

原料药触底反弹，CDMO、制剂打开业绩天花板

买入（首次）

盈利预测与估值	2021A	2022E	2023E	2024E
营业总收入(百万元)	2,545	3,247	3,922	4,701
同比	-2%	28%	21%	20%
归属母公司净利润(百万元)	205	456	656	809
同比	-69%	123%	44%	23%
每股收益-最新股本摊薄(元/股)	0.59	1.31	1.88	2.32
P/E(现价&最新股本摊薄)	62.22	27.96	19.43	15.75

投资要点

- 优质沙坦原料药龙头，制剂、CDMO 转型顺利：**公司成立于 2003 年，致力于高级医药中间体和特色原料药的研发、制造和生产，并逐渐向制剂、CDMO 等领域扩展。短期来看，公司沙坦原料药业务逆境反转，CDMO 业务稳定提升，制剂业务迎来放量拐点，2022 年业绩将出现明显好转，净利润有望翻倍。长期来看，公司加速研发团队建设，CDMO 联手默沙东，制剂储备百个品种，业绩空间逐渐打开。
- 原料药：短期不利因素消除，开始触底反弹：**2021 年受到沙坦降价、汇率波动、新产能转固等多因素影响，公司 API 业务盈利能力受损。我们认为公司 API 业务已触底，随着 2022 年 1) 沙坦 API 下游涨价，上游原材料降价；2) 昌邑、京圣厂区落地后放量，规模效应体现；3) 汇率逐渐转向利好；4) 冬奥会后山东厂区限电解除；多因素带动传统 API 业务在 2022 年加速逐季度恢复。非沙坦类产品管线丰富，包括达比加群酯、利伐沙班等商业化品种 11 个、待验证品种 16 个、研发中心品种数十个，形成三大梯队，提供长期业绩支撑。
- CDMO：大客户项目 2022 年放量，丰富客户储备打开长期空间：**公司依托 20 余年 API 经验积累，拥有低成本、稳定、高质量的合成能力，且在格氏反应、金属催化耦联、手性反应等合成技术上国内领先。2021 年公司积极响应，帮助默沙东完成关键中间体开发和供应，显示出公司强大的研发实力和供应能力。2022 年默沙东非新冠订单 Q2 开始交付，第一三共订单仍有增量，与恒瑞合作项目下半年有望开始放量，我们认为 CDMO 常规业务在 2022 年仍有较大增长空间。中长期看，公司不断加深与大药企的合作，截至 2021 年底已有 15 家有望达成商业化合作的客户，且积极与中小创新药企合作，项目储备丰富。
- 制剂业务：长期耕耘将在 2022 年结果，后续项目储备丰富：**公司长期重视制剂研发能力，已有三个制剂研发中心 (8000 m²) 和 300 余人的研发队伍，截至 2021 年底待审批品种 14 个，在研项目 71 个。公司蓄势待发，前期储备开始释放，2022 全年预计获批 6 个品种 (Q1 已批 3 个)，全年申报 20 个，2022 年有望带来 6000 万收入；未来 3 年内，每年 10 个获批，15-20 个申请。在集采背景下，仿制药降价机制已形成，公司有望依靠一体化的成本控制优势以量换价，打开仿制药市场广阔空间。
- 盈利预测与投资评级：**我们预计 2022-2024 年总营收分别为 32.47、39.22、47.01 亿元，增速分别 28%、21%、20%；归母净利润分别为 4.56、6.56、8.09 亿元，增速分别 123%、44%、23%，2022-2024 年 P/E 估值分别为 28X、19X、16X；基于公司原料药困境反转在即，CDMO 业务

2022 年 06 月 09 日

证券分析师 朱国广

执业证书：S0600520070004

zhugg@dwzq.com.cn

证券分析师 周新明

执业证书：S0600520090002

Zhouxm@dwzq.com.cn

研究助理 徐梓煜

执业证书：S0600122010013

xuzy@dwzq.com.cn

股价走势



市场数据

收盘价(元)	36.60
一年最低/最高价	26.13/70.99
市净率(倍)	3.35
流通 A 股市值(百万元)	7,465.82
总市值(百万元)	12,735.96

基础数据

每股净资产(元,LF)	10.94
资产负债率(% ,LF)	37.83
总股本(百万股)	347.98
流通 A 股(百万股)	203.98

相关研究

开始加速放量，制剂业务储备丰富，首次覆盖，给予“买入”评级。

- **风险提示：**沙坦类原料药出口价格波动风险；汇率波动风险；CMO新客户拓展不及预期风险；制剂业务不及预期风险；政策/环保风险等。

内容目录

1. 公司深耕沙坦类，是优质特色原料药龙头之一	6
2. 原料药大幅扩产，全产业链布局成本工艺优势凸显	10
2.1. 沙坦类是营收主要来源，出口业务收入占比高	10
2.2. 沙坦类原料药需求稳定，天宇全产业链布局有望站稳沙坦类全球龙头地位	12
2.2.1. 国际沙坦需求稳定增长且供需关系稳定，我国是最大沙坦原料药出口国	12
2.2.2. 短期来看，沙坦类 API 价格触底有望反弹，汇率向好，扰动因素逐渐消除	14
2.2.3. 长期来看，公司沙坦原料药持续扩产，2022 年预计合计可达 3000 吨产能	16
2.3. 非沙坦类原料药研发管线丰富，研发投入不断加大	18
2.4. 天宇股份的原料药/中间体业务高毛利率能否维持？	20
3. CMO 业务 2021 年迎拐点，向上打开成长空间	22
3.1. 全球医药外包产业转移，国内 CMO 行业发展迅速	22
3.2. 快速响应新冠 CDMO 需求，深度绑定大客户，实现弯道超车	24
3.3. 公司工艺技术领先，2021 年是 CMO 业务的拐点	25
4. 制剂拓展新挑战，集采背景下长期利好	26
4.1. 比照华海药业，原料药制剂一体化将显著提升公司盈利能力	26
4.2. 瞄准集采品种，制剂业务蓄势待发	27
5. 盈利预测与估值	28
5.1. 盈利预测	28
5.2. 估值对比	29
6. 风险提示	30

图表目录

图 1: 公司历史沿革	6
图 2: 公司股权结构和主要子公司结构	7
图 3: 公司业绩规划和优势	8
图 4: 公司 2015-2021 年营业总收入及增速	9
图 5: 公司 2015-2021 年归母净利润及增速	9
图 6: 公司 2017-2022Q1 毛利率和净利率情况	9
图 7: 公司 2018-2022Q1 期间费用率情况	9
图 8: 可比公司 2017-2022Q1 期间费用率情况	10
图 9: 可比公司 2017-2022Q1 净利率情况	10
图 10: 公司 2016-2021 年收入拆分	11
图 11: 公司 2016-2021 年海内外销售收入占比	11
图 12: 全球沙坦类市场规模及增长趋势	13
图 13: 我国各类降压药的市场份额情况 (2018)	13
图 14: 2019 年中印两国沙坦类产品药出口规模对比	13
图 15: 2019 年中印沙坦类原料药出口量 (吨)	13
图 16: 2020 年各企业沙坦原料药和中间体出口量 (吨)	14
图 17: 沙坦类原料药价格趋于稳定, 部分品种出现反弹 (元/公斤)	15
图 18: 人民币开始贬值, 利好公司海外业务 (截至 2022 年 5 月)	15
图 19: 天宇沙坦类原料药现有产能及在建产能 (截至 2021H)	16
图 20: 公司 2017-2021 研发投入情况	19
图 21: 公司研发团队快速扩充	19
图 22: 公司沙坦类原料药及中间体毛利率短期受损, 反弹在即	21
图 23: 公司大药企收入占比快速提升	22
图 24: 公司 API 收入占比不断提升	22
图 25: 全球医药外包业务分区域市场份额情况	23
图 26: 我国 CMO/CDMO 市场规模及增速	23
图 27: CMO 企业核心能力	24
图 28: 不同阶段 CMO 供应商选择标准	24
图 29: 天宇股份领先技术	25
图 30: 天宇股份的利润空间拓展	25
图 31: 天宇股份 CMO 业务收入及增速	26
图 32: 公司 CMO 业务主要为大药企客户	26
图 33: 华海药业制剂收入占比持续提升	27
图 34: 华海药业盈利水平不断攀升	27

表 1: 公司控股子公司情况	7
表 2: 公司商业化原料药品种	11
表 3: 京圣药业在建及技改项目	16
表 4: 天宇沙坦类原料药/中间体产能释放节奏	17
表 5: 公司待验证、研发中原料药管线情况	18

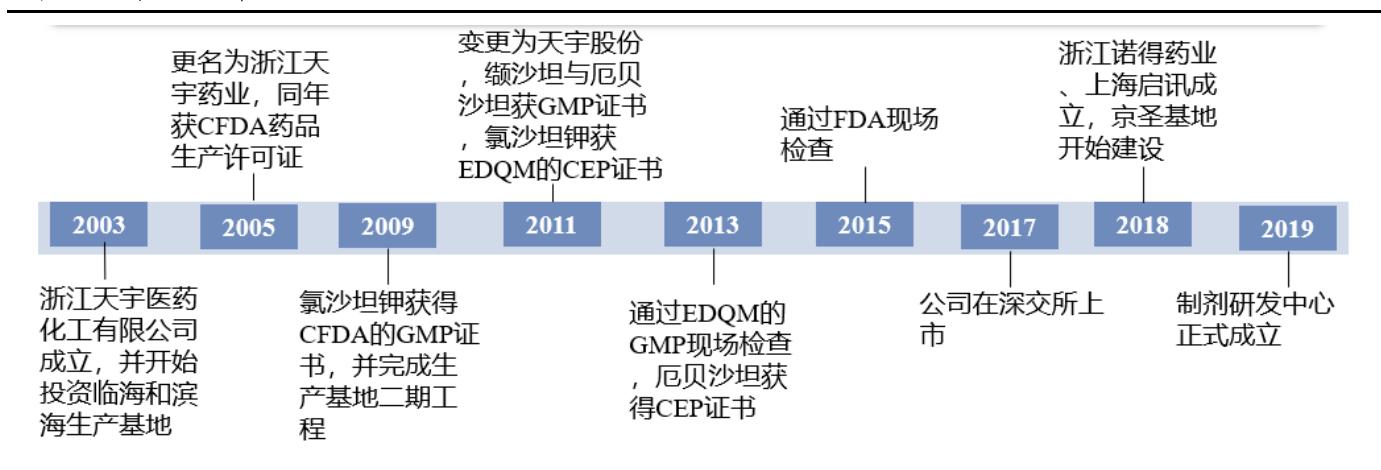
表 6: 临海天宇非沙坦类原料药及中间体产能安排	20
表 7: 技改后各车间产品情况	24
表 8: 天宇股份制剂申请状态（截止 2022 年 5 月）	27
表 9: 公司收入拆分及预测	28
表 10: 可比公司估值对比（截至 2022 年 6 月 9 日）	30

1. 公司深耕沙坦类，是优质特色原料药龙头之一

2003年2月，天宇股份前身浙江天宇医药化工有限公司成立，公司成立至今致力于高级医药中间体和特色原料药的研发、制造和生产，并逐渐向制剂、CDMO等领域扩展。

纵观公司发展历程，1998年公司董事长屠勇军先生就确立了“沙坦类”项目，开始早期的技术储备，随后公司的中早期布局几乎全部围绕沙坦类进行。公司2005年获得CFDA生产许可，截止2011年获得包括氯沙坦钾、缬沙坦、厄贝沙坦在内的核心产品的GMP认证。2013年，公司通过欧洲药品质量管理局的GMP现场检查，并获得厄贝沙坦的CEP证书，标志着公司沙坦类产品开启了出口法规市场的序幕，并在2015年顺利通过FDA。公司于2017年在深交所上市后，逐渐加速向非沙坦原料药、CDMO、制剂业务进行延伸拓展，打开公司成长空间。

