

# 机械设备行业跟踪周报

## 建议关注 Q1 有望超预期的机床、工程机械板块，估值回落的新能源设备板块

2021年03月27日

增持（维持）

证券分析师 陈显帆  
执业证号：S0600515090001  
[chenxf@dwzq.com.cn](mailto:chenxf@dwzq.com.cn)

证券分析师 周尔双  
执业证号：S0600515110002  
[zhouersh@dwzq.com.cn](mailto:zhouersh@dwzq.com.cn)

证券分析师 朱贝贝  
执业证号：S0600520090001  
[zhubb@dwzq.com.cn](mailto:zhubb@dwzq.com.cn)

证券分析师 黄瑞连  
执业证号：S0600520080001  
[huangrl@dwzq.com](mailto:huangrl@dwzq.com)

研究助理 严佳  
[yanj@dwzq.com.cn](mailto:yanj@dwzq.com.cn)

研究助理 罗悦  
[luoy@dwzq.com.cn](mailto:luoy@dwzq.com.cn)

### 1. 推荐组合

【三一重工】【中联重科】【杭可科技】【柏楚电子】【杰瑞股份】  
【晶盛机电】【先惠技术】【恒立液压】【浙江鼎力】【华测检测】

### 2. 投资要点

#### 【机床行业】制造业复苏背景下产业链需求旺盛，建议关注国产机床和刀具龙头

制造业投资正在强劲复苏，机床行业进入十年更新大周期。2月制造业固定资产投资累计同比+37.3%，复苏势头强劲。聚焦机床行业，20Q4 数控系统收入 42 亿元（YOY+102%），其销售一般领先数控机床 3-4 个月左右，预示着 2021 年机床需求旺盛。此外，当前民营企业上市公司订单均已排产至 6-7 月份，进一步印证了机床的强景气度。中长期来看，中国机床行业进入十年更新大周期。过去十年国内机床需求从 400 亿美元下降至 220 亿美元，按照 8-10 年更新周期，十年周期拐点已至，我们预计 2021-2025 年国产数控金属切削机床市场规模 CAGR=23%，年均更新需求达千亿元。当前机床格局剧变，国企退场、民营企业崛起在即。创世纪、海天精工等国产厂商已跻身市场前列，有望在这一轮周期中脱颖而出；同时产能利用率提升+顺势扩张，规模效应下龙头业绩弹性高。建议关注有竞争力的民营企业龙头【创世纪】【海天精工】【国盛智科】。

机床刀具供不应求迎来涨价潮，建议关注正在加速放量的国产刀具龙头。短期来看，供需缺口较大，各大品牌纷纷涨价。①需求端：制造业复苏势头强劲+行业低库存+刀具更换频率以小时计算，需求确定性较强。②供给端：疫情影响海外产能，供给紧张。长期来看，刀具增长延续性较强。我国机床数控化率持续提升、刀具市场消费升级，我们预测国内刀具行业 5 年内市场规模有望超 600 亿元。疫情催化，国产刀具企业有望迎来业绩兑现期。①空间：国内数控刀具市场规模仅 400 亿元，对标全球龙头山特维克 300 多亿营收，国内企业成长空间充足；②机遇：近年来国产品牌性价比逐渐赶超日本厂商+疫情制约海外产能，刀具国产渗透将进一步加速。华锐精密、欧科亿等品牌已在部分领域接近欧美、日韩刀具的性能，IPO 融资扩产也将进入扩张周期，建议关注业绩有望加速放量的细分领域刀具龙头【华锐精密】【欧科亿】【恒锋工具】。

#### 【工程机械】3月挖机销量维持高增长基调，建议积极配置低波动周期中的强 α

据 CME 观测，2021 年 3 月挖掘机销量（含出口）72000 台左右，同比+45.73%左右。分市场来看，国内市场销量 67000 台，同比+43.75%；出口市场销量 5000 台，同比+78.70%，高增长仍是不变的基调。4 月是挖机春季销售旺季，从下游核心零部件厂商排产数据分析，国内单月挖机销量或延续增长态势。

建议积极配置低波动周期中的强 α。我们预计未来几年工程机械行业波动维持正负 5-10%，波动率将比上一轮要小很多，2024 年后有望进入新一轮大的更新周期。海外出口回暖、国四法规切换、地产基建投资稳定增长、小城镇及新农村建设等因素催化下，行业内增长动力持续。

行业景气度拉长，利于估值水平稳定。对标海外龙头，国内龙头三一、中联等 PE 较低，而受益于国内市场景气拉长、集中度提升及全球化推进，国内龙头业绩具备较高成长性，看好后续国产品牌戴维斯双击的机会。

#### 【锂电设备】电动车销量阶段性平淡不影响长期趋势，全球拥抱电动化利好设备商

1 月海外电动车销量淡季，冲量后的阶段性平淡不影响长期趋势。1 月全球电动乘用车销量 30.13 万辆，同比+93%，环比-42%；海外电动车销量 13.08 万辆，同比+14%，环比-56%；欧洲电动车销量 8.86 万辆，同比+18%，环比-63%，12 月冲量后销量出现阶段性平台，符合我们的预期。2 月欧洲电动车销量环比微增，东吴电新组预计 3 月欧洲销量增速将大幅提高，全年维持 200 万辆销量预期，同比+54%。

在全球拥抱电动化趋势下，设备公司将显著受益。建议重点关注海外疫情结束后扩产最受益+协助 LG 等一线电池企业共同研发的后道设备龙头【杭可科技】，具备整线供应能力的设备龙头【先导智能】，深耕动力电池系统集成，受益 PACK 自动化率提升的【先惠技术】。其余关注：前道设备商【赢合科技】、【璞泰来】，中道激光设备商【联赢激光】。

■ 风险提示：下游固定资产投资不及预期；行业周期性波动；疫情影响持续。

### 行业走势



### 相关研究

- 1、《机械设备行业跟踪周报：建议关注景气持续旺盛的机床、估值回落的新能源板块相关标的》2021-03-21
- 2、《机械设备行业跟踪周报：建议关注景气持续旺盛的机床、工程机械板块相关标的》2021-03-14
- 3、《机械设备行业：2月挖机销量同比+205%大超预期，旺盛需求支撑供应商提价》2021-03-10

## 内容目录

1、推荐组合 .....	1
2、投资要点 .....	1
3、建议关注组合 .....	3
4、本期报告 .....	3
5、核心观点汇总 .....	3
6、推荐组合核心逻辑和最新跟踪信息 .....	6
7、行业重点新闻 .....	12
8、公司新闻公告 .....	12
9、重点数据跟踪 .....	13
10、风险提示 .....	17

