

# 美国发布建议增收中国产品关税清单对公司影响甚微，看好公司长期前景 买入(维持)

2018年04月08日

证券分析师 马莉

执业证书编号: S0600517050002  
01066573632

mal@dwzq.com.cn

证券分析师 陈腾曦

执业证书编号: S0600517070001  
chentx@dwzq.com.cn

研究助理 张娴静

zhangxj@dwzq.com.cn

## 事件

跨境通4月8日发布公告，美国发布建议增收中国产品关税清单对公司销售收入影响甚微。美国东部时间4月3日，华盛顿特区-美国贸易代表办公室(USTR)发布建议征收中国产品关税的清单，拟议清单涵盖约1300个单独关税项目，美国贸易代表建议对清单上的中国产品征收额外25%的关税。该项政策可能涉及的产品为公司全资子公司帕拓逊的增压泵和体温计产品，帕拓逊已经在积极与美国海关部门就该产品的报关申报工作进行沟通，以符合美国海关管理的规范性要求。

增压泵和体温计产品2017年在美国市场产生的销售收入占公司17年收入比例分别为0.0006%、0.0021%。公司环球易购及优壹电商业务不受美国关税政策调整影响。美国发布建议增收中国产品关税清单，对公司2018年销售收入影响甚微。

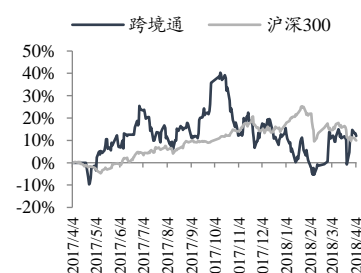
## 点评

美国发布建议增收中国产品关税清单对公司影响甚微。就此次事件而言，潜在涉及到的公司产品较少。增压泵产品库存仅有204个，预计产生的销售额为8557美元。体温计产品美国涉及征收关税的体温计为带数据功能的产品，而公司的体温计不具备数据功能，此次美国发布建议增收中国产品关税清单对公司影响甚微。

从中长期角度来看，未来可能的中美贸易关系紧张情况对公司收入影响有限，甚至有利于公司获取更大市场份额。从行业层面讲，中国制造业及电商优势较为突出，短期内较难被取代；跨境电商B2C直接面向海外200多个国家终端消费者，且较容易将成本转嫁给终端消费者。从公司层面来看，跨境通17年收入规模约140亿，是行业第二名的2-3倍，具有较强的抗风险能力及规模优势，可在出口电商方式（小包直邮/海外仓）、区域及品类上更好的优化及应对，即使由于个别产品被征税，终端价格上涨，引致相关市场规模缩减，我们认为公司作为龙头也将进一步凸显渠道及成本优势，获取更大市场份额。此外，参考过往的经验，08年金融危机时期，中国跨境电商产品反而由于价格优势得到了发展起步的机会；17年，欧洲对中国跨境电商征收VAT税，公司业务较为规范，短暂调整后反而有利于公司市场份额的获取。

公司17年业绩维持了高速增长，符合我们的预期，17年Q4收入、利润加速成长，基本面改善明显。公司预计18年Q1利润增长超过50%，我们预计公司出口电商业务对业绩贡献仍较大，出口电商业务18Q1收入增速在50%以上，有望保持强劲增长态势。我们预计，公司17年电子独立站Gearbest收入增速较为显著，从16年的19亿到17年约38亿，增速接近100%，也是公司未来重点发展方向；前海帕拓逊收入增速预计接近90%，从16年的12.9亿到17年的近25亿。

## 股价走势



## 市场数据

收盘价(元)	19.20
一年最低/最高价	14.95/24.78
市净率(倍)	5.61
流通A股市值 (百万元)	18681

## 基础数据

每股净资产(元)	3.42
资产负债率(%)	42.9
总股本(百万股)	1,508
流通A股 (百万股)	973

## 相关研究

1. 中美贸易摩擦对公司影响甚微，一季报延续高增长，存货及现金流等指标有望持续改善 -20180326
2. 17年业绩符合预期，Q4收入利润增长加速，低估值高成长的跨境电商优质龙头投资价值已现 -20180227
3. 拟收购前海帕拓逊10%股权，精细化管理卓有成效，渠道及品牌优势愈加突出 -20180115