图1：公司历史沿革

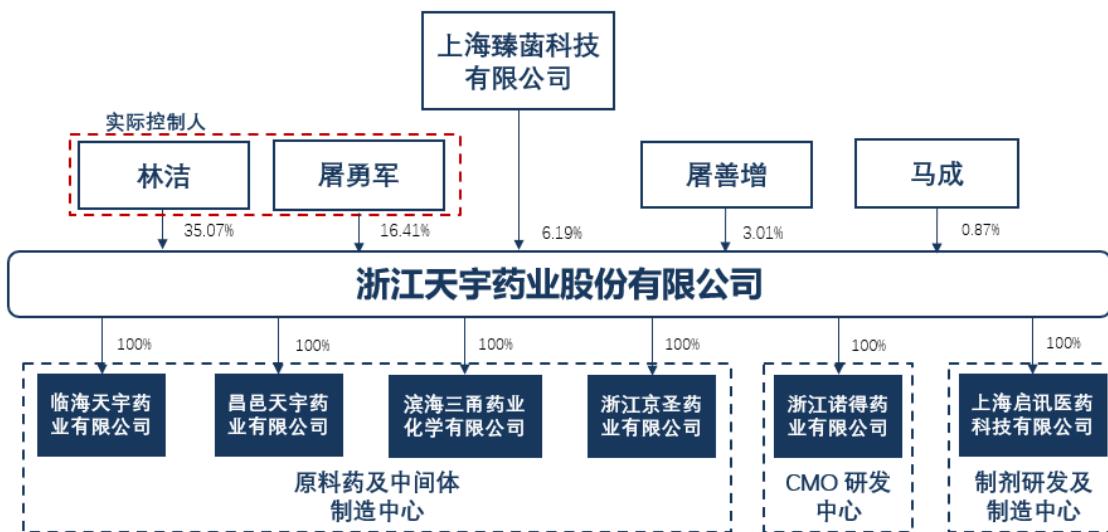


数据来源：公司官网，东吴证券研究所

公司实控人股权集中。屠勇军、林洁夫妇是公司实际控制人，二人分别直接持有公司16.41%和35.07%的股份，并通过全额出资设立的上海臻菡科技有限公司间接持有公司6.19%的股份，合计持有公司57.67%的股份；实控人股权集中。

公司主要子公司包括4个原料药及中间体制造中心：临海天宇、昌邑天宇、滨海三角和京圣药业（其中京圣药业主要负责公司的CMO业务）；1个CMO研发中心：浙江诺得；1个制剂研发及制造中心：上海启讯。上述子公司均为全资控股。

图 2：公司股权结构和主要子公司结构



数据来源：公司官网，东吴证券研究所

具体看，公司原料药和中间体生产制造中心除天宇总部（黄岩）外，四个子公司中临海天宇目前主要承担原料药生产任务，京圣药业仍在扩产中，承担原料药及中间体CMO业务；滨海三甬和昌邑天宇则规划为其他3个生产场地做配套，以中间体业务为主。

上海启讯主要承担CMO研发；浙江诺得是2019年设立的储备项目，承担制剂业务，目前浙江诺得下设两个子公司为上海天鹤年和江苏宇锐同样为研发中心，仍处在培育阶段。

表1：公司控股子公司情况

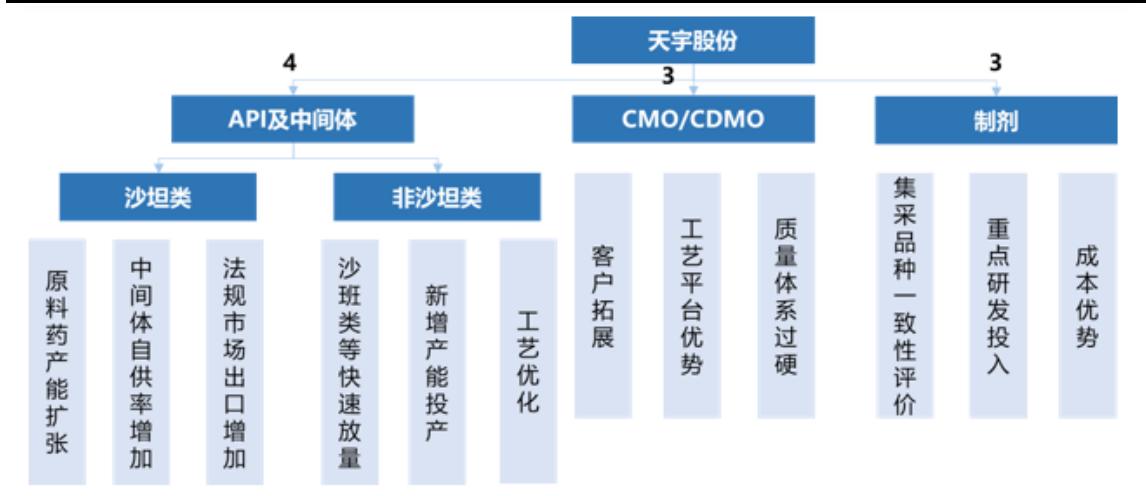
被参控公司	持股比例 (%)	注册资本 (万元)	投资额 (万元)	营业收入 (万元)	净利润 (万元)	总资产(万元)	备注
母公司	/	/	/	217349	13698	431663	
临海天宇药业有限公司	100	19888	351	122209	12389	158535	扩产，原料药、中间体
滨海三甬药业化学有限公司	100	1788	34	41693	5220	29862	以中间体为主
浙江诺得药业有限公司	100	30000	108	397	-625	21742	承担制剂业务
昌邑天宇药业有限公司	100	35500	234	8867	-3439	85596	在建，以中间体为主
浙江京圣药业有限公司	100	39417	473	29155	-3766	89550	在建，原料药+CMO

数据来源：公司公告，东吴证券研究所 注：数据均截至2021年报

公司以沙坦类为锚，API、制剂、CDMO 三驾马车拉动公司成长。API 业务方面，得益于公司在沙坦类中间体和原料药领域 20 余年的积累，公司的工艺技术创新、产能设计安排，以及 GMP 体系的建设都已较为完善。依托目前体系，公司未来向非沙坦类原料药和中间体拓展的路径较为清晰，增长稳健。

公司未来两大业务板块瞄准 CDMO 与制剂业务，打开想象空间。CDMO 业务方面，公司各类认证资质较为齐全，目前全球排名前 15 位的制药公司中，约有 10 余家与天宇有合作，未来增长趋势较为确定。2021 年公司参默沙东抗新冠药中间体的工艺设计及优化等工作，在短时间内完成从工艺开发、小试、验证到商业化生产的全流程服务，体现出公司近年在 CDMO 业务上建立的强大研发能力。制剂业务方面，公司主要瞄准集采品种，利用集采+一致性评价的仿制药转型历史机遇，以产品性价比抢占市场份额。未来制剂品种放量有望迅速推动公司业绩。长期看，天宇的 API 及中间体、CMO/CDMO、制剂业务或将形成三足鼎立的局面。

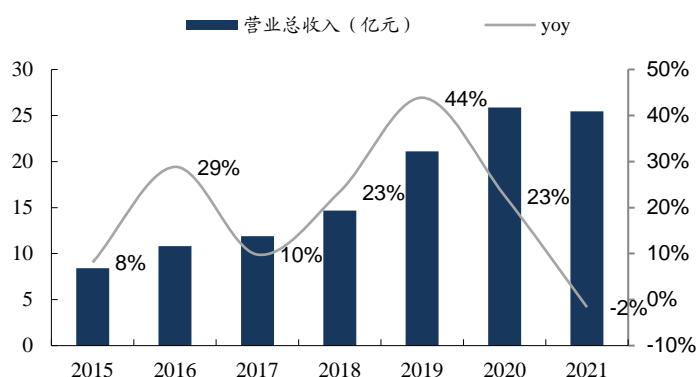
图 3：公司业绩规划和优势



数据来源：公司公告，东吴证券研究所

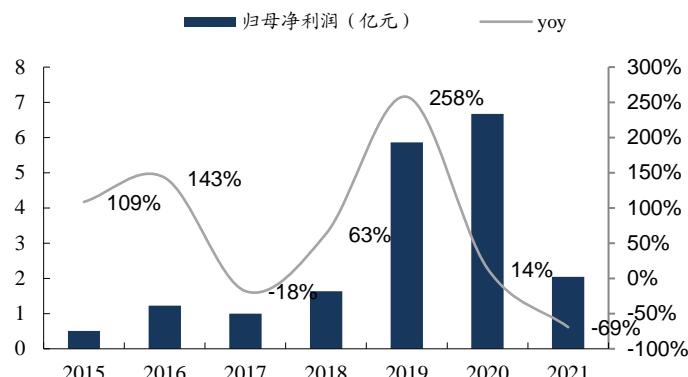
公司 2021 年实现营业收入 25.45 亿元，同比下降 1.6%；实现归母净利润 2.05 亿元，同比下降 69.3%。公司 2021 业绩增速下滑主要因为 1) 沙坦类原料药价格在 2019 年后持续下降，在 2021 年仍处在较低位置；2) 疫情导致人民币升值，汇兑损失增加；3) 原材料涨价导致盈利能力短期承压；4) 2021 年股权激励费用对净利润影响 3937 万元；5) 公司实施工艺优化，对设备和生产场地进行改造，导致场地产能利用率降低。公司短期叠加多个影响因素，业绩受损；但剔除短期影响来看，公司 2015-2020 年营业收入和归母净利润 CAGR 分别达到 75.5% 和 264.0%，仍保持优秀增速。

图 4：公司 2015-2021 年营业收入及增速



数据来源：Wind, 东吴证券研究所

图 5：公司 2015-2021 年归母净利润及增速

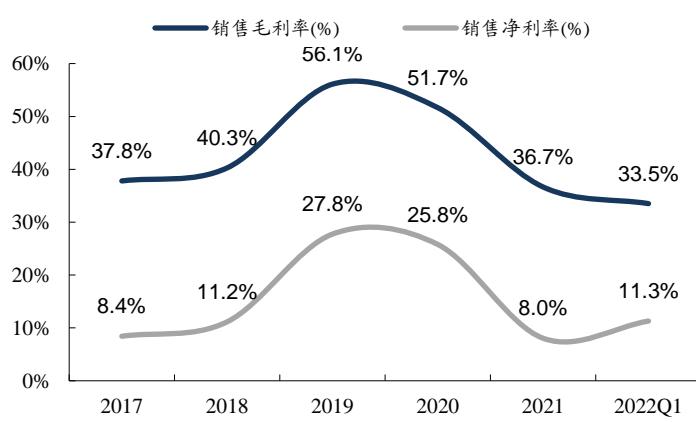


数据来源：Wind, 东吴证券研究所

利润率短期受压制，即将触底反弹。2019 年受益于沙坦 API 供应商龙头华海药业缬沙坦杂质问题导致的供给缩紧，沙坦类 API 价格快速提升，拉高 2019 年的销售毛利率和净利率。2020 年初开始沙坦 API 价格开始回落，公司毛利率和净利率相应回落，2021 年沙坦价格仍处于低位。2021 年公司毛利率和净利率分别为 36.7% 和 8.0%，分别同比下降 15.0 和 17.7pct。除了沙坦 API 降价外，公司 2021 年计提股权激励费用、人民币升值导致的汇兑损益、新产能转固增加折旧等因素，对公司盈利能力均有较大影响。公司利润率在短期受到冲击。长期来看，随着沙坦原料药价格的触底反弹，加上公司高毛利 CMO 和制剂业务的逐渐放量，公司盈利能力明显处于洼地，即将反弹。

