

金城医药 (300233.SZ)

2020 年 07 月 15 日

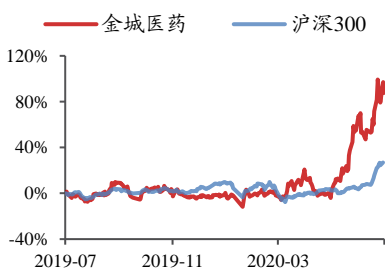
头孢侧链中间体和谷胱甘肽龙头，注射剂集采潜在受益者

投资评级：买入（首次）

——公司首次覆盖报告

日期	2020/7/15
当前股价(元)	37.58
一年最高最低(元)	42.00/16.75
总市值(亿元)	147.14
流通市值(亿元)	137.40
总股本(亿股)	3.92
流通股本(亿股)	3.66
近 3 个月换手率(%)	186.18

股价走势图



数据来源：贝格数据

杜佐远（分析师）

duzuoyuan@kysec.cn

证书编号：S0790520050003

王斌（分析师）

wangbin@kysec.cn

证书编号：S0790520070005

● 头孢侧链中间体和谷胱甘肽龙头，首次覆盖给予“买入”评级

金城医药是头孢侧链中间体和谷胱甘肽龙头，业务横跨医药中间体、原料药、化学制剂等三大领域。我们认为随着金城泰尔业绩重回增长，生物制药和特色原料药板块品种不断丰富，头孢注射剂借助一致性评价和集采实现弯道超车，公司业绩有望持续增长。我们预计公司 2020 年/2021 年/2022 年分别实现归母净利润 4.57 亿元/5.63 亿元/6.87 亿元，同比增速为 124.9%/23.2%/22.0%，EPS 分别为 1.17 元/1.44 元/1.75 元，当前股价对应 PE 分别为 32.1/26.1/21.4。首次覆盖给予“买入”评级。

● 积极进行产业链延伸，头孢抗生素制剂市占率有较大提升空间

公司在头孢侧链中间体领域深耕多年，市场占有率达 60%以上。近年来公司成功切入到下游制剂领域，子公司金城金素采用“进口原料、国内分装”的模式生产高品质头孢抗生素，样本医院数据显示多个品种销售额呈现快速提升态势，但市占率仍处于较低水平，未来有较大提升空间。公司的头孢抗生素质量和疗效与原研接近，在一致性评价中占据优势。

● 生物制药和特色原料药板块前景广阔，金城泰尔业绩触底将逐步回暖

公司生物制药和特色原料药板块主要产品为谷胱甘肽和腺苷蛋氨酸。其中谷胱甘肽应用场景不断扩大，从药品、保健品和化妆品逐步向农业和畜牧业领域拓展；保健品级别腺苷蛋氨酸已经实现销售，药品级腺苷蛋氨酸已经启动市场注册；还储备有多个新品种，长期看有望接力成长。金城泰尔由于受到销售渠道调整和团队整合等因素影响业绩下滑，随着普罗雌烯系列、卡贝缩宫素注射液等新产品逐步放量以及销售渠道和团队整合完成，预计金城泰尔业绩将走出低谷，恢复增长。

● **风险提示：**金城泰尔业绩出现商誉减值；头孢侧链及其他医药中间体需求量和价格下滑；金城金素业绩增速低于预期；大股东股权出让导致公司控制权变更。

财务摘要和估值指标

指标	2018A	2019A	2020E	2021E	2022E
营业收入(百万元)	3,008	2,795	3,161	3,628	4,198
YOY(%)	7.9	-7.1	13.1	14.8	15.7
归母净利润(百万元)	264	203	457	563	687
YOY(%)	-7.8	-23.0	124.9	23.2	22.0
毛利率(%)	50.1	58.5	60.5	62.9	65.4
净利率(%)	8.8	7.3	14.5	15.5	16.4
ROE(%)	6.9	5.2	10.5	11.7	12.8
EPS(摊薄/元)	0.67	0.52	1.17	1.44	1.75
P/E(倍)	55.7	72.3	32.1	26.1	21.4
P/B(倍)	3.7	3.6	3.3	3.0	2.7

数据来源：贝格数据、开源证券研究所

目 录

1、金城医药：头孢侧链中间体和谷胱甘肽龙头，特色原料药、制剂等多项业务齐头并进	3
2、从中间体到下游制剂，公司头孢产业链逐步延伸	4
2.1、头孢中间体市场地位稳固，医药化工类产品盈利能力不断增强	4
2.2、金城金素：一致性评价和集采提供弯道超车机遇，头孢制剂市占率有较大提升空间	6
3、生物原料药业务快速成长，特色原料药板块前景可期	8
4、金城泰尔业绩触底，新品种逐步放量带动业绩回升	10
5、盈利预测与投资建议	11
5.1、关键假设	11
5.2、盈利预测	12
6、风险提示	13
附：财务预测摘要	14

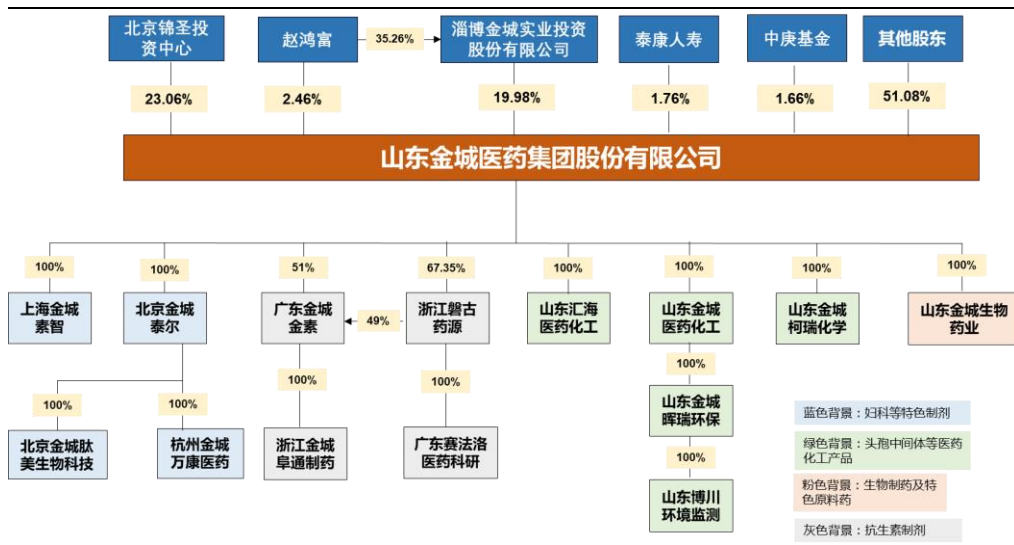
图表目录

图 1：金城医药业务横跨多个领域，实际控制人为赵鸿富	3
图 2：2019 年公司收入略有下滑	3
图 3：公司在 2018 年和 2019 年利润均出现下滑	3
图 4：公司制剂业务收入占比快速提升	4
图 5：制剂业务已成为公司毛利主要来源	4
图 6：近年来头孢侧链活性酯销量有所波动	5
图 7：头孢侧链活性酯收入和毛利率总体呈上升态势	5
图 8：其他医药化工产品销量基本稳定	6
图 9：2018 年起其他医药化工产品毛利率大幅提升	6
图 10：金城金素收入快速增长	6
图 11：我国公立医院头孢类抗生素销售额基本稳定	7
图 12：头孢类抗生素销售渠道主要在城市公立医院	7
图 13：近年来生物制药收入和毛利率持续提升	9
图 14：公司生物制药及特色原料药产品销量快速增加	9
图 15：注射用谷胱甘肽市场规模约 30 亿元	10
图 16：复星医药和复旦复华谷胱甘肽原料药用量下滑	10
图 17：近年来金城泰尔业绩下滑	11
图 18：金城泰尔匹多莫德样本医院销售额出现下滑	11
表 1：头孢侧链广泛应用于各代头孢抗生素的合成	4
表 2：公司 3 个子公司可生产多种头孢侧链中间体	5
表 3：金城金素头孢制剂在样本医院销售额快速提升	7
表 4：公司多个头孢抗生素申报一致性评价	8
表 5：2020 年至 2022 年公司制剂和生物制药及特色原料药板块增速较快	12
表 6：与可比公司相比，金城医药估值有提升空间	13

