

# 博世科(300422)

## 中标京津冀渗坑治理项目，扩张全国迈出重要一步

买入(维持)

2017年11月23日

证券分析师 袁理

执业证书编号: S0600511080001

02160199782

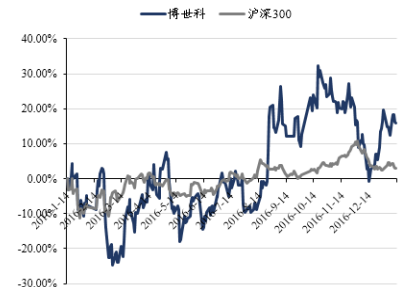
yuanl@dwzq.com.cn

研究助理 刘博

liub@dwzq.com.cn

盈利预测与估值	2016	2017E	2018E	2019E
营业收入(百万元)	829	2,007	3,745	5,431
同比(%)	64.3%	142.1%	86.7%	45.0%
净利润(百万元)	63	150	280	398
同比(%)	45.8%	138.6%	86.9%	42.5%
毛利率(%)	27.2%	26.5%	26.4%	26.2%
ROE(%)	6.3%	13.8%	22.3%	26.7%
每股收益(元)	0.18	0.42	0.78	1.12
P/E	90.56	38.81	20.90	14.55
P/B	5.82	5.34	4.63	3.89

### 股价走势



### 事件:

公司公众号信息显示,公司作为联合体牵头单位,中标河北蠡县魏家佐村、王家营村东北渗坑治理工程设计施工项目,中标金额分别为0.13亿、0.50亿元。

### 投资要点

■ 中标项目位于京津冀核心区域,示范效应显现后承接更多京津冀区域项目可期:根据公司公众号披露信息,此次中标项目:

1) 蠡县魏家佐村东北渗坑治理工程设计施工项目位于河北省保定市蠡县大百尺镇魏家佐村,项目需治理渗坑面积8880m<sup>2</sup>、渗坑污水10366m<sup>3</sup>、渗坑底泥16090m<sup>3</sup>;

2) 蠡县王家营村东北渗坑治理工程设计施工项目位于河北省保定市蠡县留史镇王家营村,项目需治理渗坑面积53518.5m<sup>2</sup>、渗坑底泥123093m<sup>3</sup>。河北蠡县魏家佐村东北渗坑、王家营村东北渗坑位于白洋淀上游,地处京津冀环境保护重点区域,距离雄安新区主城区不足50公里,该区域的渗坑治理工作此前已经受到中央环保督察组和新闻媒体的高度关注。公司此次中标项目,是继合浦县采石场矿坑生态修复项目之后,在生态环境治理领域取得的又一重大突破;同时也意味着公司在稳固强化广西区域市场之后,迈出了布局京津冀、最终实现扩张全国战略的重要一步。作为该地区首批渗坑治理对象,项目的顺利实施,可为后续其他渗坑治理工作提供示范及借鉴依据,对雄安新区及白洋淀流域水环境集中整治也具有重要意义,未来随着该项目示范效应显现,公司有望承接更多京津冀区域渗坑治理项目。

■ 顺应行业“点源-面源”治理趋势,环境综合治理平台腾飞可期:

1) 政策层面:“十三五”环保生态规划相比“十二五”期间合计增加指标19个,其中包含空气质量2个、水环境质量3个、土壤环境质量2个、生态状况5个、区域性污染物排放总量减少3个、生态保护修复4个,可见“十三五”期间面源治理指标数量提升。

2) 行业层面:在PPP日趋规范和逐步推进的过程中,地方政府倾向于将原本小而散的环保项目打包成为规模较大、治理难度较高的环境综合治理类的PPP项目。

### 市场数据

收盘价(元)	16.30
一年最低/最高价	13.45/21.27
市净率(倍)	5.40
流通A股市值(百万元)	3362

### 基础数据

每股净资产(元)	3.02
资本负债率(%)	63.78
总股本(百万股)	356
流通A股(百万股)	206

### 相关研究

1. 博世科: 季报符合预期, 静待全年业绩高增长 -20171031
2. 博世科: 广西省内再落一子, 助力业绩高增长无忧 -20171023
3. 博世科: 业绩高增长, 期待公司下半年表现 -20170830
4. 博世科: 澄江22亿大单再落地, 与央企强强联合扩张全国可期 -20170823
5. 博世科: 大股东提供无息借款, 为订单向业绩转化提供资金保障 -20170810