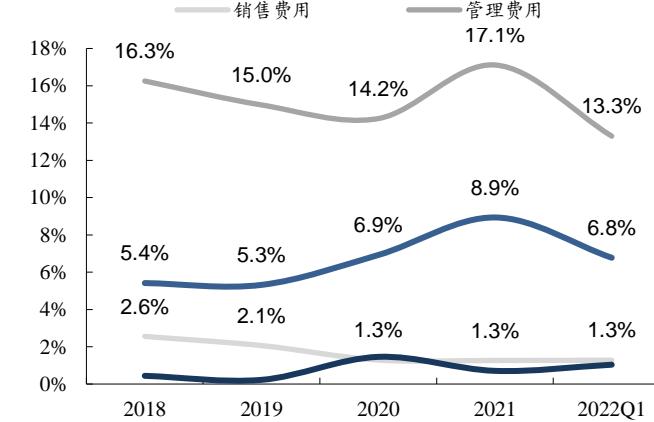
期间费用率总体保持良好水平。公司 2021 年期间费用率对比 2020 年有一定提升，主要因为收入端增速放缓导致的分母基数下降。随着 2022Q1 影响因素的消退，费用率逐渐恢复正常水平。长期来看，公司期间费用率控制良好，抛开 2019 年涨价因素，除研发费用率外的各费用率均保持下降趋势。公司注重研发投入，尤其是在制剂和 CMO 领域的技术研发上，在 2019 和 2020 年收入高增速的情况下，研发费用率仍保持增长。

图 6：公司 2017-2022Q1 毛利率和净利率情况



数据来源：Wind, 东吴证券研究所

图 7：公司 2018-2022Q1 期间费用率情况

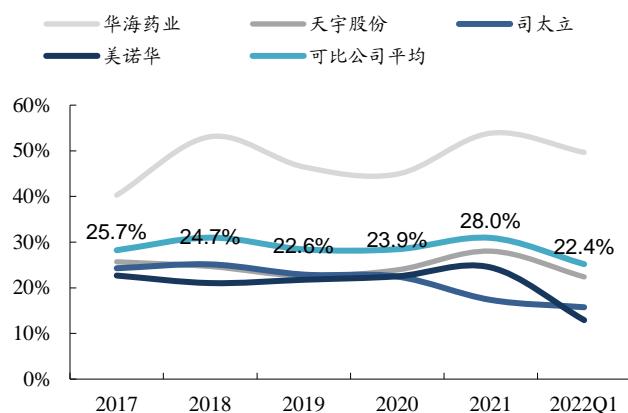


数据来源：Wind, 东吴证券研究所

与可比公司对比，期间费用率和净利率水平良好。公司期间费用率远低于沙坦原料

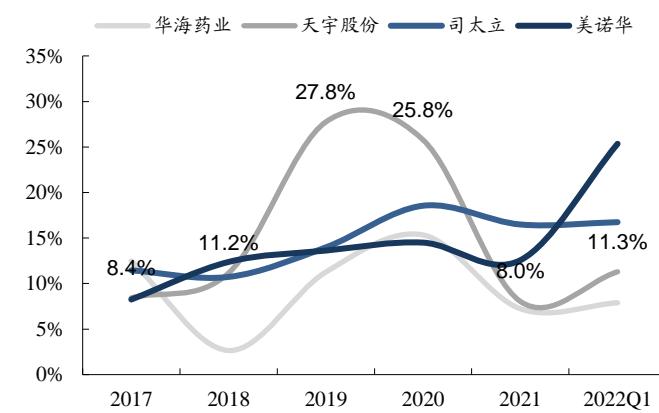
药龙头华海药业，剔除美诺华受益新冠业务因素后，略低于美诺华，总体低于可比公司平均水平。考虑到公司研发费用率的快速提升，公司期间费用率总体控制水平优秀。公司 2019-2020 年净利率水平明显好于华海和美诺华，2021 年受到计提激励费用、短期 API 降价、上游涨价等多因素影响，出现较大下滑；2022Q 对比 2021 年净利率修复 3.3pct。

图 8：可比公司 2017-2022Q1 期间费用率情况



数据来源：Wind, 东吴证券研究所

图 9：可比公司 2017-2022Q1 净利率情况



数据来源：Wind, 东吴证券研究所

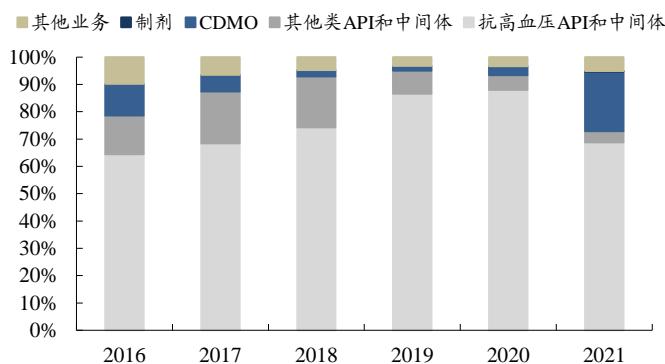
2. 原料药大幅扩产，全产业链布局成本工艺优势凸显

2.1. 沙坦类是营收主要来源，出口业务收入占比高

抗高血压的沙坦类原料药是公司的主要收入来源，CDMO 业务开始放量。2021 年公司沙坦类原料药及中间体销售收入达 17.53 亿元，短期内受到沙坦降价和人民币升值等不利因素影响，同比下降 23.1%。公司其他原料药品种还包括抗哮喘药、抗病毒药物的原料药及中间体。2021 年前 CDMO 业务波动较大，由 2016 年的 1.26 亿元下降至 2018 年的 3357 万元，后增加至 2020 年的 8538 万元。2021 年开始，公司前期耕耘开始收获，经营多年客户关系和订单储备开始释放业绩；2021 年 CDMO 收入达 5.57 亿元，同比增长 553%，实现毛利 2.84 亿元。CDMO 业务作为公司未来发展的三驾马车之一，有望在未来提供可观的收入增速。制剂业务仍在培育期，收入体量较小。

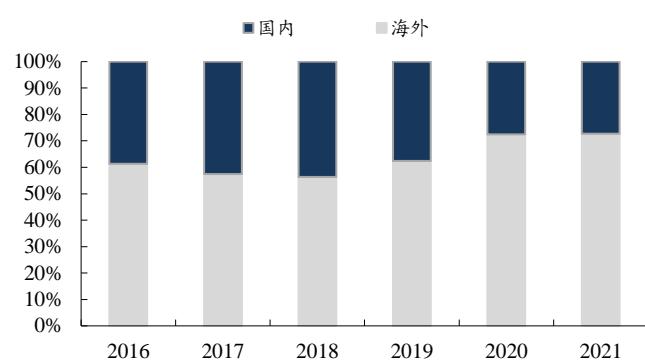
分地区看，公司主要收入来自于海外市场，2021 年海外地区与中国大陆地区分别实现收入 18.50 亿元和 6.95 亿元，占比分别为 72.48% 和 27.52%。海外收入占比不断提升，证明公司产品受到国际认可，且公司主要收入来自于规范市场，有较高毛利水平；但由于汇率市场存在较大波动，海外收入存在汇兑减值风险。

图 10：公司 2016-2021 年收入拆分



数据来源：Wind, 东吴证券研究所

图 11：公司 2016-2021 年海内外销售收入占比



数据来源：Wind, 东吴证券研究所

公司产品高水准，沙坦类大部分符合 USP 和 EP 标准。从产品标准与证书获取看，公司目前已商业化品种中氯沙坦钾、厄贝沙坦、坎地沙坦酯和奥美沙坦酯均符合欧洲、美国和中国的药典质量标准；其中缬沙坦是公司出口的“大沙坦”品种，替米沙坦生产相对较少，阿齐沙坦则因专利尚未到期，是公司的储备原料药品种。除公司强项沙坦类降血压药外，符合 USP 和 EP 标准的产品还包括抗哮喘类原料药孟鲁司特钠；降血糖药磷酸西格列汀-水合物；降血脂药物依折麦布等，可以看出公司积极拓展沙坦外的原料药品种，并且在多款原料药、中间体上做出了技术突破。

表 2：公司商业化原料药品种

产品名称	CAS No.	产品标准	用途
替米沙坦	144701-48-4	USP.EP	降血压
缬沙坦	7862-53-4	USP.EP	降血压
坎地沙坦酯	145040-37-5	USP EP CP	降血压
厄贝沙坦	138402-11-6	USP EP CP	降血压
氯沙坦钾	124750-99-8	USP EP CP	降血压
奥美沙坦酯	144689-63-4	USP EP	降血压
孟鲁司特钠	151767-02-1	USP EP	抗哮喘
依折麦布	163222-33-1	USP.EP	高胆固醇血症
磷酸西格列汀一水合物	654671-77-9	USP.EP	降血糖
阿齐沙坦	147403-03-0	In-house	降血压
阿哌沙班	503612-47-3	In-house	抗凝血
盐酸西那卡塞	364782-34-3	In-house	甲状腺功能亢进
非布司他	144060-53-7	In-house	治疗高尿酸血症
依帕列净	864070-44-0	In-house	降血糖
奥特康唑		In-house	抗真菌
甲磺酸达比加群酯	872728-81-9	In-house	抗凝血

普瑞巴林	148553-50-8	In-house	癫痫、神经病理性疼痛及焦虑症
利伐沙班	366789-02-8	In-house	抗凝血
赛洛多辛	160970-54-7	In-house	前列腺增生
替格瑞洛	274693-27-5	In-house	冠脉综合征
维格列汀	274901-16-5	In-house	降血糖
LCZ696	936623-90-4	In-house	抗心衰
SHR8008		In-house	抗真菌

数据来源：公司官网，东吴证券研究所

2.2. 沙坦类原料药需求稳定，天宇全产业链布局有望站稳沙坦类全球龙头地位

由于沙坦类产品在公司收入结构中占比比较大，沙坦原料药的供需及产品放量情况将影响公司短期业绩。我们认为，外部来看，沙坦类终端仍处于较稳定放量阶段，需求稳定，且沙坦类原料药价格在短期受到干扰后开始触底回升，价量齐升逻辑重新稳固；内在来看，天宇全产业链布局及工艺不断改进有望持续降低沙坦类产品生产成本，对冲此前降价带来的影响，维持沙坦类原料药在同行内的较高毛利水平。

2.2.1. 国际沙坦需求稳定增长且供需关系稳定，我国是最大沙坦原料药出口国

从需求端看，沙坦类原料药全球稳定增长。根据 QY Research 估计，2019 年全球沙坦类终端市场规模为 259 亿美元，2015-2019 年 CAGR 为 7.5%。2020 年受到新冠疫情影 响，预计沙坦市场规模减少到 250 亿美元；随着疫情的控制，需求端逐渐恢复，预计到 2026 年市场规模将增长至 272 亿美元，6 年复合增长率为 1.2%，总体保持稳定增长。

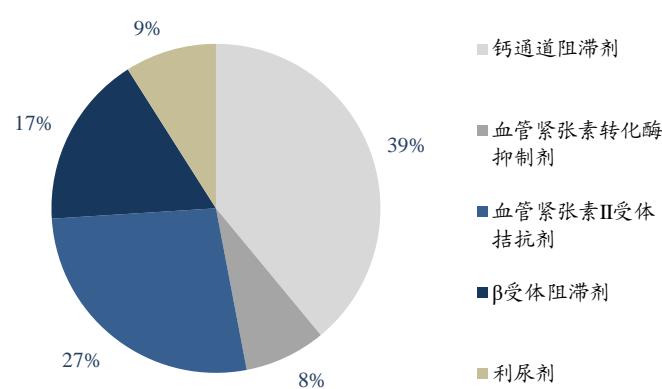
根据 PDB 数据，2018 年我国降压药市场规模约为 621 亿元，同比增长 3.6%，其中沙坦类（血管紧张素 II 受体拮抗剂）占比约为 27%，由此计算我国沙坦类终端市场约占全球份额的 10%，有显著提升空间。沙坦类药物由于其降压效果彻底、副作用少、药效长及能与其他沙坦类药物联合使用等优点，已成为目前使用最为广泛的高血压治疗药物，且由于不存在替代产品，在发达国家需求稳定，在发展中国家市场占有率不断提升。