1、金城医药：头孢侧链中间体和谷胱甘肽龙头，特色原料药、制剂等多项业务齐头并进

山东金城医药集团股份有限公司（以下简称“金城医药”）成立于2004年，2011年在深交所创业板上市。公司业务横跨医药中间体、生物原料药、制剂等三大领域，产品包括生物制药、头孢类医药中间体、特色原料药、终端制剂、保健品、新材料等，拥有北京金城泰尔、广东金城金素、山东金城医化等20多家参控股公司。公司实际控制人为赵鸿富，与公司现任董事长赵叶青为父子关系。

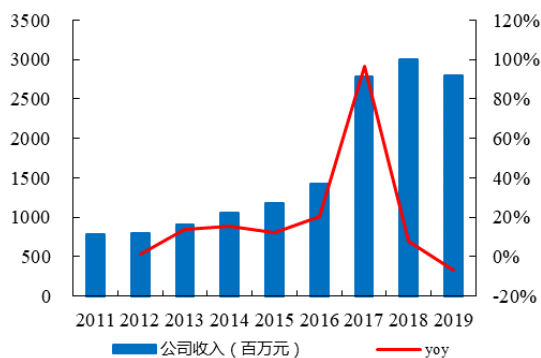
图1：金城医药业务横跨多个领域，实际控制人为赵鸿富



资料来源：公司公告、开源证券研究所

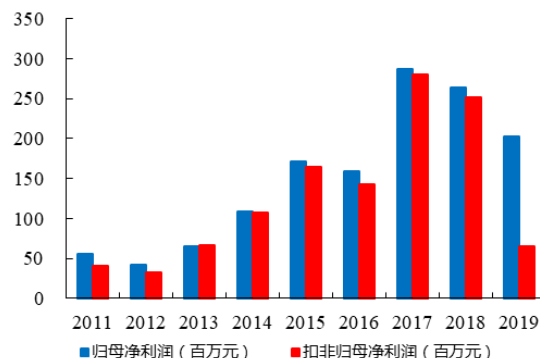
公司在上市初期以销售头孢侧链活性酯系列产品和其他医药化工产品（医药、农药中间体）为主，由于受“限抗”政策影响，需求减少，市场竞争激烈导致产品价格下滑，2012年公司业绩出现负增长。面对不利局面，公司加快升级转型步伐，2013年公司谷胱甘肽原料药产品正式投放市场，新增生物制药及特色原料药系列产品板块。2014年公司收购上海天宸药业（现改名为上海金城素智），2015年获得抗生素制剂生产企业金城道勃法51%股权，2016年公司收购主营妇科类、调节免疫类制剂的北京朗依制药（现改名为北京金城泰尔）100%股权。通过持续布局，公司制剂收入和毛利占比迅速提升，2019年制剂毛利占比已经增加到53.10%。

图2：2019年公司收入略有下滑



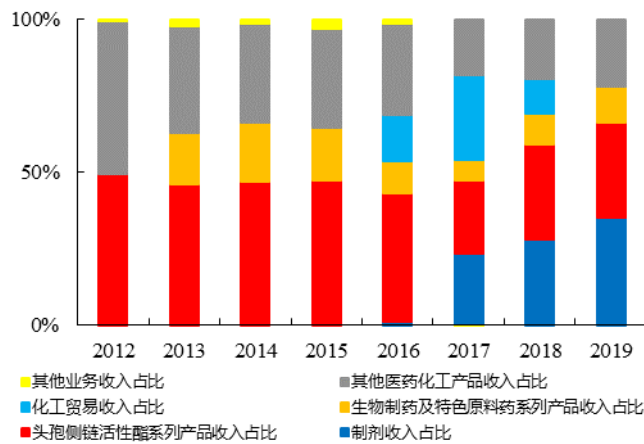
数据来源：公司公告、开源证券研究所

图3：公司在2018年和2019年利润均出现下滑

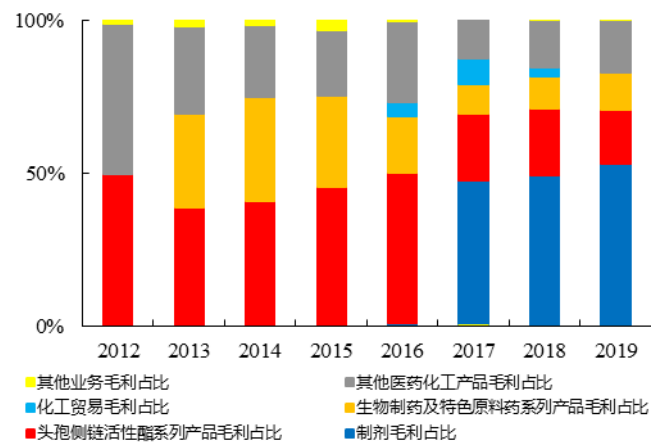


数据来源：公司公告、开源证券研究所

2017 年由于金城泰尔并表,同时公司新增化工贸易板块,收入和利润快速增长。2018 年由于金城泰尔业绩不及预期,计提商誉减值 1.22 亿元,当年实现归母净利润 2.64 亿元 (-7.84%),扣非归母净利润 2.51 亿元 (-10.38%)。2019 年再次计提商誉减值 2.89 亿元,当年实现归母净利润 2.03 亿元 (-22.96%),扣非归母净利润 0.65 亿元 (-74.25%)。2018 年 5 月公司转让化工贸易子公司宁波丰众化工有限公司 36% 股权,持股比例下降至 15%,不再并表,2019 年公司收入中不再包含化工贸易板块导致当年收入小幅下滑。

图4: 公司制剂业务收入占比快速提升


数据来源: 公司公告、开源证券研究所

图5: 制剂业务已成为公司毛利主要来源


数据来源: 公司公告、开源证券研究所

2、从中间体到下游制剂，公司头孢产业链逐步延伸

2.1、头孢中间体市场地位稳固，医药化工类产品盈利能力不断增强

头孢类医药中间体可分为头孢母核中间体和头孢侧链中间体两类，不同的头孢母核中间体与不同的头孢侧链中间体组合，可合成不同的头孢抗生素。头孢侧链中间体广泛应用于各代头孢抗生素的合成之中。

表1: 头孢侧链广泛应用于各代头孢抗生素的合成

分类	母核	侧链	头孢抗生素
一代	7-ADCA	羧基苯酰氨酸邓盐	头孢羟氨苄
二代	7-ACA	甲氧胺盐酸盐、呋喃铵盐	头孢呋辛钠
二代	7-ACA	甲氧胺盐酸盐、呋喃铵盐	头孢呋辛酯
三代	7-ACA	三嗪环、氨基脲酸、AE- 活性酯	头孢曲松
三代	7-ACA	AE 活性酯	头孢噻肟
三代	7-ADCA		头孢他美酯
三代	7-AMCA		头孢泊肟
三代	7-ANCA		头孢唑肟
三代	7-ANCA		头孢唑肟
四代	7-ACA	AE 活性酯	头孢噻肟
四代	7-ACP		头孢匹罗
三代	7-AVCA	头孢地尼侧链酸活性酯	头孢地尼
三代	7-AVCA	头孢克肟侧链酸活性酯	头孢克肟

