



## 简要分析

美的集团 (000333.SZ) 人民币 33.66 元

证券研究报告

# 2017 年一季度收入增长符合预期，成本压力令毛利率下降；买入

## 最新消息

美的集团于 4 月 28 日公布一季度业绩。总收入同比增长 56%至人民币 600 亿元。除库卡和东芝生活电器并表的贡献外，一季度美的原有业务同比增长了 31%。由于毛利率压力和收购价格分摊，净利润同比增速为 11%，低于收入增速。剔除并表影响，净利润同比增长了 22%。

## 分析

**收入增速符合预期：**美的的收入增长大致符合我们的预期。公司原有业务同比增长 31%，主要受到空调和洗衣机业务增长的推动。库卡的收入同比增长 26%，较去年四季度的 18%加速，受到三大业务板块（机器人、系统集成和瑞仕格）强劲增长的推动。

**毛利率压力：**2017 年一季度总体毛利率为 25%，较去年四季度的 26%低 1 个百分点，表明原材料成本的上涨仍给上一季度的利润率带来了下行压力。然而，随着大宗商品价格开始企稳且公司开始上调出厂价，我们预计利润率压力将自二季度开始缓解。

**销售管理费用率稳定：**2017 年一季度公司的销售管理费用率为 17%，与 2016 年的 18%大致持平。我们认为公司在费用控制方面执行记录强劲（2014-16 年销售管理费用率均值为 17%），且我们预计 2017 年美的集团将维持当前 17%左右的营业费用率。

## 潜在影响

我们维持对该股的买入评级，并维持基于部分加总法的 12 个月目标价格人民币 38.0 元。主要风险：行业增速慢于预期；材料成本上涨对利润率产生不利影响；未能通过产品升级持续扩大市场份额和利润率；未能成功整合库卡及实现自动化业务目标。

## 所属投资名单

亚太买入名单

## 行业评级：中性

伊健 (研究助理)  
+86(21)2401-8922 nicolas.yi@ghsl.cn 北京高华证券有限责任公司  
廖绪发, CFA (分析师) 执业证书编号: S1420510120006  
+86(21)2401-8902 xufa.liao@ghsl.cn 北京高华证券有限责任公司

北京高华证券有限责任公司及其关联机构与其研究报告所分析的企业存在业务关系，并且继续寻求发展这些关系。因此，投资者应当考虑到本公司可能存在可能影响本报告客观性的利益冲突，不应视本报告为作出投资决策的唯一因素。有关分析师的申明和其他重要信息，见信息披露附录，或请与您的投资代表联系。