图 12：全球沙坦类市场规模及增长趋势



数据来源：QY Research, 东吴证券研究所

图 13：我国各类降压药的市场份额情况（2018）

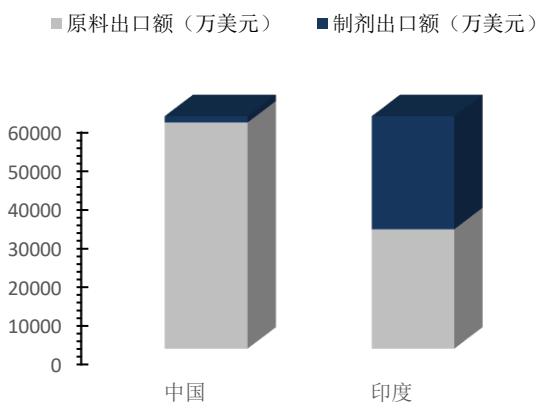


数据来源：PDB, 东吴证券研究所

从供给端看，中国是全球最大的沙坦类原料药及中间体出口国，印度仅次于中国。印度沙坦类制剂出口占比过半，而中间体基本完全依赖于中国进口。以沙坦母核-沙坦联苯为例，2019年我国沙坦联苯出口2848吨，其中90%销往印度。此外，印度供应以奥美沙坦、坎地沙坦等小品种为主，在氯沙坦和缬沙坦等大规模、相对低端产品上，国产企业有优势。

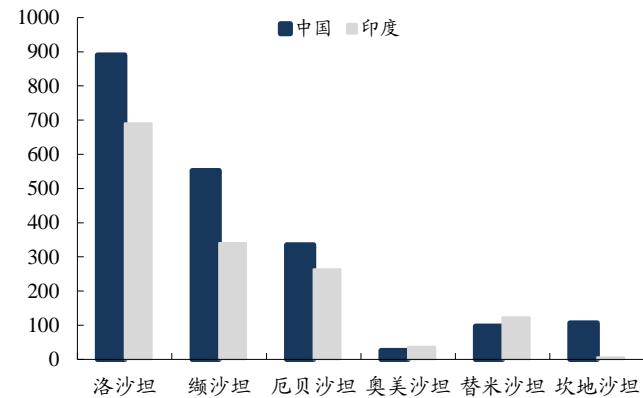
从原料药供给看，2019年印度沙坦类原料药出口量为1462吨，我国同期沙坦类原料药出口量为2006吨，若包含中间体折算，则2019年出口量可达6888吨。

图 14：2019 年中印两国沙坦类产品药出口规模对比



数据来源：健康网，东吴证券研究所

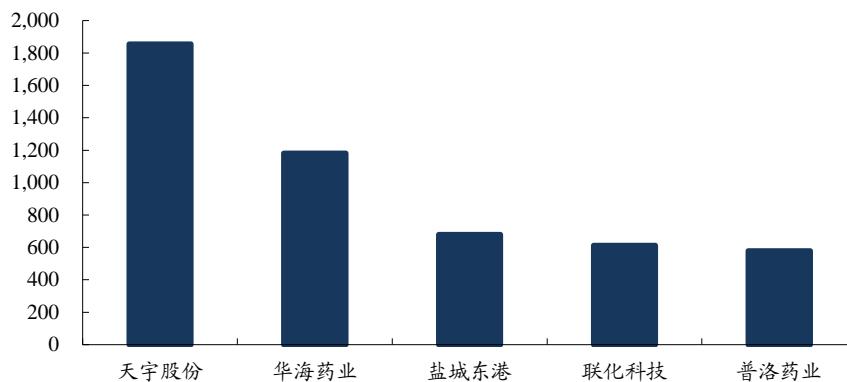
图 15：2019 年中印沙坦类原料药出口量 (吨)



数据来源：健康网，东吴证券研究所

全产业链布局，2019年后天宇成为全球沙坦类原料药供应龙头。2018Q3 华海药业缬沙坦基毒事件后，沙坦类原料药及中间体供给不足，提价明显，国内天宇股份、美诺华等迅速捕捉机会，扩大沙坦类原料药出口。根据海关总署数据，2020年天宇股份沙坦原料药和中间体出口量超过华海药业，成为出口量最大的国产企业。

图 16: 2020 年各企业沙坦原料药和中间体出口量 (吨)



数据来源：海关总署，医药经济报，东吴证券研究所

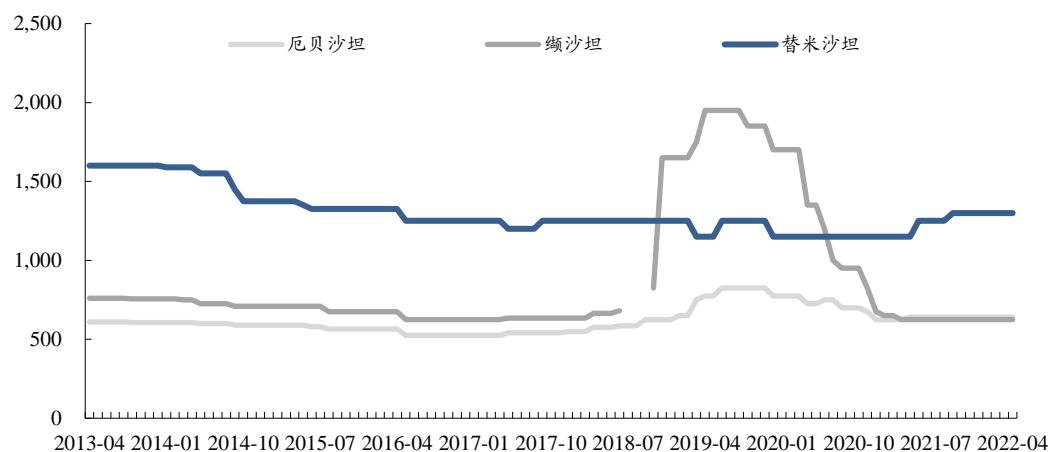
2.2.2. 短期来看，沙坦类 API 价格触底有望反弹，汇率向好，扰动因素逐渐消除

边际改善 1：

沙坦类 API 价格已触底，有望开始反弹。2019 年，随着受华海药业 CEP 证书恢复，国际供给不平衡开始恢复，沙坦类原料药价格大幅回落。沙坦类价格在 2020 年底开始逐步落入稳定区间，价格处于底部区域，部分品种价格出现反弹，例如替米沙坦价格从 2021M4 至 2021M10 提升 13.04%。我们认为，1) 法规市场特色原料药供给仍存在文件获取、cGMP 生产规范、品牌效应、客户粘性等壁垒；2) 非规市场目前沙坦价格接触历史底部，介于新兴市场沙坦药物需求旺盛，价格弹性更大，且非法规市场价格提升对利润修复更明显。随着未来供需关系重新建立，沙坦原料药价格下跌空间极小，且反弹可能性高。

价格反弹信号明显，成本压力将向下传导。根据我们的调研数据，沙坦类原料药出口价格在 Q4 后开始出现不同程度的提升，总体涨价幅度在 20% 左右，出现明显的边际改善；尤其是非规市场反弹力度较大，出口价格从低点的 70 美元/公斤左右提升到目前的 90 美元/公斤左右。我们认为这是沙坦类原料药触底反弹的明显信号，未来出口价格将逐渐恢复到正常水平，涨价压力逐渐向下游传导。尤其是低端市场的价格提升，对公司毛利率的修复尤为明显。随着价格的恢复，公司 2022 年业绩和盈利能力有望回归。

图 17：沙坦类原料药价格趋于稳定，部分品种出现反弹（元/公斤）



数据来源：Wind, 东吴证券研究所

边际改善 2：

汇率波动减缓，未来业绩扰动因素消除。公司外销收入占比约 75%，汇兑是影响业绩的一大因素；2021 前三季度汇率对业绩影响在 9%左右。受到疫情、国际制裁等因素影响，人民币在 2020 年 7 月开始快速升值，导致出口公司出现较大的汇兑损失。从 2021 年中旬开始，人民币汇率波动放缓；从 2022 年 4 月开始人民币大幅贬值，利好公司海外业务。随着海外疫苗接种快速放量，未来疫情对人民币汇率影响减弱，我们预期汇率不会出现此前大幅度的升值；直接利好天宇等出口收入占比较大的企业，为公司长期稳定发展提供基础。

图 18：人民币开始贬值，利好公司海外业务（截至 2022 年 5 月）



数据来源：Wind, 东吴证券研究所

边际改善 3：

限电和升级对部分产能产生影响，影响逐渐消除。由于上游煤炭价格的提升，部分地方政府采取限电措施，对公司 2021Q3 的生产能力造成一定影响。此外，受到公司实施工艺创新优化的影响，设备开工率总体较低。进入冬季后，山东工厂的限电压力较大，

目前开工率不足 50%，对中间体的生产有较大冲击。在冬奥会结束后，公司山东工厂作为第一批恢复生产的工厂，完全复工复产你。而浙江和江苏限电政策在 2021 年 11 月基本结束，后续暂无限电可能，2022 年生产方面保持平稳。

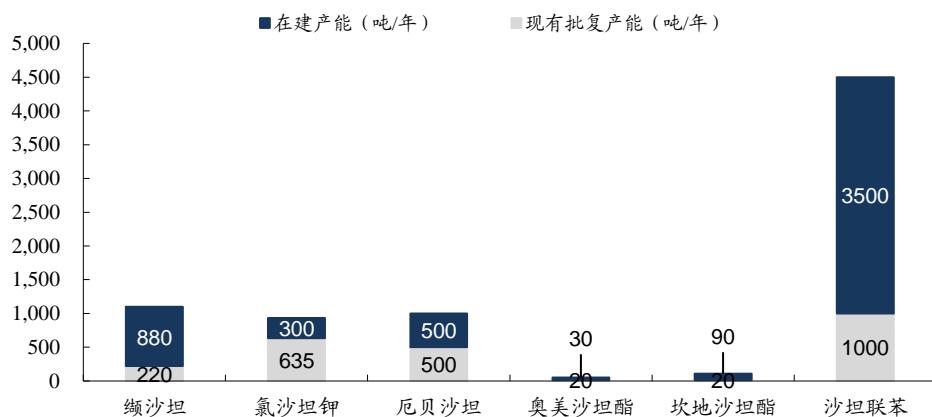
边际改善 4：

昌邑生产基地利用率不断提升，生产转移完成。公司昌邑生产基地在 2021 年 5 月投产，投产初期产能利用率较低，固定成本的摊销导致公司利润端承压。并且公司建立昌邑基地后对部分产品进行了生产场地的转移，导致原料药和中间体业务的成本提升。随着山东工厂的放量和生产转移完成，目前已投入使用的 5 个车间都已实现正常生产运营，2022 年工厂盈利能力有望实现大幅提升。

2.2.3. 长期来看，公司沙坦原料药持续扩产，2022 年预计合计可达 3000 吨产能

从公司目前扩产计划看，临海天宇、昌邑天宇及京圣药业子公司未来将主要增加沙坦类原料药产能。根据公司环评报告，项目可行性报告书等披露，2020 年公司沙坦类原料药在建产能合计约 1800 吨，沙坦联苯（MB）中间体在建产能约 3500 吨。扩产计划达产后，公司将实现三大沙坦（缬沙坦、氯沙坦钾、厄贝沙坦）产能各约 1000 吨，奥美沙坦酯及坎地沙坦产能各约 100-150 吨，彼时公司将成为沙坦类原料药产能最大的龙头。

图 19：天宇沙坦类原料药现有产能及在建产能（截至 2021H）



数据来源：公司公告，东吴证券研究所

具体排产计划看，由于京圣药业年产 500 吨厄贝沙坦、500 吨缬沙坦、300 吨氯沙坦钾等精烘包项目建设在 2021 年基本完成。募投项目中，昌邑天宇的 5 个生产车间已经于 2021 年 5 月投产，完成建设了约 5000 吨的适合连续化生产的沙坦类中间体的生产线，实现原料药到中间体业务链的打通。2022 年昌邑天宇除了沙坦类中间体的生产线打造，其他类生产线的规模都有所增长。

