汽车毫米波雷达产业链跟踪 雷科防务 VS 和而泰

毫米波,是指波长在 1-10mm、频率约在 30-300GHz 之间的电磁波。毫米波早期应用在 1930 年代的军事用途,例如:雷达侦测、导弹制导、卫星遥感以及电子对抗等。

毫米波雷达,在交通领域的应用可分为汽车端和道路端,本文重点看车载毫米波雷达。近年来,毫米波雷达广泛应用于汽车 ADAS 领域,主要进行测距。

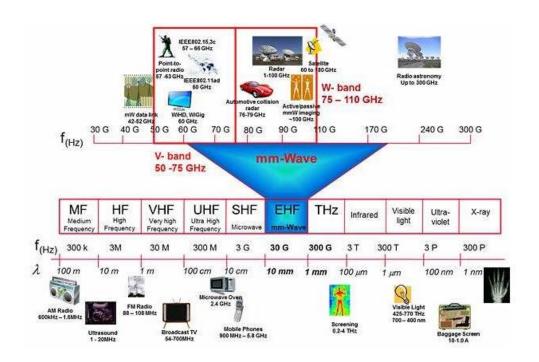


图:无线电频段划分

来源:中国汽车工程学会

本报告,是我们关于汽车电子产业链的系列报告之一,之前还覆盖过智能座舱、智能驾驶域控制器、车载摄像头、激光雷达配件几个赛道,详见**优塾产业链报告库**。

从毫米波雷达来看,产业链上的参与者近期的增长情况:

雷科防务——2021 前三季度,实现营业收入 10.26 亿元,同比增长 37%;实现归母净利润 1.06 亿元,同比增长 3.71%。

和而泰——2021 前三季度,实现营业收入 43.77 亿元,同比增长 37.18%;实现归母净利润 4.38 亿元,同比增长 58.33%。

从机构对产业链景气度的预期情况来看:

| | 机构预 | 期营业收入(| 亿元) | 机构预期营业收入增速 (%) | | | |
|------|-------|--------|--------|----------------|-------|-------|--|
| | 2021年 | 2022年 | 2023年 | 2021年 | 2022年 | 2023年 | |
| 雷科防务 | 13.28 | 15.26 | | 9.25 | 14.91 | | |
| 和而泰 | 62.39 | 82.02 | 106.91 | 33.72 | 31.46 | 30.34 | |
| | 机构预期 | 期归母净利润 | (亿元) | 机构预期归母净利润增速(%) | | | |
| | 2021年 | 2022年 | 2023年 | 2021年 | 2022年 | 2023年 | |
| 雷科防务 | 2 | 2.31 | | 16.04 | 15.5 | | |
| 和而泰 | 5.84 | 7.8 | 10.79 | 47.36 | 37.03 | 34.97 | |

图: Wind 机构一致预期增长和景气度情况

来源: 塔坚研究



图: 毫米波雷达产业链

来源: 塔坚研究

毫米波雷达这条产业链的各个环节,包括:

上游——可分为硬件和软件。其中,硬件主要由天线(高频 PCB 板)、射频组件 (MMIC)、信号处理模块 (DSP/MCU)以及控制电路等部分构成,其中,天线和射频组件是核心的硬件部分。代表公司为: 英飞凌、罗杰斯、生益科技、赛灵思等。



图: 毫米波雷达拆解图

来源:博世

软件层面,主要由中游毫米波雷达设备商自己提供,此外芯片厂商如恩智浦等也提供算法。同时随着 4D 毫米波雷达的出现,高通等拥有深度学习能力的厂商也开始加入。

中游——毫米波雷达制造商。国外代表公司有:博世、大陆、海拉等;国内代表公司为:雷科防务、华域汽车、德赛西威、和而泰等。

下游——整车厂商。

看到这里,有几个值得思考的问题:

- 1) 毫米波雷达产业链,未来的增长驱动力是什么?
- 2) 从关键经营数据来看,怎样的业务布局,才能在中长期更有竞争力?