图表1: 美的集团 2017-19 年盈利概要

Rmb mn	2015	2016	2017E	2018E	2019E	16-19E CAGR	1H15	2H15	1H16	2H16	1H17E	2H17E
<b>Revenue breakdown</b>												
Air conditioner	64,492	66,781	80,018	86,788	93,453	11.9%	42,817	21,675	34,200	32,581	48,011	32,007
Refrigerator	11,423	14,956	18,927	20,383	21,579	13.0%	6,028	5,395	6,701	8,254	9,653	9,274
Washing machine	12,018	16,119	20,504	22,259	23,566	13.5%	5,655	6,363	7,381	8,739	9,022	11,482
Small appliances	35,446	43,283	49,274	52,833	56,530	9.3%	19,328	16,118	20,368	22,914	24,637	24,637
Motors	3,534	4,128	4,334	4,551	4,778	5.0%	2,040	1,494	2,011	2,116	2,167	2,167
Logistics	1,653	1,908	2,389	2,589	2,772	13.3%	838	814	905	1,003	1,194	1,194
KUKA			23,102	24,804	26,591						11,551	11,551
Other revenue	10,783	12,668	14,036	15,152	16,214	8.6%	6,170	4,612	6,440	6,227	7,018	7,018
<b>Total</b>	<b>139,347</b>	<b>159,842</b>	<b>212,584</b>	<b>229,358</b>	<b>245,484</b>	<b>15.4%</b>	<b>82,875</b>	<b>56,472</b>	<b>78,008</b>	<b>81,834</b>	<b>113,253</b>	<b>99,331</b>
<b>Revenue breakdown (%)</b>												
Air conditioner	46.3%	41.8%	37.6%	37.8%	38.1%		51.7%	38.4%	43.8%	39.8%	42.4%	32.2%
Refrigerator	8.2%	9.4%	8.9%	8.9%	8.8%		7.3%	9.6%	8.6%	10.1%	8.5%	9.3%
Washing machine	8.6%	10.1%	9.6%	9.7%	9.6%		6.8%	11.3%	9.5%	10.7%	8.0%	11.6%
Small appliances	25.4%	27.1%	23.2%	23.0%	23.0%		23.3%	28.5%	26.1%	28.0%	21.8%	24.8%
Motors	2.5%	2.6%	2.0%	2.0%	1.9%		2.5%	2.6%	2.6%	2.6%	1.9%	2.2%
Logistics	1.2%	1.2%	1.1%	1.1%	1.1%		1.0%	1.4%	1.2%	1.2%	1.1%	1.2%
KUKA			10.9%	10.8%	10.8%						10.2%	11.6%
Other revenue	7.7%	7.9%	6.6%	6.6%	6.6%		7.4%	8.2%	8.3%	7.6%	6.2%	7.1%
<b>Total</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>		<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>	<b>100.0%</b>
<b>Revenue voy growth (%)</b>												
Air conditioner	-11.3%	3.5%	19.8%	8.5%	7.7%		2.7%	-30.1%	-20.1%	50.3%	40.4%	-1.8%
Refrigerator	17.5%	30.9%	26.6%	7.7%	5.9%		20.3%	14.4%	11.2%	53.0%	44.0%	12.4%
Washing machine	20.5%	34.1%	27.2%	8.6%	5.9%		23.0%	18.4%	30.5%	37.3%	22.2%	31.4%
Small appliances	8.4%	22.1%	13.8%	7.2%	7.0%		8.6%	8.0%	5.4%	42.2%	21.0%	7.5%
Motors	-11.3%	16.8%	5.0%	5.0%	5.0%		-5.1%	-18.6%	-1.4%	41.6%	7.7%	2.4%
Logistics	-15.9%	15.4%	25.2%	8.4%	7.1%		-11.5%	-20.1%	8.0%	23.1%	32.0%	19.1%
KUKA				7.4%	7.2%							
Other revenue	-4.1%	17.5%	10.8%	8.0%	7.0%		11.8%	-19.5%	4.4%	35.0%	9.0%	12.7%
<b>Total</b>	<b>-2.1%</b>	<b>14.7%</b>	<b>33.0%</b>	<b>7.9%</b>	<b>7.0%</b>		<b>6.6%</b>	<b>-12.6%</b>	<b>-5.9%</b>	<b>44.9%</b>	<b>45.2%</b>	<b>21.4%</b>
<b>Gross margin (%)</b>												
Air conditioner	28.3%	30.6%	30.5%	31.5%	32.0%		30.2%	24.3%	33.1%	27.9%	30.0%	31.3%
Refrigerator	23.2%	23.1%	23.0%	24.0%	24.3%		25.3%	20.9%	26.1%	20.6%	22.5%	23.5%
Washing machine	28.1%	28.6%	28.5%	29.5%	29.8%		28.7%	27.5%	29.0%	28.2%	28.0%	28.9%
Small appliances	25.0%	29.7%	30.0%	31.0%	31.5%		25.8%	24.1%	30.4%	29.1%	29.0%	31.0%
Motors	16.0%	17.0%	16.0%	16.0%	16.0%		15.7%	16.5%	19.9%	14.4%	16.0%	16.0%
Logistics	12.0%	3.3%	10.0%	10.0%	10.0%		13.0%	10.9%	7.6%	-0.6%	10.0%	10.0%
KUKA			26.5%	27.0%	27.4%						26.5%	26.5%
Other revenue	20.8%	13.4%	15.0%	15.0%	34.3%		18.9%	23.2%	16.0%	10.7%	15.0%	15.0%
