

机械设备行业跟踪周报

HJT 扩产加速进入订单兑现期；建议关注业绩高增速的半导体设备板块

增持（维持）

2022 年 07 月 10 日

证券分析师 周尔双

执业证书：S0600515110002

021-60199784

zhouersh@dwzq.com.cn

证券分析师 朱贝贝

执业证书：S0600520090001

zhubb@dwzq.com.cn

证券分析师 黄瑞连

执业证书：S0600520080001

huangrl@dwzq.com.cn

研究助理 罗悦

执业证书：S0600120100013

luoyue@dwzq.com.cn

研究助理 刘晓旭

执业证书：S0600121040009

liuwx@dwzq.com.cn

1.推荐组合：三一重工、先导智能、晶盛机电、迈为股份、恒立液压、华测检测、杰瑞股份、柏楚电子、奥特维、杭可科技、金博股份、奥普特、高测股份、利元亨、芯源微、联赢激光、瀚川智能、新锐股份。

2.投资要点：

光伏设备：迈为获爱康 1.2GW HJT 整线订单，HJT 龙头设备商订单逐渐兑现&市占率有望继续提升

7月5日，爱康科技公告，控股子公司湖州爱康光电于近日与迈为股份签署《设备采购合同》，购买两条 210 半片 HJT 电池整线设备，每条生产线的产能均超过 600MW，主要产品为大尺寸半片异质结太阳能电池片。2021 年 11 月 30 日，湖州爱康光电向迈为股份采购一条 210 半片 HJT 整线设备，产能超 600MW，主设备已于 2022 年 6 月陆续进场。此次再招 1.2GW，我们预计单 GW 设备投资额 4 亿元，则此订单对应 4.8 亿元价值量。两条线分别于 2022 年 12 月 20 日、2023 年 1 月 20 日之前完成供货。交货之后，爱康将实现约 2GW HJT 电池产能，爱康湖州预计 2025 年将实现 10GW HJT 产能，即 2023-2025 年再扩 8GW。

HJT 降本增效加速推进，迈为股份作为 HJT 整线设备龙头弹性最大。我们认为 2022 年是 HJT 降本增效加速推进的一年，维持 2022 年全行业扩产 20-30GW 扩产预期不变，我们预计 2022 年底 HJT 电池片的单 W 生产成本与 PERC 持平，2023 年开始全行业扩产爆发&主流大厂将开始规模扩产。若假设迈为一股份市占率 70%+，即迈为股份 2022 年近 20GW HJT 订单，光伏主业可达 80 亿元 HJT 订单规模。投资建议：硅片环节推荐晶盛机电、高测股份；电池片设备推荐迈为股份；组件设备推荐奥特维；热场环节推荐金博股份。

半导体设备：Q2 业绩有望兑现快速增长，下半年值得重点关注

中微公司发布 2022 年半年度业绩预告，上半年营业收入预计约 19.7 亿元，同比增长约 47.1%，扣非归母净利润 4.1-4.5 亿元，同比增加 565.4%-630.3%，我们预计 Q2 半导体设备板块业绩有望延续快速增长。在整个半导体行业增速下来的背景下，设备环节特有的进口替代逻辑日益凸显，设备是当前半导体产业逻辑最好的细分环节之一，本土半导体设备业绩驱动力更多来自于市场份额的提升，尤其外部制裁等事件，国产晶圆厂加速国产替代，导致设备环节业绩比行业有更大的弹性。下半年半导体设备具备较好配置价值，重点推荐拓荆科技、华海清科、长川科技、芯源微、至纯科技、北方华创、中微公司、华峰测控、盛美上海。建议关注万业企业、精测电子。

风电设备：上半年风电招标超 50GW，行业边际持续改善

我们预计 2022 年海上风电装机量约为 6-7GW，装机量有所下降，但符合行业预期，渡过窗口期后 2023 年预计可达到 12-13GW，第一批风光大基地 2022Q1 开建，考虑到风电建设周期，2022 年下半年风电装机有望超预期，2022 全年风电装机将超过 55GW。2022 年 1-6 月招标 53.46GW，全年有望超过 100GW，有望支撑 2023 年风电装机，下半年风电板块投资机会值得关注，竞争格局更优的零部件环节有受益。投资建议：推荐新强联、东方电缆、恒润股份、中际联合，关注大金重工、海力风电。建议关注天顺风能、日月股份、金雷股份、通裕重工、力星股份、时代新材、中材科技等细分行业龙头。

