



公司最新消息

贵州茅台 (600519.SS)

买入

证券研究报告

扩大经销权有利于增加份额，维持强力买入

最新事件

6月16日贵州茅台在其官网上公示拟在相关空白市场区域（指未有茅台专卖店或特约经销商县级行政区划、地级城市、省会城市的空白区、新区和经济开发区）发展茅台专卖店营销网络。根据媒体报道（tjcx.com），若与公司签订4.5吨的销售任务合同（其中包括999元/瓶团购价格采购的1.5吨和按照819元/瓶出厂价采购的3吨），第二年可能成为茅台公司的正式经销商之一。

潜在影响

- 1) 此举是在茅台酒的销售较为稳定的情况下推出的，根据最近的库存和价格数据，我们认为具有可持续性。
- 2) 我们认为公司通过此举扩大其经销商网络，并进一步推动向民间消费转型。
- 3) 该政策的潜在影响较积极，因其可能会吸引到众多新经销商，同时避免与当前经销商竞争。
- 4) 对于其他公司的影响：高端白酒市场仍在底部徘徊之中。我们认为该政策的推出可能令茅台在高端酒的市场份额进一步扩大。

估值

我们维持盈利预测，以及基于PEG的12个月目标价格人民币203.20元（对2014年应用0.77倍的PEG）。该股依然位于我们的强力买入名单。

主要风险

政府对三公消费的限制更加严格；民间消费增速放缓。

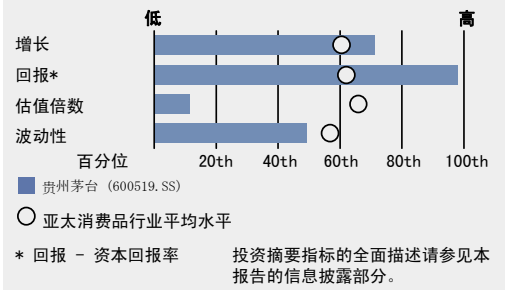
所属投资名单

亚太买入名单
亚太强力买入名单

行业评级：中性

廖绪发, CFA 执业证书编号: S1420510120006
+86(21)2401-8902 xufaliao@ghst.cn 北京高华证券有限责任公司
刘智景 执业证书编号: S1420511070001
+86(21)2401-8943 zhiqing.liu@ghst.cn 北京高华证券有限责任公司
方竹静 执业证书编号: S1420513070001
+86(21)2401-8949 zhuojing.fang@ghst.cn 北京高华证券有限责任公司

投资摘要

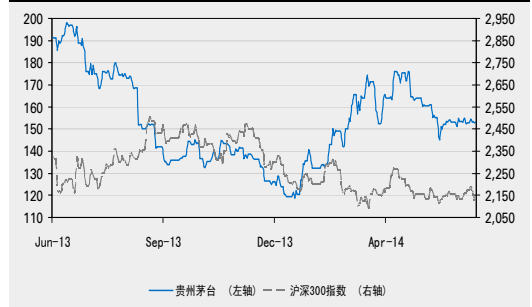


主要数据

| 当前 | 当前 |
|-----------------------|----------------------|
| 股价 (Rmb) | 153.18 |
| 12个月目标价格 (Rmb) | 203.20 |
| 市值 (Rmb mn / US\$ mn) | 159,028.4 / 25,542.6 |
| 外资持股比例 (%) | -- |

| | 12/13 | 12/14E | 12/15E | 12/16E |
|---------------|-------|--------|--------|--------|
| 每股盈利 (Rmb) | 14.61 | 16.73 | 19.23 | 22.43 |
| 每股盈利增长 (%) | 14.0 | 14.5 | 14.9 | 16.6 |
| 每股摊薄盈利 (Rmb) | 14.61 | 16.73 | 19.23 | 22.43 |
| 每股基本盈利 (Rmb) | 14.61 | 16.73 | 19.23 | 22.43 |
| 市盈率 (X) | 11.6 | 9.2 | 8.0 | 6.8 |
| 市净率 (X) | 4.1 | 3.0 | 2.5 | 2.1 |
| EV/EBITDA (X) | 6.9 | 5.3 | 4.4 | 3.6 |
| 股息收益率 (%) | 2.6 | 4.4 | 5.6 | 7.3 |
| 净资产回报率 (%) | 39.5 | 36.3 | 34.1 | 33.3 |
| CROCI (%) | 39.2 | 36.6 | 34.2 | 33.1 |

