

水务

署名人: 张镭 S0960511020006

0755-82026705

zhanglei@cjis.cn

参与人: 陈青青 S0960110080408

0755-82026815

chenqingqing@cjis.cn

6-12 个月目标价: 54.00 元

当前股价: 39.77 元 评级调整: 维持

甘	1	炊	- Jesl
基	↛	TIT T	771

上证综合指数	2388.83
总股本(百万)	323
流通股本(百万)	148
流通市值(亿)	58
EPS	1.07
每股净资产 (元)	10.09
资产负债率	23.18%

股价表现

(%)	1M	ЗМ	6M
碧水源	-2.78	21.97	14.73
公用事业	-2.03	3.93	0.42
沪深 300 指数	0.86	4.07	3.91



相关报告

碧水源 - 问渠那得清如许, 唯有"源"头"碧水"来 2012-04-10

碧水源 300070 强烈推荐

调研简报: 订单保障业绩, 拓展提升空间

近日我们参加了碧水源股东大会,并与公司高管就近期经营情况进行了沟通,公司目前订单饱满,跨区域和跨领域拓展不断深入,同时技术不断创新,先发优势持续加强。 我们维持前期观点,认为公司是水务行业综合竞争力最强的企业,"十二五"期间有望维持50%的复合增速。

投资要点:

- 公司订单饱满,今年业绩有保障。①去年是公司从北京向异地大幅扩张圈地之年,今年各地开始进入收割期,目前云南、南京无锡、鄂尔多斯等地订单情况均不错,预计全年投资收益同比增长将超过 100%。②北京去年受项目推迟影响业绩低于预期,而今年高碑店和小红门项目均已启动,同时博大水务等子公司业绩也有望实现突破,预计北京地区今年业绩将大幅超过去年。
- 公司膜材料生产产能持续拓展,技术不断创新,膜质量提升、寿命延长。①今年膜产能约 400 万平米。碧水源丽阳膜科技有限公司预计今年 11 月份将会有新的产能建成,云南亦正在组建膜生产基地,同时,武汉和鄂尔多斯也在筹划建设膜生产基地。②技术方面,公司研发的新技术使膜寿命能再延长 1 年,预计在 6 年以上。
- 跨区域扩张有望进一步取得突破,5月全国8大区域布局有望完成。除公司已布局的六大区域外,预计5月上旬将有一两个新地区的合资意向签订,预计可能的地区有广东、上海等。广东虽水资源丰富,但经济发达,排放水量大、标准高、减排任务重,市场前景广阔。上海目前污水处理水平大多为二级处理水平,同时减排需求强烈,缺地情况广泛,膜技术应用空间大、市场前景可观。
- 跨领域拓展进一步深入,水产业链不断完善、拓展公司增长边界。①工业废水处理 领域今年有望超预期。虽去年北京环境工程子公司(原普瑞奇)实现净利润低于预 期,但今年拓展状况较好,预计将超过赌协议中规定的 2000 万元。另外,博大水务 (亦庄)今年将至少完成 2 个大型项目。②供水领域"技术突破+新标实施"促使行 业空间逐渐打开。公司研发的新技术使膜技术运营成本显著降低。同时,7 月供水 新的监测标准将执行,监测指标由原来的 35 项提升至 106 项,预计大量的自来水 厂将面临改造需求,膜技术有望从中分一杯羹。③此外,公司研发的从生活污水出 水直接净化到饮用水的技术在缺水地区应用前景看好。
- 维持"强烈推荐"评级。我们维持前期深度报告的观点,公司目前已发展成为一个以技术创新为驱动、商业模式优秀、先发优势明显的膜技术水处理行业领军者。公司现已完全摆脱对单个项目依赖和单个地的区依赖,抗风险能力很强,同时,是水产业链(供水、污水处理、再生水、净水器)最完善的公司之一,全面受益水行业发展,公司业绩有保障(CAGR>50%),是难得的同时兼具安全性和成长性的投资标的。我们预计公司 12-14 年 EPS 分别为 1.81/2.74/3.49 元,对应 PE 为 21.9X、14.5X 和 11.4X,维持公司强烈推荐评级。
- ◆ **风险提示:** 项目开拓情况低于预期; 创业板整体下跌风险; 应收账款风险等。

