宁德 VS 亿纬 VS 国轩, 2021 年 4 月跟踪 动力电池产业链深度梳理

动力电池产业链这三家龙头,还未披露年报,因而,本文我们根据公开数据,对其 2020年全年,以及 2021年1、2月动力电池装机量,以及后续的产能扩建计划,做一些跟踪。待年报出来后,再做进一步完善。

根据韩国 SNE Research 披露口径,2021年1月、2月,宁德时代动力电池装机量分别为 4.9GWH、3.1GWH, 相比 2020年同期的 1.61GWH、0.5GWH,同比增长 203.9%、472.4%;

国轩高科 2021 年 1 月、2 月装机量为 0.38GWH、0.22GWH, <u>相</u> 比 2020 年同期的 0.19GWH、0.01GWH, 同比增长 100%、2100%;

亿纬锂能 2021 年 2 月份装机量为 0.08GWH, 2020 年未进入行业 装机量前十, 暂时无 1 月公开数据。

2021 年前两月,全球动力电池装机量为 25.2 GWh,同比增长一倍以上。其中 2 月份装机量为 11.2 GWh。全球排名前五的分别是 CATL、

LG化学、松下、SK和SDI,2月份的装机量分别为3.1GWh、2.6GWh、2.2GWh、0.7GWh和0.6GWh。



图: 全球装机量占比

来源: 汽车电子设计

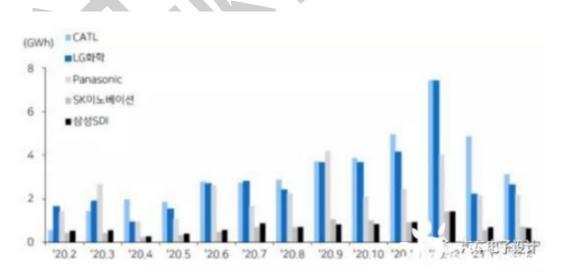


图:全球前五大动力电池装机量排名

来源: 汽车电子设计

国内方面,根据中国汽车动力电池产业联盟数据,2月份动力电池的产量为9.5 GWh,宁德时代、比亚迪、LG 化学、中航锂电和国轩高科。

2.8 2021年2月国内动力电池企业装车量排名

序号	企业名称	装车量(GWh)	占比
1	宁德时代	3. 08	55. 1%
2	比亚迪	0.74	13.3%
3	LG化学	0. 55	9.8%
4	中航锂电	0. 34	6.1%
5	国轩高科	0. 22	3.9%
6	蜂巢能源	0.14	2.5%
7	亿纬锂能	0.08	1.4%
8	星恒电源	0. 07	1.3%
9	捷威动力	0.06	1.0%
10	瑞浦能源	0.05	0.9%

图: 国内动力电池装机量排名

来源: 中国汽车动力电池产业创新联盟

1) 2020 年动力电池装机量

宁德时代——2020 年装机量 35.39GWH, 同比增长 9%, 全球市占率 25.8%, 下滑 2.2 个 pct, 国内市占率 55%, 上升 3pct。

根据测算,其 2020 年总产能约 74GWH,产能利用率为 47%低于 2019 年的 63%。全球市占率稍有下滑的原因在于,2020 年全球新能源车市场中,欧洲景气度高于国内,宁德时代主要客户主要在国内,欧洲产能还未放量,导致市占率下滑。

国轩高科——2020 年装机量 3.24GWH, 同比下滑 3.2%, 国内市占率 5.15%, 比例不变。根据测算, 其 2020 年产能约为 19.6GWH, 产能利用率 16.5%, 低于 2019 年的 35%。一方面低端磷酸铁锂产能过剩,另一方面集中扩张三元电池,导致产能利用率低。

2020年,国轩高科大股东变更为大众中国。截至目前,大众品牌新能源汽车暂时未开始使用国轩高科动力电池,预计 2023年开始向其供货。

亿纬锂能——2020年国内动力电池装机 1.18GWH, 同比下滑 21%, 国内市场份额下滑, 其余约 1 GWH 主要出口到欧洲市场, 供应戴姆勒和现代等主机厂。注意, 目前出口的动力电池并未统计在装机量数据中。