表 3：京圣药业在建及技改项目

产品名称	技改前 (t/a)	技改后 (t/a)	车间编号	备注
C0271	40	40	6108	在建项目

F0221-F	50	50	6003	在建项目
F0381	40	40	6108	在建项目
氯沙坦	300	300	6012	在建项目
NO142	500	500	6010	在建项目
S0071	500	500	6002	在建项目
B0021	30	30	6010	在建项目
X0393	60	60	6003	在建项目
F0351-1-C	12	12	6003、6108 (氢化)	在建项目
X0187	20	20	6108	在建项目
V3 盐酸盐	500	500	6011	在建项目
F0442-B	63	63	6010	在建项目
ETB-S	100	100	6002	在建项目
三苯甲基厄贝沙坦	500	500	6004	在建项目
ATN-5	20	20	6107、6108 (氢化)	在建项目
SHR1258 碱	10	10	6107	在建项目
GTN-4 1	15	15	6107	在建项目
AXTN-5	10	10	6107	在建项目
沙坦主环	1000	1000	6004	在建项目
三甲基硅醇	316	316	6002	在建项目
缬沙坦	-	500	6103	技改项目
厄贝沙坦	-	500	6102	技改项目
磷酸西格列汀	-	420	6102	技改项目
氯沙坦钾	-	300	6103	技改项目
QBD	-	30	6102	技改项目

数据来源：京圣药业年产 500 吨厄贝沙坦、500 吨缬沙坦等五个产品精烘包项目，东吴证券研究所

临海天宇扩产与京圣药业年产 1000 吨沙坦主环项目将于 2022 年投产，公司沙坦类原料药产能将迎来高峰，此后将伴随 3 年左右产能利用率的爬坡，公司沙坦类原料药预计于 2025 年达到销售峰值。

预计 2022 年下半年昌邑和京圣两个产地可完成常态化生产，此后两个基地会陆续有新车间投入生产，持续放大产能。

表 4：天宇沙坦类原料药/中间体产能释放节奏

	2019	2020	2021	2022E	2023E	2024E	2025E
缬沙坦	产能	220	500	720	1100	1100	1100
	产能利用率			60%	70%	80%	90%

	销量	220	500	520	798	886	974	1012
	产能	635	700	935	935	935	935	935
氯沙坦钾	产能利用率			60%	70%	80%	90%	90%
	销量	635	700	815	845	875	905	905
	产能	500	500	1000	1000	1000	1000	1000
厄贝沙坦	产能利用率			60%	70%	80%	90%	90%
	销量	500	500	800	850	900	950	950
	产能	20	20	20	50	50	50	50
奥美沙坦酯	产能利用率			60%	70%	80%	90%	90%
	销量	20	20	20	38	41	44	47
	产能	20	20	80	110	110	110	110
坎地沙坦	产能利用率			60%	70%	80%	90%	90%
	销量	20	20	56	80	89	98	101
	产能	1000	1000	3500	4500	4500	4500	4500
沙坦联苯	产能利用率			60%	70%	80%	90%	90%
	销量	1000	1000	2500	3350	3700	4050	4150

数据来源：公司公告，东吴证券研究所

注：2020 和 2021 年为预测数据

2.3. 非沙坦类原料药研发管线丰富，研发投入不断加大

丰富原料药产品管线，已形成三大梯队。公司目前 1) 商业化的非沙坦类原料药已有 11 个，其中包括孟鲁斯特钠、赛洛多辛、依折麦布、甲磺酸达比加群酯、利伐沙班、阿哌沙班、LCZ696、替格瑞洛、磷酸西格列汀、维格列汀、卡波前列腺素等；2) 在验证逐步进入商业化的包括非布司他、普瑞巴林、恩格列净、达格列净等多个品种；3) 在研发管线中的品种有 16 个，包括布瓦西坦、氢氯噻嗪、氨氯地平、阿齐沙坦酯钾盐、毗罗替尼、依度沙班、阿伐曲泊帕、卡布替尼、尼可地尔、瑞戈非尼、盐酸曲唑酮、维生素 D2、叶酸、度鲁特韦、卡格列净等。公司注重持续的管线建设，梳理了近百个 2023 年到期的品种，结合目前的研发能力，持续进行新品种的开发，形成商业化、储备中、研发中等多个管线梯队。

表 5：公司待验证、研发中原料药管线情况

产品名称	CAS No.	用途	状态	产品名称	CAS No.	用途	状态
依度沙班	912273-65-5	抗凝血	待验证	盐酸曲唑酮	25332-39-2	抗抑郁	研发中
阿齐沙坦酯钾盐	863031-21-4	降血压	待验证	赛维罗奈	1610537-15-9	癌症治疗	研发中
达格列净	960404-48-2	降血糖	待验证	利茉南达	808732-98-1		研发中
阿齐沙坦酯	863031-21-4	降血压	待验证	瑞戈非尼	755037-03-7	结直肠癌	研发中
氨氯地平	88150-42-9	降血压	待验证	奥希替尼	1421373-65-0	非小细胞晚期肺癌	研发中

氢氯塞嗪	58-93-5	降血压	待验证	奥拉帕尼	763113-22-0	卵巢癌	研发中
艾拉戈克	834153-87-6	治疗子宫内膜异位	待验证	尼可地尔	65141-46-0	治疗心绞痛	研发中
布瓦西坦	357336-20-0	抗癫痫	待验证	格佐匹韦钾盐	1206524-86-8	治疗丙肝	研发中
坎格列净	842133-18-0	降血糖	待验证	恩曲他滨	143491-57-0	抗病毒	研发中
度鲁特韦	1051375-16-6	抗病毒	待验证	依巴司韦	1370468-36-2	治疗丙肝	研发中
依伐韦仑	154598-52-4	抗病毒	待验证	雷特格韦	518048-05-0	抗病毒	研发中
埃格列净	1210344-57-2	降血糖	待验证	维特克拉	1257044-40-8	抗肿瘤	研发中
利马前列素阿法环糊精	88852-12-4	抗凝血	待验证	阿托伐他汀钙	134523-00-5	治疗高胆固醇血症	研发中
他氟前列腺素	209860-87-7	治疗青光眼或高血压症	待验证	阿齐瑞格	603148-36-3	老年痴呆症	研发中
盐酸氢伊伐布雷定	148849-67-6	抗心力衰竭和心律失常	待验证	贝曲西班	330942-05-7	抗凝血	研发中
				塞来昔布	169590-42-5	镇痛药物	研发中
				卡培他滨	154361-50-9	抗肿瘤	研发中
				吉非替尼	184475-35-2	抗肿瘤	研发中

数据来源：公司官网，东吴证券研究所 注：研发中心管线仅为部分

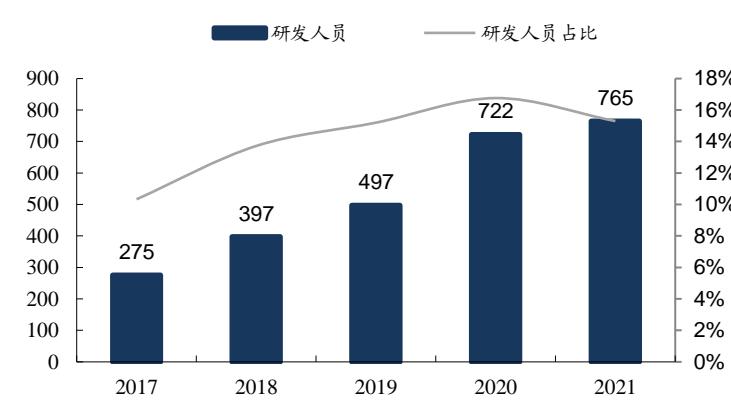
公司不断加大研发投入，加强研发实力。公司重视研发投入，2021年研发支出达到2.27亿元，同比增长27.00%；2016-2021研发费用CAGR达到40.0%；其中制剂研发费用达到1.06亿元，同比增长39.9%。研发团队建设顺利，公司2021年已有研发人员765人，占比为15.3%。坚持不懈的投入使公司在格氏反应、金属催化偶联反应、手性不对称合成、杂环化合物合成等技术上达到国际先进水平，且原料药项目储备不断增加。

图 20：公司 2017-2021 研发投入情况

图 21：公司研发团队快速扩充



数据来源：Wind，东吴证券研究所



数据来源：Wind，东吴证券研究所

子公司临海天宇主要承担非沙坦类原料药产能，高附加值 API 产能落地增厚业绩。

从产能安排看，公司子公司临海天宇主要承担非沙坦类原料药的生产。2019年12月披露的环评报告书显示公司拟淘汰二期在建项目年产50吨维达列汀、年产10吨伊伐布雷定中间体等项目，进行产品结构置换调整。技改增加的艾瑞昔布呋喃酮、非布司他乙酯、达格列净主环等项目达产后预计未来实现年收入1.56亿元，增厚公司业绩。

表6：临海天宇非沙坦类原料药及中间体产能安排

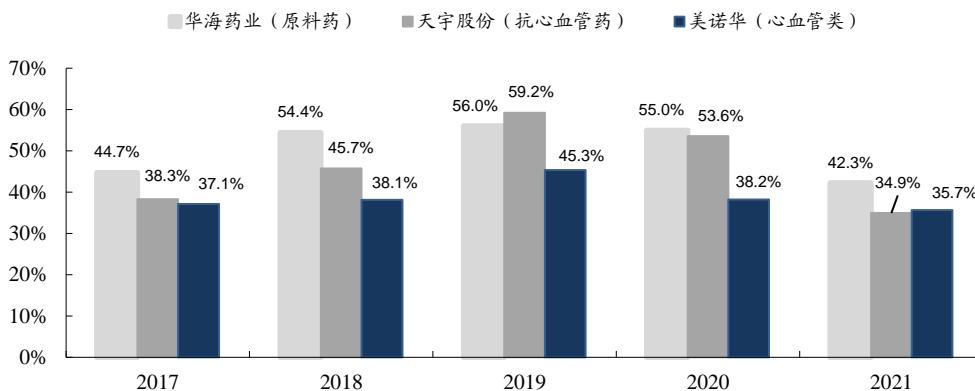
产品名称	批复产量(t/a)	备注	生产车间	产品名称	批复产量(t/a)	备注
脯氨酸恒格列净	5	在建项目		磷酸西他列汀	50	已建项目
赛洛多辛	5	在建项目		SKY-7	200	在建项目
依折麦布	10	在建项目		非布司他	30	在建项目
LCZ696	10	在建项目	324车间	维格列汀	50	在建项目
利伐沙班	10	在建项目		磷酸瑞格列汀	30	在建项目
替格瑞洛	20	在建项目		依度沙班主环	20	技改项目
依折麦布	0.3	已建项目		副产品 DCU	90	在建项目
孟鲁司特二环己胺物	15	已建项目		SD573	200	已建项目
凉味剂 WS-3	20	已建项目		YDL-N1I	3	在建项目
LFTB-4	10	已建项目	326车间	艾瑞昔布	50	在建项目
ACTN-4	5	已建项目		艾瑞昔布呋喃酮	45	技改项目
阿利克仑内酯	100	已建项目		非布司他乙酯	45	技改项目
KHTC-3	30	已建项目		SM1118	30	在建项目
FO-8	5	已建项目	335车间	PM0706	100	在建项目
磷酸西他列汀中间体	80	已建项目		甲磺酸阿帕替尼	10	在建项目
孟鲁司特钠	10	已建项目		马来酸吡格替尼	20	在建项目
LSH-3	50	已建项目		甲磺酸达比加群酯	80	已建项目
孟鲁司特钠	40	在建项目		SCB-5 钙盐	50	在建项目
普瑞巴林	100	在建项目	336车间	依帕列净主环	50	技改项目
磷酸西他列汀	100	在建项目				
达格列净主环	10	技改项目				

数据来源：临海天宇年产670吨艾瑞昔布呋喃等6个医药中间体技改项目环境影响报告书，东吴证券研究所

2.4. 天宇股份的原料药/中间体业务高毛利率能否维持？

毛利率短期承压，反转在即。公司在2019年沙坦原料药涨价潮中快速掌握机会，凭借产品质量优势抢占市场，毛利率快速提升，一度超过龙头华海药业。2021年公司原料药业务毛利率下滑，主要因为：1) 沙坦原料药出口价格在2021年触底；2) 公司设备升级改造，总体开工率较低，生产成本提升明显；3) 上游原料成本涨价；4) 山东限电影响开工率。