17年公司精细化运营卓有成效，核心竞争力日益突出，存货及现金流等项目持续改善，18年有望持续释放管理红利，强化竞争优势。公司在规模端及渠道端优势较为明显，平台化建设不断加强；服装事业部管理调整逐步到位，流量、客单价、客户评价大幅提高，有望维持高速增长。17年公司人员增加仅约为300人，人效大幅提高，公司整体的竞争力有望不断加强。2018年计划员工数量增加约15%，人均产出进一步提高40-50%。此外，公司将通过技术的投入、大数据的投入，做到营销、供应链、物流、客服等的智能化，持续推进精细化管理。在业务上，公司不断推行渠道的平台化，更好服务海外消费者。供应链上，公司与小米、华为、飞科、大疆等一线品牌达成合作，有望成为中国品牌出海的重要渠道。

公司仍处于快速扩大收入规模的时期，经营效率有望不断提高，在高速成长的同时逐步改善报表质量。公司收入规模增幅较大，扩张较快，从15年的40亿到16年的85亿，再到17年的140亿。为了获得供应商的支持，快速做大做强，公司对供应商付款政策较为宽松，以维持良好的供应链关系，叠加备货因素，经营性现金流为负数，但已经大幅收窄，未来有望不断优化，2015、2016、2017Q3公司经营性现金流分别为-1294万、-10.6亿、-5.3亿。供应商铺货的增加（18年有望提升10-20pct），大数据的应用，独立站平台化（分销直上）和本地化（仓储、物流、客服、售后等诸多方面）的推进、服装品牌化的建设都将改善公司的存货及现金流等各项指标。

公司定增收购国际品牌全渠道代运营商优壹电商，标的资产已过户，18年2-3月业绩并入报表。优壹电商品牌运营能力较强，优壹电商有望借助跨境通的市场声誉、业务资源、供应链体系及终端客户流量入口，实现在渠道、运营、营销等方面的潜力释放，达到双方互惠互赢的状态，我们预计优壹电商业绩实现有望超过承诺值。优壹17年上半年实现收入14.2亿，净利润7724万元，优壹电商业绩承诺16-19年分别为1亿、1.34亿、1.67亿、2.08亿。

## 盈利预测与投资评级

我们看好跨境出口电商行业的发展及公司的战略卡位和核心竞争优势。暂不考虑优壹并表，我们预计公司17、18、19年可实现收入140亿、230亿、357亿，增速分别为64%、65%、55%；归母净利润7.5亿、11.8亿、18.2亿，同比增长91%、57%、54%；公司当前市值为289.6亿，对应17-19年PE分别为37、25、16倍。考虑到优壹电商以及前海帕拓逊10%股权对应利润的并表，18、19年备考净利润分别约为13.8亿、20.8亿；18、19年备考PE为21倍、14倍。在18年利润50%+的增长预期下，公司当前估值仍有较大修复及提升空间，维持“买入”评级。