### 3、建议关注组合

表 1: 建议关注组合

所处领域	建议关注组合
工程机械	三一重工、中联重科、恒立液压、浙江鼎力、艾迪精密、杭叉集团、安徽合力
泛半导体	晶盛机电、捷佳伟创、北方华创、中微公司、精测电子、至纯科技、华峰测控、长川科技、华兴源创、神工股份、帝尔激光
锂电设备	杭可科技、先导智能、先惠技术、赢合科技、科恒股份、璞泰来、联赢激光
油气设备	杰瑞股份、中海油服、博迈科、海油工程、石化机械、纽威股份、中密控股
激光设备	锐科激光、柏楚电子
检测服务	华测检测、广电计量、安车检测、电科院
轨交装备	中国中车、康尼机电、中铁工业、思维列控
通用自动化	埃斯顿、绿的谐波、拓斯达、克来机电、快克股份、赛腾股份、瀚川智能、机器人、国茂股份、伊之密、海天国际、创世纪、海天精工、国盛智科、华锐精密、欧科亿、恒锋工具
电梯	上海机电
重型设备	振华重工、中集集团
煤炭设备	郑煤机、天地科技
轻工设备	弘亚数控、斯莱克

数据来源: WIND, 东吴证券研究所整理

### 4、本期报告

机械设备行业跟踪周报: 建议关注景气持续旺盛的机床、估值回落的新能源板块相关标的。

### 5、核心观点汇总

**【工程机械】挖机销量同比+205%大超预期，旺盛需求支撑供应商提价**

2021年2月挖机销量28,305台,同比+205.0%,大超CME此前预期(同比+137%)。其中国内销量24,562台,同比+255.5%;出口3,743台,同比+57.9%。自20Q4以来,出口普遍维持50%以上增速,海外市场持续复苏。受行业旺盛需求、经销商改善盈利等因素推动,各挖机代理商纷纷宣布涨价,其中合肥湘元(三一挖机安徽、河南地区代理)微挖/小挖、中挖和大挖老款机型分别上调0.5/1/2万元,新款机型分别上调1/2/3万元。

中挖继续引领行业增长,龙头品牌集中趋势延续。国内市场分吨位来看:2月小挖(0-18.5t)销量14,531台,同比+221.6%;中挖(18.5-28.5t)销量7,422台,同比+396.8%;大挖(>28.5t)销量2,609台,同比+191.2%。2月国内小挖/中挖/大挖销量占比分别

59.2%/30.2%/10.6%，同比-6.2/+8.6/-2.4pct。据基建通大数据（cnsuido01）统计，截至3月初，全国已有28省市发布2021年基建固定资产投资计划，投资总额达3.2万亿，中挖作为基建主力机种大有可为。1月国产龙头挖机销量同比翻倍以上增长，单月市占率超30%，在2020全年市占率28%基础上继续提升，预计增速持续高于行业。

**3月旺季挖机销量或创新高，行业高景气度持续。**进入3月开启挖机春季销售旺季，20年3月国内挖机销量达4.9万台峰值，我们预计21年3月销量或突破6万台（同比+20%以上），刷新历史新高，主要原因如下：①上游核心零部件厂商排产饱满，3月同比+45%（环比+24%），Q1同比+76%（环比+21%）；②下游设备利用率高，21年1-2月小松挖机开工小时分别同比+87%/47%，高于20年同期水平。

**建议积极配置低波动周期中的强 $\alpha$ 。**我们预计2021年挖机行业销量增长5-15%，未来几年工程机械行业波动估计维持正负5-10%，波动率将比上一轮要小很多，2024年后有望进入新一轮大的更新周期。对标海外龙头，国内龙头三一、中联等PE较低，而受益于国内市场景气拉长、集中度提升及全球化推进，国内龙头业绩具备较高成长性，看好后续国产品牌戴维斯双击的机会。

**重点推荐：【三一重工】**国内份额提升+数字化降本+国际化带来持续业绩弹性，全球竞争力逐步体现带来估值溢价。**【中联重科】**起重机+混凝土机械后周期龙头，土方机械+高机贡献业绩新增长极。**【恒立液压】**国内液压龙头，进口替代增长可期。

### 【锂电设备】中、下游需求持续旺盛，全球电动化趋势确定利好设备商

**1) 上游：**2020年Q4以来，上游钴、锂、镍、铜、六氟磷酸锂等价格持续上涨，3月初金属钴报价40万/吨，碳酸锂8万/吨，镍14.5万/吨，六氟20万/吨，产业链需求持续旺盛。**2) 下游：国内方面，**1月新能源汽车销17.9万辆，同比+238.5%，环比-27.8%，2月新能源汽车销量10万辆，环比-39.5%，东吴电新组预计Q1销量达45-50万辆，同比+250-300%；**海外方面，**欧洲主流10国2021年1月电动车注册量达9.5万辆，同比+58%，环比-57%，整体表现符合预期，2月销量环比微增，东吴电新组预计3月欧洲销量增速将大幅提高，全年维持200万辆销量预期，同比+54%。

在全球拥抱电动化趋势下，设备公司将显著受益，建议重点关注海外疫情结束后扩产最受益+协助LG等一线电池企业共同研发的后道设备龙头**【杭可科技】**，具备整线供应能力的设备龙头**【先导智能】**，深耕动力电池系统集成，受益PACK自动化率提升的**【先惠技术】**。其余关注：前道设备商**【赢合科技】**、**【璞泰来】**，中道激光设备商**【联赢激光】**。

### 【光伏设备】光伏硅片环节持续迎来扩产潮，建议关注近期估值调整的龙头设备商

3月12日，中环与晶盛机电签订20.8亿元光伏大订单。2019年起隆基、中环、晶科、晶澳、上机数控、京运通等光伏企业相继启动硅片扩产。我们预计2020-2022年国内年均新增硅片产能超100GW，对应20-22年年均新增设备需求超200亿（2亿元/GW）。存量市场方面，伴随着行业对大硅片已达成共识，未来3-5年存量市场有1万多台单晶长晶炉需要淘汰，国内年均存量更新硅片产能超50GW，对应2020-2022年存量设备需求超100亿（2亿元/GW）。

重点看好国内硅片设备龙头【晶盛机电】，公司Q3末在手订单59亿，同比+130%，前三季度新签光伏订单45亿元，未来2年业绩高增确定。重点看好【某丝网印刷机龙头，异质结具备整线能力】。看好【捷佳伟创】产品线广、协同性强的电池设备龙头。【奥特维】组件设备龙头。【金博股份】单晶炉热场龙头。

### 【半导体设备】晶圆厂资本开支扩张，半导体设备厂纷纷调升财测

疫情下半导体全产业链缺货，晶圆厂相继扩张资本开支。三星电子1月28日宣布，该公司2020年在半导体领域的投资金额同比+46%，达到32.9万亿韩元的新高记录。而台积电预计，2021年的资本开支将在250亿美元~280亿美元，较2020年增长45%到62%。Counterpoint Research预测，全球领先的代工厂有望在2021年到2023年间，进行大规模的半导体设备资本投资。

半导体设备商迎利好，国际龙头纷纷调高业绩预测。近日TEL将2020财年的合并营收目标自先前预测的1.3万亿日元上修至1.36万亿日元，为历史新高；Advantest自2750亿日元上修至3050亿日元；Screen Holdings从3135亿日元上修至3140亿日元。除此之外，日本Disco也公布其2020财年的销售额有望创历史新高，在史上最高水平的订单带动下，工厂持续处于产能全开的状态。

