

证券研究报告

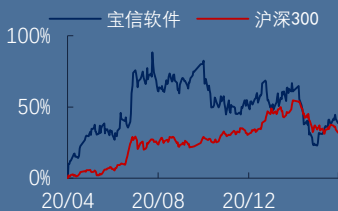
公司研究

点评报告

宝信软件 (600845.SH)

投资评级 买入

上次评级 买入



资料来源：万得，信达证券研发中心

蒋颖 通信行业首席分析师

执业编号：S1500521010002

联系电话：+86 15510689144

邮箱：jiangying@cindasc.com

相关研究

《宝信软件深度报告：从三大预期差解读新基建龙头长期确定性价值》2021.1.30

《宝信软件：业绩符合预期，“智能制造+工业互联网+IDC”赋能高成长》2021.4.13

《宝信软件：业绩大超预期，软件业务提速发展，IDC版图持续扩张》2021.4.19

《宝信软件：宣化IDC项目加速推进，龙头进入成长新周期》2021.4.26

《宝信软件：业绩持续超预期，IDC+AIoT核心龙头蛰伏待发》2021.6.30

信达证券股份有限公司

CINDA SECURITIES CO., LTD

北京市西城区闹市口大街9号院1号楼

邮编：100031

首发自研工业互联网人工智能中台，引领智慧制造发展

2021年07月10日

事件：2021年7月10日，由中国宝武主办的2021年世界人工智能大会“数智融合，聚变未来”工业智能高峰论坛在上海世博中心举行，宝信软件在论坛上首发自主研发的中国宝武工业互联网人工智能中台。

点评：

➤ 人工智能中台为 xln³Plat 再添发展动力，助推智慧制造 2.0 提速发展

宝信软件于2020年底发布中国宝武工业互联网平台 xln³Plat，并入选工信部“双跨平台”。智能中台的发布，为 xln³Plat 融入自主研发的人工智能成果，集成了模型引擎、模型工厂、模型市场三大核心功能，为 AI 产品研发提供了平台体系支撑，同时基于云边协同架构的人工智能中台和 AI Box，大幅降低技术应用门槛，能够助力非 AI 专业人员快速、便捷、高效地生成人工智能解决方案。

截至目前，公司已携手合作伙伴和客户，基于人工智能中台研发了面向工业领域的各类 AI 模型，包括视觉识别、运筹优化、智能控制等，实现了 AI 模型的共创、共建和共享，不断丰富工业模型生态，赋能智慧制造。

在软件业务方面，公司深耕“工业互联网+智能制造”，工业互联网作为 AIoT 核心赛道，一直受到国家高度重视，公司拥有自主研发的工业互联网平台 xln³Plat，同时软件业务正一纵一横深度发展，纵向拓展工业软件产品序列，横向进行行业扩张，软件业务边界正逐步拓展，带来长期发展新机遇。

在 IDC 方面，公司在一线拥有独一无二的资源禀赋+强劲的建设运营能力，公司 IDC 业务发展受到上海市政府高度重视与肯定，从今年开始，公司 IDC 业务开始从上海拓展到全国核心城市，彰显了公司在 IDC 方面的扩张能力，目前宣化、上海、太仓等核心地段的 IDC 项目正稳步推进中，随着新 IDC 项目的落地，将带动公司迎“估值+盈利”的戴维斯双击。

重要财务指标	2019A	2020A	2021E	2022E	2023E
营业总收入(百万)	6,849	9,518	12,804	17,815	24,609
同比(%)	25.2%	39.0%	34.5%	39.1%	38.1%
归属母公司净利润(百万)	879	1,301	1,750	2,477	3,548
同比(%)	31.4%	47.9%	34.5%	41.6%	43.2%
毛利率(%)	30.0%	29.1%	29.3%	30.5%	31.6%
ROE(%)	12.4%	17.9%	21.0%	24.1%	27.1%
EPS(摊薄)(元)	0.77	1.13	1.16	1.65	2.36
P/E	71.72	49.13	47.47	33.54	23.41

资料来源：万得，信达证券研发中心预测；股价为2021年7月9日收盘价

➤ **IDC 具备无人可复制、独一无二的禀赋，卡位全国核心地段，扩张潜力十足**

公司在 IDC 方面的能力主要体现在“资源禀赋+工业软件能力”的结合，从资源禀赋来看，背靠宝武，公司在土地、水、电、能耗获取等方面拥有得天独厚的资源优势，从工业软件能力来看，公司是目前市场上唯一从设计（拥有独立梅山设计院）、建设、运营（市场上唯一在 IDC 领域进行信息化、自动化全面自主研发的企业）等全部自主独立承担完成的企业，赋予了公司绝佳的成本控制能力。

