

公司点评 ● 饮料制造

2014年3月25日

继续估值修复 关注未来动向

核心观点:

1. 事件

公司发布 2013 年年度报告, 并拟对公司全体股东每 10 股派送红股 1 股、每 10 股派发现金红利 43.74 元(含税)。公司同时预计, 2014 年度将实现营业收入较上年同期增长 3% 左右。

2. 我们的分析与判断

(一) 龙头公司表现验证 2 月份“相对收益最高到 50% 合理空间(从底部开始)”观点

继续维持 2 月 17 号《白酒行业: 估值修复最大行情望到来, 中期基本面仍需较为谨慎》“看好白酒板块估值修复行情, 相对收益最高到 50% 合理空间(从底部开始)”观点。

(二) 公司 2013 年业绩超市场预期

公司 2013 年度营业收入与净利润分别增长 17% 与 14%。2013 年, 公司实现营业收入 309.22 亿元, 同比增长 16.88%; 归属于上市公司股东的净利润 151.37 亿元, 同比增长 13.74%; 基本每股收益 14.58 元, 好于市场预期。其中, 茅台酒实现销售收入 290.55 亿元, 同比增长 20.9%; 系列酒实现收入 18.66 亿元, 同比下滑 22.98%。产品结构的进一步提升, 使得公司酒类产品的毛利率水平同比提升 0.63 个百分点至 92.90%。我们认为, 在行业深度转型期, 以上增长数据都充分反映了茅台作为行业龙头所拥有的难以撼动的品牌实力。

(三) 继续关注茅台等龙头公司模式转型成功概率

我们 2013 年 3 月 13 日《白酒行业: 关注龙头公司转型概率》认为, 如果茅台未来坚持转移消费群体, 定位于个人消费品, 顺应治理三公消费时代潮流, 则有望再度引起资本市场关注, 不过这将考验公司的市场营销体系建设。一年来公司实现了这个趋势, 现在我们继续维持观点。

回归到白酒产业的根本属性进行分析, 目前白酒行业的经营数据出现分化并非偶然, 未来可能还将得以强化。在这个过程中, 我们仍坚定看好部分一线和二、三线龙头企业在转变战略发展思路上所采取的一系列积极举措, 通过品牌重塑以及有效的营销管理改革, 将有望在转型期的竞争中脱颖而出, 获得绝对收益。

3. 投资建议

预计 EPS2014 和 EPS2015 分别为 15.18 和 16.98 元, “谨慎推荐”评级。

贵州茅台 (600519.SH)

推荐 维持评级

分析师

董俊峰(首席)

☎: 010-66568780

✉: dongjunfeng@chinastock.com.cn

执业证书编号: S0130511010002

李球

☎: 010-83571374

✉: liyan_yj@chinastock.com.cn

执业证书编号: S0130513060001

市场数据

时间 2014.03.24

A 股收盘价(元)	171.29
A 股一年内最高价(元)	207.17
A 股一年内最低价(元)	118.01
上证指数	2066.28
市净率	5.21
总股本(万股)	103818.00
实际流通 A 股(万股)	103818.00
限售的流通 A 股(万股)	0.00
流通 A 股市值(亿元)	1778.30

相对指数表现图



资料来源: 中国银河证券研究部

相关研究

1. 食品饮料行业 2014 年投资策略: 关注食品类板块复制 TMT 行情概率 20131229
2. 白酒行业: 估值修复最大行情望到来, 中期基本面仍需较为谨慎 20140217
3. 贵州茅台 (600519.SH): 未来需看转型销量增长 20131016