晶圆厂产能紧张+国产化提速将双重驱动国内设备行业景气上行。重点推荐半导体设备龙头【中微公司】，进入全球供应链的国产刻蚀设备龙头；【北方华创】多业务布局的晶圆设备龙头；重点推荐【至纯科技】，国内清洗设备龙头，二季度出货10+台设备，处于产能扩张阶段；【晶盛机电】大硅片设备龙头；关注【华峰测控】已进入台积电供应链的测试设备龙头。

### 【硅片设备】大硅片亟待国产化，蓝海板块迎风而上

光伏级向半导体级拓展是晶硅生长设备厂的成长之路。硅片是光伏和半导体的上游重要材料，主要区别在于半导体对于硅片的纯净度要求更高，由光伏向半导体渗透是硅片厂及硅片设备厂的成长之路。晶盛机电与连城数控是国内领先的晶硅生长设备商，均从光伏级硅片设备向半导体级硅片设备突破。

**半导体大硅片亟待国产化，龙头设备厂有望受益下游需求提升。**目前中国大陆仅少数几家企业能产 8 英寸硅片，主流的 12 英寸大硅片对进口依赖度更高。《瓦森纳协议》新增对 12 英寸大硅片的出口管制，大硅片国产化刻不容缓，而设备国产化是其中的关键一环。目前 12 寸级别的硅片设备，以晶盛机电为首的国产设备商仍在验证中；未来随着半导体硅片的国产化加速，我们认为国内率先通过验证的设备厂商有望充分受益。

**重点推荐大硅片设备龙头【晶盛机电】**，已具备 8 寸线 80%整线以及 12 寸单晶炉供应能力，大硅片国产化浪潮下最为受益。此外建议关注【连城数控】【沪硅产业】【中环股份】【神工股份】。

### 【通用自动化】制造业回暖趋势不变，建议关注通用自动化相关细分龙头

**制造业生产活动持续恢复，但总体扩张势头受疫情和季节性影响有所放缓。**1 月份官方制造业 PMI 收于 51.3%，前值 51.9%，较上月回落 0.6pct。1 月生产指数降至 53.5%，较上月回落 0.7pct，但仍高于临界点，表明制造业生产量持续增长，生产保持复苏态势。生产经营活动预期指数为 57.9%，虽较上月回落 0.9pct，但制造业企业经营预期持续改善，企业信心增强。总体来看，春节前后是制造业传统淡季，加之近期局部聚集性疫情对部分企业生产经营产生一定影响，制造业总体扩张势头有所放缓。

**塑机行业 2020 年表现亮眼，2021 景气度有望延续。**根据中国塑机协会数据，2020 年 488 家规模以上塑机企业营业收入 810.56 亿元，同比+25%；利润总额 85.72 亿元，同比+49%；贸易顺差 10.57 亿美元，同比+29%，这是我国塑机贸易顺差有史以来首次突破 10 亿美元，塑机行业全年景气度较高。当前，海天国际、伊之密等主要企业订单旺盛，呈现出供不应求的局面，订单可见度较高。下游家电、3C 等回暖显著，汽车需求正在复苏中，预计注塑机行业 2021 年将持续回暖。

**建议关注通用自动化相关细分领域龙头。**工业机器人建议关注【埃斯顿】【绿的谐波】【奥普特】【拓斯达】【汇川技术】(电新组覆盖)；激光领域重点关注【柏楚电子】【锐科激光】；机床领域建议关注正在崛起中的民营企业【创世纪】【海天精工】【国盛智科】；注塑机领域建议关注龙头【海天国际】【伊之密】。

### 【机床行业】制造业复苏背景下产业链需求旺盛，建议关注国产机床和刀具龙头

**制造业投资正在强劲复苏，机床行业进入十年更新大周期。**从前瞻性指标来看，20Q3 数控系统行业收入 28 亿元 (YOY+53%)，20Q4 收入 42 亿元 (YOY+102%)，其销售一般领先数控机床 3-4 个月左右，预示着 2021 年机床需求旺盛。此外，当前民营企业上市公司订单均已排产至 6-7 月份，进一步印证了机床的强景气度。中长期来看，中国机床行业进入十年更新大周期。过去十年国内机床需求从 400 亿美元下降至 220 亿美

元，按照 8-10 年更新周期，十年周期拐点已至，我们预计 2021-2025 年国产数控金属切削机床市场规模 CAGR=23%，年均更新需求达千亿元。当前机床格局剧变，国企退场、民营企业崛起在即。创世纪、海天精工等国产厂商已跻身市场前列，有望在这一轮周期中脱颖而出；同时产能利用率提升+顺势扩张，规模效应下龙头业绩弹性高。建议关注优质有竞争力的民营企业龙头【创世纪】【海天精工】【国盛智科】。

**机床刀具供不应求迎来涨价潮，建议关注正在加速放量的国产刀具龙头。**短期来看，供需缺口较大，各大品牌纷纷涨价。①需求端：制造业复苏势头强劲+行业低库存+刀具更换频率以小时计算，需求确定性较强。②供给端：疫情影响海外产能，供给紧张。长期来看，刀具增长延续性较强。我国机床数控化率持续提升、刀具市场消费升级，我们预测国内刀具行业 5 年内市场规模有望超 600 亿元。疫情催化，国产刀具企业有望迎来业绩兑现期。①空间：国内数控刀具市场规模仅 400 亿元，对标全球龙头山特维克 300 多亿营收，国内企业成长空间充足；②机遇：近年来国产品牌性价比逐渐赶超日本厂商+疫情制约海外产能，刀具国产渗透将进一步加速。华锐精密、欧科亿等品牌已在部分领域接近欧美、日韩刀具的性能，IPO 融资扩产也将进入扩张周期，建议关注业绩有望加速放量的细分领域刀具龙头【华锐精密】【欧科亿】【恒锋工具】。

**【激光设备】IPG2020Q4 中国地区收入实现高速增长，持续强烈推荐激光细分龙头**

①IPG2020Q4 实现收入 3.37 亿美元，同比+9.78%（Q3 同比-3.25%），单季度收入持续改善，下游景气持续提升。盈利方面，2020Q4 毛利率和净利率分别为 43.63%和 14.76%，分别同比+3.12、+16.16pct，Q4 实现 0.49 亿美元（2019Q4 亏损 0.04 亿美元），盈利能力大幅改善。②收入分地区看，2020Q4 中国地区表现出色，单季度实现收入 1.41 亿美元，同比增幅高达 52%，此外根据签订的订单框架协议，2021 年头几周中国地区的订单需求旺盛。③短期内制造业持续复苏，激光行业景气度有望延续，中长期看激光行业作为黄金赛道，具有较好的成长性，重点关注【柏楚电子】【锐科激光】【大族激光】等细分赛道龙头企业。

**【油服设备】“十四五”期间页岩油开采将提速，看好【杰瑞股份】的业绩释放潜力**

**能源局召开页岩油勘探开发推进会，“十四五”页岩油开采将提速。**国家能源局于 1 月 27 日在北京组织召开 2021 年页岩油勘探开发推进会。会议强调，页岩油勘探开发具有较好现实条件，下一步要加强顶层设计，将加强页岩油勘探开发列入“十四五”能源、油气发展规划。2020 年全国原油产量 1.95 亿吨（同比+1.6%），仍未达到 2 亿吨红线。会议指出，为进一步做好原油增产稳产工作，需要突破资源接替难题，在页岩油等