股价走势图



股价表现 (%)

| | 3个月 | 6个月 | 12个月 |
|------------|--------|------|--------|
| 绝对 | (9.5) | 20.9 | (20.1) |
| 相对于沪深300指数 | (11.6) | 29.0 | (13.2) |

资料来源：公司数据、高盛研究预测、FactSet (股价为6/20/2014收盘价)

北京高华证券有限责任公司及其关联机构与其研究报告所分析的企业存在业务关系，并且继续寻求发展这些关系。因此，投资者应当考虑到本公司可能存在可能影响本报告客观性的利益冲突，不应视本报告为作出投资决策的唯一因素。有关分析师的申明和其他重要信息，见信息披露附录，或请与您的投资代表联系。

贵州茅台：财务数据概要

| 损益表(Rmb mn) | 12/13 | 12/14E | 12/15E | 12/16E | 资产负债表(Rmb mn) | 12/13 | 12/14E | 12/15E | 12/16E |
|----------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|-------------------|-----------------|-----------------|-----------------|------------------|
| 主营业务收入 | 31,070.6 | 34,245.8 | 38,948.9 | 45,101.6 | 现金及等价物 | 25,185.0 | 31,551.6 | 37,331.9 | 43,263.5 |
| 主营业务成本 | (2,193.9) | (2,420.7) | (2,731.7) | (3,126.6) | 应收账款 | 4,909.8 | 5,629.4 | 6,616.0 | 7,908.2 |
| 销售、一般及管理费用 | (7,483.6) | (7,923.0) | (8,855.3) | (10,073.8) | 存货 | 11,836.8 | 13,264.3 | 14,968.4 | 17,132.1 |
| 研发费用 | -- | -- | -- | -- | 其它流动资产 | 0.0 | 0.0 | 0.0 | 0.0 |
| 其它营业收入/(支出) | 2.0 | 0.0 | 0.0 | 0.0 | 流动资产 | 41,931.6 | 50,445.4 | 58,916.3 | 68,303.8 |
| EBITDA | 21,951.4 | 24,680.2 | 28,414.7 | 33,263.5 | 固定资产净额 | 8,983.5 | 14,510.1 | 20,620.3 | 27,539.9 |
| 折旧及摊销 | (556.3) | (778.2) | (1,052.8) | (1,362.3) | 无形资产净额 | 3,563.3 | 3,722.7 | 3,870.5 | 4,006.9 |
| EBIT | 21,395.1 | 23,902.0 | 27,361.9 | 31,901.2 | 长期投资 | 54.0 | 54.0 | 54.0 | 54.0 |
| 利息收入 | 429.5 | 680.0 | 883.4 | 1,045.3 | 其它长期资产 | 921.8 | 921.8 | 921.8 | 921.8 |
| 财务费用 | (0.9) | 0.0 | 0.0 | 0.0 | 资产合计 | 55,454.2 | 69,653.9 | 84,382.9 | 100,826.4 |
| 联营公司 | 0.0 | 0.0 | 0.0 | 0.0 | 应付账款 | 8,534.1 | 8,953.4 | 9,579.8 | 10,450.6 |
| 其它 | (356.2) | 0.0 | 0.0 | 0.0 | 短期贷款 | 0.0 | 0.0 | 0.0 | 0.0 |
| 税前利润 | 21,468.0 | 24,582.0 | 28,245.3 | 32,946.5 | 其它流动负债 | 2,773.2 | 5,181.4 | 7,215.1 | 9,874.5 |
| 所得税 | (5,467.5) | (6,260.5) | (7,193.5) | (8,390.8) | 流动负债 | 11,307.3 | 14,134.8 | 16,794.9 | 20,325.0 |
| 少数股东损益 | (828.3) | (948.4) | (1,089.7) | (1,271.1) | 长期贷款 | 0.0 | 0.0 | 0.0 | 0.0 |
| 优先股股息前净利润 | 15,172.2 | 17,373.1 | 19,962.1 | 23,284.6 | 其它长期负债 | 17.8 | 17.8 | 17.8 | 17.8 |
| 优先股息 | 0.0 | 0.0 | 0.0 | 0.0 | 长期负债 | 17.8 | 17.8 | 17.8 | 17.8 |
| 非经常性项目前净利润 | 15,172.2 | 17,373.1 | 19,962.1 | 23,284.6 | 负债合计 | 11,325.1 | 14,152.6 | 16,812.7 | 20,342.8 |
| 税后非经常性损益 | 0.0 | 0.0 | 0.0 | 0.0 | 优先股 | 0.0 | 0.0 | 0.0 | 0.0 |
| 净利润 | 15,172.2 | 17,373.1 | 19,962.1 | 23,284.6 | 普通股权益 | 42,622.2 | 53,046.0 | 64,025.2 | 75,667.5 |