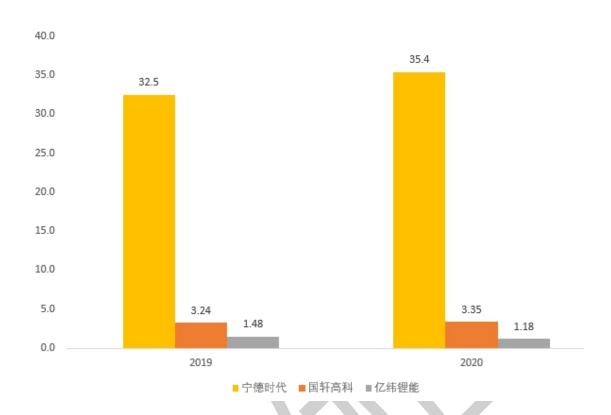


图: 两年装机量统计

来源: 塔坚研究、高工锂电

综上,根据 2020 年装机量数据:装机量排名依次是,宁德时代 (35GWH) > 国轩高科 (3.24GWH) > 亿纬锂能 (1.03GWH)。 (注:公开统计的装机量数据可能存在差异,我们参考数据均来自高工产业研究院 GGII)

2) Wind 机构一致预期情况

宁德时代——2021、2022年,机构一致预测收入规模大约为 755.34亿元、1024.78亿元,预期同比增速大约为 49.07%、35.67%。根据其历史三年一季报收入占全年收入的平均比重(17.67%)计算,

宁德一季度收入需达到 133.47 亿元左右,同比增长 33.7%,才能符合市场预期。

国轩高科——2021-2022年,机构—致预测收入规模为83.13亿元、109.03亿元,同比增速分别为36.53%、31.16%。参考2019年—季报收入占全年收入的比重(35%)计算,其一季度收入需达到13.62亿元左右,才符合预期。

亿纬锂能——2021-2022年,机构一致预测收入规模为 151.08 亿元、214.69 亿元,同比增速分别为 75.48%、42.1%。根据其历史一季报收入占全年收入的平均比重(15.72%)计算,其一季度收入需达到 29.09 亿元左右,才符合市场预期。

看到这里,有几个值得思考的问题:

- 1) 三家公司的业绩变动原因是什么? 产能、客户是否有变化?
- 2) 三家公司的关键经营数据变动如何? 未来重点发展方向是什么?

(壹)

首先,我们将近10个季度的收入和利润增长情况放在一起,来感知增长趋势:

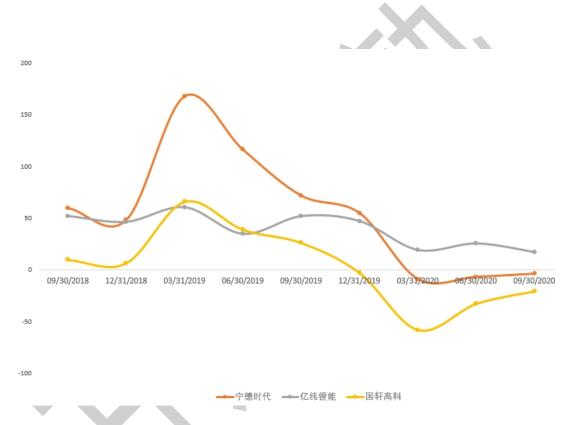


图:季度收入增速(单位:%)

来源: 塔坚研究

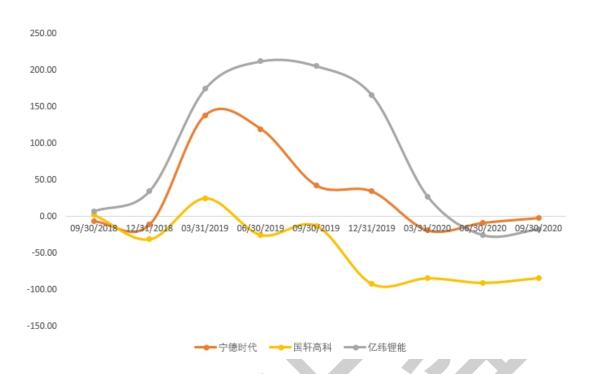


图:季度利润增速(单位:%)

来源: 塔坚研究

近 10 个季度收入增长方面

对比下来,近十个季度,宁德时代和国轩高科增长均出现明显放缓,而亿纬锂能表现相对平稳。不过,宁德和国轩两家公司 2020 年 Q3 业绩探底回升,而亿纬锂能则在 2020 年 Q3 增速下滑。