资料来源: 公司公告、开源证券研究

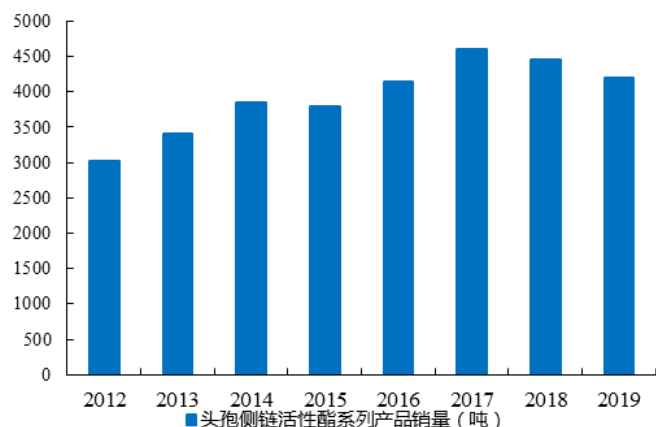
公司旗下 3 个全资子公司山东金城医药化工有限公司、山东金城柯瑞化学有限公司和山东汇海医药化工有限公司主要从事头孢侧链活性酯系列产品和其他医药化工产品生产,主要产品包括 AE-活性酯、头孢克肟活性酯、头孢他啶活性酯(TAEM)、三嗪环、呋喃铵盐(SMIA)等几十个品种,目前在售产品 30 多个。公司主要产品平均市场占有率达 60%以上,居市场主导地位。公司不断进行技术工艺革新和优化,第三代头孢抗菌素中间体活性酯关键技术及产业化项目获得国家科技进步奖二等奖,技术和成本优势明显。

表2: 公司 3 个子公司可生产多种头孢侧链中间体

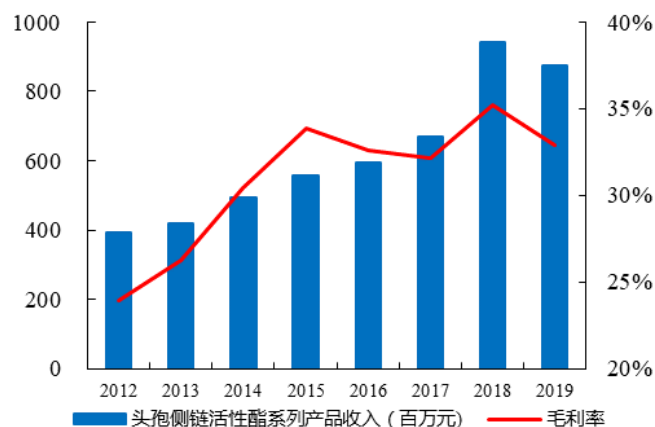
子公司	产能	2019 年收入	2019 年净利润
山东金城医药化工有限公司	头孢他啶活性酯 500t/a; 呋喃铵盐 240t/a; AE 活性酯 3000t/a; 5-氟胞嘧啶 100t/a; 7-AVCA50t/a; 头孢替安/头孢地嗪 50t/a	73407 万元	10988 万元
山东金城柯瑞化学有限公司	头孢克肟侧链酸活性酯 1100t/a; 头孢地尼侧链酸活性酯 200t/a	42335 万元	7997 万元
山东汇海医药化工有限公司	5-乙酰乙酰氨基苯并咪唑酮 1000t/a; DCC1000t/a; 三嗪环 1000t/a	40820 万元	8966 万元

资料来源:公司公告、开源证券研究所

近年来公司头孢侧链活性酯销量有所波动,但保持在 4000 吨以上。受益于市占率逐步提升和技术工艺革新带来的成本下降,毛利率总体呈现上升态势。由于头孢类抗生素属于临床上较为成熟的品种,下游需求稳定增长,我们预计公司头孢侧链活性酯未来仍将保持小幅稳定增长。

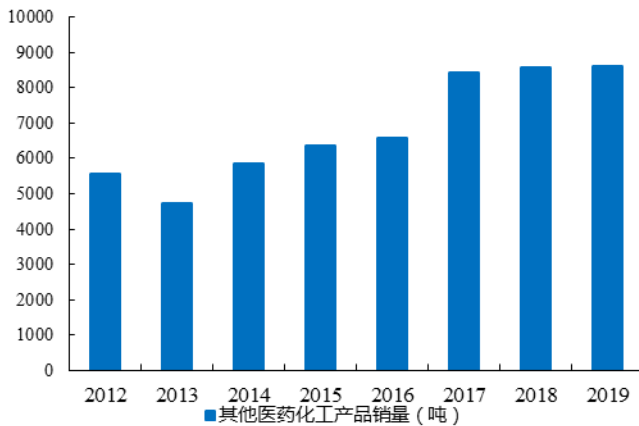
图6: 近年来头孢侧链活性酯销量有所波动


数据来源:公司公告、开源证券研究所

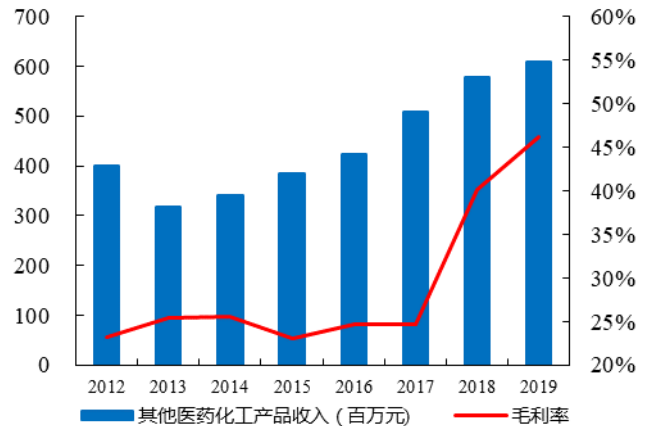
图7: 头孢侧链活性酯收入和毛利率总体呈上升态势


数据来源:公司公告、开源证券研究所

由于环保要求和安全生产监管政策日益严格,部分不规范中小企业退出后供给收缩,竞争格局得到优化,公司医药化工产品毛利率和销量在 2018 年大幅提升,目前仍保持在高位。公司采取多种手段有效防控安全事故和环保风险,加大技改投入,推行绿色环保工艺,并设有山东金城晖瑞环保科技有限公司和山东博川环境检测有限公司 2 个专门从事环保业务的子公司,对生产中排放的废液、废渣等进行无害化处理并进行环境监测。我们认为未来环保监管和安全生产相关政策将呈现常态化趋势,行业壁垒大幅提高,医药化工产品的盈利能力有望继续保持在较好水平。

图8：其他医药化工产品销量基本稳定


数据来源：公司公告、开源证券研究所

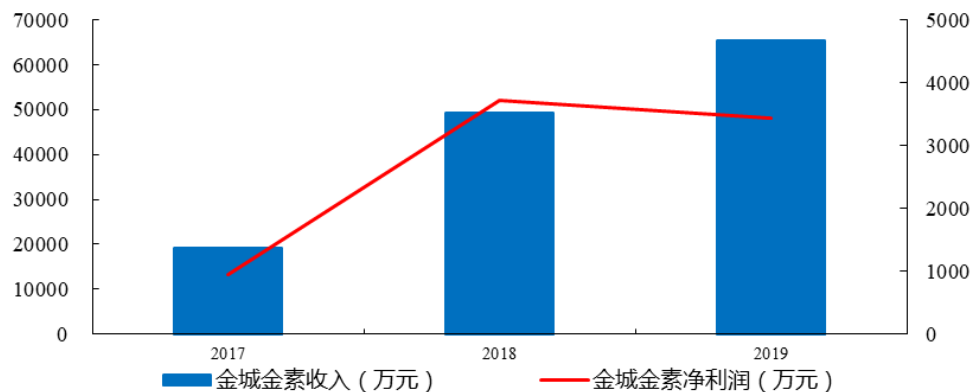
图9：2018年起其他医药化工产品毛利率大幅提升


数据来源：公司公告、开源证券研究所

2.2、金城金素：一致性评价和集采提供弯道超车机遇，头孢制剂市占率有较大提升空间

近年来公司积极开展产业链延伸，成功切入到下游头孢制剂领域。2015 年通过增资获得金城道勃法（现更名为广东金城金素）51%股权，该公司前身为广东中山市小榄制药厂，在上世纪 90 年代与国际知名药企“日本藤泽 FUJISAWA、西班牙 GEMA、西班牙 AMIFARMA、意大利 DOBFAR”合作，采用“进口原料、国内分装”的模式，生产高品质抗生素，目前拥有 42 个头孢菌素类粉针剂产品。2016 年公司与意大利 ACS DOBFAR GROUP 达成战略合作协议，引进与原研品质一致的头孢类制剂原料药，实现原研品质头孢制剂地产业化。