<b>Total</b>	<b>25.9%</b>	<b>27.4%</b>	<b>27.5%</b>	<b>28.4%</b>	<b>30.1%</b>		<b>27.4%</b>	<b>23.8%</b>	<b>29.3%</b>	<b>25.5%</b>	<b>27.2%</b>	<b>27.9%</b>
<b>Consolidated P/L (Rmb mn)</b>												
<b>Revenue</b>	<b>139,347</b>	<b>159,842</b>	<b>212,584</b>	<b>229,358</b>	<b>245,484</b>	<b>15.4%</b>	<b>82,875</b>	<b>56,472</b>	<b>78,008</b>	<b>81,834</b>	<b>113,253</b>	<b>99,331</b>
COGS	(103,227)	(116,058)	(154,029)	(164,232)	(174,733)		(60,197)	(43,030)	(55,129)	(60,929)	(82,422)	(71,608)
<b>Gross Profit</b>	<b>36,121</b>	<b>43,784</b>	<b>58,555</b>	<b>65,127</b>	<b>70,751</b>	<b>17.3%</b>	<b>22,678</b>	<b>13,442</b>	<b>22,879</b>	<b>20,905</b>	<b>30,831</b>	<b>27,724</b>
SG&A	(23,153)	(28,376)	(37,439)	(39,309)	(42,051)		(13,159)	(9,993)	(12,343)	(16,033)	(20,447)	(16,993)
Selling Exp.	(15,711)	(18,433)	(23,950)	(25,229)	(27,001)		(9,555)	(6,156)	(8,653)	(9,780)	(13,634)	(10,315)
Admin. Exp.	(7,442)	(9,621)	(13,490)	(14,080)	(15,049)		(3,605)	(3,837)	(3,690)	(5,931)	(6,812)	(6,677)
<b>EBIT</b>	<b>12,968</b>	<b>15,407</b>	<b>21,116</b>	<b>25,817</b>	<b>28,700</b>	<b>23.0%</b>	<b>9,519</b>	<b>3,449</b>	<b>10,536</b>	<b>4,872</b>	<b>10,215</b>	<b>10,901</b>
D&A	(2,852)	(3,578)	(4,475)	(4,477)	(4,514)		(1,444)	(1,408)	(1,572)	(2,006)	(2,384)	(2,091)
<b>EBITDA</b>	<b>15,820</b>	<b>18,985</b>	<b>25,591</b>	<b>30,295</b>	<b>33,214</b>	<b>20.5%</b>	<b>10,963</b>	<b>4,857</b>	<b>12,108</b>	<b>6,878</b>	<b>12,599</b>	<b>12,992</b>
Net Finance Exp.	196	448	(505)	272	842		1	196	905	(457)	310	(814)
Income from associates	2,088	1,023	1,212	1,309	1,400		1,181	907	714	308	1,030	183
Other Non-Op income	799	2,036	947	1,023	1,094		550	249	799	1,237	625	323
<b>Profit Before Tax</b>	<b>16,051</b>	<b>18,915</b>	<b>22,770</b>	<b>28,421</b>	<b>32,037</b>	<b>19.2%</b>	<b>10,757</b>	<b>5,295</b>	<b>12,178</b>	<b>6,737</b>	<b>11,559</b>	<b>11,211</b>
Tax	(2,427)	(3,053)	(4,016)	(5,074)	(5,741)		(1,808)	(619)	(1,947)	(1,106)	(1,942)	(2,073)
Minority Interest	(918)	(1,178)	(1,254)	(1,550)	(1,742)		(624)	(293)	(734)	(443)	(647)	(903)
<b>NI attributable to s/holders</b>	<b>12,707</b>	<b>14,684</b>	<b>17,501</b>	<b>21,797</b>	<b>24,554</b>	<b>18.7%</b>	<b>8,324</b>	<b>4,383</b>	<b>9,496</b>	<b>5,188</b>	<b>8,971</b>	<b>8,530</b>
WA shares - Basic	6,400	6,459	6,459	6,459	6,459		4,290	4,267	6,425	6,425	6,459	6,459
WA shares - Diluted	6,400	6,459	6,459	6,459	6,459		4,290	4,267	6,425	6,425	6,459	6,459
<b>EPS - Basic (Rmb)</b>	<b>1.99</b>	<b>2.29</b>	<b>2.71</b>	<b>3.37</b>	<b>3.80</b>	<b>18.4%</b>	<b>1.31</b>	<b>0.67</b>	<b>1.48</b>	<b>0.81</b>	<b>1.39</b>	<b>1.32</b>
<b>EPS - Diluted (Rmb)</b>	<b>1.99</b>	<b>2.28</b>	<b>2.71</b>	<b>3.37</b>	<b>3.80</b>		<b>1.31</b>	<b>0.67</b>	<b>1.48</b>	<b>0.80</b>	<b>1.39</b>	<b>1.32</b>
<b>Margins</b>												
GPM	25.9%	27.4%	27.5%	28.4%	28.8%		27.4%	23.8%	29.3%	25.5%	27.2%	27.9%
EBITDA Margin	11.4%	11.9%	12.0%	13.2%	13.5%		13.2%	8.6%	15.5%	8.4%	11.1%	13.1%
EBIT Margin	9.3%	9.6%	9.9%	11.3%	11.7%		11.5%	6.1%	13.5%	6.0%	9.0%	11.0%
Net Margin	9.1%	9.2%	8.2%	9.5%	10.0%		10.0%	7.8%	12.2%	6.3%	7.9%	8.6%
SG&A	16.6%	17.8%	17.6%	17.1%	17.1%		15.9%	17.7%	15.8%	19.6%	18.1%	17.1%
Tax Rate	17.4%	17.1%	18.6%	18.7%	18.7%		18.9%	14.1%	17.0%	17.2%	18.4%	18.8%