1) 宁德时代和国轩高科主要生产的是动力电池, 其增长主要受新能源汽车行业景气度影响, 导致 2020 年前三季度放缓:

2019年上半年,属于补贴退坡政策的缓冲期,所以在整车厂预期补贴退坡情况下,抢装需求带来动力电池装机量大幅增长,大规模抢装会透支下半年的动力电池需求。

直到 2020 年 Q2, 政策刺激新能源汽车消费, 动力电池装机量增速 由负转正。

2) 亿纬锂能主业分为'消费电池+锂原电池+动力电池'三大业务板块,增长驱动力相对分散,因而 2020 年前几个季度增长情况比前两家好一些:

2019 年 ETC 和 TWS 耳机,需求爆发式增长,而亿纬锂能占据 ETC 锂原电池 70%的市场,剩余近 30%的市场份额则由鹏辉能源等取得;其 TWS 消费电池供给三星 Galaxy Buds 系列产品。

不过, TWS 耳机和 ETC 的共同点在于两者都是爆发式的存量用户市场。而这类爆点冷却后,增量往往不如预期。因此 2020 年 Q3 季度其增速出现降档。

此后, 亿纬锂能开始转型切入动力电池, 找到了新的增长动力, 其 2020 年与戴姆勒、现代起亚等车企提供三元电池, 同期与韩国 SK <u>合资成立电池厂。预计未来其增长趋势,将和宁德时代、国轩高科一</u> 致,均受新能源汽车市场驱动。

近 10 个季度净利润增长方面:

宁德时代和国轩高科两家,净利润增速基本与收入增速一致;亿纬锂能净利润增速表现相对异常,主要是受到其持股的思摩尔科技带来的投资收益变化影响。

(煮)

对增长态势有感知后,我们接着再将三家公司的收入和利润情况拆 开,看 2020 年三季报数据。

(由于年报还未出,我们先拆解有公告数据、且较近的 2020 年三季 报数据,待年报发布完后,我们届时再做更新)

[单位] 人民币	营业总收入 2020三季 [单位] 亿元↓	营业收入(同比增 长率) [单位] %	净利润 2020三季 [单位] 亿元	净利润(同比增长 率) [单位] %	销售毛利率 [单位] %	销售净利率 [单位] %
宁德时代	315.22	-4.00	36.82	-2.07	27.41	11.68
亿纬锂能	53.40	16.82	9.67	-17.57	29.72	18.10
国轩高科	40.77	-20.98	0.94	-83.66	25.40	2.31

图: 2020年三季报数据 (单位:人民币)

来源: 塔坚研究

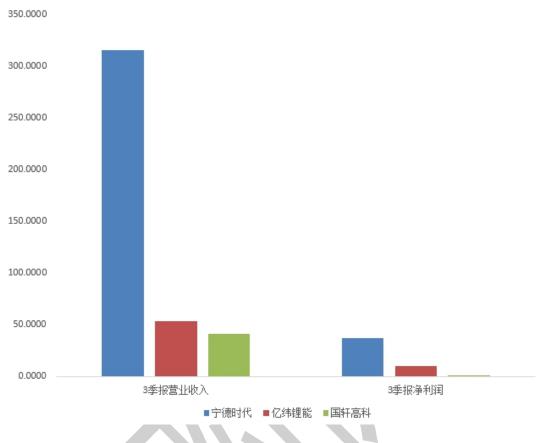


图: 3季报营业收入

来源: 塔坚研究

三季度收入体量排序: 宁德时代 (315 亿) > 亿纬锂能 (53 亿) > 国轩高科 (40 亿); 增速排序依次为: 亿纬锂能 (16%) > 宁德时代 (-4%) > 国轩高科 (-20%)。

1、**宁德时代**——前三季度营业收入 315.2 亿元,同比下滑 4%,净 利润同比下降 2.07%。第三季度(Q3)收入 126.93 亿元,同比增长 0.8%,净利润 15.38 亿元,同比增长 8.81%。

前三季度收入负增长,主要由于一二两个季度的动力电池装机量的下滑,据统计,受卫生事件影响,2020年上半年国内新能源汽车同比下滑37.4%,下游需求景气度较低,拉低其动力电池装机量,前两季度装机量10GWH,同比下降27%。从2020年Q3开始,新能源汽车景气度回升,Q3装机量8GWH,同比增长3%。