3) **公司层面**: 因此在政策逐步由点源向面源调整、行业 PPP 项目日益综合化的形势下, 公司顺应趋势, 技术起家、沿产业链横向与纵向并行, 一、横向上, 在立足水处理传统业务的基础上, 拓展土壤修复、固废处置和环境咨询业务领域; 二、纵向上, 立足于工业水处理技术和设备, 逐步向市政水处理、黑臭河道治理、环境综合整治等水处理末端衍生, 横向+纵向双轮驱动, 打造环境综合治理平台。

4) **订单层面**: 从 15 年千万级别订单居多、到 16 年单体项目金额超过 1 亿、到 17 年上半年 9.18 亿黑臭河道治理项目、再到下半年 26、22 亿项目接连中标, 充分诠释公司步步为营、稳扎稳打的成长路径, 目前在手在手未确认订单总额合计 90 亿左右 (其中大部分为 PPP 项目), 伴随公司在手订单逐步进入集中释放期, 公司“技术-项目-业绩”逻辑有望完美兑现, 环境综合治理平台市值腾飞可期。

- **战略眼光独到, 通过收购 RX 布局土壤和地下水修复市场**: 1) RX 公司在手业务主要包含三部分: 环保修复工程和咨询、热解吸处理系统 (RTTU)、工业垃圾处理场运营, 未来新增核心业务为 Breton (布雷顿) 填埋场的建设与运营, 填埋场设计容量 522 万吨, 于 2017 年 6 月投入运营。根据阿尔伯塔省能源监管局和环境署提供的数据推算, Breton 填埋场 100 公里服务范围内的石油污染土壤量约为 30-60 万吨/年。随着项目建设完成和投运, 未来将为公司带来稳健现金流。2) 收购 RX 公司将使公司快速引入国外在土壤和地下水污染修复与咨询领域的先进成熟技术和场地实施经验, 未来在国际、国内的土壤和地下水修复市场占据领先优势。同时, 在博世科全球化战略布局下, RX 公司的环保咨询业务将拓展至 Imperial oil 和中石化等石化企业, 同时也将为公司积累北美地区的商业资源, 全面推进海外市场拓展和技术引进, 在加快国际化进程的同时完成产业链的整合与延伸。
- **盈利预测与投资评级**: 我们看好公司未来的成长性: 预计公司 2017-2019 年实现 EPS 0.42、0.78、1.12 元, 对应 PE 39、21、15 倍, 小市值 (流通市值 34 亿)+高成长 (股权激励要求 17 年业绩高增长), 维持“买入”评级!
- **风险提示**: 订单执行不及预期, 回款风险。