2019 年公司以 1.65 亿元收购浙江磐谷药源 67.35% 的股权，间接收购金城金素 33% 股权，公司对金城金素持股比例上升为 84%。近年来金城金素收入快速增长，2017 年至 2019 年金城金素营业收入从 1.92 亿元迅速增长至 6.55 亿元，年报中披露的“注射用粉针剂”销量从 1144.87 万瓶增长到 2803.35 万瓶。

图10：金城金素收入快速增长


数据来源：公司公告、开源证券研究所

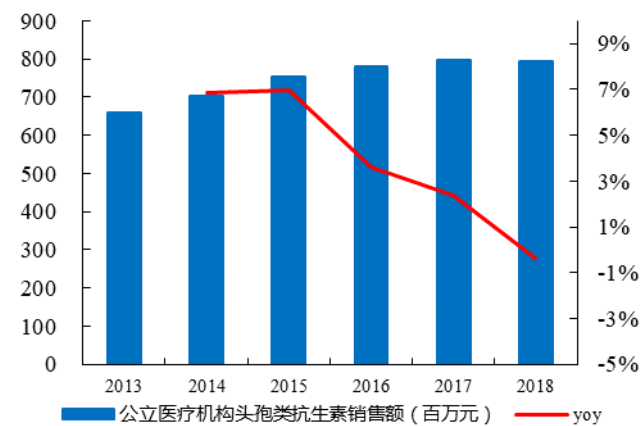
样本医院数据显示，自 2017 年以来公司多个头孢制剂销售额均呈现快速提升态势，但市占率仍处于较低水平，未来有较大提升空间。

表3: 金城金素头孢制剂在样本医院销售额快速提升

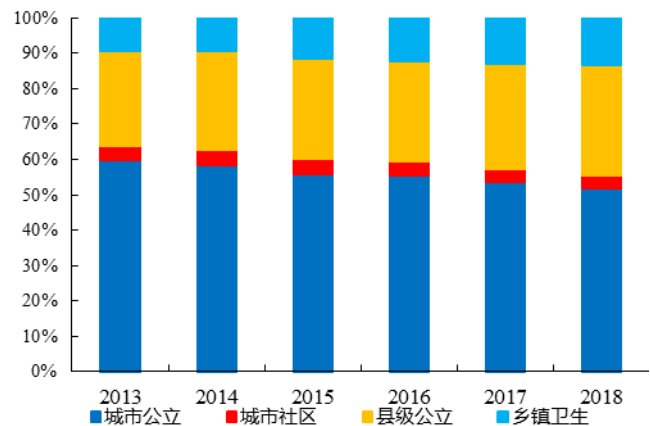
年份	注射用头孢唑林钠	注射用头孢他啶	注射用头孢噻肟钠	注射液头孢曲松钠	注射液头孢呋辛钠	注射用头孢拉定
2017	1831 万元	82 万元	2 万元	314 万元	15 万元	5 万元
2018	4206 万元	266 万元	3 万元	964 万元	92 万元	6 万元
2019	4425 万元	2007 万元	461 万元	1529 万元	603 万元	70 万元
2019 年整体规模	81330 万元	95503 万元	21461 万元	72590 万元	62956 万元	297 万元
市占率	5.44%	2.10%	2.15%	2.11%	0.96%	23.56%

数据来源: Wind、开源证券研究所

米内网数据显示,我国公立医疗机构全身用抗菌药市场规模为 1589 亿元,其中头孢类抗生素销售额约 800 亿元,近年来基本稳定,其中城市公立医院是主要销售渠道,销售额占比超过 50%。

图11: 我国公立医院头孢类抗生素销售额基本稳定


数据来源: 米内网、开源证券研究所

图12: 头孢类抗生素销售渠道主要在城市公立医院


数据来源: 米内网、开源证券研究所

2019 年 5 月 14 日,国家药监局于 5 月 14 日发布《关于开展化学药品注射剂仿制药质量和疗效一致性评价工作的公告》,同日 CDE 发布《化学药品注射剂仿制药质量和疗效一致性评价技术要求》等 3 个技术指导文件,标志着注射剂一致性评价开始提速。

与口服制剂不同,注射剂不经消化道而是直接经注射进入血液,因此无需开展 BE 试验,注射剂一致性评价的技术要点在于技术要点在于处方工艺、原辅包质控和制剂质量研究与控制技术,原料药的质量在注射剂一致性评价中占据重要地位。《化学药品注射剂仿制药质量和疗效一致性评价技术要求》中明确规定“制剂生产商需结合原料药生产工艺,根据现有指导原则和相关文件对原料药的质量进行充分研究与评估,必要时修订有关物质检查方法,增加溶液澄清度与颜色、溶剂残留、细菌内毒素、微生物限度等检查,并提供相关的验证资料,以满足注射剂工艺和质量的控制要求;同时需关注对元素杂质和致突变杂质的研究和评估”。公司通过采购与原研品质一致的原料药生产头孢制剂,确保公司产品质量和疗效与原研接近,与其他厂家相比在一致性评价研究中占据优势,有望在一致性评价进度上占据先机。同时公司也通过增加新适应症和新规格等方式与其他产品形成差异化竞争,进一步提升品牌影响力。

目前公司已有注射用头孢唑林钠、注射用头孢曲松钠和注射用头孢曲松钠 3 个

品种申报一致性评价，注射用头孢西丁钠、注射用头孢呋辛钠和注射用头孢噻肟钠已开展一致性评价工作，上述品种品种市场规模合计近 240 亿元，若考虑其他拥有批文的品种，合计市场规模近 340 亿元。随着注射剂一致性评价逐步推进，对于存量市场较大的品种，当有一定数量过评企业后可能会被纳入全国集采，公司产品市场占有率仍然较低，提升潜力较大，有望通过集采迅速提升市场份额，公司是注射剂集采的潜在受益者。

表4：公司多个头孢抗生素申报一致性评价

产品	进展	市场规模
注射用头孢唑林钠	申报一致性评价；增加“生殖道感染”的新适应症；增加了注射用头孢唑儿童规格 0.25g	28.44 亿元
注射用头孢曲松钠	增加“免疫机制低下患者之感染；肾脏及泌尿道感染”适应症；开展“细菌性心内膜炎”临床试验；申报一致性评价	34.64 亿元
注射用头孢他啶	申报一致性评价；增加“妇科感染包括子宫内膜炎、盆腔蜂窝组织炎和其他由大肠埃希菌引起的女性生殖道感染”适应症	54.62 亿元
注射用头孢西丁钠	增加“接受未污染的肠胃道手术，以及经阴道子宫切除、经腹腔镜子宫切除或剖宫产等手术前的预防感染”适应症；已开展一致性评价工作	50.76 亿元
注射用头孢呋辛钠	已开展一致性评价工作	51.81 亿元
注射用头孢噻肟钠	已开展一致性评价工作	21.06 亿元
注射用头孢硫脒	——	30.72 亿元
注射用头孢哌酮钠舒巴坦钠	——	24.98 亿元
注射用头孢哌酮钠舒巴坦钠(2:1)	——	41.09 亿元