新的资源接续领域寻求战略突破。根据 EIA 2017 年统计，我国页岩油技术可采资源量达 44 亿桶，位居全球第三，储量较为丰富。我国页岩油开采仍处在发展初期，我们判断，在常规石油增产乏力背景下，页岩油将成为重要补充，十四五期间页岩油开采提速具备较高确定性。压裂设备是页岩油井开发和增产的关键设备，需求将走阔。国内油服产业链非常规气领域持续景气，“十四五”期间页岩油开发将提速，压裂设备等核心增产设备需求最为旺盛，重点看好国内民营油气设备龙头【杰瑞股份】。

## 6、推荐组合核心逻辑和最新跟踪信息

**三一重工：挖掘机为工程机械王者，得挖机者将得天下。**我们认为：（1）作为工程机械最核心机种，2010-2019 年全球挖机销量占比已由 44% 升至 60%，由于持续对人工及其他机种形成替代，我们预计挖机王者地位仍会强化，而未来占领挖机赛道的制造商将成为全球工程机械行业龙头；（2）基于应用场景广泛+机器人属性优势，挖机下游客户碎片化，未来中国乃至全球挖掘机将呈现弱周期趋势；（3）2019 年全球挖机销量 66 万台，基于机器替人和新兴市场增长的判断，我们预计 2030 年全球挖机销量升至 110 万台。

**复盘卡特小松海外竞争，三一重工将有望从本土龙头向全球龙头迎蜕变。**市场质疑三一重工全球扩张是否能撼动卡特彼勒长达数十年强大的全球服务和代理体系，我们通过复盘卡特小松竞争史，在 70-80 年代以小松为代表的产品性价比路线，足以撼动卡特最引以为傲的全球代理体系。80 年代初，卡特与小松在全球竞争中处于劣势，并于 1982-1984 年连续三年巨额亏损，企业破产言论甚嚣尘上，正因 1985 年“广场协议”才拯救了卡特。通过对比主流厂商产品参数，我们认为三一重工已接棒全球第一产品性价比地位，随着优质服务竞争力出海，叠加国产零部件配套+数字化助力弯道超车，本土龙头将向全球龙头蜕变。

**国际化再造三一重工，数字化打破成长天花板。**在全球竞争最激烈的中国市场，2020 年三一挖机份额已升至 28%，远高于徐工 16%、卡特 10%，竞争力十分出色。但同期海外份额预计不足 3%，与产品竞争力及公司定位极不匹配。随着国际布局全面铺开，数字化深化龙头竞争优势，公司全球化进程有望加速。我们预测，2025 年三一挖机板块收入较 2019 年翻番，2030 年较 2025 年再翻番，2030 年全球挖机份额将达到 30%。预计 2030 年三一重工收入规模为 2019 年 4-6 倍。国际并购推进+数字转型深化（如进入工程机械万亿级后市场，产品软化），远期成长空间进一步打开。

**盈利预测与投资评级：**国内份额提升+国际化+数字化软化，公司远期成长空间打开。我们预计公司 2020-2022 年收入分别为 968/1123/1218 亿元，同比增长 28.0%/16.0%/8.5%；归母净利润分别为 161/193/211 亿元，同比增长 43.6%/19.8%/9.3%，对应当前股价 PE 分别为 19/16/14 倍。基于上述逻辑，给予 2021 年目标估值 25 倍 PE，对应市值 4825 亿，维持“买入”评级。



**风险提示：**全球经济下行；国际政策变动；海外贸易争端加剧；行业周期波动；行业竞争加剧；数字化转型不及预期。

**杭可科技：业绩整体略低于预期，我们预计归母净利润 4.5-5.0，实际 3.8 亿元。**主要影响因素有 3 点：1) 有 2 亿元大订单 1 月初拿到验收单，该订单收入确认到了 1 月，大概影响了 5000-6000 万利润。2) 人民币升值，公司账上美元的汇兑损失有 3000-4000 万元。两项因素叠加，影响短期利润。3) 公司于 2020 年 4 月开始第一次做了限制性股票激励，2020 年确认了股份支付费用 6000 万元（421 万股，占比当时总股本 1.05%，授予价格 10 元/股）。

**公司订单已进入爆发期，1 月 2 月大幅超预期。**公司 1 月 2 月新接订单同比大幅增加，远超市场预期，绝对值超 20 年上半年总额。目前海外扩产尚未落地，1 月 2 月订单均是国内客户，伴随 LG 等海外龙头扩产落地，我们预计季度新接订单会环比加速。此前预期 21 年新接订单 30-35 亿元，我们预计考虑到海外扩产正加速，实际订单预计将超 40 亿元。

**21 年海外扩产加速确定，杭可协助一线电池企业共同研发+海外疫情结束后扩产最受益。**20 年杭可订单 50% 靠国内客户。20 年海外二次疫情导致 LG 扩产进展滞后，国内电池客户在疫情后有两次扩产：一个来源是圆柱 18650 的扩产，主要是二轮车的电池需求量上升带来的扩产，但这应该是阶段性的。真正长期性的电池企业扩产要看 LG、三星、SKI 这类给特斯拉供货的电池厂。以 LG 为例：我们预计 21 年全球扩产 40-50GW 以上，对应后道订单约为 20-25 亿元，其中我们预计杭可份额为 8 成左右，潜在订单 15-20 亿元

**未来电池厂头部效应显著，绑定龙头电池厂的核心设备商将充分受益。**未来电池厂将会头部效应明显，一线设备商产品销售中比较容易获得大订单，为了电池的稳定性和产线的运行效率不会轻易更改后段设备供应商。我们判断，未来锂电设备朝着大电流&小设备&高效率&低能耗的方向走，技术迭代长期利好设备商。

**目前公司正在加速客户拓展——海外客户延伸到国内一线客户，业绩弹性空间大。**杭可过去主要客户为国际一线电池厂，国内客户较少。凭借技术实力与行业经验，杭可近期开始在方形领域与 CATL 展开合作，我们判断按照杭可的技术水平，拓展 CATL 将会取得显著突破（2 月 24 日公司在互动平台回复表示与宁德时代有业务往来）。

**盈利预测与投资评级：**我们预计杭可 2020-2022 年利润分别为 3.8/6.1/10.4 亿元，对应估值为 64/40/24X，我们认为 2021 年海外订单迎爆发+动力电池扩产高峰期确定性强，具备研发实力的一线设备商，业绩和估值均存在弹性空间，维持“买入”评级。

**风险提示：**下游电池厂投资低于预期；电动化进程不及预期。

**柏楚电子：中低功率稳步增长+总线系统快速放量，收入端表现强劲。**2020 年公司实现营业收入 5.71 亿元，同比增长 51.79%，制造业持续复苏，激光行业需求旺盛，2020

年公司各类产品订单量持续增长：①中低功率产品随动和板块控制系统分别实现收入 2.2、2.1 亿元，分别同比增长 33.87%、38.97%；②高功率总线系统进入快速放量阶段，2020 年实现收入 7068 万元，同比增长 197.57%，是公司收入快速增长最大驱动力；③此外，新品智能切割头客户反馈良好，实现了小批量销售，套料软件等收入也实现了大幅提升，受此驱动其他业务 2020 年实现收入 6945 万元，同比增长 91.07%。IPG 公告指出 2021 年头几周中国地区的订单需求旺盛，我们判断激光行业高景气度在 2021 年有望延续，公司将充分受益。