| 每股基本盈利(非经常性项目前)(Rmb) | 14.61 | 16.73 | 19.23 | 22.43 | 少数股东权益 | 1,506.9 | 2,455.3 | 3,545.0 | 4,816.1 |
| 每股基本盈利(非经常性项目后)(Rmb) | 14.61 | 16.73 | 19.23 | 22.43 | 负债及股东权益合计 | 55,454.2 | 69,653.9 | 84,382.9 | 100,826.4 |
| 每股摊薄盈利(非经常性项目后)(Rmb) | 14.61 | 16.73 | 19.23 | 22.43 | 每股净资产(Rmb) | 41.05 | 51.10 | 61.67 | 72.88 |
| 每股股息(Rmb) | 4.37 | 6.69 | 8.65 | 11.21 | | | | | |
| 股息支付率(%) | 29.9 | 40.0 | 45.0 | 50.0 | | | | | |
| 自由现金流收益率(%) | 4.1 | 6.8 | 7.8 | 9.1 | | | | | |
| 增长率和利润率(%) | 12/13 | 12/14E | 12/15E | 12/16E | 比率 | 12/13 | 12/14E | 12/15E | 12/16E |
| 主营业务收入增长率 | 17.4 | 10.2 | 13.7 | 15.8 | CROCI (%) | 39.2 | 36.6 | 34.2 | 33.1 |
| EBITDA增长率 | 16.5 | 12.4 | 15.1 | 17.1 | 净资产回报率(%) | 39.5 | 36.3 | 34.1 | 33.3 |
| EBIT增长率 | 16.2 | 11.7 | 14.5 | 16.6 | 总资产回报率(%) | 30.2 | 27.8 | 25.9 | 25.1 |
| 净利润增长率 | 14.0 | 14.5 | 14.9 | 16.6 | 平均运用资本回报率(%) | 97.0 | 83.1 | 75.3 | 70.5 |
| 每股盈利增长 | 14.0 | 14.5 | 14.9 | 16.6 | 存货周转天数 | 1,788.7 | 1,892.4 | 1,886.2 | 1,873.7 |
| 毛利率 | 92.9 | 92.9 | 93.0 | 93.1 | 应收账款周转天数 | 55.3 | 56.2 | 57.4 | 58.8 |
| EBITDA利润率 | 70.6 | 72.1 | 73.0 | 73.8 | 应付账款周转天数 | 1,502.4 | 1,318.4 | 1,238.2 | 1,169.2 |
| EBIT利润率 | 68.9 | 69.8 | 70.3 | 70.7 | 净负债/股东权益(%) | (57.1) | (56.8) | (55.2) | (53.8) |
| | | | | | EBIT利息保障倍数(X) | NM | NM | NM | NM |
| 现金流量表(Rmb mn) | 12/13 | 12/14E | 12/15E | 12/16E | 估值 | 12/13 | 12/14E | 12/15E | 12/16E |
| 优先股股息前净利润 | 15,172.2 | 17,373.1 | 19,962.1 | 23,284.6 | 基本市盈率(X) | 11.6 | 9.2 | 8.0 | 6.8 |
| 折旧及摊销 | 556.3 | 778.2 | 1,052.8 | 1,362.3 | 市净率(X) | 4.1 | 3.0 | 2.5 | 2.1 |
| 少数股东权益 | 828.3 | 948.4 | 1,089.7 | 1,271.1 | EV/EBITDA(X) | 6.9 | 5.3 | 4.4 | 3.6 |
| 运营资本增减 | (3,688.4) | (1,727.9) | (2,064.3) | (2,585.1) | 企业价值/总投资现金(X) | 3.3 | 2.2 | 1.7 | 1.4 |
| 其它 | (213.3) | 0.0 | 0.0 | 0.0 | 股息收益率(%) | 2.6 | 4.4 | 5.6 | 7.3 |
| 经营活动产生的现金流 | 12,655.0 | 17,371.8 | 20,040.4 | 23,332.8 | | | | | |
| 资本开支 | (5,405.7) | (6,464.2) | (7,310.8) | (8,418.3) | | | | | |
| 收购 | 0.0 | 0.0 | 0.0 | 0.0 | | | | | |
| 剥离 | 0.0 | 0.0 | 0.0 | 0.0 | | | | | |
| 其它 | 66.4 | 0.0 | 0.0 | 0.0 | | | | | |
| 投资活动产生的现金流 | (5,339.3) | (6,464.2) | (7,310.8) | (8,418.3) | | | | | |
| 支付股息的现金(普通股和优先股) | (6,664.1) | (4,541.0) | (6,949.2) | (8,982.9) | | | | | |
| 借款增减 | 0.0 | 0.0 | 0.0 | 0.0 | | | | | |
| 普通股发行(回购) | 6.0 | 0.0 | 0.0 | 0.0 | | | | | |
| 其它 | (727.9) | 0.0 | 0.0 | 0.0 | | | | | |
| 筹资活动产生的现金流 | (7,386.0) | (4,541.0) | (6,949.2) | (8,982.9) | | | | | |
| 总现金流 | (70.3) | 6,366.6 | 5,780.3 | 5,931.6 | | | | | |

