

2021-03-30 公司点评报告 买入/维持

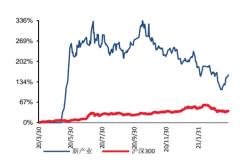
新产业(300832)

目标价: 180 昨收盘: 115.3

医疗保健 医疗保健设备与服务

国内大型仪器和中大型客户占比增加, 海外品牌知名度提升

■ 走势比较



■ 股票数据

总股本/流通(百万股) 412/41 总市值/流通(百万元) 47,544/4,750 12 个月最高/最低(元) 195.98/45.20

相关研究报告:

新产业(300832)《新产业深度报告: 国内化学发光领先企业,海外把握 契机加速扩张》--2021/02/27

新产业(300832)《新产业 2020 年三季报点评: Q3 收入端保持 34%的稳健增速,大型机装机占比显著提升》--2020/10/29

新产业(300832)《新产业中报点评: 新冠试剂出口带动业绩增长 40%, 经营策略往中高端市场转变》 --2020/08/22

证券分析师:盛丽华

电话: 021-58502206

E-MAIL: shenglh@tpyzq.com

执业资格证书编码: S1190520070003

证券分析师: 谭紫媚

电话: 0755-83688830

事件: 3月30日晚,公司发布2020年年度报告:公司2020年实现营业收入21.95亿元,同比增长30.53%;归母净利润9.39亿元,同比增长21.56%;扣非净利润8.57亿元,同比增长19.36%;扣除股份支付和汇兑损益影响后,公司2020年度税后经营性利润同比增长41.26%。其中,2020年第四季度实现营业收入6.25亿元,同比增长26.28%。

经营活动产生的现金流量净额 9.77 亿元, 同比增长 17.42%。公司拟向全体股东每 10 股转增 9 股并派发现金红利 10 元, 合计派发现金红利 4.12 亿元(含税)。

国内新增大型仪器和中大型客户的数量占比提升,有望推动仪器 年均单产增加

虽然上半年受疫情影响,但全年国内仍实现销售收入 13.67 亿元,同比增长 2.22%;国内化学发光仪新增装机 1,363 台,其中大型化学发光仪 MAGLUMI 4000 Plus、MAGLUMI X8 装机数量占比达到53.26%,其中超高速化学发光免疫分析仪 MAGLUMI X8 仪器累计装机 437 台。

公司产品服务的三级医院客户数量也稳步提升,相比 2019 年末增加 127 家至 1034 家,其中三甲医院数量覆盖数量达 726 家,公司产品的三甲医院覆盖率提升为 47.89%。

随着公司推出大型仪器后中大型终端客户占比提升、高端机型销售模式转为与试剂订货量挂钩、术前八项等检测量大的常规项目菜单补全,我们认为公司化学发光免疫分析仪器的年均单产有望快速提升。

借助新冠试剂加速海外中大型客户的拓展,扣除新冠试剂销售收入后海外仍实现47%的增长

公司于2020年2月上旬成功研发出全自动化学发光新冠抗体检测试剂,并首家完成欧盟地区 CE 准入。得益于在海外已建立的成熟销售网络和稳固客户基础,新冠抗体检测试剂全年实现销售收入 3.2 亿元;同时为欧洲和拉美部分国家的第三方医学实验室提供了新冠抗体检测的产品服务方案,有利推动了海外中大型医疗终端客户的拓展。

公司全年实现海外业务销售收入 8.23 亿元,同比增长 140.16%;海外化学发光免疫仪器销售 1,868 台,中大型机销量占比提升至 26.23%。若剔除新冠抗体检测试剂实现的销售收入,海外业务销售收入仍实现 46.76%的高速增长。由此推断,公司海外业务的快速增长,不仅受益于新冠检测试剂的销售、进而带动仪器装机以及炎症等其他



E-MAIL: tanzm@tpyzq.com

执业资格证书编码: S1190520090001

检测试剂的销售,更多得益于"Snibe"海外品牌知名度的逐年提升。

持续丰富发光和生化的试剂产品线,MAGLUMI X3 提升公司化学发光产品在中小客户的竞争力

公司进一步加大新产品的研发投入,2020年国内新增化学发光免疫试剂20项注册证,生化试剂20项注册证;proGRP、HE4、PIVKA-II等肿瘤标志物项目均为国内领先,在甲状腺功能、心血管疾病和炎症监测类的检测项目都有临床需求的新产品推出。公司于2019年组建了分子诊断研发团队,于2020年9月推出了首款新冠核酸检测试剂盒,目前已有三项新冠核酸检测试剂获得CE准入许可,面向海外市场销售。公司发布检测速度高达200测试/小时的MAGLUMIX3全自动发光免疫分析仪,于2021年3月取得国内产品注册证,有利于提升公司化学发光产品在中小客户的竞争力。

国内仪器销售政策调整影响毛利率,股权激励费用和汇兑损益变动影响净利率

公司的销售毛利率同比下降 2.78pct 至 77.18%, 分产品来看, 主要是仪器及配套软件的毛利率下降了 9.03pct; 分地区来看, 主要是国内地区的毛利率下降了 5.77pct, <u>我们推测</u>, 毛利率下降可能跟大型化学发光仪的销售政策调整有关。

销售净利率同比下降 3.16pct 至 42.79%,除了受到毛利率的影响,还有分摊股权激励费用导致管理费用提升(2020年度股份支付费用为1.41亿元)、汇兑损益变动导致财务费用增加等(2020年相较 2019年增加 3.349 万元)因素。