图 22：公司沙坦类原料药及中间体毛利率短期受损，反弹在即



数据来源：Wind，东吴证券研究所 注：2021 年美诺华为所有 API 和中间体毛利率

基于以下五个向好，我们认为公司原料药业务毛利率已经触底，多个因素将拉动公司盈利能力回归。

向好 1：工艺不断改进，上游关键中间体自供率提升有助于成本控制

尽管各原料药企业合成路线不一，但沙坦类合成的关键中间体为（MB/MB-Br 等，2-氟基-4 ‘-甲基联苯），可作为氯沙坦钾、厄贝沙坦、坎地沙坦酯等原料药合成的起始物料。天宇股份是国内主要的沙坦联苯供应商之一，工艺水平较高，成本控制良好。招股书显示 2016 年，公司 MB 和 MB-Br 的供应价格分别为 8.21 万元/吨和 9.03 万元/吨，同期市场供应价格分别为 7.50 万元/吨和 9.67 万元/吨。

2019 年 3 月的盐城响水爆炸事件对沙坦联苯供应造成严重冲击，联化科技位于响水工业园区的 8000 吨邻氯苯腈产能（占全国产能超一半）被迫关闭，造成沙坦联苯价格暴涨。天宇趁此机会扩大了沙坦联苯市占率，同时昌邑天宇和京圣药业分别扩建 2500 吨 2-氟基-4 ‘-溴甲基联苯以及 1000 吨沙坦主环产能，使得公司沙坦类原料药未来全产业链布局进一步加强，沙坦中间体自供率显著提高，成本控制优于其他仅生产原料药的企业。

向好 2：沙坦原料药出口价格边际改善明显，有望触底反弹

前文我们提到，沙坦类原料药价格在 2020 年底开始逐步降低，目前已经落入底部区间。根据我们的调研，目前沙坦原料药的出口价格已经出现 20% 左右的增幅，尤其是在非规范市场，价格触底后弹性更加明显。未来沙坦出口价格预计会逐步提升，恢复至正常空间。随着沙坦原料药价格的恢复，公司毛利率水平将得到有利支撑。

向好 3：大药企收入占比不断提高

规则公司规范市场证书及资质的陆续获取，逐渐受到大药企的认可，大药企收入占比不断提升。2021 年公司大药企收入达到 14.76 亿元，同比增加 19.8%；大药企收入占

比从 2018 年的 28.3% 快速提升到 2021 年的 58.0%，收入 CAGR 高达 52.7%。大客户对原料药价格相对不敏感，而对质量和供应能力要求极高，一方面说明了公司在沙坦原料药出口企业中的国际地位，一方面支撑了公司毛利水平。

向好 4：高附加值 API 销售占比不断提升，高毛利 CDMO 业务

公司近年来收入主要由原料药销售增长驱动，收入结构中原料药占比持续提升，至 2020 已达到 67.97%；此外，公司高毛利 CDMO 业务不断放量。原料药和 CDMO 相对更前端的中间体附加值更高，正常情况下毛利率水平更高（原料药可达 50%，CDMO 可达 50-60%，中间体普遍在 30%-40%）。未来更多高附加值 API 产品和 CDMO 产品的销售有望对公司盈利能力形成支撑。

图 23：公司大药企收入占比快速提升

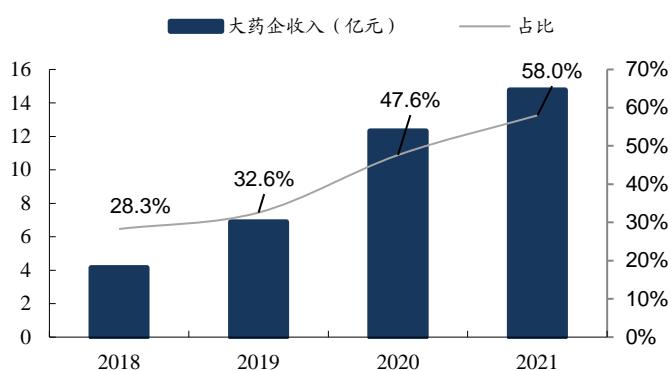
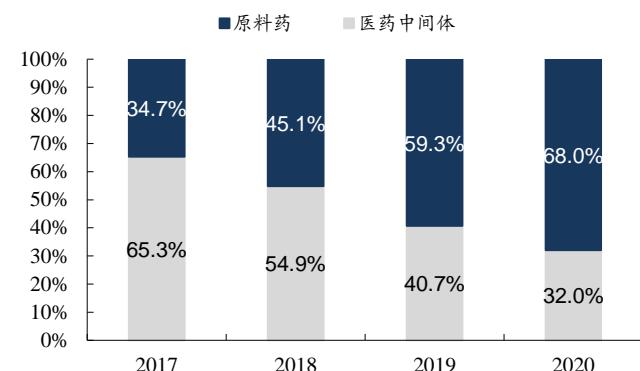


图 24：公司 API 收入占比不断提升



数据来源：Wind，东吴证券研究所

数据来源：Wind，东吴证券研究所

向好 5：限电和改造影响基本消除

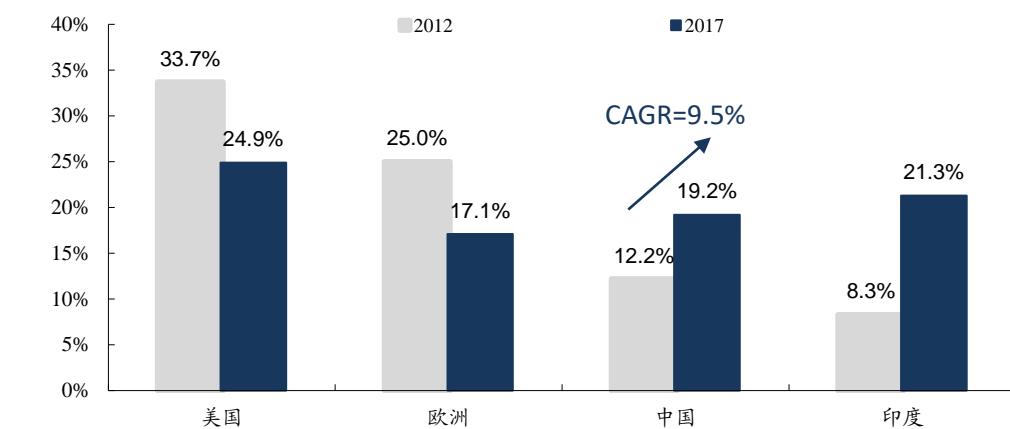
公司设备升级改造项目推进顺利，在 2022 年基本恢复生产。目前浙江和江苏基地限电政策松绑，基本不影响正常开工；山东工厂在 2022 年 Q1 冬奥会后，作为第一批解除限电的企业，快速恢复。生产能力的恢复将有效降低公司生产成本，稳固公司毛利水平。

3. CMO 业务 2021 年迎拐点，向上打开成长空间

3.1. 全球医药外包产业转移，国内 CMO 行业发展迅速

由于生产成本因素，全球医药外包市场逐渐由欧美向中国和印度转移。根据意大利化工仿制药协会（CPA）统计数据，2017 年中国医药外包行业市场份额达到 19.2%，较 2012 年 12.2% 的份额提升明显，位居世界第三。

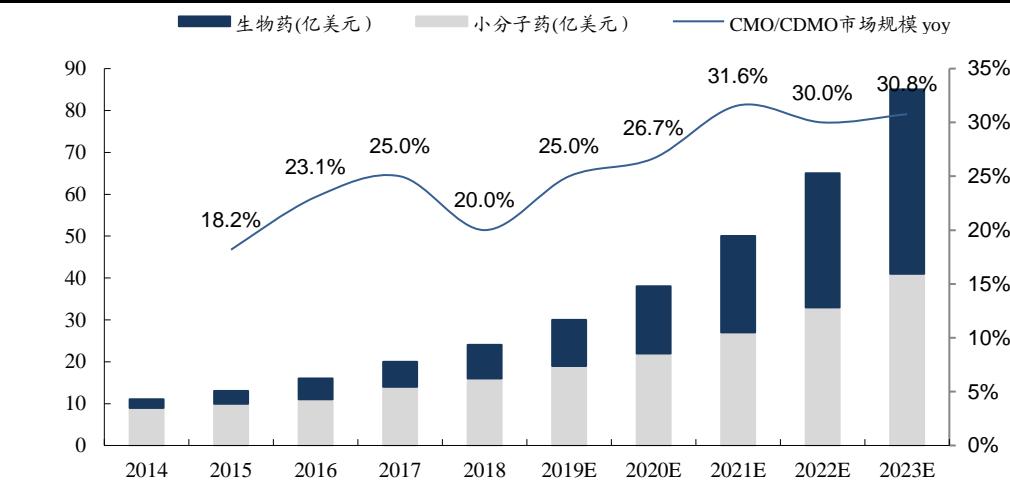
图 25：全球医药外包业务分区域市场份额情况



数据来源：意大利化工仿制药协会，东吴证券研究所

新药研发持续高景气+工程师红利+国内 MAH 等政策支持，我国 CMO/CDMO 产业发展迅速。根据 Frost & Sullivan 估计，2018 年我国合同生产服务（CMO/CDMO）市场规模为 24 亿美元，2014-2018 年复合增速 19.8%。而 2018-2023 年预计市场复合增速提升至高达 28.9%，2023 年 CMO/CDMO 市场规模有望达到 85 亿美元。免疫国内政策波动，行业持续高景气，及产业链转移享受工程师红利，CMO/CDMO 显然是原料药企业延伸业务的黄金赛道。

图 26：我国 CMO/CDMO 市场规模及增速



数据来源：Frost & Sullivan, 康龙化成招股书，东吴证券研究所

CMO 考验企业综合服务能力，天宇胜在低成本与工艺优化。与 CRO 企业不同，CMO 企业的核心竞争力是低成本，稳定、高质量的生产供应能力，尤其对于主要瞄准商业化阶段外包业务的原料药转型 CMO 企业，生产工艺优化的能力至关重要。

经过沙坦类 20 余年的经验积累，天宇已综合多方标准建立完善的 QEHS 管理体系，近年来公司多次注册核查及 GMP 现场检查均顺利通过。同时公司在工艺标准上的精益求精使得天宇成为理想的医药外包生产承接企业。

图 27: CMO 企业核心能力



数据来源：公司招股书，东吴证券研究所

图 28: 不同阶段 CMO 供应商选择标准

创新药所处的阶段	供应商筛选标准
临床阶段	1、强大的研发能力：具有良好的实验室设施设备、能够承担高难度化学合成与质量分析检测的研发团队，以及对客户需求作出快速反应 2、小规模生产能力：具有良好的小规模生产设施设备，以满足药品研发阶段对医药中间体的需求 3、优异的项目管理能力：能够同时良好执行众多项目以及与海外客户进行直接沟通 4、良好的质量管理和 EHS 管理体系 5、严密的知识产权保护体系：由于处于临床阶段的创新药在向外寻求定制研发生产过程中必然需要向供应商传递大量的技术秘密、商业秘密等信息，因此供应商的知识产权保护体系尤为重要 6、合理的报价
已上市阶段	1、强大的研发能力：持续进行工艺优化的能力 2、优异的项目管理能力 3、良好的质量管理和 EHS 管理体系 4、严密的知识产权保护体系 5、合理的报价 6、中试和大规模生产能力：对已经过小试的医药中间体进行生产工艺的中试放大以及更大规模的商业化生产；客户往往要求供应商拥有各种规模的生产设施设备以及相应的生产、技术团队

数据来源：公司招股书，东吴证券研究所

3.2. 快速响应新冠 CDMO 需求，深度绑定大客户，实现弯道超车

2020 年新冠疫情爆发后，多家大药企积极开发新冠小分子特效药，并对外提出大量关键中间体和原料药的 CDMO 订单需求。公司积极与大企业合作，依托通过美国、欧盟认证的高标准江口厂区和研发合成能力，与默沙东达成新冠药物 Molnupiravir 的 CDMO 协议，提供该药物关键中间体 X0706。在提供丰厚收入的同时，对未来与大企业的深入合作打下良好的基础，目前公司已与默沙东有意向项目的洽谈。

