化 -1.41pct/+0.78pct/0.76pct。

补贴政策精准引流、提升热度。上半年出行需求释放, 旅游行业景气回升, 公司创新迭代多元旅游产品, 精准营销拓展客源。包括推出“免减优”系列活动、发放文旅优惠券、6 月特定青少年群体免门票等, 得益于此, 黄山景区上半年进山游客 209.16 万人/+527%, 较 19H1 增长 29%, 助力公司营收/归母净利润较 19H1 分别增长 15%/19%。

暑期延续高景气度, 优惠收窄后盈利有望提升。7-8 月三大景区对中高考生、高校应届毕业生免门票, 黄山和太平湖还对 18 周岁以下游客免门票。8 月 21 日, 黄山接待游客突破 300 万人, 较 19 年提前 60 天, 管委会预计全年景区接待人数有望突破 400 万人。上半年及暑期优惠活动加速客流修复, 步入 9 月有望受益于杭州亚运会客流提振, 我们认为高热度基础下优惠力度或将收窄, 盈利能力有望进一步提高。

区位优势明显, 交通持续改善, 客源市场持续拓展。池黄高铁连接池州、黄山, 经由黄山、九华山、太平湖等风景名胜区, 该高铁计划于 2024 年通车运营, 开通后有望成为串联皖南两山一湖的黄金旅游线路, 便利游客串线旅游。8 月 25 日, 杭昌高铁黄昌段正式进入联调联试阶段, 通车后将进一步拉近沿线南昌、景德镇地区与黄山的时空距离。黄山区位优势明显, 紧邻华东地区, 随着高速、高铁等开通, 景区潜在客源市场有望进一步拓展。

投资建议: 优质传统自然景区, 23H1 快速修复, 下半年有望延续高热度; 景区背靠长三角, 区位优势明显, 且交通持续改善; 太平湖、花山谜窟项目不断孵化, 有望贡献营收增量。根据 wind 一致预期, 公司 2023-2025 年归母净利润分别为 3.50/4.31/4.70 亿元, 2023 年 8 月 25 日收盘价对应 PE 分别为 26/21/19 倍。

风险因素: 门票降价风险, 新项目不及预期, 国企改革低于预期等。

研究团队简介

刘嘉仁，社零&美护首席分析师。曾供职于第一金证券、凯基证券、兴业证券。2016年加入兴业证券社会服务团队，2019年担任社会服务首席分析师，2020年接管商贸零售团队，2021年任现代服务业研究中心总经理。2022年加入信达证券，任研究开发中心副总经理。2021年获新财富批零与社服第2名、水晶球社服第1名/零售第1名、新浪财经金麒麟最佳分析师医美第1名/零售第2名/社服第3名、上证报最佳分析师批零社服第3名，2022年获新浪财经金麒麟最佳分析师医美第2名/社服第2名/零售第2名、医美行业白金分析师。

王越，美护&社服高级分析师。上海交通大学金融学硕士，南京大学经济学学士，2018年7月研究生毕业后加入兴业证券社会服务小组，2022年11月加入信达新消费团队。主要覆盖化妆品、医美、社会服务行业。

周子莘，美容护理分析师。南京大学经济学硕士，华中科技大学经济学学士，曾任兴业证券社会服务行业美护分析师，2022年11月加入信达新消费团队。主要覆盖化妆品、医美。

涂佳妮，社服&零售分析师。新加坡南洋理工大学金融硕士，中国科学技术大学工学学士，曾任兴业证券社服&零售行业分析师，2022年11月加入信达新消费团队，主要覆盖免税、眼视光、隐形正畸、宠物、零售等行业。

李文静，伊利诺伊大学香槟分校理学硕士，西南财经大学经济学学士，2022年11月加入信达新消费团队。主要覆盖化妆品、医美。

分析师声明

负责本报告全部或部分内容的每一位分析师在此申明，本人具有证券投资咨询执业资格，并在中国证券业协会注册登记为证券分析师，以勤勉的职业态度，独立、客观地出具本报告；本报告所表述的所有观点准确反映了分析师本人的研究观点；本人薪酬的任何组成部分不曾与，不与，也将不会与本报告中的具体分析意见或观点直接或间接相关。

免责声明

信达证券股份有限公司（以下简称“信达证券”）具有中国证监会批复的证券投资咨询业务资格。本报告由信达证券制作并发布。

本报告是针对与信达证券签署服务协议的签约客户的专属研究产品，为该类客户进行投资决策时提供辅助和参考，双方对权利与义务均有严格约定。本报告仅提供给上述特定客户，并不面向公众发布。信达证券不会因接收人收到本报告而视其为本公司的当然客户。客户应当认识到有关本报告的电话、短信、邮件提示仅为研究观点的简要沟通，对本报告的参考使用须以本报告的完整版本为准。

本报告是基于信达证券认为可靠的已公开信息编制，但信达证券不保证所载信息的准确性和完整性。本报告所载的意见、评估及预测仅为本报告最初出具日的观点和判断，本报告所指的证券或投资标的的价格、价值及投资收入可能会出现不同程度的波动，涉及证券或投资标的的历史表现不应作为日后表现的保证。在不同时期，或因使用不同假设和标准，采用不同观点和分析方法，致使信达证券发出与本报告所载意见、评估及预测不一致的研究报告，对此信达证券可不发出特别通知。

在任何情况下，本报告中的信息或所表述的意见并不构成对任何人的投资建议，也没有考虑到客户特殊的投资目标、财务状况或需求。客户应考虑本报告中的任何意见或建议是否符合其特定状况，若有必要应寻求专家意见。本报告所载的资料、工具、意见及推测仅供参考，并非作为或被视为出售或购买证券或其他投资标的的邀请或向人做出邀请。

在法律允许的情况下，信达证券或其关联机构可能会持有报告中涉及的公司所发行的证券并进行交易，并可能会为这些公司正在提供或争取提供投资银行业务服务。

本报告版权仅为信达证券所有。未经信达证券书面同意，任何机构和个人不得以任何形式翻版、复制、发布、转发或引用本报告的任何部分。若信达证券以外的机构向其客户发放本报告，则由该机构独自为此发送行为负责，信达证券对此等行为不承担任何责任。本报告同时不构成信达证券向发送本报告的机构之客户提供的投资建议。

如未经信达证券授权，私自转载或者转发本报告，所引起的一切后果及法律责任由私自转载或转发者承担。信达证券将保留随时追究其法律责任的权利。

评级说明

投资建议的比较标准	股票投资评级	行业投资评级
本报告采用的基准指数：沪深 300 指数（以下简称基准）； 时间段：报告发布之日起 6 个月内。	买入 ：股价相对强于基准 20% 以上；	看好 ：行业指数超越基准；
	增持 ：股价相对强于基准 5%~20%；	中性 ：行业指数与基准基本持平；
	持有 ：股价相对基准波动在±5% 之间；	看淡 ：行业指数弱于基准。
	卖出 ：股价相对弱于基准 5% 以下。	

风险提示

证券市场是一个风险无时不在的市场。投资者在进行证券交易时存在赢利的可能，也存在亏损的风险。建议投资者应当充分深入地了解证券市场蕴含的各项风险并谨慎行事。

本报告中所述证券不一定能在所有的国家和地区向所有类型的投资者销售，投资者应当对本报告中的信息和意见进行独立评估，并应同时考量各自的投资目的、财务状况和特定需求，必要时就法律、商业、财务、税收等方面咨询专业顾问的意见。在任何情况下，信达证券不对任何人因使用本报告中的任何内容所引致的任何损失负任何责任，投资者需自行承担风险。