资料来源：公司公告、米内网、开源证券研究所

3、生物原料药业务快速成长，特色原料药板块前景可期

公司全资子公司山东金城生物药业有限公司主要发展生物制药业务，产品主要有谷胱甘肽、腺苷蛋氨酸、PQQ、酿酒酵母细胞壁、8%谷胱甘肽、氧化型谷胱甘肽铵盐及保健品花青肽美、谷宜甘牌谷胱甘肽茶多酚片等。近年来公司生物制药板块快速成长，金城生物 2019 年实现营业收入 3.23 亿元，净利润 9500 万元。

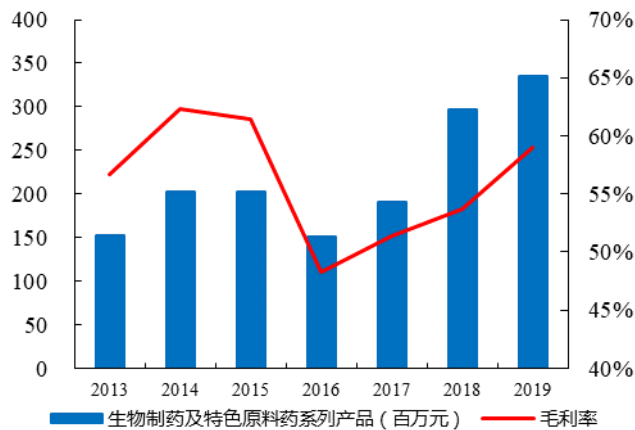
公司于 2012 年取得谷胱甘肽药品批文和 GMP 证书，是国内首家将谷胱甘肽产业化的企业，2013 年开始以原料药形式对外销售。生物制药板块新增腺苷蛋氨酸，目前主要出口保健品级别的甲苯磺酸腺苷蛋氨酸，目前产能 60 吨，2019 年销量 20 吨，单价约 85 万元/吨。目前药用级别丁二磺酸腺苷蛋氨酸非无菌原料药已经在 CDE 原辅包信息平台完成登记，并启动俄罗斯和印度市场注册工作，药品级丁二磺酸盐价格每吨 200 万元左右，公司预计在 2020 年底形成销售。

除了现有产品外，公司也积极扩大产能，进一步丰富产品种类。淄博市生态环境局于 2020 年 1 月 23 日发布的“淄环审[2020]3 号”文件中显示，山东金城生物药业有限公司还有“年产 2000 吨丙氨酸等发酵类产品项目”在建，项目建成后可年产丙氨酸 2000t/a、α-酮戊二酸 600t/a、维生素 C 葡萄糖苷 20t/a、丙谷二肽 200t/a、吡咯喹啉酮（PQQ）2t/a、谷胱甘肽 200t/a（还原型谷胱甘肽 150t/a、氧化型谷胱甘肽 50t/a）、25-羟基维生素 D3 10t/a、饲料原料 4100t/a。

2019 年公司积极布局特色原料药产业，组建原料药研发队伍及平台。目前已有匹多莫德、硝呋太尔、富马酸比索洛尔等品种，普罗雌烯、氯喹那多、氯诺昔康等

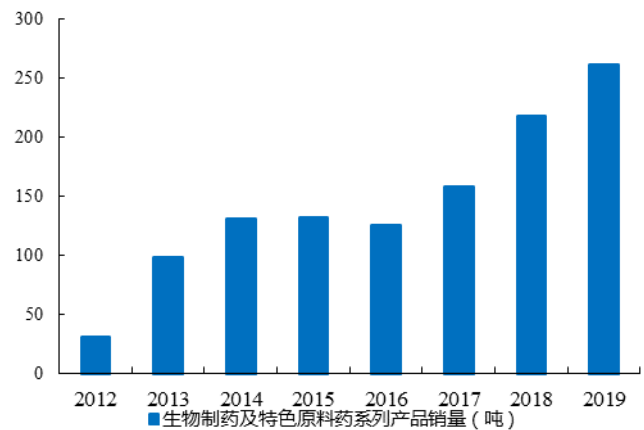
二期已开工建设，甲芬那酸、苯溴马隆 2 个原料药和索拉非尼 2 个中间体对外开展合作，抗真菌类泊沙康唑原料已完成申报，阿考替安、托法替布及舒更葡糖钠等一系列品种在研中。公司于 2020 年 6 月 30 日公告，全资子公司山东金城昆仑药业有限公司获得了山东省药品监督管理局颁发的《药品生产许可证》，标志着公司新增了原料药生产平台。未来公司将在特色原料药板块持续发力，长期看将成为新的业绩增长点。

图13：近年来生物制药收入和毛利率持续提升



数据来源：公司公告、开源证券研究所

图14：公司生物制药及特色原料药产品销量快速增加



数据来源：米内网、开源证券研究所

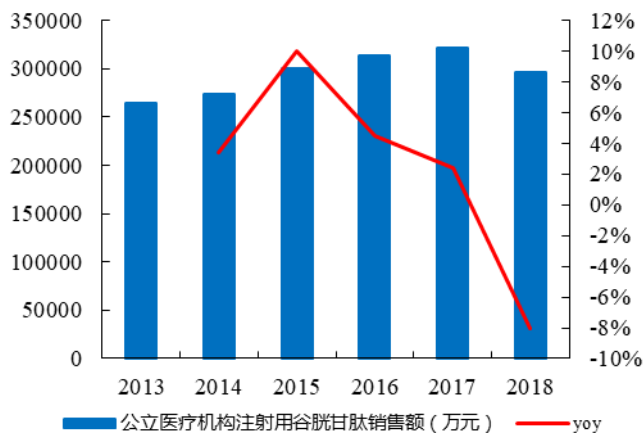
谷胱甘肽是由谷氨酸、半胱氨酸和甘氨酸缩合而成的三肽，在细胞内以含有巯基基团的还原型和含有二硫键的氧化型两种形式存在。谷胱甘肽具有清除自由基、解毒、延缓衰老和抗疲劳等多种生理功能，可用于治疗各类肝炎、肿瘤、有毒化合物和重金属离子所引起的中毒。谷胱甘肽的工业生产有萃取法、化学合成法、酶法和微生物发酵法，其中微生物发酵法由于成本低、产率高、易分离、污染小等优势，已成为工业生产的主要方法，公司与日本株式会社钟化合作，获得其谷胱甘肽专有技术使用许可，采用的是国外进口的谷胱甘肽菌种进行微生物发酵生产，同时联合开发利用液糖和酵母粉作为主要原料的发酵新工艺，技术领先，目前在谷胱甘肽原料药市场占有率达 80% 以上。

临床使用的谷胱甘肽主要以注射剂型为主，米内网数据显示 2018 年我国公立医疗机构注射用谷胱甘肽销售额约 30 亿元，主要生产厂家包括复星医药（子公司重庆药友生产）、复旦复华和绿叶制药等，受招标降价、纳入辅助与重点监控用药目录影响，注射用谷胱甘肽销售额有所下滑。根据复星医药和复旦复华历年年报披露的销量数据测算，2019 年谷胱甘肽原料药用量也出现了下降，但 2019 年公司生物制剂与特色原料药销量为 261.62 吨（+20%），表明公司谷胱甘肽销量的增长已经不单纯依靠医药市场需求驱动。