主要财务指标

单位: 百万元	1026	1742	2489	3072
营业收入	105%	70%	43%	23%
收入同比(%)	345	585	888	1130
归属母公司净利润	95%	70%	52%	27%
净利润同比(%)	47.4%	43.6%	43.9%	44.2%
毛利率(%)	10.6%	15.2%	18.7%	19.3%
ROE(%)	1.07	1.81	2.74	3.49
每股收益(元)	40.55	23.90	15.74	12.36
P/E	4.28	3.63	2.95	2.38
P/B	33	20	13	11
EV/EBITDA	1026	1742	2489	3072



表 1: 盈利预测关键数据

营业收入	2008	2009	2010	2011	2012E	2013E	2014E
污水处理整体解决方案(百万元)	221	313	499	915	1,505	2,208	2,806
市政建设工程(百万元)				91	210	240	214
净水器销售(百万元)			2	18	27	41	53
营业收入合计	221	313	500	1,026	1,742	2,489	3,072
营业成本	2008	2009	2010	2011	2012E	2013E	2014E
污水处理整体解决方案(百万元)	126	163	257	458	793	1,174	1,509
市政建设工程(百万元)				76	174	199	177
净水器销售(百万元)			1	5	15	22	29
营业成本合计	126	163	257	540	982	1,396	1,715
毛利率	2008	2009	2010	2011	2012E	2013E	2014E
污水处理整体解决方案(%)	43 %	48 %	49 %	57%	53%	53%	54%
市政建设工程(%)				17%	17%	17%	17%
净水器销售(%)			39 %	45%	45%	45%	45%
综合毛利率	43%	48%	49%	47.4%	43.6%	43.9%	44.2%

资料来源: 公司公告、中投证券研究所

表 2: 公司权益投资可研净利润预测

公司名称	注册资本 成立时间		吸与心包	权益净利润			
公司石林	放立时间	(万元)	(万元) 股权比例 2012E 2013E		2013E	2014E	
云南水务产业发展有限责任公司	2011 年5 月	60000	49%	5693	10044	13292	
昆明滇投碧水源水务科技有限责任公司	2011 年6 月	60000	49%	980	2450	2940	
南京城建环保水务投资有限公司	2011 年6 月	15000	50%	1500	2000	2500	
湖南碧水源科技有限公司	2011 年6 月	8000	72%	180	864	1080	
无锡碧水源丽阳膜科技有限公司	2011 年7 月	5680	39%	585	1170	1170	
内蒙古东源水务科技发展有限公司	2011 年11 月	10000	49%	1225	2205	4165	
武汉武钢碧水源环保技术有限责任公司	2011 年12 月	30000	49%	49	686	1568	
权益净利润合计		-		10212	19419	26715	

注释:由于昆明滇投碧水源水务科技有限责任公司和南京城建环保水务投资有限公司无可研报告,我们根据公司订单情况预测资料来源:公司公告、中投证券研究所

表 3: 碧水源目前在手订单情况(截至 2011年 12月 31日)

序 号	合同签订日 期	合同名称	合同金额 (万元)	预计完工日 期
1	2011.7.21	昆明市第九、第十污水处理厂BT(建设-移交)项目投资建设、移交及回购合同	50000	2012.4.1
2	2011.06.30	北京市平谷区马坊镇居住、商业金融、社会停车场项目水土保持方案编制	25	2012.06.29
3	2011.06	高碑店再生水厂及再生水利用工程项目OW-UF超滤水处理系统设备采购及服务	18620	2012.06
		合同		
4	2011.03.28	平谷区再生水厂二期及再生水利用工程水土保持方案编制	54	2012.03.28
5	2011.03.03	通州电网调度通信中心工程水土保持方案编制	15	2012.03.03
6	2011.02.22	石景山五里坨地区供水工程水土保持方案编制	19	2012.02.22
7	2011.01.05	北京市海淀区循环经济产业园再生能源发电厂项目水土保持方案编制	43	2012.01.05
8	2011.01.20	北京市通州区金桥科技产业基地B1-2-3、B1-2-4地块公建混合住宅项目水土保持	15	2012.01
		方案编制		
		合计	68791	

资料来源: 公司 2011 年短融说明书, 中投证券研究所



与市场观点不同之处

1、 成长的边界: 市场空间足够大支撑公司估值水平稳定

Q: 市场认为作为白马股, 一般的投资逻辑是业绩增长消化估值水平?