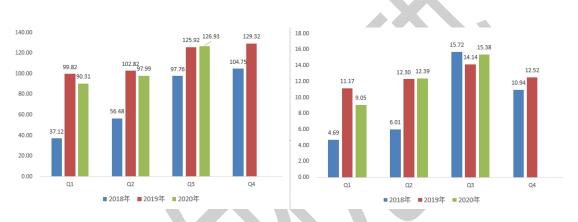


图: 单季度收入(图左)、单季度净利润(图右)

来源: 塔坚研究

2、**亿纬锂能**—2020年前三季度,实现营业收入53.4亿元,同比增长16.66%,净利润9.46亿元,同比下降17.57%。Q3营业收入21.6亿元,同比增长5.68%,净利润4.88亿元,同比下降11.32%。

收入增长,主要受到海外动力电池出口增长驱动,根据 2020 年中报数据,其海外收入 15.5 亿元,同比大增 142%,主要是销往欧洲戴姆勒和现代。

净利润同比下降,主要是投资收益下降 44%,思摩尔科技为参股公司,采用权益法计量,占亿纬锂能净利润的 49%,由于 2020 年前两季度思摩尔国际规模净利润同比大跌 92%,导致其投资净收益下降。

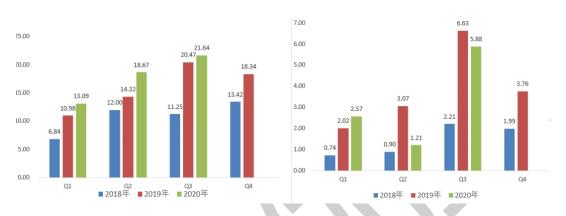


图: 单季度收入(图左)、单季度净利润(图右)

来源: 塔坚研究

3、国轩高科——2020年前三季度实现营业总收入40.54亿,同比下降20.85%;净利润0.85亿元,同比下降83.66%,扣除政府补贴5.1亿元后,净利润亏损。Q3收入16.56亿元,增速为7.17%,是自2019年四季度以来首次季度增长止跌。净利润亏损主要是毛利率下滑,以及计提2亿元的坏账及存货减值损失。

动力电池增速下滑,主要受下游新能源车景气度影响,主要为上通五菱、奇瑞汽车、北汽新能源、江淮等乘用车企配套。2020年三季度开始,受益于新能源汽车回暖,以及其主要客户上汽五菱 MINI 畅销,

磷酸铁锂电池整体需求上升。其 2020 年乘用车装机电量同比增长 21.26%,

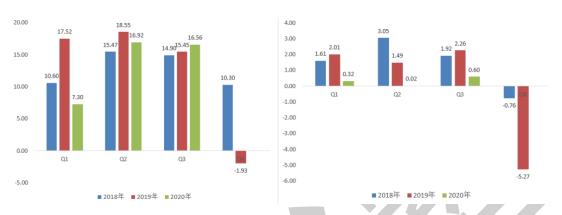


图: 单季度收入(图左)、单季度净利润(图右)

来源: 塔坚研究

(叁)

对比完增长情况,我们再来看利润率、费用率的变动情况:

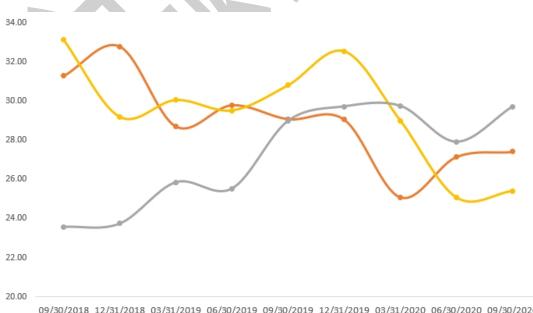


图:毛利率

来源: 塔坚研究

首先,来看毛利率:从三季报情况可见,亿纬锂能 (29.72%) > 宁 德时代 (27.41%) > 国轩高科 (25.4%);

<u>亿纬锂能高毛利的基础并非来自动力电池业务,而是在于锂原电池业务。</u>

其动力电池平均毛利为 24%,略低于宁德和国轩高科;而锂原电池平均毛利在 42%左右。锂原电池主要应用于智能水表、胎压监测、ECT 等领域,市场空间不大,亿纬锂能市占率达到 70%左右,由于其市场垄断,利润率水平较高。