注：最后一个实际年度数据可能包括已公布和预测数据。
资料来源：公司数据、高盛研究预测

对此报告有贡献的分析师

廖绪发, CFA
xufa.liao@ghsl.cn

刘智景
zhijing.liu@ghsl.cn

方竹静
zhujing.fang@ghsl.cn

扩大经销权有利于增加市场份额

1) 此举是在茅台酒的销售较为稳定的情况下推出的：根据近期我们的渠道调研，茅台酒销售情况较为顺畅，大部分经销商库存在1个月左右，额度基本使用到三季度。虽然是淡季，但是一批价格稳定在每瓶880-890元左右。三公消费所占比重已经降至30%以下，而民间消费大幅增长，主要驱动因素来自两部分：一个是终端价格大幅下降之后激发了民营企业 and 高端个人消费群体的需求；二是茅台酒的大幅降价也成功实现了对于其他高端品牌的替代。因此我们认为目前的销量增长具有一定的可持续性——尽管替代性消费和降价激发的需求增长效应均具有边际递减趋势。

2) 我们认为公司推出该项扩大经销商政策可能考虑了以下几个方面：一、通过填补市场空白区域进一步渠道下沉，推动公司向民间消费转型；二、根据公告，该政策要求申请加盟企业须在当地有营业2年以上的酒类产品经销公司，且营业额名列当地前3名。因此可能有利于通过吸收社会优秀经销商资源进一步抢占高端市场份额。三、在当前市场销售顺畅情况下推出该政策，带有试探性质，短期内应有利于满足市场需求，因为现有经销商额度已经使用至三季度，在即将到来的三季度末年度额度用尽之前由于供给不足可能导致市场价格上升。

3) 该政策的潜在影响应较积极：一、贵州茅台现有大约1600家经销商，预计年销量4000吨左右。公司表示，新经销要获得专卖店经销权，只需要投入800万左右资金。我们预计此举将吸引相当大部分经销商，可能推升专卖店系统的年销量达到5000吨以上。二、我们推算经销商拿货均价为864元/瓶，低于目前880-890元的一批价格。同时市场区域跟现有经销商有一定的错开，因此对于当前一批价格影响不会太大。

4) 对于其他公司的影响：高端白酒市场仍在底部徘徊之中。我们认为该政策的推出可能令茅台在高端酒的市场份额进一步扩大，从而给其他高端品牌的价格和销量带来进一步的下行压力。