公司战略发展思路清晰，坚持走自建模式，在一线持续拓展多元化的优质客户，同时适当开拓大客户基地型业务，兼具无穷的扩张潜力和强劲的盈利能力。公司目前主要沿着华东、华北、华南一线核心区域布局，正积极储备资源（预计单点规模储备机柜均在 1 万个以上）及推进各个项目的开展，我们预计从今年三季度开始，公司新建机柜产能将逐步释放，且未来几年将进入产能加速投放新周期，我们认为公司作为国内批发型 IDC 龙头，将迎来发展的黄金期，坚定看好公司长远发展空间。

➤ **受益于宝武和传统企业数智化转型推进，智能制造和工业互联网业务有望提速发展**

工业互联网和智慧制造作为 AIoT 核心赛道，一直深受国家重视。公司背靠国内最大钢铁集团，为国内钢铁工业软件龙头。2020 年，公司获评中国软协“2020 十强创新软件企业”；成为国内首家通过“研发运营一体化（DevOps）能力成熟度模型”持续交付标准 3 级评估的工业软件企业；成为国内率先获得数据管理成熟度模型 DCMM 四级证书的工业软件企业。2016 年以来，钢铁行业逐步复苏，整体盈利能力得到持续改善，使得钢企具备了改造原有信息化、自动化系统的能力，同时宝武并购重组步伐在不断加快，伴随着亿吨宝武数智化转型，信息化需求有望持续释放，给传统软件业务打开长期成长空间。

早在五年前，宝信就成立工业 4.0 项目部，对工业互联网技术提前布局。公司于 2020 年 12 月发布了自主研发的工业互联网平台 xIn³Plat，同时推进大数据“5S”组件开发，完成炼铁互联智控平台（高炉）示范项目建设；今年年初宝武成立中国宝武工业互联网研究院和中国宝武大数据中心，和宝信联合办公，统筹宝武工业互联网框架设计及前沿技术研发。公司依靠多年在工业软件领域积累的强大研发实力及钢铁行业专业经验，自主研发工业互联网平台，以 iPlat 和 ePlat 为两翼，积极打造钢铁行业工业互联网生态圈，为未来发展开辟了新的成长赛道，打开更加广阔发展空间。

➤ **盈利预测与投资评级**

公司作为国内稀缺的深度布局“IDC+工业互联网+智能制造”的“5G+AIoT”核心龙头，长期成长确定性强，坚定看好长期发展空间。预计公司 2021-2023 年净利润分别为 17.50 亿元、24.77 亿元、35.48 亿元，对应 PE 为 47.47 倍、33.54 倍、23.41 倍，维持“买入”评级。

➤ **风险因素**

IDC 建设与上架不及预期、宝武重组并购低于预期、5G 发展不及预期

		单位:百万元				
会计年度	2019A	2020A	2021E	2022E	2023E	
流动资产	7,184	10,754	13,845	18,746	25,502	
货币资金	3,140	3,823	5,212	6,832	9,163	
应收票据	642	1,110	1,493	2,078	2,870	
应收账款	2,239	1,441	1,491	2,075	2,866	
预付账款	275	242	325	444	604	
存货	777	2,917	3,683	5,036	6,850	
其他	309	1,385	1,863	2,584	3,560	
非流动资产	3,084	3,316	3,295	3,279	3,267	
长期股权投资	199	211	211	211	211	
固定资产(合)	1,430	1,673	1,836	1,969	2,076	
无形资产	114	101	91	82	73	
其他	1,341	1,332	1,158	1,018	906	
资产总计	10,268	14,070	17,140	22,025	28,768	
流动负债	2,863	6,451	8,384	11,204	14,980	
短期借款	20	20	0	0	0	
应付票据	1,584	2,233	2,995	4,096	5,571	
应付账款	869	3,494	4,687	6,411	8,718	
其他	390	705	702	697	691	
非流动负债	136	107	107	107	107	
长期借款	0	0	0	0	0	
其他	135	107	107	107	107	
负债合计	2,999	6,558	8,491	11,311	15,087	
少数股东权益	204	230	310	423	585	
归属母公司	7,065	7,282	8,339	10,291	13,096	
负债和股东权益	10,268	14,070	17,140	22,025	28,768	