此外,两家动力电池厂在新能源汽车补贴下滑降价压力大的情况下, 毛利率承压。

宁德时代的毛利率, 自 2018 年 Q3 从 31%下降到今年 Q3 的 27.41%, 但下滑的幅度没有国轩高科这么高, 其从 33.13%降至 24%, 降幅接近 10pct。

这,与国轩高科的客户结构有关。其主要生产磷酸铁锂电池,客户主要是国内自主品牌的一些中低端车型,(价格区间在10万元及以下),客户包括上汽通用五菱、奇瑞汽车、北汽集团、江淮汽车等,这些车型本身价格比较低,在补贴下滑的情况下,主机厂给国轩高科的降价压力就更大一些。

宁德时代的供货客户分布较为均衡,除价格区间较低的自主品牌外,还包括宝马、蔚来、小鹏、特斯拉等较高端客户,在价格方面压降的压力较小。

根据宁德时代董事长曾毓群 8 月 12 日在中国汽车蓝皮书论坛上发言时表示,:"目前市场上比较困难的就是(生产)售价 10 万元左右电动车的客户。"

对比宁德时代历史产能/装机量的比率 VS 毛利率,我们可以发现, 二者正相关,说明产能装机率越高,毛利率越高。

	2015年	2016年	2017年	2018年	2019年	2020年
产能	3	8	17	30	53	74
装机量	2	7	10.4	21	33	35
产能/装机率 (%)	66.7%	87.5%	61.2%	70.0%	61.3%	48.0%
毛利率	38.64%	43.70%	36.29%	32.79%	29.06%	27.41%

图:宁德时代

来源: 塔坚研究

从当前行业的景气度来看,2021年宁德时代的毛利率大概率能有提示,可能能够达到2018年32%左右的水平。



图:净利率

来源: 塔坚研究

其次,看净利率方面: 从三季报情况可见,亿纬锂能 (18.1%) > 宁 德时代 (11.68%) > 国轩高科 (2.31%)

亿纬锂能高净利得益于其对思摩尔科技的投资收益,上文已解释,此 处不再详述。

宁德时代净利率基本保持稳定,源于在于成本端及费用控制。

- 1) 动力电池的成本结构中,80%为原材料成本其通过上游材料、设备厂商的持股加强供应链控制;
- 2) 研发费用及三费下降,主要是规模效应导致,如果 2021 年毛利率回升,那么其净利率也相应能够有4到5个百分点。

国轩高科净利率下滑较为明显,除了毛利率因素外,坏账及存货跌价 损失占收入比重接近 10%,拉低了净利率。

(肆)

对利润率变动情况有感知后,我们再将三家公司拆开,分别看利润率和费用率的变动情况:

宁德时代——2020年Q3 <u>毛利率为 27.78%</u>,同比下降 0.15pct, 环比下滑 1.27%pct; 净利率 12.12%,同比下上升 0.89pct, 环比下滑 0.52pct。



图: 利润率情况

来源: 塔坚研究

毛利率方面,下滑主要受到价格影响,根据预测 Q3 动力电池的价格 降幅在 5%左右。

净利率方面,从同比变化来看,净利润率同比呈上升趋势,主要还是规模效应导致的费用率下降。Q3净利率出现环比下滑,主要是三季度计提了4.79亿元的资产减值损失,其中主要为存货减值损失。不

费用率方面,Q3 三费费用率均出现下降,其中,销售费用率 4.01%,同比下降 1.34pct;管理费用率 2.71%,同比下降 1.79%,研发费用率 6.47%,0.22pct。研发费用及三费下降,主要是规模效应导致。

亿纬锂能——2020 年 Q3 季度毛利率为 29.72%, 同比下降 0.88pct, 环比上升 5.73pct, 净利率 27.19%, 同比下降 4.85pct, 环比上升 20.7pct。



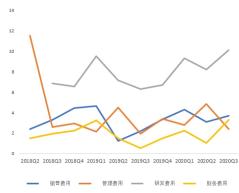


图: 利润率情况

来源: 塔坚研究

毛利率方面,在Q3出现回升,其原因在于前两个季度锂电电池(ETC) 毛利率下滑较多,3季度开始逐渐恢复到2019年的利润水平。整体 毛利率和去年同期变化不大。

净利率方面,Q3 变化较大,主要还是其持股的思摩尔国际的归母净利润变化较大导致。主要是2019年对思摩尔计提投资收益较高,2020年Q2,思摩尔国际净利润同比大幅下滑92%,导致本案净利率环比大幅下降。从思摩尔Q3业绩来看,整体同比上升,预计亿纬锂能全年净利率将维持2019年水平。