**净利润大幅提升，2020 盈利水平依然出色。**2020 年公司实现归母净利润 3.71 亿元，同比增加 50.46%，净利率为 64.75%，下降 0.7 个百分点，盈利水平表现较为稳定：①毛利端，2020 年公司综合毛利率 80.73%，较 2019 年减少 0.79 个百分点，毛利率略低的总线与其他业务收入占比提升有一定影响。②费用端，2020 年公司期间费用率为 25.83%，较 2019 年增加 3.56 个百分点，其中销售费用率和研发费用率分别增加了 0.97 和 3.39 个百分点，销售费用和研发费用率提升主要系 2020 年向上述费用中涉及的部分人员施行股票激励计划，产生股份支付费用，同时合并范围的上海波刺自动化科技有限公司产生销售费用所致。③我们注意到，2020 年公司利用闲置资金购买理财产品等合计取得投资收益 5809 万元，对本期的财务报表产生一定的积极影响，是 2020 年公司净利率下降不大的一大重要原因。

**定增用于智能切割头扩产项目等，纵横延展打开公司成长空间。**公司拟发行股票的股票数量不超过 3000 万股，募集资金总额不超过人民币 10 亿元(含本数)，扣除相关发行费用后，4 亿元用于智能切割头扩产项目，3 亿元用于智能焊接机器人及控制系统产业化项目，3 亿元用于超高精密驱控一体研发项目。①切割头与控制系统的协同互补，智能切割头扩产项目顺应产业发展趋势，有助于提高公司激光切割控制系统业务的整体竞争力；布局智能焊接领域，属于横向拓展，切入智能切割的下游工序，提升公司产品在客户生产工序的垂直渗透率；超高精密驱控一体研发项目有助于弥补公司相关技术领域空缺，为公司未来产业布局奠定基础。②从财务影响方面看，本次向特定对象发行完成后，公司的资本实力进一步增强。公司的总资产和净资产规模均会有所增长，营运资金得到进一步充实。

**盈利预测与投资评级：**由于新品拓展，我们调整 2021-2022 EPS 至 5.57 (-0.01)、7.24 (+0.16) 元，预计 2023 年 EPS 为 9.22 元，当前股价对应动态 PE 分别为 49 倍、38 倍、30 倍。考虑到公司出色的盈利能力，以及具有较好的成长性，维持“买入”评级。

**风险提示：**下游制造业投资不及预期；激光切割控制系统大幅降价；高功率与超快控制系统增长不及预期；FPGA 和 ARM 核心芯片进口风险。

**杰瑞股份：行业低谷期业绩仍实现稳健增长，彰显抗周期能力。**2020 年公司实现营业收入 82.95 亿元，同比+19.8%；归母净利润 16.9 亿元，同比+24.3%，基本符合预期。全年净利率 20.39%，同比+0.28pct。单 Q4 实现营收 28.71 亿元，同比+6.9%；归母净利

润 5.77 亿元，同比+26.5%。Q4 收入增速略有下滑，主要系 2020 年受疫情影响，全球石油需求暴跌，国际油价由 60 美元/桶以上跌至低点 19.6 美元/桶，油气行业筑底。根据 Bloomberg 统计，2020 年全球油气资本开支同比下滑 19%。公司积极拼抢订单并实施精细化管理，行业低谷期仍实现收入和净利润双增长，盈利能力小幅提升，彰显抗周期能力。

**行业回暖保供政策仍有效，页岩油有望接力压裂设备需求新增量。**目前国际油价已回升至 60 美元/桶以上，全球油气行业回暖。油价在 40-50 美元/桶时，三桶油盈利水平即可恢复安全边际，油气对外依存度逐年攀升背景下，国内保供政策强支撑逻辑仍然有效，三桶油有较强动力加大勘探开采资本支出，我们预计 2021 年三桶油勘探开采资本支出将有两位数增长，国内油服行业有望重迎高景气。我国页岩油储量丰富，在常规石油增产乏力背景下，页岩油将成为重要补充。国内页岩油开采仍处在发展初期，成长空间广阔。国家能源局于 1 月 27 日召开 2021 年页岩油勘探开发推进会，我们判断，十四五期间页岩油开采提速具备较高确定性，有望接力压裂设备需求带来新增量。

**新型压裂设备具备全球竞争力，海外扩张有望再造一个杰瑞。**2019 年 11 月，公司在美国获取首套涡轮压裂设备订单；电驱压裂设备也在北美市场进行试用，实现了产品和市场的双重高端化，产品已具备全球竞争力。北美市场空间广，且降本需求大：1) 据 Spears 统计，2019 年末北美在用压裂设备总功率达 2350 万水马力，为国内的 6 倍以上，存在大量更新需求。按照设备寿命 10 年估算，2020-2022 年北美压裂设备年均更新需求量超 250 万水马力；2) 2020 年行业洗牌后存活下来的公司更注重降本增效，电驱、涡轮等新型设备降本增效效果显著，有望加速迭代。公司大功率电驱和涡轮压裂设备技术领先、性价比高，特点高度切合北美市场需求，伴随新型压裂设备渗透率提升，有望抢占北美市场份额。对标哈里伯顿等海外油服巨头，公司目前收入体量较小，我们看好公司在北美市场的业绩释放潜力。

**盈利预测与投资评级：**我们预计公司 2020-2022 年归母净利润分别为 16.9/20.3/27.7 亿元，当前股价对应动态 PE 分别为 20/17/12 倍。行业迎来拐点+公司具备成长基因，有望迎接戴维斯双击，维持“买入”评级。

**风险提示：**油价走势不及预期、中美贸易战对原油市场影响、国内三桶油资本开支力度不及预期。

**晶盛机电：20.8 亿元光伏大订单落地，短期业绩增长有保障。**此次签订的合同包括，向中环协鑫销售全自动晶体生长炉 16.18 亿元（2021 年 5 月 31 日前完成交付）、单晶硅棒加工设备 1.94 亿元（2021 年 6 月 30 日前完成交付）；以及向中环光伏销售线切机设备 2.67 亿元（2021 年 9 月 30 日前完成交付），根据我们的草根调研，目前公司线切设备独家供应中环。上述合同金额总计 20.79 亿元（以上合同金额均含增值税），占公司 2019 年营业收入的 66.85%，公司 2021 年业绩高增长确定。2020Q3 末，公司未完成合

同总计 59 亿元(含税),其中未完成半导体设备合同 4.1 亿元(含税)。加上新接的 20.79 亿元订单,在手光伏订单预计为 75 亿元,半导体订单为 4.1 亿元,在手订单总金额为 80 亿元左右。由于公司主要的光伏订单生产周期在 3 个月,发货后的验收周期在 3-5 个月不定,按照目前的订单确认进度,我们判断未来一年晶盛机电的业绩都将高速增长。