		单位:百万元				
会计年度	2019A	2020A	2021E	2022E	2023E	
营业总收入	6,849	9,518	12,804	17,815	24,609	
同比	25.2%	39.0%	34.5%	39.1%	38.1%	
归属母公司净利润	879	1,301	1,750	2,477	3,548	
同比	31.4%	47.9%	34.5%	41.6%	43.2%	
毛利率(%)	30.0%	29.1%	29.3%	30.5%	31.6%	
ROE%	12.4%	17.9%	21.0%	24.1%	27.1%	
EPS(摊薄)(元)	0.77	1.13	1.16	1.65	2.36	
P/E	71.72	49.13	47.47	33.54	23.41	
P/B	8.93	8.77	9.96	8.07	6.34	
EV/EBITDA	26.28	17.32	12.09	9.07	6.62	

		单位:百万元				
会计年度	2019A	2020A	2021E	2022E	2023E	
营业总收入	6,849	9,518	12,804	17,815	24,609	
营业成本	4,792	6,745	9,049	12,376	16,832	
营业税金及附加	17	28	38	53	73	
销售费用	173	167	256	356	492	
管理费用	246	209	269	374	504	
研发费用	724	949	1,280	1,924	2,756	
财务费用	-38	-60	-42	-47	-50	
减值损失合	-16	-109	0	0	0	
投资净收益	1	15	1	1	1	
其他	84	96	42	46	44	
营业利润	1,004	1,481	1,996	2,825	4,046	
营业外收支	-1	1	0	0	0	
利润总额	1,003	1,482	1,995	2,825	4,046	
所得税	78	122	166	235	336	
净利润	925	1,360	1,830	2,590	3,710	
少数股东损	46	59	80	113	162	
归属母公司	879	1,301	1,750	2,477	3,548	
EBITDA	1,130	1,715	2,456	3,275	4,490	
EPS(当年)(元)	0.77	1.13	1.16	1.65	2.36	

		单位:百万元				
会计年度	2019A	2020A	2021E	2022E	2023E	
经营活动现金流	887	1,466	2,498	2,532	3,460	
净利润	879	1,301	1,750	2,477	3,548	
折旧摊销	278	442	502	497	493	
财务费用	4	0	-42	-47	-50	
投资损失	-1	-15	-43	-47	-45	
营运资金变	-528	-529	188	-721	-999	
其它	255	268	143	373	513	
投资活动现金流	-970	-617	-438	-434	-435	
资本支出	-908	-333	-480	-480	-480	
长期投资	199	211	211	211	211	
其他	-62	-283	43	47	45	
筹资活动现金流	-701	-174	-672	-478	-694	
吸收投资	246	607	1,387	525	743	
借款	-361	100	-20	0	0	
支付利息或股息	-297	-396	-998	-478	-694	
现金流净增加额	-784	675	1,389	1,620	2,331	

研究团队简介

蒋颖，通信行业首席分析师，中国人民大学经济学硕士、理学学士，商务英语双学位。2017-2020年，先后就职于华创证券、招商证券，2021年1月加入信达证券研究开发中心，深度覆盖互联网、云计算&IDC产业链、物联网产业链、5G产业链等。曾获2020年wind“金牌分析师”通信第1名；2020年新浪金麒麟“新锐分析师”通信第1名；2020年21世纪“金牌分析师”通信第3名；2019年新浪金麒麟“最佳分析师”通信第5名。

石瑜捷，北京外国语大学金融学硕士，英语专业八级。曾就职于上海钢联MRI研究中心，负责汽车板块研究。2020年12月加入信达证券研究开发中心，从事通信行业研究工作，主要覆盖车联网、物联网、运营商、超高清等领域。

机构销售联系人

区域	姓名	手机	邮箱
全国销售总监	韩秋月	13911026534	hanqiyue@cindasc.com
华北区销售副总监(主持工作)	陈明真	15601850398	chenmingzhen@cindasc.com
华北区销售	卞双	13520816991	bianshuang@cindasc.com
华北区销售	阙嘉程	18506960410	quejiacheng@cindasc.com
华北区销售	刘晨旭	13816799047	liuchenxu@cindasc.com
华北区销售	欧亚菲	18618428080	ouyafei@cindasc.com
华北区销售	祁丽媛	13051504933	qiliyuan@cindasc.com
华北区销售	魏冲	18340820155	weichong@cindasc.com
华北区销售	陆禹舟	17687659919	luyuzhou@cindasc.com
华东区销售副总监(主持工作)	杨兴	13718803208	yangxing@cindasc.com
华东区销售	吴国	15800476582	wuguo@cindasc.com
华东区销售	国鹏程	15618358383	guopengcheng@cindasc.com
华东区销售	李若琳	13122616887	liruolin@cindasc.com
华东区销售	张琼玉	13023188237	zhangqiongyu@cindasc.com
华南区销售总监	王留阳	13530830620	wangliuyang@cindasc.com
华南区销售	陈晨	15986679987	chenchen3@cindasc.com
华南区销售	王雨霏	17727821880	wangyufei@cindasc.com
华南区销售	王之明	15999555916	wangzhiming@cindasc.com
华南区销售	焦扬	13032111629	jiaoyang@cindasc.com