## 风险提示

出口目的国政策法规、税收制度风险

存货及供应链管理风险

知识产权及交易纠纷风险

品类竞争及第三方平台政策风险

优壹电商承诺业绩未能实现风险

## 财务报表预测

资产负债表 (百万元)					利润表 (百万元)				
	2016	2017E	2018E	2019E		2016	2017E	2018E	2019E
<b>流动资产</b>	<b>5,566.7</b>	<b>7,135.6</b>	<b>8,961.8</b>	<b>11,522.6</b>	<b>营业收入</b>	<b>8,536.9</b>	<b>13,999.7</b>	<b>23,035.1</b>	<b>35,657.8</b>
现金	1,492.8	2,344.0	1,874.4	2,549.0	营业成本	4,410.3	6,991.6	11,767.2	18,274.8
应收款项	560.8	756.3	1,065.9	1,646.8	营业税金及附加	3.3	5.6	9.2	14.3
存货	2,573.1	2,924.1	4,305.4	5,149.5	销售费用	3,348.1	5,550.4	9,189.0	14,160.2
其他	940.1	1,111.2	1,716.1	2,177.4	管理费用	220.4	420.4	573.8	916.2
<b>非流动资产</b>	<b>1,541.5</b>	<b>1,471.1</b>	<b>1,440.1</b>	<b>1,562.8</b>	财务费用	10.6	28.3	27.4	20.1
长期股权投资	45.2	45.2	54.4	48.2	投资净收益	41.4	0.0	0.0	0.0
固定资产	122.7	115.5	104.9	92.9	其他	(33.9)	37.2	(9.2)	(14.3)
无形资产	24.8	22.5	20.1	17.7	<b>营业利润</b>	<b>536.8</b>	<b>966.2</b>	<b>1,477.7</b>	<b>2,286.5</b>
其他	1,348.8	1,287.9	1,260.7	1,403.9	营业外净收支	0.7	6.7	1.9	2.2
<b>资产总计</b>	<b>7,108.3</b>	<b>8,606.7</b>	<b>10,401.9</b>	<b>13,085.4</b>	<b>利润总额</b>	<b>537.4</b>	<b>972.9</b>	<b>1,477.7</b>	<b>2,286.5</b>
<b>流动负债</b>	<b>2,355.8</b>	<b>1,762.6</b>	<b>2,953.6</b>	<b>3,678.2</b>	所得税费用	109.4	196.3	251.2	388.7
短期借款	640.6	400.0	400.0	400.0	少数股东损益	34.3	25.6	46.1	78.3
应付账款	855.7	906.9	1,995.5	2,545.3	<b>归属母公司净利润</b>	<b>393.8</b>	<b>751.0</b>	<b>1,180.4</b>	<b>1,819.4</b>
其他	859.4	455.7	558.1	732.9	EBIT	558.0	1,037.3	1,505.1	2,306.5
<b>非流动负债</b>	<b>503.4</b>	<b>1,930.6</b>	<b>996.8</b>	<b>1,058.0</b>	EBITDA	583.0	1,081.2	1,574.8	2,408.5
长期借款	391.2	519.0	519.0	519.0					
其他	112.2	1,411.6	477.8	539.0					
<b>负债总计</b>	<b>2,859.2</b>	<b>3,693.2</b>	<b>3,950.4</b>	<b>4,736.2</b>	<b>重要财务与估值指标</b>	<b>2016</b>	<b>2017E</b>	<b>2018E</b>	<b>2019E</b>
少数股东权益	43.0	68.6	114.6	193.0	每股收益(元)	0.29	0.52	0.78	1.21
归属母公司股东权益	4,206.2	4,913.5	6,451.4	8,349.2	每股净资产(元)	2.97	3.42	4.28	5.54
<b>负债和股东权益总计</b>	<b>7,108.3</b>	<b>8,606.7</b>	<b>10,401.9</b>	<b>13,085.4</b>	发行在外股份(百万股)	1429.1	1,435.1	1508.4	1508.4
					ROIC(%)	8.4%	13.9%	16.2%	19.9%
					ROE(%)	12.5%	16.5%	20.8%	24.6%
					毛利率(%)	48.3%	50.1%	48.9%	48.7%
					EBIT Margin(%)	6.5%	7.4%	6.5%	6.5%
					销售净利率(%)	4.6%	5.4%	5.1%	5.1%
					资产负债率(%)	40.2%	42.9%	38.0%	36.2%
					收入增长率(%)	115.5%	64.0%	64.5%	54.8%
					净利润增长率(%)	133.8%	90.7%	57.2%	54.1%
					P/E	66.2	36.7	24.5	15.9
					P/B	6.46	5.61	4.49	3.47
					EV/EBITDA	51.4	28.0	19.2	12.6

数据来源: Wind, 东吴证券研究所



## 免责声明

东吴证券股份有限公司经中国证券监督管理委员会批准，已具备证券投资咨询业务资格。

本研究报告仅供东吴证券股份有限公司（以下简称“本公司”）的客户使用。本公司不会因接收人收到本报告而视其为客户。在任何情况下，本报告中的信息或所表述的意见并不构成对任何人的投资建议，本公司不对任何人因使用本报告中的内容所导致的损失负任何责任。在法律许可的情况下，东吴证券及其所属关联机构可能会持有报告中提到的公司所发行的证券并进行交易，还可能为这些公司提供投资银行服务或其他服务。

市场有风险，投资需谨慎。本报告是基于本公司分析师认为可靠且已公开的信息，本公司力求但不保证这些信息的准确性和完整性，也不保证文中观点或陈述不会发生任何变更，在不同时期，本公司可发出与本报告所载资料、意见及推测不一致的报告。

本报告的版权归本公司所有，未经书面许可，任何机构和个人不得以任何形式翻版、复制和发布。如引用、刊发、转载，需征得东吴证券研究所同意，并注明出处为东吴证券研究所，且不得对本报告进行有悖原意的引用、删节和修改。

## 东吴证券投资评级标准：

### 公司投资评级：

买入：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘在 15%以上；

增持：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘介于 5%与 15%之间；

中性：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘介于-5%与 5%之间；

减持：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘介于-15%与-5%之间；

卖出：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘在-15%以下。

### 行业投资评级：

增持：预期未来 6 个月内，行业指数相对强于大盘 5%以上；

中性：预期未来 6 个月内，行业指数相对大盘-5%与 5%；

减持：预期未来 6 个月内，行业指数相对弱于大盘 5%以上。

东吴证券研究所

苏州工业园区星阳街 5 号

邮政编码：215021

传真：（0512）62938527

公司网址：<http://www.dwzq.com.cn>