主流毫米波雷达通过 FMCW (调频连续波) 调制方法来测距,通过发射电磁波并检测回波,来探测周围物体的速度 (多普勒频移)、方位角 (天线波束)、距离(飞行时间)等信息。

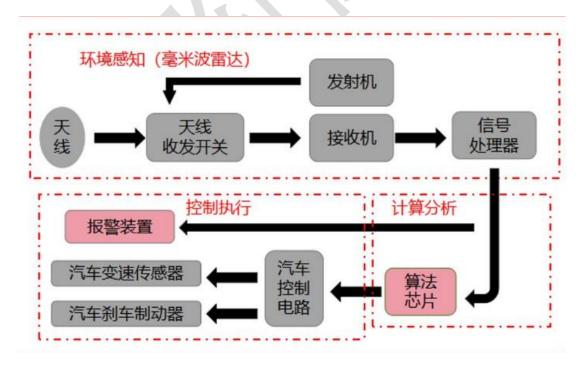


图: 毫米波雷达工作原理

来源: 电子发烧友

目前看,毫米波雷达技术较为成熟,按照频率可分为 24GHz 和 77GHz。

24GHz——2019年全球市占率54.35%,探测距离60m,称为短距离雷达。主要应用于盲道检测(BSD)、车道偏离预警(LDW)、车道保持辅助(LKA)、泊车辅助(PA)、变道辅助(LCA)、倒车辅助(BSD),目前为毫米波雷达中常见产品。

77GHz——2019 年全球市占率 45.52%,探测距离 100-250m, 称为长距离雷达。主要应用于自适应巡航 (ACC)、自动紧急制动 (AEB)、前向碰撞预警 (FCW)。 (AEB 是毫米波雷达的核心功能)

| 频率 | 24GHz | 77GHz | | |
|-------------------------|---------|----------|--|--|
| 探测距离范围 | 60米以内 | 100-250米 | | |
| 沐 则此齿 心 固 | SRR | MRR/LRR | | |
| 探测视场角 | ±75° | ±4°@250m | | |
| 轻量化 | 欠 | 优 | | |
| 频段带宽 | 250MHz | 800MHz | | |
| 速度分辨率 | 低 | 高 | | |
| 车速上限 | 150KM/h | 250KM/h | | |

图: 24GHz 和 77GHz 比较

来源:头豹研究院、中金公司

毫米波雷达在汽车中的应用相对成熟,早期主要应用于高档汽车中。 早在上世纪70年代,博世和AEG-Telefunken合作的35GHz毫 米波雷达就已经用于汽车上。到了1998年,奔驰公司研发的77GHz 毫米波雷达就用于汽车防撞。

此外,传统毫米波雷达的技术变革不大,导致每一代产品的生命周期普遍在5年以上。以77GHz雷达为例,相对于24GHz雷达只是在测距范围、线性调频信号、信号处理算法、MIMO、电子波束导向等技术上有所突破。

因此,从竞争格局来看,毫米波雷达市场主要集中在国外的 Tier1 厂商。据 OFweek 统计,2018 年全球毫米波雷达市场出货量 CR5 为 68%,分别为:博世 (19%)、大陆 (16%)、海拉 (12%)、富士通天 (11%)、电装 (10%)。

■博世 ■大陆 ■海拉 ■富士通天 ■电装 ■其他

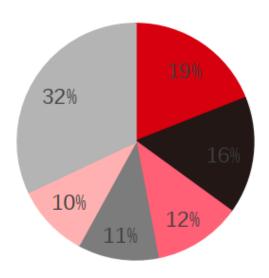


图:全球毫米波雷达出货量

来源: OFweek, 中信证券

(武)

首先,从收入体量和业务结构方面,对两家公司有一个大致了解。

具体来看:

一、雷科防务——现有业务来自于 2015 年后陆续并购的军工电子企业。

从收入构成来看:北斗卫星导航接收机(40.76%)、高精度微波毫米波成像探测雷达(31.60%)、智能控制(13.45%)、存储类产品(13.04%)、汽车电子(0.5%)。其中:

卫星业务包括:遥感测控(星上遥感、地面遥感)和北斗卫星导航;军用雷达主要包括:毫米波特种雷达、相控阵雷达系统等;智能控制主要包括:导引头、卫星导航、惯性导航、弹上计算机、图像处理、数据存储等,应用于导弹、制导弹药、无人机等。