信息披露附录

分析师申明

我们，廖绪发、CFA、刘智景、方竹静，在此申明，本报告所表述的所有观点准确反映了我们对上述公司或其证券的个人看法。此外，我们的薪金的任何部分不曾与、不与、也将不会与本报告中的具体推荐意见或观点直接或间接相关。

投资摘要

投资摘要部分通过将一只股票的主要指标与其行业和市场相比较来评价该股的投资环境。所描述的四个主要指标包括增长、回报、估值倍数和波动性。增长、回报和估值倍数都是运用数种方法综合计算而成，以确定该股在地区研究行业内所处的百分位排名。

每项指标的准确计算方式可能随着财务年度、行业和所属地区的不同而有所变化，但标准方法如下：

增长是下一年预测与当前年度预测的综合比较，如每股盈利、EBITDA 和收入等。**回报**是各项资本回报指标一年预测的加总，如 CROCI、平均运用资本回报率及净资产回报率。**估值倍数**根据一年预期估值比率综合计算，如市盈率、股息收益率、EV/FCF、EV/EBITDA、EV/DACF、市净率。**波动性**根据 12 个月的历史波动性计算并经股息调整。

Quantum

Quantum 是提供具体财务报表数据历史、预测和比率的高盛专有数据库，它可以用于对单一公司的深入分析，或在不同行业和市场公司之间进行比较。

GS SUSTAIN

GS SUSTAIN 是侧重于长期做多建议的相对稳定的全球投资策略。GS SUSTAIN 关注名单涵盖了我们认为相对于全球同业具有持续竞争优势和出色的资本回报、因而有望在长期内表现出色的行业领军企业。我们对领军企业的筛选基于对以下三方面的量化分析：现金投资的现金回报、行业地位和管理水平（公司管理层对行业面临的环境、社会和企业治理方面管理的有效性）。

信息披露

相关的股票研究范围

廖绪发，CFA：中国传媒业、中国旅游业、中国食品及饮料行业。刘智景：中国旅游业、中国食品及饮料行业。方竹静：中国传媒业。

中国食品及饮料行业：古井贡酒、光明乳业、海天味业、南方食品、承德露露、加加食品、洋河股份、中炬高新、贵州茅台、泸州老窖、青青稞酒、山西汾酒、五粮液、伊利股份、贝因美。

中国传媒业：皖新传媒、光线传媒、歌华有线、华录百纳、百视通、蓝色光标、博瑞传播、中南传媒、中文传媒、省广股份、奥飞动漫、顺网科技、华谊兄弟、湖北广电、凤凰传媒、乐视网、掌趣科技、广电网络、天威视讯、时代出版、华数传媒、浙报传媒、华策影视。

中国旅游业：首旅股份、中青旅、中国国旅、峨眉山 A、桂林旅游、黄山 B 股、黄山旅游、丽江旅游、锦江股份、宋城股份、张家界。

与公司有关的法定披露

以下信息披露了高盛高华证券有限责任公司（“高盛高华”）与北京高华证券有限责任公司（“高华证券”）投资研究部所研究的并在本研究报告中提及的公司之间的关系。

高盛高华在今后 3 个月中预计将从下述公司获得或寻求获得投资银行服务报酬：贵州茅台 (Rmb153.18)

公司评级、研究行业及评级和相关定义

买入、中性、卖出：分析师建议将评为买入或卖出的股票纳入地区投资名单。一只股票在投资名单中评为买入或卖出由其相对于所属研究行业的潜在回报决定。任何未获得买入或卖出评级的股票均被视为中性评级。每个地区投资评估委员会根据 25-35% 的股票评级为买入、10-15% 的股票评级为卖出的全球指导原则来管理该地区的投资名单；但是，在某一特定行业买入和卖出评级的分布可能根据地区投资评估委员会的决定而有所不同。地区强力买入或卖出名单是以潜在回报规模或实现回报的可能性为主要依据的投资建议。

潜在回报：代表当前股价与一定时间范围内预测目标价格之差。分析师被要求对研究范围内的所有股票给出目标价格。潜在回报、目标价格及相关时间范围在每份加入投资名单或重申维持在投资名单的研究报告中都有注明。