A: 我们认为对于碧水源,由于行业仍空间非常大,因此公司未来有望在**盈利快速增长同时保持估值水平稳定**。公司是在整个水处理产业链布局最完备(生活污水、工业污水、供水)的公司之一,受益三个组分市场的增长。①生活污水处理: 仍是膜技术的蓝海,占有率仅 4%-5%。②工业污水处理: 膜技术传统的优势领域,盈利能力好,空间大。③供水领域: 监测指标大幅增加,大规模改造在即。

Q: 市场认为传统技术就能达到排放标准, 膜技术比传统技术成本高 10%左右, 为什么要选用膜技术? 未来膜技术的市场占有率为什么会提升?

A: 我们认为一方面在<u>缺地、排放标准高</u>的环境敏感地区膜技术存在<u>刚性需求</u>外,在一些<u>非刚性需求</u>地区膜技术也有着广泛的应用空间,理由是: ①由于排放标准提高,未来约 50%污水处理厂存在提标改造需求,但对于地方政府而言,提高出水标准符合政绩诉求(公司出水水质能达到地表水IV类);同时更高的排放质量可以预防未来排放标准进一步提高,因此未来大部分改造和新建市场都将采用膜技术;②对于地方政府而言,特别是有钱的地方政府,污水处理投资一般为占财政支出的比例不大,政府对价格的敏感性不高。因此,我们认为公司**膜技术的市场占有率未来有望从 4%提升到 40%-50%**。

2、 核心竞争力分析: 为什么碧水源的市场份额持续提升? → "模式+技术+成本"综合竞争力最强

Q: 市场认为碧水源仅仅是靠合资的模式在抢占市场,未来这种模式的持续性不好说?

A: 我们认为公司的核心竞争力不仅仅是商业模式或者是技术,更是模式(合资模式快速抢占市场)+技术(技术优势保证产品和服务质量)+全产业链拓展,降低成本三方面合力而形成的综合竞争优势,综合实力最强: 在这种半关系化半市场化的市场中,既能提供性价比最高的产品又有能打通各方利益链条的商业模式。

Q: 市场认为公司从 08 年才开始造膜材料,公司的技术水平不行?

A: 我们认为①公司虽然从 08 年才开始自行制作膜材料,但是目前公司膜材料制备水平已经处于国内一流水平; ②污水处理工程的<u>关键技术不仅仅是膜材料,还有膜组器制造和工程设计,这是碧水源的传统</u>技术优势领域。

Q: 市场认为这种商业模式,同行或者想从膜生产领域向工程领域拓展的公司可以模仿,对公司业务 形成竞争?

A: 我们认为公司合资模式的"难以复制":①资金优势难以复制:公司上市契机好,超募资金 18.8 亿元,同时是第一家上市公司;②地方政府财政困难和污水处理提标改造政绩诉求的契机难得:促使合资公司"小碧水源"得以在全国快速复制;③短期看合资公司排他性较强,长期看公司技术优势、市场优势互相强化,使公司品牌优势(政府不懂技术,对品牌和过往业绩敏感度更高)和成本优势明显。

3、 竞争对手分析: 短期内难有劲敌出现

Q: 市场认为国内有膜天膜等膜制造企业为公司的主要竞争对手,未来行业的竞争会越来越激烈?

A: 我们认为①术业有专攻,各个膜材料生产企业实际上是公司的上游,且侧重不同的细分领域,每个公司的比较优势领域不同,与公司直接的竞争和联系不大;②膜技术企业希望向工程承包领域拓展,需要从技术主导型公司向市场主导型公司转型,存在一定的转化期和壁垒。③我们认为公司目前主要竞争对手是国外的公司 GE、西门子,以及国内的联合环保。但从目前来看,公司竞争优势明显,难有真正的劲敌出现。

◆ vs 国外公司: GE、西门子(塞恩斯特);公司有成本优势和服务优势。



- ◆ vs 国内公司: ①是工程制造企业联合环保: 以工程起家,膜靠进口,在四川和广州有一些项目,有一定区域性特点; ②是膜制造企业: 膜天膜、海南立昇、时代沃顿(反渗透国内最大)、久吾高科(最大陶瓷滤膜), 蓝星高丽(反渗透合资企业)等,目前膜天膜与公司最为接近,其力图从膜材料制造向工程承包领域拓展,但公司目前项目仍以天津地区为主。
- 4、 公司增长来自哪里? 短期: 已布局六大区域资源丰富; 长期: 跨区域和跨领域扩张值得期待。"十二五" 期间公司 CAGR>40%

Q: 市场怀疑公司合资公司建立的六大区域是否能给公司带来预想中的收益?