从产品销售地区来看以国内市场为主,占到 92.56%。国外业务以 智能控制设备为主。

车载毫米波雷达方面, 2020年开始量产, 是百度阿波罗计划、比亚迪 Dlink 国内唯一国内合作厂商, 此外还与上汽、北汽、一汽、长安等车企开展合作。

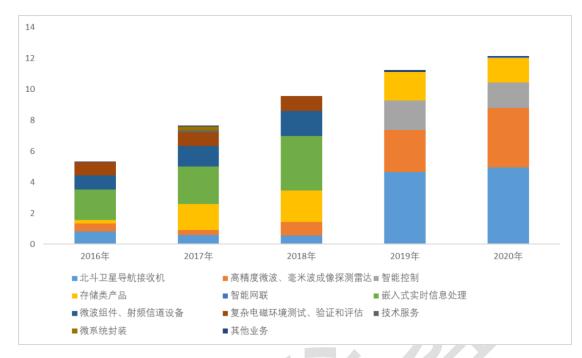


图: 收入结构(单位:亿元)

来源: 塔坚研究

二、和而泰——家电控制器(63.88%)、电动工具控制器(17.37%)、智能家居控制器(9.47%)、汽车控制器(2.12%)、健康护理产品控制器(2.05%)。其中:

家电控制器主要涉及厨房大电、小电、冰洗卫浴、生活电器、个护健康等,主要客户为伊莱克斯、阿奇立克、惠而浦、博世西门子等; 电动工具客户主要为 TII;汽车控制器主要为:空气加热控制器、液体加热器和加热板、点火线圈等,客户主要是 Tier1 厂商博格华纳、尼得科等。

从产品销售地区来看以国外市场为主,占到 68.44%。主要因为下游客户以国外的家电和电动工具制造商为主。

车载毫米波雷达方面,和而泰的子公司铖昌科技可生产**毫米波射频**

芯片,目前主要使用于卫星遥感、卫星导航和通信等领域,**车载雷**

达应用,目前还在研发中。

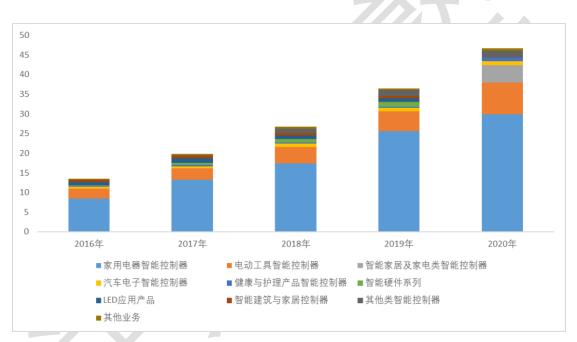


图: 收入结构(单位: 亿元)

来源: 塔坚研究

总的来说:

从 2020 年收入体量来看, 和而泰 (46.66 亿元) > 雷科防务 (12.16 亿元) 。

从车载毫米波雷达来看,雷科防务实现小量出货, 计入"智能网联" 业务, 此块业务还包括面向交通、港口、矿山的路侧感知系统、多源感知融合一体机等, 2020 年该块业务收入 607 万元;

而和而泰应用于车载毫米波雷达的产品还在研发阶段。



接下来,我们将近10个季度的收入和利润增速情况放在一起,感知增长趋势:

一、营业收入增速



图: 营业收入增速(%) 来源: 塔坚研究

从营业收入增速来看,和而泰>雷科防务,两者整体趋势相近。 <u>雷科</u> <u>防务 2019Q2 后增速下滑明显</u>,主要受到 2018 年军用雷达业务(同比+146.48%)高基数影响。2018 年军用雷达相控阵,推出全国产的 10 余款相控阵产品并实现交付,增速快。

和而泰 2020 年卫生事件后恢复较快,主要受到电动工具控制器同比增长 60. 49%影响。电动工具主要应用于房屋建设和装修需求,卫生事件导致美国货币政策宽松,居民购房意愿强。2020 年全年,美国成屋销售数量达到了自 2006 年以来的高水平。

二、归母净利润增速



图: 归母净利润增速(%) 来源: 塔坚研究

从归母净利润增速来看,和而泰〉雷科防务。 <u>雷科防务 2019 年利润 0</u> 增长,主要受到股权激励费用增加影响,同时,车载毫米波雷达发展速度慢于预期。

同时,雷科防务 <u>2021 年利润增速不及收入增速</u>,主要受到"雷达系统"、"卫星应用"和"智能控制"业务毛利率下滑的影响。

(肆)