博世科三大财务预测表

资产负债表 (百万元)					利润表 (百万元)				
	2016	2017E	2018E	2019E		2016	2017E	2018E	2019E
<b>流动资产</b>	<b>1307.5</b>	<b>1877.9</b>	<b>3020.7</b>	<b>4199.6</b>	<b>营业收入</b>	<b>829.0</b>	<b>2006.7</b>	<b>3745.4</b>	<b>5430.8</b>
现金	517.8	697.7	1291.6	1987.5	营业成本	603.6	1474.9	2756.6	4007.9
应收款项	700.4	899.8	1231.4	1502.8	营业税金及附加	10.3	30.5	56.9	82.5
存货	52.6	161.6	302.1	439.2	营业费用	23.3	86.9	182.0	266.7
其他	36.7	118.7	195.6	270.1	管理费用	85.2	217.9	408.2	602.7
<b>非流动资产</b>	<b>990.1</b>	<b>1032.5</b>	<b>1110.1</b>	<b>1198.2</b>	财务费用	16.8	20.6	14.9	6.7
长期股权投资	8.1	8.1	8.2	8.2	投资净收益	0.1	0.0	0.0	0.0
固定资产	721.5	747.1	808.3	880.6	其他	-31.0	-11.8	-11.3	-10.7
无形资产	94.9	111.7	128.0	143.8	<b>营业利润</b>	<b>58.8</b>	<b>164.1</b>	<b>315.4</b>	<b>453.5</b>
其他	165.5	165.5	165.5	165.5	营业外净收支	11.0	10.0	10.0	10.0
<b>资产总计</b>	<b>2297.6</b>	<b>2910.3</b>	<b>4130.8</b>	<b>5397.8</b>	<b>利润总额</b>	<b>69.8</b>	<b>174.1</b>	<b>325.4</b>	<b>463.5</b>
<b>流动负债</b>	<b>981.0</b>	<b>1493.9</b>	<b>2536.3</b>	<b>3554.1</b>	所得税费用	8.6	24.4	45.6	64.9
短期借款	292.5	300.0	300.0	300.0	少数股东损益	-1.5	0.1	0.3	0.4
应付账款	533.9	808.2	1510.5	2196.1	<b>归属母公司净利润</b>	<b>62.7</b>	<b>149.6</b>	<b>279.5</b>	<b>398.2</b>
其他	154.6	385.7	725.8	1058.0	EBIT	106.6	199.7	345.3	475.2
<b>非流动负债</b>	<b>297.5</b>	<b>307.5</b>	<b>317.5</b>	<b>327.5</b>	EBITDA	119.8	230.5	399.3	543.3
长期借款	264.9	264.9	264.9	264.9					
其他	32.7	42.7	52.7	62.7	<b>重要财务与估值指标</b>	<b>2016</b>	<b>2017E</b>	<b>2018E</b>	<b>2019E</b>
<b>负债总计</b>	<b>1278.5</b>	<b>1801.4</b>	<b>2853.9</b>	<b>3881.7</b>	每股收益(元)	0.18	0.42	0.78	1.12
少数股东权益	21.9	22.0	22.2	22.4	每股净资产(元)	2.80	3.05	3.52	4.19
归属母公司股东权益	997.1	1086.9	1254.6	1493.5	发行在外股份(百万股)	142.5	356.1	356.1	356.1
<b>负债和股东权益总计</b>	<b>2297.6</b>	<b>2910.3</b>	<b>4130.8</b>	<b>5397.8</b>	ROIC(%)	8.4%	12.8%	33.9%	94.4%
					ROE(%)	6.3%	13.8%	22.3%	26.7%
<b>现金流量表 (百万元)</b>	<b>2016</b>	<b>2017E</b>	<b>2018E</b>	<b>2019E</b>	毛利率(%)	27.2%	26.5%	26.4%	26.2%
经营活动现金流	-55.9	418.6	886.7	1046.9	EBIT Margin(%)	12.9%	10.0%	9.2%	8.8%
投资活动现金流	-371.0	-186.4	-181.0	-191.8	销售净利率(%)	7.6%	7.5%	7.5%	7.3%
筹资活动现金流	742.3	-52.3	-111.8	-159.3	资产负债率(%)	55.6%	61.9%	69.1%	71.9%
现金净增加额	315.5	179.9	593.9	695.9	收入增长率(%)	64.3%	142.1%	86.7%	45.0%
企业自由现金流	-375.6	289.3	728.0	870.4	净利润增长率(%)	45.8%	138.6%	86.9%	42.5%

数据来源: WIND 资讯, 东吴证券研究所 (股本变化是因为高送转)

## 免责声明

东吴证券股份有限公司经中国证券监督管理委员会批准,已具备证券投资咨询业务资格。

本研究报告仅供东吴证券股份有限公司(以下简称“本公司”)的客户使用。本公司不会因接收人收到本报告而视其为客户。在任何情况下,本报告中的信息或所表述的意见并不构成对任何人的投资建议,本公司不对任何人因使用本报告中的内容所导致的损失负任何责任。在法律许可的情况下,东吴证券及其所属关联机构可能会持有报告中提到的公司所发行的证券并进行交易,还可能为这些公司提供投资银行服务或其他服务。

市场有风险,投资需谨慎。本报告是基于本公司分析师认为可靠且已公开的信息,本公司力求但不保证这些信息的准确性和完整性,也不保证文中观点或陈述不会发生任何变更,在不同时期,本公司可发出与本报告所载资料、意见及推测不一致的报告。

本报告的版权归本公司所有,未经书面许可,任何机构和个人不得以任何形式翻版、复制和发布。如引用、刊发、转载,需征得东吴证券研究所同意,并注明出处为东吴证券研究所,且不得对本报告进行有悖原意的引用、删节和修改。

## 东吴证券投资评级标准:

### 公司投资评级:

买入: 预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘在 15% 以上;

增持: 预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘介于 5% 与 15% 之间;

中性: 预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘介于 -5% 与 5% 之间;

减持: 预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘介于 -15% 与 -5% 之间;

卖出: 预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘在 -15% 以下。

### 行业投资评级:

增持: 预期未来 6 个月内, 行业指数相对强于大盘 5% 以上;

中性: 预期未来 6 个月内, 行业指数相对大盘 -5% 与 5%;

减持: 预期未来 6 个月内, 行业指数相对弱于大盘 5% 以上。

东吴证券研究所

苏州工业园区星阳街 5 号

邮政编码: 215021

传真: (0512) 62938527

公司网址: <http://www.dwzq.com.cn>