不断进行技改升级，快速响应默沙东特效药产能需求。公司持续进行老厂区的产品和技术升级，2-氟基-4-甲基联苯（MB）等中间体产品搬迁至外地生产，淘汰已建 500t/a MB 产品。产品线向 CDMO 项目和原料药迭代升级。由于新冠药物的特性，对时效性和产能体量有较高要求，公司在 2021 年在江口厂区南厂区实施年产 600 吨 X0706 产品升级改造项目，达产后实现月 4.2 亿元的销售收入。

表 7: 技改后各车间产品情况

厂区	序号	生产车间	产品名称	批复产量 (t/a)	备注一	备注二
南厂区	1	101 车间	X0706	300	单独设备	技改项目
	2	102 车间	X0706	300	单独设备	技改项目
			三苯甲基厄贝沙坦	200	共用设备	已建项目
	3	107 车间	厄贝沙坦	30	共用设备	已建项目
			厄贝沙坦精烘包	470	单独设备	已建项目
	4	108 车间	氯沙坦钾	35	共用设备	已建项目
			三苯甲基氯沙坦	200	共用设备	已建项目
			氯沙坦钾精烘包	150	单独设备	已建项目

北厂区	5	109 车间	2-氟基-4-溴甲基联苯 (MB-Br)	500	单独设备	已建项目
	6	制剂车间 F1	10 亿粒、2 亿包		单独设备	在建项目
	7	制剂车间 F2	30 亿片制剂		单独设备	在建项目
	8	八车间	氯沙坦钾精烘包 缬沙坦精烘包	450 100	共用设备 共用设备	已建项目 已建项目
	9	研发中心			单独设备	在建项目

数据来源：技改环评书，东吴证券研究所

3.3. 公司工艺技术领先，2021 年是 CMO 业务的拐点

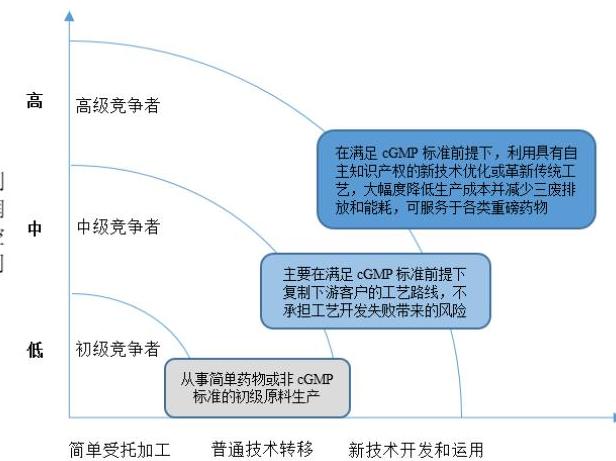
天宇坚持以自主研发为主、合作研发为辅的研发模式，在格氏反应、金属催化偶联反应、手性不对称合成（包括不对称还原、烷基化反应）、杂环化合物合成等多个领域的技术领先度较高。这些技术平台有助于天宇将在沙坦类积累的经验向其他品种复制，搭建自身 CMO/CDMO 服务体系。

根据研发能力、生产能力、质量管理能力及注册能力等水平的不同，CMO 企业可提供的服务可分为简单受托加工、普通技术转移和新技术开发和运用，提供服务层次的不同使得 CMO 企业所面临的竞争环境及利润空间也存在较大差异。对于能够在满足 GMP 认证的标准前提下，为制药公司提供工艺研发及定制生产服务的 CMO 供应商，能够获得较大的利润空间，竞争程度也相对较低。我们认为经过多年积累，天宇在 CMO 领域正经历向高级竞争者的转变中，未来有望依靠 CMO 业务向上打开成长空间。

图 29：天宇股份领先技术



图 30：天宇股份的利润空间拓展



数据来源：公司公告，东吴证券研究所

数据来源：公司招股书，东吴证券研究所

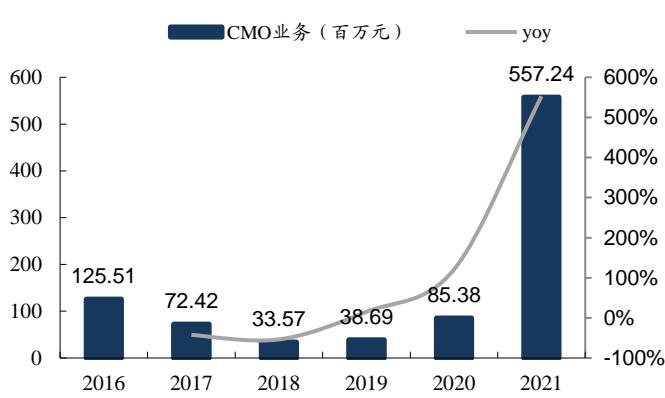
CMO 业务过往波动大主要系客户订单丢失。公司过往 CMO 业务波动较大，主要是前期公司客户较为单一。根据招股书披露，公司 2017 年前的 CMO 产品主要为默克的抗艾滋药物中间体 X0054，2017 年后 CMO 收入大幅下降应为客户订单丢失所致。

公司厚积薄发，项目进入收获期，望成为 CMO 业务拐点。依托于多年的项目积累

和培育，公司项目陆续上市及商业化生产，CMO 业务迎来收获期。2021 年公司 CMO 业务收入 5.57 亿元，同比增长 553%，为公司提供 2.84 亿元毛利润，是未来几年公司业绩重要依托。毛利率达到 51.02%，盈利能力优秀，持续提供高毛利收入。

经过 2018-2021 年的积累，公司与优质客户建立了相互依存、关系稳定的合作关系，客户范围覆盖国际原研药、仿制药巨头企业以及其它具有国际或区域影响力的医药企业，包括诺华、赛诺菲、Mylan、Chemo、默克、日本第一三共、武田等；同时公司积极开拓中小创新药企的合作，做好项目储备。截止 2021 年底，已合作的和有商业化机会的客户有 15 个，公司与大药企商业化合作进一步深入。

图 31：天宇股份 CMO 业务收入及增速



数据来源：Wind，东吴证券研究所

图 32：公司 CMO 业务主要为大药企客户



数据来源：公司公告，东吴证券研究所

根据子公司环评报告披露，京圣药业在建产能中包含恒瑞的抗癌创新药阿帕替尼碱（20 吨）与吡咯替尼碱（10 吨），临海天宇在建产能中包含第一三共专利期内抗凝药依度沙班主环（20 吨），我们认为这反映出公司目前 CDMO 订单获取良好，2022 年与恒瑞合作项目及依度沙班快速放量，2022 年 CDMO 业务有望继续保持高增速。

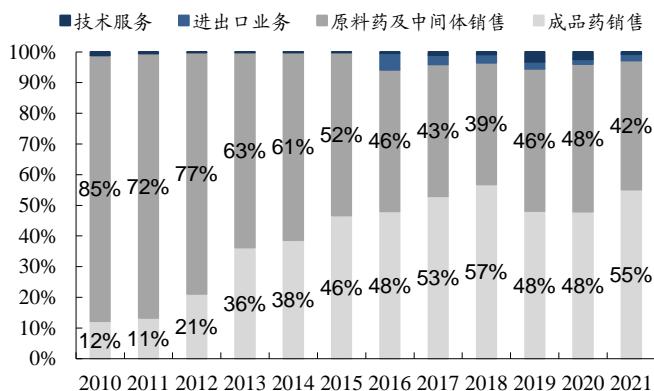
4. 制剂拓展新挑战，集采背景下长期利好

4.1. 比照华海药业，原料药制剂一体化将显著提升公司盈利能力

在国内医保控费大环境下，国内仿制药价格承压，原料药+制剂一体化可大幅缩减成本，是目前原料药和仿制药企业重点布局的方向。而对于原料药企业，一致性评价与带量采购政策大幅降低了原料药企业销售端门槛，缩减企业销售费用，放大原料药企业生产端优势。“赢者通吃”的游戏规则引导具有生产优势的原料药企业向下游制剂延伸，以量换价，抢占市场份额。

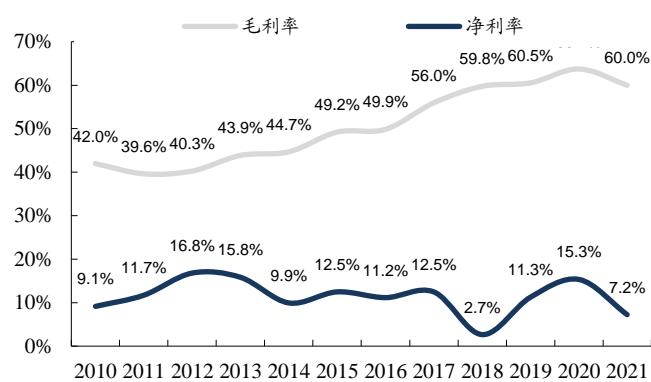
以华海药业为例，其缬沙坦片、氯沙坦钾片、厄贝沙坦片、盐酸帕罗西汀片等制剂上市，销售规模占总收入的比由 2010 年的 12% 提升至 2021 的 55%，产品结构改善带动公司盈利能力不断攀升，毛利率与净利率分别由 2010 年的 42% 和 9% 提升至 2020 年的 61% 和 15%；2021 年短期受到沙坦降价和原料涨价等因素影响，盈利能力暂时受损。

图 33：华海药业制剂收入占比持续提升



数据来源：Wind，东吴证券研究所

图 34：华海药业盈利水平不断攀升



数据来源：Wind，东吴证券研究所

4.2. 瞄准集采品种，制剂业务蓄势待发

2021 年公司厄贝沙坦片 75mg 和 0.15g 规格获得药品注册证书，并且率先实现 397 万收入，是公司制剂商业化的第一步。公司目前在研项目主要瞄准集采品种，通过一致性评价进入集采后有望发挥生产成本优势，业务不断向下游延伸。

研发团队加速建设，项目管线不断增厚。近年来公司加快了制剂研发项目的进度，进一步扩大研发队伍。公司拥有包括诺得药业、江苏宇锐、上海天鹤年在内的 3 个制剂研发中心，研发场地面积达到 8000 平方米。3 个制剂研发中心均组建了工艺开发、质量分析、注册、项目管理、技术转移等职能齐全的专业团队，研发团队达到 300 人。管线上，截至 2021 年报，公司已申报待审批的项目 14 个，在研项目 71 个；已获得制剂专利授权 4 项，公开中的制剂专利 21 项。在集采背景下，仿制药降价机制已形成，天宇有望依靠原料药制剂一体化的成本控制以量换价，打开仿制药市场广阔空间。

表 8：天宇股份制剂申请状态（截止 2022 年 5 月）

药品名称	注册分类	申请类型	承办日期	办理状态	状态开始日	任务类型
厄贝沙坦片	化药 4	仿制	2019/3/28	制证完毕 - 已发批件	2021/1/21	ANDA
缬沙坦	化药	补充申请	2018/3/21	在审评审批中（在药审中心）	2018/3/20	补充申请（药学）
替格瑞洛	化药 3	仿制	2018/2/6	在审评审批中（在药审中心）	2018/2/5	ANDA
阿齐沙坦	化药 3	仿制	2017/10/24	在审评审批中	2017/10/23	ANDA
脯氨酸恒格列净	化药	补充申请	2017/2/17	制证完毕 - 已发批件	2017/8/29	补充申请（药学）
厄贝沙坦	化药	补充申请	2017/1/26	制证完毕 - 已发批件	2017/9/14	补充申请
依折麦布	化药 3.1	新药	2015/3/24	制证完毕 - 已发批件	2016/5/12	验证性临床
氯沙坦钾	化药	补充申请	2014/4/28	制证完毕 - 已发批件	2015/6/25	补充申请
波生坦	化药 3.1	新药	2014/3/25	制证完毕 - 已发批件	2016/1/28	验证性临床
缬沙坦	化药	补充申请	2014/1/21	制证完毕 - 已发批件	2015/5/20	
替米沙坦	化药 6	仿制	2013/4/12	在审评审批中	2013/4/11	ANDA