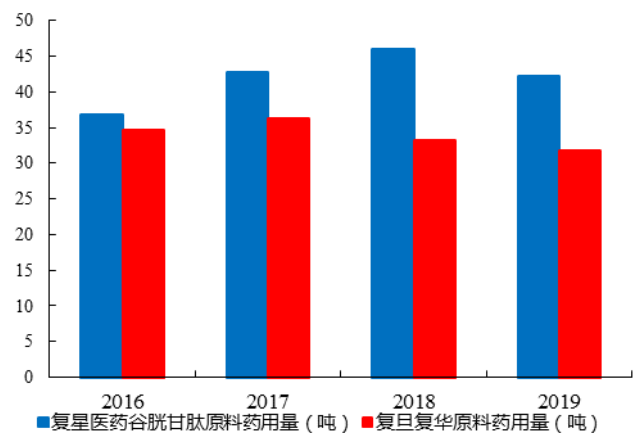
除了药用以外，谷胱甘肽也广泛应用于保健品、化妆品等领域，公司相继获得谷胱甘肽葡萄籽维生素 CE 片和谷宜甘牌谷胱甘肽茶多酚片国产保健食品生产批件，向下游延伸，提升产品附加值。

谷胱甘肽在农业和畜牧业领域的应用也逐步得到拓展。在猪营养领域推广自 2018 年下半年开始，按照新饲料添加剂申报流程，先后委托广东省农科院和四川农业大学进行有效性评估，主要进行谷胱甘肽在断奶仔猪促进生长、提高免疫、抗氧

化及替代抗生素(金霉素)中的研究,总体功能为保肝护肠,诱食促长,降低腹泻率,有效替代抗生素。2018 年我国农村农业部发布了《兽用抗菌药使用减量化行动试点工作方案(2018—2021 年)》,要求自 2020 年 7 月 1 日起饲料生产企业停止生产含有促生长类药物饲料添加剂(中药类除外)的商品饲料,长期看谷胱甘肽有望受益。水产营养领域拓广自 2016 年初,进行纯品谷胱甘肽在冷水鱼和黄颡鱼中的效果验证研究,表现出较好的促进生长、抗应激和提高存活率的效果。含有谷胱甘肽成份的肥料在农业领域已有应用,如:日本株式会社钟化的“有机水溶肥料-肽丰收”。肽丰收能够促进光合作用,提高植物抗性,起到增产、提高品质等效果,其主要有效成分即为氧化型谷胱甘肽。随着谷胱甘肽应用场景不断扩大,我们认为公司谷胱甘肽收入仍将稳健增长。

图15: 注射用谷胱甘肽市场规模约 30 亿元


数据来源: 米内网、开源证券研究所

图16: 复星医药和复旦复华谷胱甘肽原料药用量下滑


数据来源: 复星医药公告、复旦复华公告、开源证券研究所

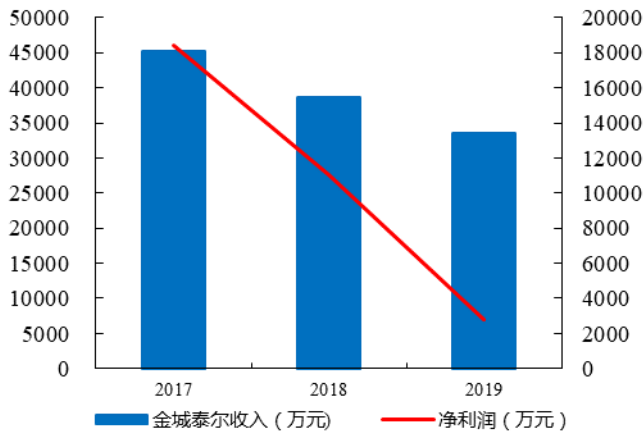
4、金城泰尔业绩触底，新品种逐步放量带动业绩回升

2016 年公司向锦圣基金和达孜创投非公开发行股份,收购朗依制药(现更名为金城泰尔)100%股权。金城泰尔深耕特色妇儿科专科药领域,主要产品包括硝呋太尔制霉素阴道软胶囊、硝呋太尔胶囊、匹多莫德分散片、比索洛尔片、普罗雌烯系列等产品。近年来金城泰尔收入和利润有所下滑,主要由于: 1) 销售渠道调整和团队整合影响; 2) 匹多莫德疗效事件引发舆论和医疗界广泛关注,样本医院数据显示金城泰尔该产品销售额出现下滑,公司公告披露 2017 年至 2019 年唯田(匹多莫德分散片)分别为 968.84/ 220.43/ 192.27 万盒; 3) 公司提升品牌形象,加大市场推广投入,金城泰尔 2019 年销售费用比 2018 年增加 6,252.01 万元。

除上述产品外,金城泰尔还拥有多个已上市/在研潜力品种。公司拥有普罗雌烯系列产品批准文号 3 个,分别为氯喹那多-普罗雌烯阴道片、普罗雌烯乳膏和普罗雌烯阴道用软胶囊,是国内该产品剂型最全的生产企业,普罗雌烯系列产品自 2019 年下半年起已在北京、甘肃、湖北、江西、辽宁、广西、山东等地挂网成功,其中氯喹那多-普罗雌烯阴道片于 2019 年新进入全国医保目录。普罗雌烯系列产品与公司传统优势产品硝呋太尔系列系列产品同为妇科用药,可借助原有较为成熟的渠道和团队同步销售,预计 2020 年普罗雌烯可实现快速增长。卡贝缩宫素注射液(朗依卡贝欣)现已进入现场考核阶段,预计在 2020 年 9 月或 10 月取得批准文号,视同通过国内首家一致性评价;与同类药物相比有快速起效、半衰期长,无需长时间静脉

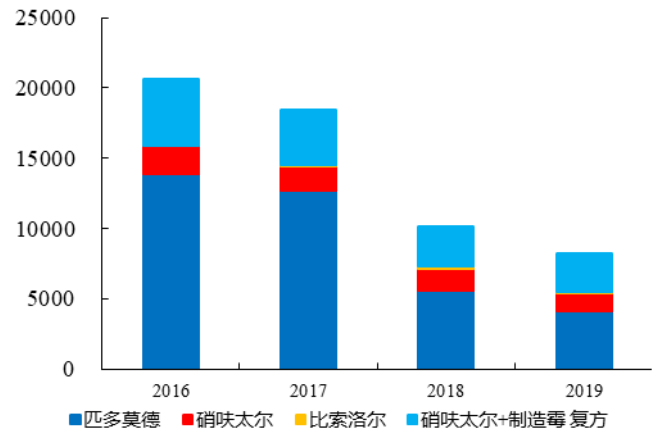
滴注，单次给药，使用方便等优势，且储存条件优于原研地产业化，国内首家无需冷藏仅需阴凉存储，PDB 数据显示 2019 年卡贝缩宫素注射液在样本医院销售额达 6.62 亿元，市场前景广阔。随着上述产品逐步放量，我们认为金城泰尔业绩将走出低谷，逐步恢复增长。

图17：近年来金城泰尔业绩下滑



数据来源：公司公告、开源证券研究所

图18：金城泰尔匹多莫德样本医院销售额出现下滑



数据来源：PDB、开源证券研究所

5、盈利预测与投资建议

5.1、关键假设

1) 2019 年金城泰尔业绩触底，新产品在加强学术推广后逐步放量，公司收入逐步回升。考虑到原有品种匹多莫德仍有一定压力，预计 2020 年至 2022 年收入增速分别为 0%/10%/10%。金城金素凭借产品质量优势和销售团队强大的推广能力，预计 2020 年至 2022 年收入增速分别为 30%/30%/30%。制剂板块合计 2020 年至 2022 年收入增速为 21%/24%/25%。毛利率 89.0%/89.5%/90%。

2) 生物制药及特色原料药板块中，谷胱甘肽应用场景不断拓展，预计继续稳健增长，保健品级腺苷蛋氨酸逐步放量，药品级腺苷蛋氨酸注册完成后开始贡献收入。公司还储备有多个新品种，长期看有望接力成长。预计该板块 2020 年至 2022 年收入增速为 25%/24%/23%，毛利率分别为 59.5%/60.0%/60.5%。