A: 我们认为: ①从公司目前的订单情况和已布局的 6 大区域实际情况来看,公司短期业绩有保证;②长期来看:公司还将在全国其他地区如广东、上海等持续拓展,前景看好;现有项会带来持续不断的膜收入;局跨行业(污泥处理、供水处理等)扩张和跨国扩张或将成为新的利润增长点。

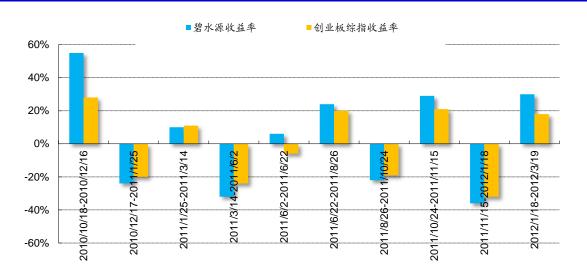
- 北京(再生水建设提速,北京市的污水处理厂均需要配备再生水设施,十二五期间再生水生产能力将提升47%;亦庄是全国产值最大的开发区,未来公司将占据亦庄污水处理绝大部分市场份额)
- ◆ 云南(滇池治理 420 亿市场启动)
- ◆ 江苏(太湖治理投入458亿元、地区经济发达污水处理需求大)
- ◆ 内蒙鄂尔多斯的项目前景(经济发达的缺水地区,市场前景看好)
- ◆ 湖北与武钢的合作(冶金行业污水处理空间大);
- ◆ 而湖南项目实施后也将贡献部分利润(目前仅局限于益阳地区)。
- 5、 投资策略:上涨周期买入(高配),下跌周期卖出(低配);40元以下为安全边际。

盈利预测和投资策略: 我们预计公司 12-14 年 EPS 为 1.80/2.74/3.48 元, 合理目标价为 54 元 (12 年 PE=30,11 年 PEG=0.75), 给予公司强烈推荐评级。

我们的独特观点: ①从历史来看,公司在市场上行时,易获超额收益,因此,建议采取的投资策略为在市场<u>下跌周期卖出(低配),上涨周期买入(高配)</u>。②<u>安全边际: 38元(对应 12年 21 倍 PE),40</u>元以下均为较好的买入时机。

表: 公司股价在市场向上时取得超额收益的概率较大

图 1: 在市场上涨时,公司较易获得正的收益



资料来源:中投证券研究所



附: 财务预测表

资产负债表					利润表				
会计年度	2011	2012E	2013E	2014E	会计年度	2011	2012E	2013E	2014E
流动资产	2758	4240	5322	6622	营业收入	1026	1742	2489	3072
现金	2328	3634	4334	5649	营业成本	539	982	1396	1715
应收账款	282	301	588	473	营业税金及附加	30	39	58	73
其他应收款	23	26	41	52	营业费用	13	25	35	43
预付账款	15	64	74	91	管理费用	103	160	224	273
存货	106	198	270	338	财务费用	-37	-42	-60	-75
其他流动资产	4	17	16	21	资产减值损失	11	7	8	8
非流动资产	1654	365	371	372	公允价值变动收益	0	0	0	0
长期投资	814	0	0	0	投资净收益	42	102	194	267
固定资产	200	184	168	152	营业利润	409	673	1022	1301
无形资产	116	140	162	180	营业外收入	5	2	3	3
其他非流动资产	523	41	41	41	营业外支出	0	0	0	0
资产总计	4412	4605	5693	6995	利润总额	414	675	1025	1304
流动负债	981	600	798	969	所得税	53	91	137	174
短期借款	100	0	0	0	净利润	360	585	888	1130
应付账款	246	464	663	808	少数股东损益	16	0	0	0
其他流动负债	635	135	135	161	归属母公司净利润	345	585	888	1130
非流动负债	41	32	34	34	EBITDA	400	651	982	1246
长期借款	0	0	0	0	EPS (元)	1.07	1.81	2.74	3.49
其他非流动负债	41	32	34	34					
负债合计	1023	632	832	1003	主要财务比率				
少数股东权益	125	125	125	125	会计年度	2011	2012E	2013E	2014E
股本	323	323	323	323	成长能力				
资本公积	2263	2263	2263	2263	营业收入	105.0	69.8%	42.9%	23.5%
留存收益	677	1262	2149	3280	营业利润	95.5%	64.5%	51.9%	27.3%
归属母公司股东权益	3264	3848	4736	5866	归属于母公司净利润	94.7%	69.7%	51.8%	27.3%
负债和股东权益	4412	4605	5693	6995	获利能力				
					毛利率	47.4%	43.6%	43.9%	44.2%
现金流量表					净利率	33.6%	33.6%	35.7%	36.8%
会计年度	2011	2012E	2013E	2014E	ROE	10.6%	15.2%	18.7%	19.3%
经营活动现金流	360	446	472	994	ROIC	85.6%	147.7%	149.0	283.3%
净利润	360	585	888	1130	偿债能力				
折旧摊销	22	20	20	20	资产负债率	23.2%	13.7%	14.6%	14.3%
财务费用	-37	-42	-60	-75	净负债比率	9.8%	0.0%	0.0%	0.0%
投资损失	-42	-102	-194	-267	流动比率	2.81	7.07	6.67	6.83
营运资金变动	-24	-4	-205	193	速动比率	2.70	6.74	6.33	6.49
其他经营现金流	80	-11	23	-7	营运能力				
投资活动现金流	-1297	919	168	245	总资产周转率	0.27	0.39	0.48	0.48
资本支出	62	0	0	0	应收账款周转率	5	6	5	5
长期投资	-746	-814	0	0	应付账款周转率	2.84	2.76	2.48	2.33
其他投资现金流	-1982	105	168	245	毎股指标 (元)				
筹资活动现金流	632	-59	60	75	每股收益(最新摊薄)	1.07	1.81	2.74	3.49
短期借款	100	-100	0	0	每股经营现金流(最新摊薄)	1.11	1.38	1.46	3.07
长期借款	0	0	0	0	每股净资产(最新摊薄)	10.09	11.90	14.64	18.14
普通股增加	176	0	0	0	估值比率				÷
资本公积增加	-148	0	0	0	P/E	40.55	23.90	15.74	12.36
A 1 5 F 1 9 7	1.10	•	•	J	· · =		_5.00		
其他筹资现金流	504	41	60	75	P/B	4.28	3.63	2.95	2.38