资料来源: 公司数据、高华证券研究

# 信息披露附录

## 申明

我们，伊健、廖绪发, CFA，在此申明，本报告所表述的所有观点准确反映了我们对上述公司或其证券的个人看法。此外，我们的薪金的任何部分不曾与，不与，也将不会与本报告中的具体推荐意见或观点直接或间接相关。

## 投资摘要

投资摘要部分通过将一只股票的主要指标与其行业和市场相比较来评价该股的投资环境。所描述的四个主要指标包括增长、回报、估值倍数和波动性。增长、回报和估值倍数都是运用数种方法综合计算而成，以确定该股在地区研究行业内所处的百分位排名。

每项指标的准确计算方式可能随着财务年度、行业和所属地区的不同而有所变化，但标准方法如下：

**增长**是下一年预测与当前年度预测的综合比较，如每股盈利、EBITDA 和收入等。**回报**是各项资本回报指标一年预测的加总，如 CROCI、平均运用资本回报率及净资产回报率。**估值倍数**根据一年预期估值比率综合计算，如市盈率、股息收益率、EV/FCF、EV/EBITDA、EV/DACF、市净率。**波动性**根据 12 个月的历史波动性计算并经股息调整。

## Quantum

Quantum 是提供具体财务报表数据历史、预测和比率的高盛专有数据库，它可以用于对单一公司的深入分析，或在不同行业和市场公司之间进行比较。

## GS SUSTAIN

GS SUSTAIN 是侧重于长期做多建议的相对稳定的全球投资策略。GS SUSTAIN 关注名单涵盖了我们认为相对于全球同业具有持续竞争优势和出色的资本回报、因而有望在长期内表现出色的行业领军企业。我们对领军企业的筛选基于对以下三方面的量化分析：现金投资的现金回报、行业地位和管理水平（公司管理层对行业面临的环境、社会和企业治理方面管理的有效性）。