对增长态势有所感知后,我们接着再将各家公司的收入和利润情况拆 开,看 2021 年三季度数据。

- 一、雷科防务——2021 前三季度,实现营业收入 10.26 亿元,同比增长 37%;实现归母净利润 1.06 亿元,同比增长 3.71%。
- 1)从单季度增速来分拆: 2021Q3 单季度实现营业收入 4.09 亿元, 同比增长 40.08%, 环比下滑 0.94%; 归母净利润 0.41 亿元, 同比下滑 7.07%, 环比下滑 9.62%。 2021Q3 收入同比增长较快。主要是受到雷达业务收入同比增长 44.59%的影响,主要是受到今年军用特种毫米波雷达交付的影响。 但 2021Q3 归母净利润下滑。主要受到非经常性损益影响,非经常性损益以政府补贴为主,剔除后单季度归母净利润同比增长 164.38%,年初至今净利润同比增长

63.62%。从计入当期损益的政府补贴占利润的比重来看,2020年占到了24%。

| 雷科防务 | 2019Q4 | 2020Q1 | 2020Q2 | 2020Q3 | 2020Q4 | 2021Q1 | 2021Q2 | 2021Q3 |
|-----------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
| 营业收入 (亿元) | 4.29 | 1.33 | 3.24 | 2.92 | 4.67 | 2.04 | 4.13 | 4.09 |
| 同比 (%) | 19.35 | -23.25 | 9.51 | 28.99 | 8.71 | 52.98 | 27.64 | 40.08 |
| 环比 (%) | 89.70 | -69.01 | 143.05 | -9.73 | 59.88 | -56.39 | 102.79 | -0.94 |
| 归母净利润(亿元) | 0.48 | 0.18 | 0.41 | 0.44 | 0.70 | 0.20 | 0.45 | 0.41 |
| 同比 (%) | 59.02 | 14.70 | -23.98 | 120.11 | 47.43 | 15.89 | 9.99 | -7.07 |
| 环比 (%) | 140.28 | -63.08 | 131.98 | 6.97 | 60.95 | -70.98 | 120.17 | -9.62 |

图: 单季度收入对比 来源: 塔坚研究



图: 收入及归母净利润(单位: 亿元) 来源: 塔坚研究

- 2) 追溯前几个季度增长情况: <u>2019Q2 单季度利润较高</u>,主要受到产品结构影响导致的单季度毛利率提升。具体来看,"嵌入式信息处理设备"中安全存储产品,当期成为国内首批进入《军用关键软硬件自主可控产品名录》的企业。
- 二、和而泰——2021 前三季度,实现营业收入 43.77 亿元,同比增长 37.18%;实现归母净利润 4.38 亿元,同比增长 58.33%。 2021Q3 单季度实现营业收入 15.24 亿元,同比增长

11.83%,环比下滑 3.51%;归母净利润 1.62 亿元,同比增长 49.01%,环比下滑 3.81%。 Q3 单季度收入和利润环比出现下滑, 主要受到今年上游芯片和电子元器件缺货和涨价影响交付。

| 和而泰 | 2019Q4 | 2020Q1 | 2020Q2 | 2020Q3 | 2020Q4 | 2021Q1 | 2021Q2 | 2021Q3 |
|-----------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
| 营业收入(亿元) | 9.94 | 7.36 | 10.92 | 13.62 | 14.75 | 12.75 | 15.79 | 15.24 |
| 同比 (%) | 31.13 | -4.21 | 12.46 | 48.88 | 48.31 | 73.16 | 44.53 | 11.83 |
| 环比 (%) | 8.66 | -25.96 | 48.38 | 24.71 | 8.25 | -13.55 | 23.85 | -3.51 |
| 归母净利润(亿元) | 0.63 | 0.62 | 1.06 | 1.09 | 1.19 | 1.08 | 1.68 | 1.62 |
| 同比 (%) | 69.02 | 2.69 | -3.06 | 53.98 | 89.25 | 74.59 | 58.37 | 49.01 |
| 环比 (%) | -10.50 | -2.01 | 71.73 | 2.23 | 10.00 | -9.60 | 55.78 | -3.81 |