盈利预测与投资评级:基于公司核心业务板块分析,我们预计2021-2023年营业收入分别为28.80亿/37.49亿/48.90亿,同比增速分别为31%/30%/30%;归母净利润分别为11.54亿/16.37亿/21.83亿,分别增长23%/42%/33%;EPS分别为2.80/3.97/5.30,按照2021年3月30日收盘价对应2021年41倍PE。维持"买入"评级。

风险提示: 竞争激烈程度加剧风险,降价幅度超预期风险,研发进展不及预期风险,海外市场波动风险,新型冠状病毒肺炎疫情持续影响的风险。

■ 盈利预测和财务指标:

	2020A	2021E	2022E	2023E
营业收入(百万元)	2195	2880	3749	4890
(+/-%)	30.50	31.21	30.17	30.43
净利润(百万元)	939	1154	1637	2183
(+/-%)	21.56	22.90	41.86	33.35
摊薄每股收益(元)	2.28	2.80	3.97	5.30
市盈率(PE)	57.98	41.19	29.04	21.77

资料来源: Wind, 太平洋证券

注: 摊薄每股收益按最新总股本计算

公司点评报告

报告标题

立负债表(百万)					
	2019A	2020A	2021E	2022E	2023E
作 币资金	1980	1075	2268	3865	5989
收和预付款项	241	240	346	440	579
李货	237	459	452	596	776
其他流动资产	34	2370	2377	2386	2397
.动资产合计	2485	4125	5423	7260	9706
	0	0	0	0	0
资性房地产	0	0	0	0	0
]定资产	533	631	656	653	653
建工程	36	172	179	228	264
形资产	103	99	94	89	84
长期待摊费用	78	78	78	78	78
其他非流动资产	77	49	49	49	49
资产总计	3458	5306	6631	8509	10985
短期借款	0	0	0	0	0
应付和预收款项	100	98	250	321	422
长期借款	0	0	50	100	150
其他长期负债	11	9	9	9	9
负债合计	319	501	672	913	1205
股本	370	412	412	412	412
资本公积	239	1601	1601	1601	1601
留存收益	2344	2644	3625	5016	6872
归母公司股东权益	3139	4804	5959	7596	9780
少数股东权益	0	0	0	0	0
没东权益合计	3139	4804	5959	7596	9780
负债和股东权益	3458	5306	6631	8509	10985
现金流量表(百万)					
	2019A	2020A	2021E	2022E	2023E
è营性现金流	832	977	1197	1625	2145
资性现金流	-285	-2494	-53	-76	-68
性现金流	-8	654	50	48	46
増加额	538	-864	1193	1597	2123

资料来源: WIND, 太平洋证券



投资评级说明

1、行业评级

看好: 我们预计未来6个月内, 行业整体回报高于市场整体水平5%以上;

中性: 我们预计未来6个月内, 行业整体回报介于市场整体水平-5%与5%之间;

看淡: 我们预计未来6个月内, 行业整体回报低于市场整体水平5%以下。

2、公司评级

买入: 我们预计未来6个月内, 个股相对大盘涨幅在15%以上;

增持: 我们预计未来 6 个月内, 个股相对大盘涨幅介于 5%与 15%之间; 持有: 我们预计未来 6 个月内, 个股相对大盘涨幅介于-5%与 5%之间; 减持: 我们预计未来 6 个月内, 个股相对大盘涨幅介于-5%与-15%之间;

销售团队

职务	姓名	手机	邮箱
全国销售总监	王均丽	13910596682	wangjl@tpyzq.com
华北销售副总监	成小勇	18519233712	chengxy@tpyzq.com
华北销售	孟超	13581759033	mengchao@tpyzq.com
华北销售	韦珂嘉	13701050353	weikj@tpyzq.com
华东销售总监	陈辉弥	13564966111	chenhm@tpyzq.com
华东销售副总监	梁金萍	15999569845	liangjp@tpyzq.com
华东销售	杨晶	18616086730	yangjinga@tpyzq.com
华东销售	秦娟娟	18717767929	qinjj@tpyzq.com
华东销售	王玉珙	17321189545	wangyq@tpyzq.com
华东销售	慈晓聪	18621268712	cixc@tpyzq.com
华东销售	郭瑜	18758280661	guoyu@tpyzq.com
华东销售	徐丽闵	17305260759	xulm@tpyzq.com
华南销售总监	张茜萍	13923766888	zhangqp@tpyzq.com
华南销售副总监	查方龙	18565481133	zhafl@tpyzq.com
华南销售	张卓粤	13554982912	zhangzy@tpyzq.com
华南销售	张靖雯	18589058561	zhangjingwen@tpyzq.com
华南销售	何艺雯	13527560506	heyw@tpyzq.com





研究院

中国北京 100044

北京市西城区北展北街九号

华远 企业号 D 座

电话: (8610)88321761

传真: (8610) 88321566

重要声明

太平洋证券股份有限公司具有证券投资咨询业务资格,经营证券业务许可证编号 13480000。

本报告信息均来源于公开资料,我公司对这些信息的准确性和完整性不作任何保证。负责准备本报告以及撰写本报告的所有研究分析师或工作人员在此保证,本研究报告中关于任何发行商或证券所发表的观点均如实反映分析人员的个人观点。报告中的内容和意见仅供参考,并不构成对所述证券买卖的出价或询价。我公司及其雇员对使用本报告及其内容所引发的任何直接或间接损失概不负责。我公司或关联机构可能会持有报告中所提到的公司所发行的证券头寸并进行交易,还可能为这些公司提供或争取提供投资银行业务服务。本报告版权归太平洋证券股份有限公司所有,未经书面许可任何机构和个人不得以任何形式翻版、复制、刊登。任何人使用本报告,视为同意以上声明。