3) 头孢侧链活性酯系列产品和医药化工产品销量有望小幅稳定增长，行业竞争格局稳定，价格下行压力较小，毛利率稳中有升。预计 2020 年至 2022 年头孢侧链活性酯系列产品和医药化工产品收入增速均为 5%/5%/5%，毛利率为 34.0%/35.0%/36.0%和 46.5%/47.0%/47.5%。

4) 2018 年 5 月公司出售化工贸易业务子公司宁波丰众化工有限公司股权，该公司不再纳入公司合并报表。自 2019 年起公司不再经营化工贸易业务。

5) 由于制剂收入占比逐步提升，预计 2020 年至 2022 年公司销售费用率小幅增加，分别为 22.0%/22.5%和 23.0%。管理费用率小幅降低，2020 年至 2022 年分别为 11.0%/10.5%/10.5%。由于公司有多个特色原料药、注射剂一致性评价项目处于在研阶段，预计研发费用率小幅提升，2020 年至 2022 年分别为 9.80%/9.90%/10.00%。

表5：2020年至2022年公司制剂和生物制药及特色原料药板块增速较快

分类	2018	2019	2020E	2021E	2022E
其中：金城泰尔收入	386	335	335	368	406
yoy		-13%	0%	10%	10%
金城金素收入	493	655	851	1106	1438
yoy		33%	30%	30%	30%
上海金城素智、合并抵消等收入	-37	-12	0	0	0
制剂板块合计收入	842	978	1186	14751	1844
yoy		16%	21%	24%	25%
毛利率	88.08%	88.77%	89.00%	89.50%	90.00%
毛利	741	868	1056	1320	1659
头孢侧链活性酯系列产品收入	942	874	918	964	1012
yoy		-7%	5%	5%	5%
毛利率	35.20%	32.89%	34.00%	35.00%	36.00%
毛利	332	288	312	337	364
其他医药化工产品收入	578	608	638	670	704
yoy	14%	5%	5%	5%	5%
毛利率	40.21%	46.23%	46.5%	47.00%	47.50%
毛利	233	281	297	315	334
生物制药及特色原料药系列产品收入	296	335	419	520	639
yoy		13%	25%	24%	23%
毛利率	53.72%	59.02%	59.50%	60.00%	60.50%
毛利	159	198	249	312	387
化工贸易收入	349	0	0	0	0
yoy		—	—	—	—
毛利率	11.80%	—	—	—	—
毛利	41	0	0	0	0
收入合计	3008	2795	3161	3628	4198
Yoy	7.89%	-7.09%	13.11%	14.78%	15.71%
毛利合计	1506	1634	1914	2284	2744

数据来源：公司公告、开源证券研究所（收入、毛利单位均为百万元）

5.2、盈利预测

我们预计公司 2020 年/2021 年/2022 年分别实现营业收入 31.61 亿元/36.28 亿元/41.98 亿元，同比增长 13.1%/14.8%/15.7%，归母净利润为 4.57 亿元/5.63 亿元/6.87 亿元，同比增长 124.9%/23.2%/22.0%，EPS 分别为 1.17 元/1.44 元/1.75 元，当前股价对应 PE 分别为 32.1/26.1/21.4。

我们选择了美诺华等 6 家特色原料药以及原料药+制剂一体化上市公司为可比公司。与可比公司相比，金城医药估值偏低，我们认为主要是由于以下原因：1）金城泰尔业绩下滑且进行了商誉减值，对业绩形成拖累；2）近年来公司原料药新增品种偏少。我们认为随着金城泰尔业绩稳定并重回增长轨道，生物制药和特色原料药板块品种不断丰富，头孢注射剂有望借助一致性评价和集采政策贡献业绩弹性，公司估值压制因素有望逐步消除，业绩将进入稳定增长期。首次覆盖给予“买入”评级。

表6: 与可比公司相比, 金城医药估值有提升空间

证券代码	证券简称	收盘价(元)	归母净利润增速				PE(倍)		
			2019A	2020E	2021E	2022E	2020E	2021E	2022E
603538.SH	美诺华	50.00	39.02%	27.63%	30.71%	28.08%	37.67	27.20	20.39
300702.SZ	天宇股份	118.21	257.89%	30.15%	23.41%	22.77%	27.85	22.53	18.30
000739.SZ	普洛药业	24.58	49.34%	37.62%	29.25%	29.56%	38.04	29.43	22.71
603520.SH	司太立	77.36	46.98%	29.99%	38.75%	35.09%	68.63	46.02	31.94
300497.SZ	富祥药业	20.23	57.06%	31.66%	23.80%	20.84%	23.25	18.78	15.54
002332.SZ	仙琚制药	16.59	36.17%	23.60%	25.12%	24.07%	29.97	23.95	19.30
	以上平均						37.57	27.99	21.36
300233.SZ	金城医药	37.58	-22.96%	124.9%	23.2%	22.0%	32.10	26.10	21.40

数据来源: Wind、开源证券研究所(收盘价日期为 2020/7/15, 金城医药为开源预测数据, 其他公司使用 Wind 一致预期预测数据)

6、风险提示

金城泰尔业绩不及预期, 出现商誉减值; 头孢侧链及其他医药中间体需求量和价格下滑; 注射剂一致性评价和集采等政策落地速度缓慢, 金城金素业绩增速低于预期; 大股东股权出让导致公司实际控制人变更。

附：财务预测摘要

资产负债表(百万元)	2018A	2019A	2020E	2021E	2022E
流动资产	1882	2190	2121	2643	2865
现金	722	990	666	1246	1002
应收票据及应收账款	818	716	1019	972	1332
其他应收款	12	10	14	15	18
预付账款	25	36	39	44	54
存货	285	252	325	297	376
其他流动资产	20	186	58	70	83
非流动资产	3405	3402	3578	3782	4023
长期投资	9	23	38	53	67
固定资产	1179	1373	1496	1628	1770
无形资产	622	695	768	844	933
其他非流动资产	1595	1311	1277	1257	1253
资产总计	5287	5592	5699	6425	6888
流动负债	928	1178	932	1191	1055
短期借款	337	316	287	300	310
应付票据及应付账款	249	282	289	327	339
其他流动负债	342	579	357	565	406
非流动负债	270	330	293	256	219
长期借款	162	206	169	132	95
其他非流动负债	109	124	124	124	124
负债合计	1199	1508	1225	1447	1274
少数股东权益	79	21	31	51	84
股本	393	393	393	393	393
资本公积	2571	2503	2503	2503	2503
留存收益	1085	1189	1508	1894	2359
归属母公司股东权益	4009	4064	4443	4927	5530
负债和股东权益	5287	5592	5699	6425	6888

现金流量表(百万元)	2018A	2019A	2020E	2021E	2022E
经营活动现金流	352	578	228	1087	342
净利润	282	214	468	583	719
折旧摊销	175	189	179	210	245
财务费用	-4	6	-4	-6	-9
投资损失	-1	0	-0	-0	-0
营运资金变动	-277	4	-414	301	-613
其他经营现金流	176	165	0	0	0
投资活动现金流	-409	-93	-354	-414	-486
资本支出	350	362	161	189	226
长期投资	-53	18	-15	-14	-15
其他投资现金流	-112	286	-208	-239	-274
筹资活动现金流	86	-221	-198	-95	-100
短期借款	78	-21	-30	13	10
长期借款	148	44	-37	-37	-37
普通股增加	0	0	0	0	0
资本公积增加	0	-68	0	0	0
其他筹资现金流	-139	-175	-131	-71	-73
现金净增加额	29	265	-324	579	-243