孟鲁司特钠	化药 6	仿制	2012/4/28	制证完毕 - 已发批件	2017/12/11	ANDA
奥美沙坦酯	化药 6	仿制	2011/7/22	在审评审批中	2011/7/21	ANDA
坎地沙坦酯	化药 6	仿制	2011/3/3	已发件	2015/11/19	
厄贝沙坦	化药 6	仿制	2009/12/21	制证完毕 - 已发批件	2010/11/23	
缬沙坦	化药 6	仿制	2009/12/7	制证完毕 - 已发批件	2010/12/7	
氯沙坦钾	化药 6	仿制	2006/9/1	制证完毕 - 已发批件	2008/3/28	

数据来源：药智网，东吴证券研究所

5. 盈利预测与估值

5.1. 盈利预测

我们基于以下几点做出盈利预测：

原料药业务：公司原料药业务总体保持稳健增长，其中沙坦类原料药受益于产能释放和沙坦原料药价格触底反弹，在 2022 年有望迎来快速修复，此后将保持 15%左右的稳步增长。非沙坦原料药基数较小，品种放量有望带来 30%+的高增速。

CDMO 业务：公司 CDMO 业务已过培育期，2021 年是该业务明显的转折点，包括默沙东新冠药物在内的订单开始快速放量，加上后续项目不断推进，我们认为 2022-2024 年间有望保持 30%+的高增速，将成为公司又一业绩支柱。

制剂业务：公司制剂业务仍在培育期，随着公司申报项目的逐渐推进，将在未来几年内开始逐渐放量。公司选择可能进入集采的优质品种，有效弥补公司营销能力较弱的问题，并依托 API 制剂一体化的成本和供应优势，有望为公司提供丰厚业绩。

综合来看，公司从单一沙坦原料药和中间体供应商，稳步升级成 CDMO+制剂一体化双模式，由受到国际价格影响较大的单一收入来源变成“三驾马车”齐头并进，降低外界波动且提供强劲业绩动能。

表 9：公司收入拆分及预测

单位：百万元	2017	2018	2019	2020	2021	2022E	2023E	2024E
总收入	1188	1467	2111	2587	2545	3247	3922	4701
yoY		23.5%	43.9%	22.6%	-1.6%	27.6%	20.8%	19.9%
毛利率	37.8%	40.3%	56.1%	51.6%	36.7%	40.4%	42.3%	42.6%
毛利（百万元）	449	591	1184	1336	933	1311	1657	2004
1. 非 CDMO 原料药中间体	1074	1407	2066	2492	1980	2476	2861	3307
yoY		30.9%	46.9%	20.6%	-20.5%	25.0%	15.6%	15.6%
毛利率	36.4%	39.8%	56.2%	51.8%	32.5%	37.1%	39.0%	39.1%
毛利（百万元）	391	559	1161	1290	645	918	1117	1294

1.1 抗高血压类	813	1090	1827	2278	1753	2191	2520	2898
yo ^y		34.2%	67.6%	24.7%	-23.1%	25.0%	15.0%	15.0%
毛利率	38.3%	45.7%	59.2%	53.6%	34.9%	38.0%	40.0%	40.0%
毛利 (百万元)	311	498	1082	1220	612	833	1008	1159
1.2 其他类	262	316	239	214	228	284	341	410
yo ^y		21.0%	-24.5%	-10.5%	6.4%	25.0%	20.0%	20.0%
毛利率	30.7%	19.3%	33.1%	32.7%	14.3%	30.0%	32.0%	33.0%
毛利 (百万元)	80	61	79	70	32	85	109	135
2.CDMO 业务	72	34	39	85	557	724	978	1271
yo ^y		-53.6%	15.3%	120.7%	552.7%	30.0%	35.0%	30.0%
毛利率	50.0%	50.0%	50.0%	50.0%	51.0%	51.0%	51.0%	51.0%
毛利 (百万元)	36	17	19	43	284	369	499	648
3.制剂业务					4	44	79	118
yo ^y						1000.0%	80.0%	50.0%
毛利率					48.3%	50.0%	50.0%	50.0%
毛利 (百万元)					2	22	39	59
4.其他业务	42	27	6	10	3	4	4	5
yo ^y		-35.8%	-78.4%	69.5%	-65.3%	10.0%	10.0%	10.0%
毛利率	52%	55%	68%	35%	60%	55%	55%	55%
毛利 (百万元)	22	15	4	3	2	2	2	2

数据来源：Wind，东吴证券研究所

我们预计 2022-2024 年总营收分别为 32.47、39.22、47.01 亿元，增速分别 28%、21%、20%；归母净利润分别为 4.56、6.56、8.09 亿元，增速分别 123%、44%、23%，2022-2024 年 P/E 估值分别为 28X、19X、16X；基于公司原料药困境反转在即，CDMO 业务开始加速放量，制剂业务储备丰富，首次覆盖，给予“买入”评级。

5.2. 估值对比

我们选取了 1) 国内沙坦类原料药企业华海药业和美诺华，2) 同处于原料药行业的司太立、健友股份、仙琚制药。公司 2022 年估计预计为 28 倍，低于行业平均的 38 倍。随着公司向 CMO 和制剂业务高歌猛进的发展，我们认为公司估值有望继续提升。

表 10：可比公司估值对比（截至 2022 年 6 月 9 日）

股票代码	公司	股价(元)	EPS			PE		市值(亿元)	
			2021A	2022E	2023E	2021A	2022E		
600521.SH	华海药业	18.14	0.33	0.62	0.81	56	29	22	271
603538.SH	美诺华	29.04	0.93	1.94	2.75	31	15	11	62
603520.SH	司太立	43.46	1.32	2.05	2.81	33	21	15	106
603707.SH	健友股份	27.99	0.85	1.09	1.41	33	26	20	348
002332.SZ	仙琚制药	8.78	0.62	0.76	0.93	14	12	9	87
可比公司平均							38	22	16
300702.SZ	天宇股份	36.39	0.59	1.31	1.88	62	28	19	127

数据来源：Wind，东吴证券研究所 注：除美诺华、司太立为东吴预测数据外，均为 Wind 一致预期

6. 风险提示

沙坦类原料药出口价格波动风险：沙坦类原料药出口价格可能存在恢复不及预期的风险；

汇率波动风险：汇率存在继续波动的风险；

CMO 新客户拓展不及预期风险：CMO 客户可能存在增长速度不急预期的风险；

制剂业务不及预期风险：制剂业务可能存在未进集采等情况，从而影响该板块的收入增速；

政策/环保风险：政策逐渐收紧，存在继续趋严的风险。

天宇股份三大财务预测表

资产负债表(百万元)	2021A	2022E	2023E	2024E	利润表(百万元)	2021A	2022E	2023E	2024E
流动资产	2,832	3,016	3,495	4,192	营业总收入	2,545	3,247	3,922	4,701
货币资金及交易性金融资产	550	437	492	532	营业成本(含金融类)	1,612	1,936	2,264	2,697
经营性应收款项	530	653	789	953	税金及附加	22	30	36	42
存货	1,599	1,760	2,035	2,517	销售费用	32	50	54	65
合同资产	0	0	0	0	管理费用	436	500	588	705
其他流动资产	154	165	179	190	研发费用	227	260	314	376
非流动资产	2,968	3,414	3,907	4,386	财务费用	18	14	15	15
长期股权投资	42	56	75	97	加:其他收益	20	27	34	39
固定资产及使用权资产	1,909	2,358	2,775	3,161	投资净收益	66	33	60	80
在建工程	556	462	422	390	公允价值变动	-13	0	0	0
无形资产	375	450	544	646	减值损失	30	0	0	0
商誉	0	0	0	0	资产处置收益	0	0	0	0
长期待摊费用	4	6	8	10	营业利润	240	518	745	919
其他非流动资产	83	83	83	83	营业外净收支	-22	0	0	0
资产总计	5,801	6,430	7,402	8,577	利润总额	218	518	745	919
流动负债	1,877	2,046	2,358	2,719	减:所得税	14	62	89	110
短期借款及一年内到期的非流动负债	516	516	516	516	净利润	205	456	656	809
经营性应付款项	1,173	1,290	1,537	1,863	减:少数股东损益	0	0	0	0
合同负债	47	28	43	56	归属母公司净利润	205	456	656	809
其他流动负债	142	213	262	284	每股收益-最新股本摊薄(元)	0.59	1.31	1.88	2.32
非流动负债	214	219	224	229	EBIT	205	471	666	816
长期借款	97	107	117	127	EBITDA	399	760	1,033	1,249
应付债券	0	0	0	0	毛利率(%)	36.65	40.38	42.26	42.63
租赁负债	24	19	14	9	归母净利率(%)	8.04	14.03	16.72	17.21
其他非流动负债	93	93	93	93	收入增长率(%)	-1.64	27.60	20.77	19.87
负债合计	2,091	2,265	2,582	2,948	归母净利润增长率(%)	-69.32	122.56	43.92	23.38
归属母公司股东权益	3,709	4,165	4,820	5,629					
少数股东权益	0	0	0	0					
所有者权益合计	3,709	4,165	4,820	5,629					
负债和股东权益	5,801	6,430	7,402	8,577					

现金流量表(百万元)	2021A	2022E	2023E	2024E	重要财务与估值指标	2021A	2022E	2023E	2024E
经营活动现金流	-262	602	868	886	每股净资产(元)	10.66	11.97	13.85	16.18
投资活动现金流	-802	-721	-820	-852	最新发行在外股份(百万股)	348	348	348	348
筹资活动现金流	230	-13	-14	-14	ROIC(%)	4.72	9.06	11.41	12.22
现金净增加额	-841	-133	35	20	ROE-摊薄(%)	5.52	10.94	13.60	14.37
折旧和摊销	194	289	367	434	资产负债率(%)	36.05	35.23	34.88	34.37
资本开支	-736	-719	-839	-888	P/E(现价&最新股本摊薄)	62.22	27.96	19.43	15.75
营运资本变动	-723	-188	-148	-306	P/B(现价)	3.43	3.06	2.64	2.26

数据来源:Wind,东吴证券研究所,全文如无特殊注明,相关数据的货币单位均为人民币,预测均为东吴证券研究所预测。

免责声明

东吴证券股份有限公司经中国证券监督管理委员会批准，已具备证券投资咨询业务资格。

本研究报告仅供东吴证券股份有限公司（以下简称“本公司”）的客户使用。本公司不会因接收人收到本报告而视其为客户。在任何情况下，本报告中的信息或所表述的意见并不构成对任何人的投资建议，本公司不对任何人因使用本报告中的内容所导致的损失负任何责任。在法律许可的情况下，东吴证券及其所属关联机构可能会持有报告中提到的公司所发行的证券并进行交易，还可能为这些公司提供投资银行服务或其他服务。

市场有风险，投资需谨慎。本报告是基于本公司分析师认为可靠且已公开的信息，本公司力求但不保证这些信息的准确性和完整性，也不保证文中观点或陈述不会发生任何变更，在不同时期，本公司可发出与本报告所载资料、意见及推测不一致的报告。

本报告的版权归本公司所有，未经书面许可，任何机构和个人不得以任何形式翻版、复制和发布。如引用、刊发、转载，需征得东吴证券研究所同意，并注明出处为东吴证券研究所，且不得对本报告进行有悖原意的引用、删节和修改。

东吴证券投资评级标准：

公司投资评级：

买入：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘在 15%以上；

增持：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘介于 5%与 15%之间；

中性：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘介于-5%与 5%之间；

减持：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘介于-15%与-5%之间；

卖出：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘在-15%以下。

行业投资评级：

增持：预期未来 6 个月内，行业指数相对强于大盘 5%以上；

中性：预期未来 6 个月内，行业指数相对大盘-5%与 5%；

减持：预期未来 6 个月内，行业指数相对弱于大盘 5%以上。

东吴证券研究所
苏州工业园区星阳街 5 号

邮政编码：215021

传真：(0512) 62938527

公司网址：<http://www.dwzq.com.cn>