资料来源:中投证券研究所,公司报表,单位:百万元



相关报告

报告日期 报告标题

2012-04-10 碧水源 - 问渠那得清如许, 唯有"源"头"碧水"来



投资评级定义

公司评级

强烈推荐: 预期未来 6~12 个月内股价升幅 30%以上 推 荐: 预期未来 6~12 个月内股价升幅 10%~30% 中性: 预期未来6~12个月内股价变动在±10%以内 预期未来6~12个月内股价跌幅10%以上 回避:

行业评级

预期未来6~12个月内行业指数表现优于市场指数5%以上 看 好: 中性: 预期未来6~12个月内行业指数表现相对市场指数持平 看 淡: 预期未来6~12个月内行业指数表现弱于市场指数5%以上

研究团队简介

张镭,中投证券研究所首席行业分析师,清华大学经济管理学院 MBA。

陈青青,陈青青,中投证券研究所环保行业研究员。天津大学理学学士、南开大学经济学双学士,南开大学经济学硕士。

免责条款

本报告由中国中投证券有限责任公司(以下简称"中投证券")提供,旨为派发给本公司客户使用。中投证券是具备证券投资咨 询业务资格的证券公司。未经事先书面同意,本报告不得以任何方式复印、传送或出版作任何用途。合法取得本报告的途径为本公司 网站及本公司授权的渠道,非通过以上渠道获得的报告均为非法,我公司不承担任何法律责任。

本报告基于中投证券认为可靠的公开信息和资料,但我们对这些信息的准确性和完整性均不作任何保证。中投证券可随时更改报 告中的内容、意见和预测,且并不承诺提供任何有关变更的通知。

本公司及其关联机构可能会持有报告中提到的公司所发行的证券头寸并进行交易,也可能为这些公司提供或争取提供投资银行、 财务顾问或金融产品等相关服务。

本报告中的内容和意见仅供参考,并不构成对所述证券的买卖出价。投资者应根据个人投资目标、财务状况和需求来判断是否使 用报告所载之内容和信息,独立做出投资决策并自行承担相应风险。我公司及其雇员不对使用本报告而引致的任何直接或间接损失负 任何责任。

中国中投证券有限责任公司研究所

公司网站: http://www.china-invs.cn

上海市 深圳市 北京市 深圳市福田区益田路 6003 号荣超商务 北京市西城区太平桥大街 18 号丰融国际 上海市静安区南京西路 580 号南证大厦 16 楼

中心 A 座 19 楼 大厦 15 层 邮编: 518000

邮编: 100032 邮编: 200041

传真: (0755) 82026711 传真: (010) 63222939 传真: (021)62171434