**光伏硅片环节迎扩产潮,210 大硅片拉长设备景气周期。**2019 年起隆基、中环、晶科、晶澳、上机数控、京运通等光伏企业相继启动硅片扩产。我们预计 2020-2022 年国内年均新增硅片产能超 100GW,对应 20-22 年年均新增设备需求超 200 亿(2 亿元/GW)。存量市场方面,伴随着行业对大硅片已达成共识,未来 3-5 年存量市场有 1 万多台单晶长晶炉需要淘汰,国内年均存量更新硅片产能超 50GW,对应 2020-2022 年存量设备需求超 100 亿(2 亿元/GW)。

**龙头设备商规模化优势凸显,晶盛机电将充分受益大硅片扩产潮。**光伏行业未来,设备商的规模将和技术水平一样重要。在大硅片成本中,设备折旧占比已经不再是第一位,硅片厂商更看重设备商的能力是配套效率,包括:1)交付能力,根据我们的测算,中性假设下,晶盛单日出货量可达 21 台,以每周工作 6 天、每月 4 周计算,单月出货量可达 500 台左右。目前晶盛是国内仅有的单月可交付 500 台以上长晶炉的设备企业,且交付能力仍有提升空间;2)服务能力,晶盛设备到场后投入运营和产量爬坡所耗费的时间短,并且能够稳定保持产量;3)未来研发潜力,具有持续研发能力、能够不断提高设备产能和降低能耗的设备商将显著受益。

**盈利预测与投资评级:**我们预计公司 2020-2022 年净利润分别为 8.6/13.3/18.1 亿元,对应 PE 为 49/32/23,维持“买入”评级。

**风险提示:**光伏下游扩产进度低于预期,半导体业务进展不及预期。

## 7、行业重点新闻

### 【半导体设备】投资超 1300 亿元,英特尔宣布新建 2 座晶圆厂

2021 年 3 月 23 日,在主题为“英特尔发力:以工程技术创未来”的全球直播活动上,基辛格宣布了英特尔在制造业的扩张计划,将首先投资 200 亿美元(约合人民币 1303 亿元)在亚利桑那州建造两个新工厂;同时宣布英特尔代工服务,计划成为美国和欧洲的主要代工产能供应商,为全球客户提供服务。此外,为实现 IDM2.0 愿景,英特尔还与 IBM 宣布了一项重要的研究合作计划,专注创建下一代逻辑芯片封装技术。

### 【半导体设备】2020 年华虹半导体销售收入近 10 亿美元

2021 年 3 月 25 日,华虹半导体宣布了截至 2020 年 12 月 31 日的年度综合业绩。数据显示,华虹半导体已经连续 40 个季度实现盈利,2020 年的销售收入再创历史新高,达 9.613 亿美元,同比增长 3.1%;毛利为 2.348 亿美元,同比减少 16.9%,主要由于平均销售价格下降以及人员开支及折旧费用上升所致。此外,华宏半导体表示,2021 年将

充分运用“8英寸+12英寸”的产能布局优势，持续优化8英寸产品组合，同时推进12英寸扩产。12英寸背照式CIS图像处理芯片、BCD电源管理芯片、标准式存储器、以及12英寸IGBT和超级结高压功率器件等多个新产品也将于2021年重磅入市。

### 【光伏设备】帝斯曼宣布出售太阳能背板业务

2021年3月23日，帝斯曼宣布将旗下先进太阳能的背板和导电背板业务出售给Worthen Industries公司，将共同建立一个全球性业务，利用互补创新增强生产能力。预计这笔交易将于2021年年中完成。Worthen Industries成立于1866年，是一家服务于从鞋类到可再生能源等行业的全球性公司。Worthen Industries首席执行官David Worthen表示：“收购帝斯曼的背板和导电背板业务，以及其优秀的团队，是Worthen以可持续、高性能的解决方案服务于全球光伏行业战略的又一有力举措。”

### 【光伏设备】宁夏中环50GW项目2022年全部投产

2021年3月18日，宁夏中环50GW（G12）太阳能级单晶硅材料智慧工厂项目在银川市经济技术开发区正式启动。从签约到开工建设，仅仅用了56天。宁夏中环50GW（G12）太阳能级单晶硅材料智慧工厂及相关配套产业项目总投资额约120亿元，项目预计3月中下旬正式开工建设，年底前开始投产，2022年底全部投产。项目建成后，将与上下游产业链战略协同、共享发展，发挥新能源材料行业竞争中的规模优势、成本优势，提升全球市场占有率，巩固公司在新能源材料产业的竞争力。

### 【锂电设备】天赐材料锂离子电池材料板块2020年营收同比增长56.7%

2021年3月25日，天赐材料发布2020年年报，全年实现营收41.19亿元，同比增长49.53%，实现归属于上市公司股东的净利润5.33亿元，同比增长3165.21%。其中，在锂离子电池材料板块实现较大增长速度，全年实现营业收入26.61亿元，同比增长56.7%，占总营收比的64.57%。

产能方面，2020年其电解液产量超7.3万吨，同比增长52%。目前电解液设计年产能10.6万吨，在建年产能35万吨，包括年产15万吨锂电材料项目、年产10万吨锂电池电解液项目、年产20万吨电解液项目（一期）。此外，年产25000吨磷酸铁锂正极材料项目也在建设中。

## 8、公司新闻公告

### 【中国中车】刘化龙辞去董事长及执行董事职务

2021年3月22日，中国中车发布公告，董事会收到董事长刘化龙的辞职报告。刘化龙因工作调整原因辞去公司董事长、执行董事、董事会战略委员会主席及委员、提名委员会委员职务。

### 【浙江鼎力】美国商务部对进口自中国的移动式升降作业平台启动反倾销和反补贴

## 调查

2021年3月22日，浙江鼎力公布，公司近日获悉，美国商务部已决定对进口自中国的移动式升降作业平台和组件发起反倾销和反补贴调查(“双反”调查)。调查产品主要包括臂式升降机、剪叉式升降机和伸缩臂叉装车及其组件。反倾销调查期间为2020年7月1日至2020年12月31日，反补贴调查期间为2020年全年。

此次“双反”事件尚处于调查阶段，在美国商务部做出裁定前，公司出口美国的剪叉式和臂式高空作业平台无需缴纳反倾销税和反补贴税。公司已成立专项工作组，并聘请专业律师团队，积极应对此次“双反”调查。同时，公司将加大国内以及其他海外市场推广力度，尽可能减少“双反”事件对公司造成的不利影响。公司将密切关注并持续跟进上述事项的进展情况，坚决维护公司及全体股东的合法权益，并根据有关规定及时履行信息披露义务。

### 【海油工程】2020年净利润3.63亿，拟每10股派发现金红利0.7元

2021年3月23日，海油工程发布2020年年报，2020年营业收入178.63亿元，同比增长21.43%；2020年归属于上市公司股东的净利润为3.63亿元，同比增长1200.90%。