评级标准

银河证券行业评级体系：推荐、谨慎推荐、中性、回避

推荐：是指未来 6—12 个月，行业指数（或分析师团队所覆盖公司组成的行业指数）超越交易所指数（或市场中主要的指数）平均回报 20%及以上。该评级由分析师给出。

谨慎推荐：行业指数（或分析师团队所覆盖公司组成的行业指数）超越交易所指数（或市场中主要的指数）平均回报。该评级由分析师给出。

中性：行业指数（或分析师团队所覆盖公司组成的行业指数）与交易所指数（或市场中主要的指数）平均回报相当。该评级由分析师给出。

回避：行业指数（或分析师团队所覆盖公司组成的行业指数）低于交易所指数（或市场中主要的指数）平均回报 10%及以上。该评级由分析师给出。

银河证券公司评级体系：推荐、谨慎推荐、中性、回避

推荐：是指未来 6—12 个月，公司股价超越分析师（或分析师团队）所覆盖股票平均回报 20%及以上。该评级由分析师给出。

谨慎推荐：是指未来 6—12 个月，公司股价超越分析师（或分析师团队）所覆盖股票平均回报 10%—20%。该评级由分析师给出。

中性：是指未来 6—12 个月，公司股价与分析师（或分析师团队）所覆盖股票平均回报相当。该评级由分析师给出。

回避：是指未来 6—12 个月，公司股价低于分析师（或分析师团队）所覆盖股票平均回报 10%及以上。该评级由分析师给出。

中国银河证券食品饮料团队，2013 年和 2011 年新财富最佳分析师。

董俊峰，食品饮料行业分析师（首席）。1994—1998 年消费品营销策划业四年从业经历、1998—1999 年超市业一年从业经历、2001 年至今证券业十年从业经历。清华大学硕士。2003 年首创消费品行业数量化研究模型《品牌渠道评级体系》，已获国家版权局著作权登记证书。

李琰，食品饮料行业分析师。2010 年进入证券业工作，2012 年 5 月至今在银河证券从事食品饮料行业研究工作。英国雷丁大学硕士。

二人具有中国证券业协会授予的证券投资咨询执业资格并注册为证券分析师，承诺以勤勉的职业态度，独立、客观地出具本报告。本报告清晰地反映本人的研究观点。不曾因，不因，也将不会因本报告中的具体推荐意见或观点而直接或间接受到任何形式的补偿。承诺不利用自己的身份、地位和执业过程中所掌握的信息为自己或他人谋取私利。

免责声明

本报告由中国银河证券股份有限公司（以下简称银河证券，银河证券已具备中国证监会批复的证券投资咨询业务资格）向其机构或个人客户（以下简称客户）提供，无意针对或打算违反任何地区、国家、城市或其它法律管辖区域内的法律法规。除非另有说明，所有本报告的版权属于银河证券。未经银河证券事先书面授权许可，任何机构或个人不得更改或以任何方式发送、传播或复印本报告。

本报告所载的全部内容只提供给客户做参考之用，并不构成对客户的投资建议，并非作为买卖、认购证券或其它金融工具的邀请或保证。银河证券认为本报告所载内容及观点客观公正，但不担保其内容的准确性或完整性。客户不应单纯依靠本报告而取代个人的独立判断。本报告所载内容反映的是银河证券在最初发表本报告日期当日的判断，银河证券可发出其它与本报告所载内容不一致或有不同结论的报告，但银河证券没有义务和责任去及时更新本报告涉及的内容并通知客户。银河证券不对因客户使用本报告而导致的损失负任何责任。

银河证券不需要采取任何行动以确保本报告涉及的内容适合于客户。银河证券建议客户如有任何疑问应当咨询证券投资顾问并独自进行投资判断。本报告并不构成投资、法律、会计或税务建议或担保任何内容适合客户，本报告不构成给予客户个人咨询建议。

本报告可能附带其它网站的地址或超级链接，对于可能涉及的银河证券网站以外的地址或超级链接，银河证券不对其内容负责。本报告提供这些地址或超级链接的目的纯粹是为了客户使用方便，链接网站的内容不构成本报告的任何部份，客户需自行承担浏览这些网站的费用或风险。

银河证券在法律允许的情况下可参与、投资或持有本报告涉及的证券或进行证券交易，或向本报告涉及的公司提供或争取提供包括投资银行业务在内的服务或业务支持。银河证券可能与本报告涉及的公司之间存在业务关系，并无需事先或在获得业务关系后通知客户。

银河证券无需因接收人收到本报告而视其为客户。本报告是发送给银河证券客户的，属于机密材料，只有银河证券客户才能参考或使用，如接收人并非银河证券客户，请及时退回并删除。

所有在本报告中使用的商标、服务标识及标记，除非另有说明，均为银河证券的商标、服务标识及标记。

银河证券版权所有并保留一切权利。

联系

中国银河证券股份有限公司 研究部

北京市西城区金融街 35 号国际企业大厦 C 座
上海浦东新区富城路 99 号震旦大厦 26 楼
深圳市福田区福华一路中心商务大厦 26 层
北京市西城区金融街 35 号国际企业大厦 C 座
北京市西城区金融街 35 号国际企业大厦 C 座
公司网址：www.chinastock.com.cn

机构请致电：

北京地区：傅楚雄 010-83574171 fuchuxiong@chinastock.com.cn
上海地区：何婷婷 021-20252612 hetingting@chinastock.com.cn
深广地区：詹璐 0755-83453719 zhanlu@chinastock.com.cn
海外机构：高兴 83574017 gaoxing_jg@chinastock.com.cn
海外机构：李笑裕 83571359 lixiaoyu@chinastock.com.cn