费用率方面,三费整体增长,其中,20Q3 销售费用率 3.7%,同比增 1.5pct;管理费用率 2.4%,同比增 0.5pct;财务费用率 3.3%,同比增 2.7pct;研发费用 率 10.1%,同比增 3.9pct。费用增长主要是用于投入动力电池的研发及销售导致,财务费用是出口导致的汇兑损益 5 千万元,由于目前在想动力电池转型,整体费用呈上升趋势。

国轩高科——2020 年 Q3, 毛利率为 25.88%, 同比下降 7.92pct, 净利率 3.62%, 同比下降 10.98pct, 毛利率和净利率整体仍处于下滑趋势。

注意, 2019 年 Q4, 其单季度收入为-1.93 亿元, 净利润为-5.27 亿元, 收入为负是由于收到 2 亿多元的退货导致。由于收入为负数, 导致费用率及净利率出现异常。

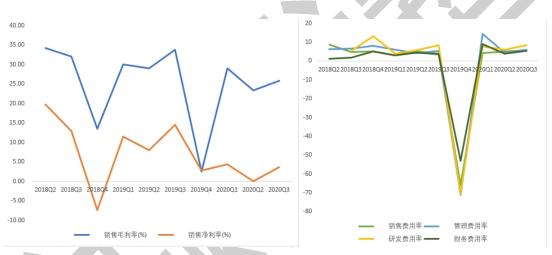


图: 利润率情况

来源: 塔坚研究

毛利率下滑,主要是其产品磷酸铁锂价格下降导致,据统计,2020年价格降幅约10%。

净利率下降,一方面是费用率上升,另一方面是由于计提了减值损失,其 2020 年 Q3 应收账款及存货减值损失为 1.13 亿元,占单季度净利润的 188%,主要是江淮汽车等二线整车厂的账款无法回收。

Q3 销售费用率 5.6%,同比上升 1.76pct,管理费用率 5.87%,同比上升 0.62pct,研发费用率 8.49%,同比上升 0.23pct,财务费用了 5.41%,同比上升 1.93pct。研发费用率高企,是由于对三元电池的研发投入导致,管理费用上升,是由于大众入股后,目前股东及管理人员变动导致。

.....

以上, 仅为本报告部分内容,仅供试读。

如需获取本报告全文及其他更多内容,请订阅产业链报告库。

一分耕耘一分收获,只有厚积薄发的硬核分析,才能在关键时刻洞见 未来。

·订阅方法·

长按下方二维码,一键订阅



扫码了解核心产品-产业链报告库

了解更多,可咨询工作人员:bgysyxm2018

【版权与免责声明】1)版权声明:版权所有,违者必究,未经许可 不得以任何形式翻版、拷贝、复制、传播。2) 尊重原创声明: 如报 告内容有引用但未标注来源,请随时联系我们,我们会删除、更正 相关内容。3) 内容声明: 我们只负责财务分析、产业研究, 内容不 支持任何形式决策依据,也不支撑任何形式投资建议。本文是基于 公众公司属性,根据其法定义务内向公众公开披露的财报、审计、 公告等信息整理,不为未来变化做背书,未来发生任何变化均与本 文无关。我们力求信息准确,但不保证其完整性、准确性、及时性。 所有内容仅服务于行业研究、学术讨论需求,如为股市相关人士, 请务必取消对本号的关注。4) 阅读权限声明: 我们仅在公众平台仅 呈现部分报告内容, 标题内容格式均自主决定, 如有异议, 请取消 对本号的关注。5) 主题声明: 鉴于工作量巨大, 仅覆盖部分重点行 业及案例,不保证您需要的行业都能覆盖,也不接受私人咨询和问 答,请谅解。6)平台声明:所有内容以微信平台为唯一出口,不为 任何其他平台内容负责,对仿冒、侵权平台,我们保留法律追诉权 力。

【数据支持】部分数据,由以下机构提供支持,特此鸣谢——国内市场: Wind 数据、东方财富 Choice 数据、理杏仁;海外市场: Capital IQ、Bloomberg、路透,排名不分先后。想做海内外研究,以上几家必不可少。如大家对以上数据终端有意向,欢迎和我们联系,我们可代为联络相关负责人。