图: 单季度收入对比 来源: 塔坚研究



图: 收入及归母净利润(单位: 亿元) 来源: 塔坚研究

- 2)追溯前几个季度增长情况: <u>2021Q1 收入较高</u>,主要受到卫生事件影响,海外需求旺盛。海外需求可分为两块:
- 1) 北美房地产对于电动工具的需求旺盛。
- 2)海外家电厂商更专注于品牌,将智能控制器从自研转向外包,和而泰的代工模式从 OEM 向 ODM 升级,促进了收入增长。

(伍)

对比完增长情况,我们再来看利润率、费用率的变动情况:

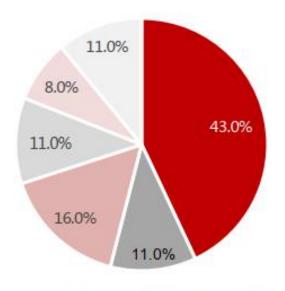
一、毛利率



图:净利率对比(%)来源:塔坚研究

从毛利率来看,雷科防务>和而泰。差异主要是产品不同导致,整体看两家公司的毛利率都较为稳定,波动幅度较小。

二、成本结构 本文主要针对毫米波雷达,因此直接来看毫米波雷达的成本结构。 从物料清单来看,射频前端(雷达主 IC)占成本的比重较高,达到了 43%。其次为 PCB 占比 16%、辅助芯片 11%。



·雷达主IC ·辅助芯片 · POB · 其他电子料 · 结构件 · 加工费

图: 毫米波雷达成本构成 来源: 承泰科技、华西证券

分别看核心零部件: 射频前端——目前采用 MMIC 技术进行集成 (集合成 MMIC 芯片),集成了发射器、接收器、功率放大器、低噪声放大器、混频器、滤波器及压控振荡器 7 部分元器件。

MMIC 芯片技术被英飞凌、意法半导体、恩智浦、德州仪器等国外芯片厂商垄断。国内有 MMIC 芯片技术的,主要是未上市企业为主,其中,**意行半导体**为国内唯一一家量产了 24GHz 射频前端 MMIC 产品。

另外,和而泰子公司铖昌科技生产的毫米波射频芯片,目前主要使用于军用领域,车载毫米波雷达所需要的 MMIC 芯片还处于可靠性研究阶段。 高频 PCB(天线)——<u>罗杰斯、Schweizer,Taconic</u>

等国外公司技术领先,国内**沪电股份**与 Schweizer 方面有所合作 (持股 15. 24%),技术处于国内先进(但信息披露少)。 芯片 ——主要为 MCU/FPGA 和 DSP,由国外厂商英飞凌、飞思卡尔等提 供。本质就是基带信号处理能力,国内公司**紫光国微、上海复旦**在 FPGA 上有一定积累。

三、净利率



图:净利率对比(%) 来源:塔坚研究

从净利率来看,雷科防务>和而泰,2021年后两者相近。 <u>雷科防务 2021年开始净利率下滑明显</u>,主要受到研发支出提升的影响。 <u>和而泰 2021年开始净利率小幅上升</u>,主要受到收入增速快于费用率增速的影响。

四、期间费用率

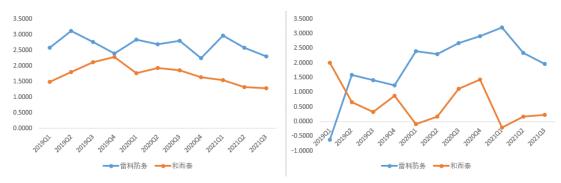


图:销售费用率(左)、财务费用率(右) 来源: 塔坚研究

销售费用率和财务费用率方面,两家公司的支出都不高。



图:管理费用率(左)、研发费用率(右) 来源: 塔坚研究

管理费用率方面,雷科防务明显较高,主要受到管理人员占比较多影响。雷科防务行政管理人员 502 人,占员工总数的 25%;和而泰行政管理人员 451 人,占员工总数的 8%。 研发费用率方面,雷科防务提升明显,主要用于研发北斗卫星相关业务,如北斗芯片、导航模块、以及基于北斗系统的农机驾驶系统、灾情报送系统等。