分析师声明

负责本报告全部或部分内容的每一位分析师在此申明，本人具有证券投资咨询执业资格，并在中国证券业协会注册登记为证券分析师，以勤勉的职业态度，独立、客观地出具本报告；本报告所表述的所有观点准确反映了分析师本人的研究观点；本人薪酬的任何组成部分不曾与，不与，也将不会与本报告中的具体分析意见或观点直接或间接相关。

免责声明

信达证券股份有限公司（以下简称“信达证券”）具有中国证监会批复的证券投资咨询业务资格。本报告由信达证券制作并发布。

本报告是针对与信达证券签署服务协议的签约客户的专属研究产品，为该类客户进行投资决策时提供辅助和参考，双方对权利与义务均有严格约定。本报告仅提供给上述特定客户，并不面向公众发布。信达证券不会因接收人收到本报告而视其为本公司的当然客户。客户应当认识到有关本报告的电话、短信、邮件提示仅为研究观点的简要沟通，对本报告的参考使用须以本报告的完整版本为准。

本报告是基于信达证券认为可靠的已公开信息编制，但信达证券不保证所载信息的准确性和完整性。本报告所载的意见、评估及预测仅为本报告最初出具日的观点和判断，本报告所指的证券或投资标的的价格、价值及投资收入可能会出现不同程度的波动，涉及证券或投资标的的历史表现不应作为日后表现的保证。在不同时期，或因使用不同假设和标准，采用不同观点和分析方法，致使信达证券发出与本报告所载意见、评估及预测不一致的研究报告，对此信达证券可不发出特别通知。

在任何情况下，本报告中的信息或所表述的意见并不构成对任何人的投资建议，也没有考虑到客户特殊的投资目标、财务状况或需求。客户应考虑本报告中的任何意见或建议是否符合其特定状况，若有必要应寻求专家意见。本报告所载的资料、工具、意见及推测仅供参考，并非作为或被视为出售或购买证券或其他投资标的的邀请或向人做出邀请。

在法律允许的情况下，信达证券或其关联机构可能会持有报告中涉及的公司所发行的证券并进行交易，并可能会为这些公司正在提供或争取提供投资银行业务服务。

本报告版权仅为信达证券所有。未经信达证券书面同意，任何机构和个人不得以任何形式翻版、复制、发布、转发或引用本报告的任何部分。若信达证券以外的机构向其客户发放本报告，则由该机构独自为此发送行为负责，信达证券对此等行为不承担任何责任。本报告同时不构成信达证券向发送本报告的机构之客户提供的投资建议。

如未经信达证券授权，私自转载或者转发本报告，所引起的一切后果及法律责任由私自转载或转发者承担。信达证券将保留随时追究其法律责任的权利。

评级说明

投资建议的比较标准	股票投资评级	行业投资评级
本报告采用的基准指数：沪深 300 指数（以下简称基准）； 时间段：报告发布之日起 6 个月内。	买入 ：股价相对强于基准 20% 以上；	看好 ：行业指数超越基准；
	增持 ：股价相对强于基准 5%~20%；	中性 ：行业指数与基准基本持平；
	持有 ：股价相对基准波动在±5% 之间；	看淡 ：行业指数弱于基准。
	卖出 ：股价相对弱于基准 5% 以下。	

风险提示

证券市场是一个风险无时不在的市场。投资者在进行证券交易时存在赢利的可能，也存在亏损的风险。建议投资者应当充分深入地了解证券市场蕴含的各项风险并谨慎行事。

本报告中所述证券不一定能在所有的国家和地区向所有类型的投资者销售，投资者应当对本报告中的信息和意见进行独立评估，并应同时考量各自的投资目的、财务状况和特定需求，必要时就法律、商业、财务、税收等方面咨询专业顾问的意见。在任何情况下，信达证券不对任何人因使用本报告中的任何内容所引致的任何损失负任何责任，投资者需自行承担风险。