利润表(百万元)	2018A	2019A	2020E	2021E	2022E
营业收入	3008	2795	3161	3628	4198
营业成本	1502	1161	1247	1344	1454
营业税金及附加	43	36	40	48	56
营业费用	449	576	695	816	966
管理费用	281	303	348	381	441
研发费用	218	264	310	359	420
财务费用	-4	6	-4	-6	-9
资产减值损失	167	-303	0	0	0
其他收益	15	23	12	14	16
公允价值变动收益	0	0	0	0	0
投资净收益	1	-0	0	0	0
资产处置收益	-0	0	0	0	0
营业利润	368	155	537	701	888
营业外收入	8	170	52	59	72
营业外支出	6	10	6	7	7
利润总额	370	315	582	753	953
所得税	88	101	114	170	234
净利润	282	214	468	583	719
少数股东损益	18	11	11	20	32
归母净利润	264	203	457	563	687
EBITDA	555	507	761	957	1186
EPS(元)	0.67	0.52	1.17	1.44	1.75

主要财务比率	2018A	2019A	2020E	2021E	2022E
成长能力					
营业收入(%)	7.9	-7.1	13.1	14.8	15.7
营业利润(%)	8.1	-57.8	245.6	30.6	26.7
归属于母公司净利润(%)	-7.8	-23.0	124.9	23.2	22.0
获利能力					
毛利率(%)	50.1	58.5	60.5	62.9	65.4
净利率(%)	8.8	7.3	14.5	15.5	16.4
ROE(%)	6.9	5.2	10.5	11.7	12.8
ROIC(%)	6.3	4.6	9.4	10.6	11.8
偿债能力					
资产负债率(%)	22.7	27.0	21.5	22.5	18.5
净负债比率(%)	-3.8	-7.9	-2.7	-14.5	-9.0
流动比率	2.0	1.9	2.3	2.2	2.7
速动比率	1.7	1.5	1.8	1.9	2.2
营运能力					
总资产周转率	0.6	0.5	0.6	0.6	0.6
应收账款周转率	3.9	3.6	3.6	3.6	3.6
应付账款周转率	6.1	4.4	4.4	4.4	4.4
每股指标(元)					
每股收益(最新摊薄)	0.67	0.52	1.17	1.44	1.75
每股经营现金流(最新摊薄)	0.90	1.48	0.58	2.78	0.87
每股净资产(最新摊薄)	10.24	10.38	11.35	12.58	14.12
估值比率					
P/E	55.7	72.3	32.1	26.1	21.4
P/B	3.7	3.6	3.3	3.0	2.7
EV/EBITDA	26.5	28.5	19.3	14.7	12.1

数据来源：贝格数据、开源证券研究所

请务必参阅正文后面的信息披露和法律声明

特别声明

《证券期货投资者适当性管理办法》、《证券经营机构投资者适当性管理实施指引（试行）》已于2017年7月1日起正式实施。根据上述规定，开源证券评定此研报的风险等级为R4（中风险），因此通过公共平台推送的研报其适用的投资者类别仅限定为专业投资者及风险承受能力为C4、C5的普通投资者。若您并非专业投资者及风险承受能力为C4、C5的普通投资者，请取消阅读，请勿收藏、接收或使用本研报中的任何信息。

因此受限于访问权限的设置，若给您造成不便，烦请见谅！感谢您给予的理解与配合。

分析师承诺

负责准备本报告以及撰写本报告的所有研究分析师或工作人员在此保证，本研究报告中关于任何发行商或证券所发表的观点均如实反映分析人员的个人观点。负责准备本报告的分析师获取报酬的评判因素包括研究的质量和准确性、客户的反馈、竞争性因素以及开源证券股份有限公司的整体收益。所有研究分析师或工作人员保证他们报酬的任何一部分不曾与，不与，也将不会与本报告中具体的推荐意见或观点有直接或间接的联系。

股票投资评级说明

	评级	说明
证券评级	买入（Buy）	预计相对强于市场表现 20%以上；
	增持（outperform）	预计相对强于市场表现 5%~20%；
	中性（Neutral）	预计相对市场表现在 - 5%~ + 5%之间波动；
	减持（underperform）	预计相对弱于市场表现 5%以下。
行业评级	看好（overweight）	预计行业超越整体市场表现；
	中性（Neutral）	预计行业与整体市场表现基本持平；
	看淡（underperform）	预计行业弱于整体市场表现。

备注：评级标准为以报告日后的 6~12 个月内，证券相对于市场基准指数的涨跌幅表现，其中 A 股基准指数为沪深 300 指数、港股基准指数为恒生指数、新三板基准指数为三板成指（针对协议转让标的）或三板做市指数（针对做市转让标的）、美股基准指数为标普 500 或纳斯达克综合指数。我们在此提醒您，不同证券研究机构采用不同的评级术语及评级标准。我们采用的是相对评级体系，表示投资的相对比重建议；投资者买入或者卖出证券的决定取决于个人的实际情况，比如当前的持仓结构以及其他需要考虑的因素。投资者应阅读整篇报告，以获取比较完整的观点与信息，不应仅仅依靠投资评级来推断结论。

分析、估值方法的局限性说明

本报告所包含的分析基于各种假设，不同假设可能导致分析结果出现重大不同。本报告采用的各种估值方法及模型均有其局限性，估值结果不保证所涉及证券能够在该价格交易。

法律声明

开源证券股份有限公司是经中国证监会批准设立的证券经营机构，已具备证券投资咨询业务资格。

本报告仅供开源证券股份有限公司（以下简称“本公司”）的机构或个人客户（以下简称“客户”）使用。本公司不会因接收人收到本报告而视其为客户。本报告是发送给开源证券客户的，属于机密材料，只有开源证券客户才能参考或使用，如接收人并非开源证券客户，请及时退回并删除。

本报告是基于本公司认为可靠的已公开信息，但本公司不保证该等信息的准确性或完整性。本报告所载的资料、工具、意见及推测只提供给客户作参考之用，并非作为或被视为出售或购买证券或其他金融工具的邀请或向人做出邀请。本报告所载的资料、意见及推测仅反映本公司于发布本报告当日的判断，本报告所指的证券或投资标的的价格、价值及投资收入可能会波动。在不同时期，本公司可发出与本报告所载资料、意见及推测不一致的报告。客户应当考虑到本公司可能存在可能影响本报告客观性的利益冲突，不应视本报告为做出投资决策的唯一因素。本报告中所指的投资及服务可能不适合个别客户，不构成客户私人咨询建议。本公司未确保本报告充分考虑到个别客户特殊的投资目标、财务状况或需要。本公司建议客户应考虑本报告的任何意见或建议是否符合其特定状况，以及（若有必要）咨询独立投资顾问。在任何情况下，本报告中的信息或所表述的意见并不构成对任何人的投资建议。在任何情况下，本公司不对任何人因使用本报告中的任何内容所引致的任何损失负任何责任。若本报告的接收人非本公司的客户，应在基于本报告做出任何投资决定或就本报告要求任何解释前咨询独立投资顾问。

本报告可能附带其它网站的地址或超级链接，对于可能涉及的开源证券网站以外的地址或超级链接，开源证券不对其内容负责。本报告提供这些地址或超级链接的目的纯粹是为了客户使用方便，链接网站的内容不构成本报告的任何部分，客户需自行承担浏览这些网站的费用或风险。

开源证券在法律允许的情况下可参与、投资或持有本报告涉及的证券或进行证券交易，或向本报告涉及的公司提供或争取提供包括投资银行业务在内的服务或业务支持。开源证券可能与本报告涉及的公司之间存在业务关系，并无需事先或在获得业务关系后通知客户。

本报告的版权归本公司所有。本公司对本报告保留一切权利。除非另有书面显示，否则本报告中的所有材料的版权均属本公司。未经本公司事先书面授权，本报告的任何部分均不得以任何方式制作任何形式的拷贝、复印件或复制品，或再次分发给任何其他人，或以任何侵犯本公司版权的其他方式使用。所有本报告中使用的商标、服务标记及标记均为本公司的商标、服务标记及标记。

开源证券股份有限公司

地址：西安市高新区锦业路1号都市之门B座5层

邮编：710065

电话：029-88365835

传真：029-88365835