同时海油工程拟以2020年末总股本44.21亿股为基数，向全体股东每10股派发现金红利0.70元(含税)，不分配股票股利和利用资本公积转增股本。本次共需派发现金约3.09亿元，占2020年度实现合并净利润的85.19%，未分配的利润结转至以后年度分配。

### 【海天精工】2020年利润水平创上市以来新高，拟10派2.38元

2021年3月23日，海天精工发布2020年年报，2020年公司实现营业收入16.32亿元，同比增长40.12%；归属于上市公司股东的净利润1.38亿元，同比增长80.17%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润1.17亿元，同比增长131.63%；基本每股收益0.26元。公司拟每10股派发股利2.38元(含税)。2020年，公司努力克服疫情影响，紧抓行业景气度回升的市场机遇，营收保持了逐季增长的良好态势，业绩增速明显优于行业平均水平。

### 【赢合科技】2020年营收同比增长43%

2021年3月23日，赢合科技发布2020年年报，报告期内，公司实现营业总收入23.85亿元，同比上升42.82%；归属于上市公司股东的净利润为1.91亿元，同比上升15.79%。截至2020年12月31日，公司总资产为80.71亿元，同比增长42.12%；归属于上市公司股东的所有者权益为52.46亿元，同比增长66.80%。

### 【埃斯顿】近期收到与收益相关的各类政府补助696.77万元

2021年3月24日，埃斯顿发布公告，公司及子公司近期收到与收益相关的各类政府补助合计696.77万元。

**【中海油服】2020 年度净利润升 8%至 27.03 亿元**

2021 年 3 月 25 日，中海油服发布 2020 年度报告，报告期内，公司实现营业收入 289.59 亿元，同比下降 7.0%；归属于上市公司股东的净利润 27.03 亿元，同比增长 8.0%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 23.12 亿元，同比增长 7.7%；基本每股收益 0.57 元，拟每股派发现金红利人民币 0.17 元(含税)。经营活动产生的现金流量净额 75.45 亿元，同比增长 8.3%。

**【欧科亿】2020 年净利升 21.50%至 1.07 亿元，拟 10 派 3.3 元**

2021 年 3 月 25 日，欧科亿发布年度报告，报告期内，公司实现营业收入 7.02 亿元，同比增长 16.45%；归属于上市公司股东的净利润 1.07 亿元，同比增长 21.50%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 1.03 亿元，同比增长 24.21%；基本每股收益 1.43 元，向全体股东每 10 股派发现金股利人民币 3.3 元(含税)。

其中，数控刀具产品实现营业收入 3.03 亿元，同比增长 18.28%；硬质合金制品实现营业收入 3.97 亿元，同比增长 14.98%。

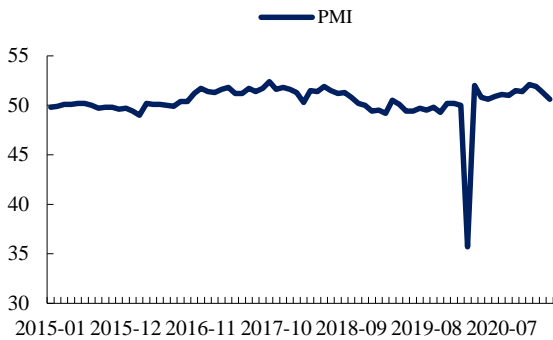
**【璞泰来】签订投资框架协议，拟认购东阳光氟树脂新增注册资本 7500 万元**

2021 年 3 月 25 日，璞泰来发布公告，鉴于公司近日与广东东阳光科技控股股份有限公司(以下简称“广东东阳光”、“东阳光控股”)、乳源东阳光氟有限公司(以下简称“乳源东阳光”)、乳源东阳光氟树脂有限公司(以下简称“东阳光氟树脂”、“拟投资标的”、“目标公司”)达成战略合作暨投资意向(上述公司统称“东阳光”、“合作方”)，公司预计认购拟投资标的新增注册资本 7500 万元从而取得拟投资标的 60%的股权，本次出资金额不超过 2 亿元，增资款主要用于目标公司 1 万吨/年 PVDF+2.7 万吨/年 R142b 项目的建设。

本次增资完成后，目标公司快速启动 1 万吨/年 PVDF+2.7 万吨/年 R142b 项目的扩产，原则上计划于 2022 年 12 月 31 日前顺利实现投产，具体根据实际扩产情况确定。