研究行业及评级：分析师给出下列评级中的其中一项代表其根据行业历史基本面及 / 或估值对研究对象的投资前景的看法。**具吸引力(A)**：未来 12 个月内投资前景优于研究范围的历史基本面及 / 或估值。**中性(N)**：未来 12 个月内投资前景相对研究范围的历史基本面及 / 或估值持平。**谨慎(C)**：未来 12 个月内投资前景劣于研究范围的历史基本面及 / 或估值。

暂无评级(NR)：在高盛高华于涉及该公司的一项合并交易或战略性交易中担任咨询顾问时在某些其他情况下，投资评级和目标价格已经根据高华证券的政策予以除去。**暂停评级(RS)**：由于缺乏足够的基础去确定投资评级或价格目标，或在发表报告方面存在法律、监管或政策的限制，我们已经暂停对这种股票给予投资评级和价格目标。此前对这种股票作出的投资评级和价格目标(如有的话)将不再有效，因此投资者不应依赖该等资料。**暂停研究(CS)**：我们已经暂停对该公司的研究。**没有研究(NC)**：我们没有对该公司进行研究。**不存在或不适用(NA)**：此资料不存在或不适用。**无意义(NM)**：此资料无意义，因此不包括在报告内。

一般披露

本报告在中国由高华证券分发。高华证券具备证券投资咨询业务资格。

本研究报告仅供我们的客户使用。本研究报告是基于我们认为可靠的目前已公开的信息，但我们不保证该信息的准确性和完整性，客户也不应该依赖该信息是准确和完整的。我们会适时地更新我们的研究，但各种规定可能会阻止我们这样做。除了一些定期出版的行业报告之外，绝大多数报告是在分析师认为适当的时候不定期地出版。

高盛高华为高华证券的关联机构，从事投资银行业务。高华证券、高盛高华及它们的关联机构与本报中涉及的大部分公司保持着投资银行业务和其它业务关系。

我们的销售人员、交易员和其它专业人员可能会向我们的客户及我们的自营交易部提供与本研究报告中的观点截然相反的口头或书面市场评论或交易策略。我们的自营交易部和投资业务部可能会做出与本报告的提议或表达的意见不一致的投资决策。

本报告中署名的分析师可能已经与包括高华证券销售人员和交易员在内的我们的客户讨论，或在本报告中讨论交易策略，其中提及可能会对本报告讨论的证券市场价格产生短期影响的推动因素或事件，该影响在方向上可能与分析师发布的股票目标价格相反。任何此类交易策略都区别于且不影响分析师对于该股的基本评级，此类评级反映了某只股票相对于报告中描述的研究范围内股票的回报潜力。

高华证券及其关联机构、高级职员、董事和雇员，不包括股票分析师和信贷分析师，将不时地对本研究报告所涉及的证券或衍生工具持有空头或多头寸，担任上述证券或衍生工具的交易对手，或买卖上述证券或衍生工具。

在任何要约出售股票或征购股票要约的行为为非法的地区，本报告不构成该等出售要约或征购要约。本报告不构成个人投资建议，也没有考虑到个别客户特殊的投资目标、财务状况或需求。客户应考虑本报告中的任何意见或建议是否符合其特定状况，以及(若有必要)寻求专家的意见，包括税务意见。本报告中提及的投资价格和价值以及这些投资带来的收入可能会波动。过去的表现并不代表未来的表现，未来的回报也无法保证，投资者可能会损失本金。

某些交易，包括牵涉期货、期权和其它衍生工具的交易，有很大的风险，因此并不适合所有投资者。外汇汇率波动有可能对某些投资的价值或价格或来自这一投资的收入产生不良影响。

投资者可以向高华销售代表取得或通过 <http://www.theocc.com/about/publications/character-risks.jsp> 取得当前的期权披露文件。对于包含多重期权买卖的期权策略结构产品，例如，期权差价结构产品，其交易成本可能较高。与交易相关的文件将根据要求提供。

所有研究报告均以电子出版物的形式刊登在高华客户网上并向所有客户同步提供。高华未授权任何第三方整合者转发其研究报告。有关某特定证券的研究报告、模型或其它数据，请联络您的销售代表。

北京高华证券有限责任公司版权所有 © 2014 年

未经北京高华证券有限责任公司事先书面同意，本材料的任何部分均不得(i)以任何方式制作任何形式的拷贝、复印件或复制品，或(ii)再次分发。