## 信息披露

### 相关的股票研究范围

伊健：A 股耐用消费品。廖绪发, CFA：A 股传媒、A 股食品饮料、中国消费品。

A 股耐用消费品：格力电器、美的集团、青岛海尔。

A 股食品饮料：古井贡酒、洋河股份、贵州茅台、泸州老窖、青青稞酒、山西汾酒、青岛啤酒(A)、五粮液。

A 股传媒：奥飞娱乐、光线传媒、歌华有线、华录百纳、蓝色光标、中南传媒、分众传媒、省广股份、华谊兄弟、IMAX 中国、凤凰传媒、乐视网、东方明珠、掌趣科技、万达院线、华策影视。

中国消费品：合生元、光明乳业、现代牧业、华润创业、蒙牛乳业、康师傅控股、青岛啤酒(H)、统一企业、中国旺旺、万洲国际、伊利股份。

### 与公司有关的法定披露

以下信息披露了高盛高华证券有限责任公司（“高盛高华”）与北京高华证券有限责任公司（“高华证券”）投资研究部所研究的并在本研究报告中提及的公司之间的关系。

高盛高华在今后 3 个月中预计将从下述公司获得或寻求获得投资银行服务报酬：美的集团 (Rmb34.92)

高盛高华在过去 12 个月中与下述公司存在投资银行客户关系：美的集团 (Rmb34.92)

### 公司评级、研究行业及评级和相关定义

**买入、中性、卖出**：分析师建议将评为买入或卖出的股票纳入地区投资名单。一只股票在投资名单中评为买入或卖出由其相对于所属研究行业的总体潜在回报决定。任何未获得买入或卖出评级且拥有活跃评级（即不属于暂停评级、暂无评级、暂停研究或没有研究的股票）的股票均被视为中性评级。每个地区投资评估委员会会根据 25-35% 的股票评级为买入、10-15% 的股票评级为卖出的全球指导原则来管理该地区的投资名单；但是，在某一特定分析师所覆盖行业中买入和卖出评级的分布可能根据地区投资评估委员会的决定而有所不同。此外，每个地区投资评估委员会管理着地区强力买入或卖出名单，该名单以总体潜在回报规模和/或实现回报的可能性为主要依据确立各自研究范围内的投资建议。将股票加入或移出此类强力买入或卖出名单并不意味着分析师对这些股票的投资评级发生了改变。

**总体潜在回报**：代表当前股价低于或高于一定时间范围内预测目标价格的幅度，包括所有已付或预期股息。分析师被要求对研究范围内的所有股票给出目标价格。总体潜在回报、目标价格及相关时间范围在每份加入投资名单或重申维持在投资名单的研究报告中都有注明。

**研究行业及评级**：每个行业研究的所有股票名单可登陆 <http://www.gs.com/research/hedge.html> 通过主要分析师、股票和行业进行查询。分析师给出下列评级中的其中一项代表其根据行业历史基本面及 / 或估值对研究对象的投资前景的看法。**具吸引力(A)**：未来 12 个月内投资前景优于研究范围的历史基本面及 / 或估值。**中性(N)**：未来 12 个月内投资前景相对研究范围的历史基本面及 / 或估值持平。**谨慎(C)**：未来 12 个月内投资前景劣于研究范围的历史基本面及 / 或估值。

**暂无评级(NR)**：在高盛于涉及该公司的一项合并交易或战略性交易中担任咨询顾问时并在某些其他情况下，投资评级和目标价格已经根据高盛的政策予以除去。**暂停评级(RS)**：由于缺乏足够的基础去确定投资评级或价格目标，或在发表报告方面存在法律、监管或政策的限制，我们已经暂停对这种股票给予投资评级和价格目标。此前对这种股票作出的投资评级和价格目标(如有的话)将不再有效，因此投资者不应依赖该等资料。**暂停研究(CS)**：我们已经暂停对该公司的研究。**没有研究(NC)**：我们没有对该公司进行研究。**不存在或不适用(NA)**：此资料不存在或不适用。**无意义(NM)**：此资料无意义，因此不包括在报告内。