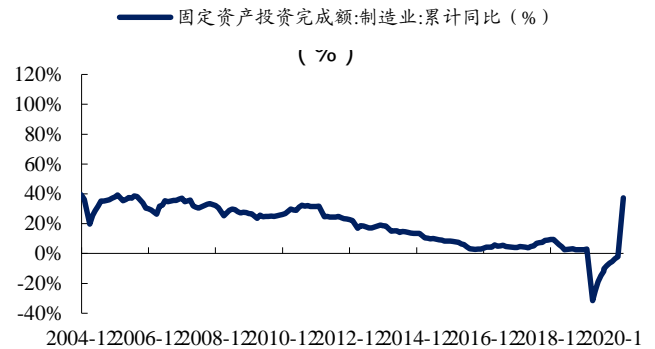
### 9、重点数据跟踪

图 1：2 月制造业 PMI 达 50.6，较上月下降 1.4pct



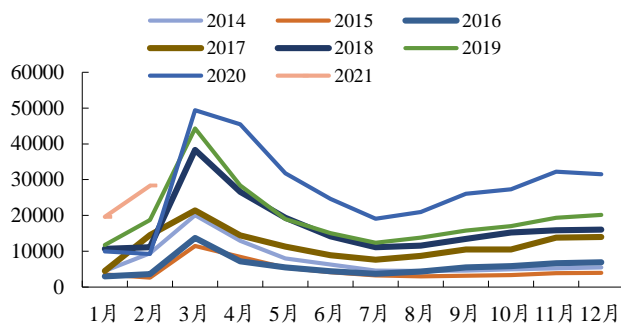
数据来源：国家统计局，东吴证券研究所

图 2：2 月制造业固定资产投资完成额累计同比+37.3%



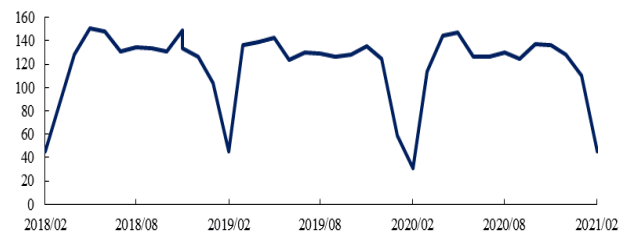
数据来源：国家统计局，东吴证券研究所

图 3：2 月挖掘机销量 28305 台，同比+205%



数据来源：工程机械协会，东吴证券研究所

图 4：2 月小松挖机开工 45h，同比+47.1%



数据来源：Komatsu 官网，东吴证券研究所

图 5：12 月机床销售 4.9 万台，同比+32.4%

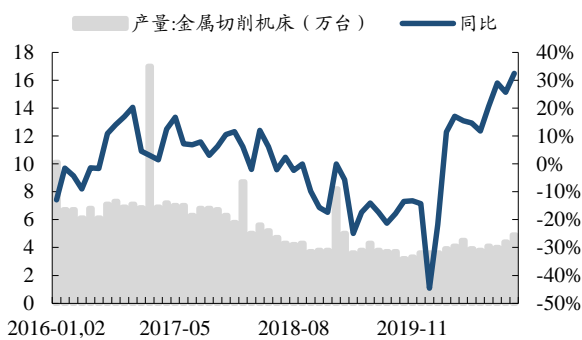
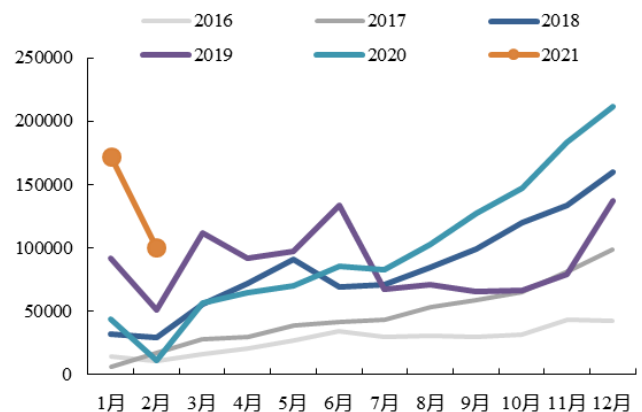


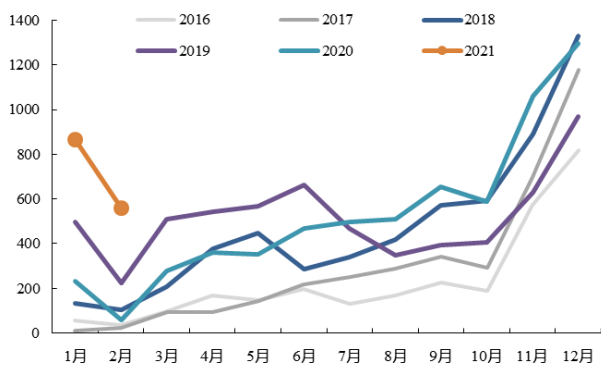
图 6：2 月新能源乘用车销量 10 万辆，环比-39.5%（单位：辆）





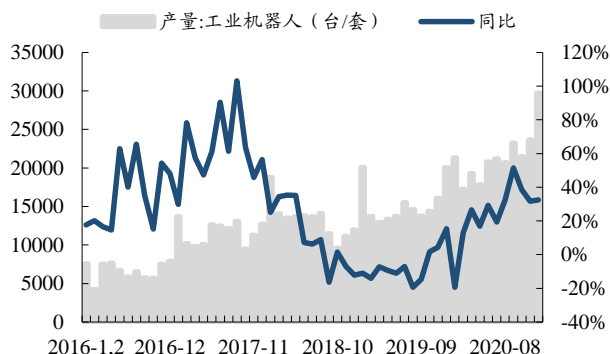
数据来源: Wind, 东吴证券研究所 (每年 1-2 月数据为累计值, 其他月份为当月值)

图 7: 2 月动力电池装机量 5.6GWh, 同比+832.9% (单位 KWh)



数据来源: GGII, 东吴证券研究所

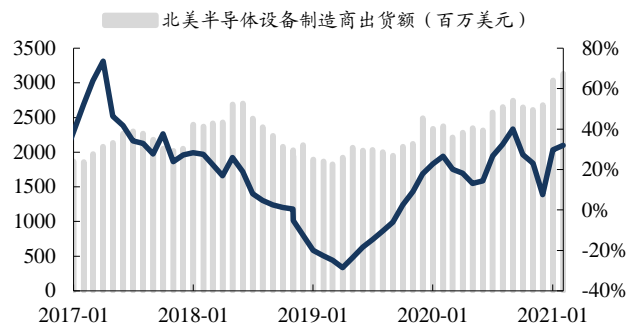
图 9: 12 月工业机器人产量 29706 台/套, 同比+32.4%



数据来源: 国家统计局, 东吴证券研究所 (每年 1-2 月数据为累计值, 其他月份为当月值)

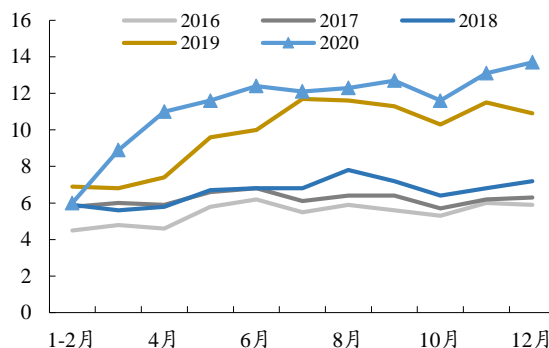
数据来源: 乘联会, 东吴证券研究所

图 8: 2 月北美半导体设备制造商出货额 31.4 亿美元, 同比+32%



数据来源: Wind, 东吴证券研究所

图 10: 12 月电梯、自动扶梯及升降机产量 13.7 万台, 同比+21.2%



数据来源: 国家统计局, 东吴证券研究所 (每年 1-2 月数据为累计值, 其他月份为当月值)

## 10、风险提示

疫情影响持续; 经济增速低预期; 下游行业需求低预期; 行业竞争恶化。

## 免责声明

东吴证券股份有限公司经中国证券监督管理委员会批准，已具备证券投资咨询业务资格。

本研究报告仅供东吴证券股份有限公司（以下简称“本公司”）的客户使用。本公司不会因接收人收到本报告而视其为客户。在任何情况下，本报告中的信息或所表述的意见并不构成对任何人的投资建议，本公司不对任何人因使用本报告中的内容所导致的损失负任何责任。在法律许可的情况下，东吴证券及其所属关联机构可能会持有报告中提到的公司所发行的证券并进行交易，还可能为这些公司提供投资银行服务或其他服务。

市场有风险，投资需谨慎。本报告是基于本公司分析师认为可靠且已公开的信息，本公司力求但不保证这些信息的准确性和完整性，也不保证文中观点或陈述不会发生任何变更，在不同时期，本公司可发出与本报告所载资料、意见及推测不一致的报告。

本报告的版权归本公司所有，未经书面许可，任何机构和个人不得以任何形式翻版、复制和发布。如引用、刊发、转载，需征得东吴证券研究所同意，并注明出处为东吴证券研究所，且不得对本报告进行有悖原意的引用、删节和修改。

## 东吴证券投资评级标准：

### 公司投资评级：

- 买入：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘在 15% 以上；
- 增持：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘介于 5% 与 15% 之间；
- 中性：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘介于 -5% 与 5% 之间；
- 减持：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘介于 -15% 与 -5% 之间；
- 卖出：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘在 -15% 以下。

### 行业投资评级：

- 增持：预期未来 6 个月内，行业指数相对强于大盘 5% 以上；
- 中性：预期未来 6 个月内，行业指数相对大盘 -5% 与 5%；
- 减持：预期未来 6 个月内，行业指数相对弱于大盘 5% 以上。

东吴证券研究所

苏州工业园区星阳街 5 号

邮政编码：215021

传真：（0512）62938527

公司网址：<http://www.dwzq.com.cn>