五、净资产收益率

| ROE | 2018年 | 2019年 | 2020年 | 权益乘数 | 2018年 | 2019年 | 2020年 |
|--------|-------|-------|-------|------|-------|-------|-------|
| 雷科防务 | 3.63 | 3.64 | 4.49 | 雷科防务 | 1.15 | 1.22 | 1.35 |
| 和而泰 | 15.20 | 16.47 | 15.48 | 和而泰 | 1.96 | 2.22 | 2.10 |
| 总资产周转率 | 2018年 | 2019年 | 2020年 | 净利率 | 2018年 | 2019年 | 2020年 |
| 雷科防务 | 0.23 | 0.25 | 0.23 | 雷科防务 | 14.94 | 13.49 | 14.93 |
| 和而泰 | 0.93 | 0.89 | 0.87 | 和而泰 | 8.82 | 8.78 | 9.01 |

图: 杜邦分析 来源: 塔坚研究

从 ROE 来看和而泰较高,主要受到: 1) 总资产周转率较高。和而泰的存货周转率约 4.21 次/年,雷科防务约 1.09 次/年,雷科防务披露主要是公司产品的生产周期较长。2) 权益乘数较高。主要是上游供应商结构不同,和而泰对是上游话语权较强。

(儲)

车载毫米波雷达,主要用于 ADAS 辅助驾驶(L2 等级以上就需要搭配)。因此,关于车载毫米波雷达的市场空间,我们用公式表示为:

车载毫米波雷达市场规模=乘用车销量*毫米波雷达数量*单价 其中,毫米波雷达数量=自动驾驶等级渗透率*毫米波雷达渗透率*不同等级对应的毫米波雷达数量

关于乘用车销量、自动驾驶等级渗透率的假设,我们在激光雷达报告中已经详细预测,此处我们不再赘述。(可回溯激光雷达产业链

报告,详见优塾产业链报告库) 乘用车销量:假设 2021 年乘用 车增速为 8%恢复至卫生事件前水平,而后维持 3%的增长。 自动 驾驶等级渗透率: L2 我们假设 2021~2025 年每年渗透率提升 5%, L3 我们假设 2021~2025 年每年渗透率提升 2%;

我们重点来看毫米波雷达渗透率、毫米波雷达单车搭载量、毫米波雷达单价。

•••••

(后文还有大约6000字内容, 详见产业链报告库)

以上,仅为本报告部分内容。如需获取本文全文,以及其他更多内容,请订阅:
产业链报告库报告库。



识别二维码,订阅产业链报告库 如需咨询,请添加工作人员微信



【版权、内容与免责声明】1)版权:版权所有,违者必究,未经许可 不得翻版、摘编、拷贝、复制、传播。2) 尊重原创: 如有引用未标注 来源,请联系我们,我们会删除、更正相关内容。3) 内容:我们只做 产业研究, 以服务于实体经济建设和科技发展为宗旨, 本文基于各产业 内公众公司属性,据其法定义务内向公众公开披露之财报、审计、公告 等信息整理,不采纳非公开信息,不为未来变化背书,不支持任何形式 决策依据,不提供任何形式投资建议。我们力求信息准确,但不保证其 完整性、准确性、及时性,亦不为任何个人决策和市场变化负责。内容 仅服务于产业研究需求、学术讨论需求,不提供证券期货市场之信息, 不服务于虚拟经济相关人士、证券期货市场相关人士,以及无信息甄别 力之人士。如为相关人士,请务必取消对本号的关注,也请勿阅读本页 任何内容。4)格式:我们仅在微信呈现部分内容,标题内容格式均自 主决定, 如有异议, 请取消对本号的关注。5) 主题: 鉴于工作量巨大, 仅覆盖部分产业,不保证您需要的行业都覆盖,也不接受任何形式私人 咨询问答,请谅解。6)平台:内容以微信平台为唯一出口,不为任何 其他平台负责,对仿冒、侵权平台,我们保留法律追诉权力。7)完整 性: 以上声明和本页内容构成不可分割的部分, 在未详细阅读并认可本 声明所有条款的前提下,请勿对本页面做任何形式的浏览、点击、转发、 评论。

【数据支持】【数据支持】部分数据,由以下机构提供支持,特此鸣谢——国内市场:Wind 数据、东方财富 Choice 数据、智慧芽、理杏仁、企查查、data.im 数据库;海外市场:Capital IQ、Bloomberg、路透,排

名不分先后。想做海内外研究,以上几家必不可少。如果大家有购买以上 机构数据终端的需求,可和我们联系。