### 一般披露

本报告在中国由高华证券分发。高华证券具备证券投资咨询业务资格。

本研究报告仅供我们的客户使用。除了与高盛相关的披露，本研究报告是基于我们认为可靠的目前已公开的信息，但我们不保证该信息的准确性和完整性，客户也不应该依赖该信息是准确和完整的。报告中的信息、观点、估算和预测均截至报告的发表日，且可能在不事先通知的情况下进行调整。我们会适时地更新我们的研究，但各种规定可能会阻止我们这样做。除了一些定期出版的行业报告之外，绝大多数报告是在分析师认为适当的时候不定期地出版。

高盛高华为高华证券的关联机构，从事投资银行业务。高华证券、高盛高华及它们的关联机构与本报告所涉及的大部分公司保持着投资银行业务和其它业务关系。

我们的销售人员、交易员和其它专业人员可能会向我们的客户及自营交易部提供与本研究报告中的观点截然相反的口头或书面市场评论或交易策略。我们的资产管理部、自营交易部和投资业务部可能会做出与本报告的建议或表达的意见不一致的投资决策。

本报告中署名的分析师可能已经与包括高华证券销售人员和交易员在内的我们的客户讨论，或在本报告中讨论交易策略，其中提及可能会对本报告讨论的证券市场价格产生短期影响的推动因素或事件，该影响在方向上可能与分析师发布的股票目标价格相反。任何此类交易策略都区别于且不影响分析师对于该股的基本评级，此类评级反映了某只股票相对于报告中描述的研究范围内股票的回报潜力。

高华证券及其关联机构、高级职员、董事和雇员，不包括股票分析师和信贷分析师，将不时地对本研究报告所涉及的证券或衍生工具持有多头或空头头寸，担任上述证券或衍生工具的交易对手，或买卖上述证券或衍生工具。

在高盛组织的会议上的第三方演讲嘉宾（包括高华证券或高盛其它部门人员）的观点不一定反映全球投资研究部的观点，也并非高华证券或高盛的正式观点。

在任何要约出售股票或征购股票的要约的行为为非法的地区，本报告不构成该等出售要约或征购购买要约。本报告不构成个人投资建议，也没有考虑到个别客户特殊的投资目标、财务状况或需求。客户应考虑本报告中的任何意见或建议是否符合其特定状况，以及(若有必要)寻求专家的意见，包括税务意见。本报告中提及的投资价格和价值以及这些投资带来的收入可能会波动。过去的表现并不代表未来的表现，未来的回报也无法保证，投资者可能会损失本金。

某些交易，包括牵涉期货、期权和其它衍生工具的交易，有很大的风险，因此并不适合所有投资者。外汇汇率波动有可能对某些投资的价值或价格或来自这一投资的收入产生不良影响。

投资者可以向高华销售代表取得或通过 <http://www.theocc.com/about/publications/character-risks.jsp> 取得当前的期权披露文件。对于包含多重期权买卖的期权策略结构产品，例如，期权差价结构产品，其交易成本可能较高。与交易相关的文件将根据要求提供。

所有研究报告均以电子出版物的形式刊登在高华客户网上并向所有客户同步提供。高华未授权任何第三方整合者转发其研究报告。有关某特定证券的研究报告、模型或其它数据，请联络您的销售代表。

**北京高华证券有限责任公司版权所有 © 2017 年**

**未经北京高华证券有限责任公司事先书面同意，本材料的任何部分均不得(i)以任何方式制作任何形式的拷贝、复印件或复制品，或(ii)再次分发。**