通用自动化：6 月制造业 PMI 重回景气区间，国产刀具进口替代加速

6 月 PMI 收于 50.2%，较上月升 0.6pct，重回景气区间，主要系：1）物流情况的改善，根据国家统计局调查，5 月反映物流运输不畅的企业比重较 4 月下降 8%；2）上海复工复产后，汽车和半导体等产业迅速复苏；3）港口秩序恢复后出口反弹，5 月出口同比+17%，高于市场预期。6 月疫情蔓延基本得到控制，随着各地在疫情防控上更趋灵活，我们预计经济将迎来供给修复+需求回补的双重驱动，同时地方政府更加重视本地经济复苏，工业生产的反弹会加快，板块景气度有望进一步回升。

工业机器人：1-5 月工业机器人产量 16.6 万台，同比-9.4%；其中 5 月产量 3.7 万台，同比-13.7%，环比+12.5%。从头部企业订单来看，以 ABB/KUKA/雅马哈为例，5 月订单分别同比+22%/+28%/+14%；环比+2%/+12%/+83%，呈现出明显的韧性。从下游来看，锂电、光伏等新兴行业仍保持较快增长，而 3C、一般工业等需求较为疲软。疫情影响下国内品牌在交货期方面相比外资有很大优势，为国产替代带来机遇。短期内疫情对 Q2 工业机器人的产销均有较大影响，而往年 Q2 通常为销售旺季，我们认为在下游刚需的驱动下，22 年行业的旺季有望后置，待疫情平复后行业将出现恢复性增长。工业自动化推荐怡合达、绿的谐波、埃斯顿、国茂股份；刀具推荐欧科亿、华锐精密、新锐股份；机床行业推荐科德数控、创世纪、国盛智科，建议关注海天精工。

工程机械：6 月挖机销量同比-10%，降幅缩窄，看好 7 月行业转正

6 月挖掘机（含出口）销量 20761 台，同比增速-10%，大幅好于 CME 此前预期-22%，较 5 月-24%降幅继续缩窄。随着 5 月以来工程机械开工小时回暖，下半年基数进一步下降，Q3 行业同比数据有望转正。下半年重点公司收入端有望重回正增长，钢材价格回落释放利润弹性，稳增长政策有望助力行业回暖，推荐【三一重工】【恒立液压】【徐工机械】【中联重科】。

风险提示：下游固定资产投资不及市场预期；行业周期性波动；疫情影响持续

行业走势



相关研究

《6 月挖机销量同比-10%，降幅缩窄，看好 7 月行业转正》

2022-07-09

《硅片持续涨价致切片代工盈利性提升；建议关注进入业绩兑现期的半导体设备板块》

2022-07-03

《光伏各个环节扩产加速利好各环节设备龙头；关注进入业绩兑现期的半导体设备板块》

2022-06-26

内容目录

1. 重点推荐及建议关注组合4

2. 近期报告4

3. 核心观点汇总4

4. 推荐组合核心逻辑和最新跟踪信息16

5. 行业重点新闻21

6. 公司新闻公告22

7. 重点高频数据跟踪25

8. 风险提示27

图表目录

图 1:	6 月制造业 PMI 为 50.2%，较上月上升 0.6pct	25
图 2:	5 月制造业固定资产投资完成额累计同比+10.6%	25
图 3:	5 月金属切削机床产量 5 万台，同比-18%	25
图 4:	6 月新能源乘用车销量 57.1 万辆，同比+141.4%（单位：辆）	25
图 5:	6 月挖机销量 20761 台，同比-10.1%（单位：台）	26
图 6:	6 月小松挖机开工 96h，同比-13.1%（单位：小时）	26
图 7:	5 月动力电池装机量 18.6GWh，同比+90.3%（单位：KWh）	26
图 8:	5 月全球半导体销售额 518 亿美元，同比+18.0%	26
图 9:	5 月工业机器人产量 3.7 万台/套，同比-13.7%	26
图 10:	5 月电梯、自动扶梯及升降机产量 13.2 万台，同比-13.2%（单位：万台）	26

1. 重点推荐及建议关注组合

表 1: 重点推荐及建议关注组合

所处领域	重点推荐及建议关注组合
工程机械	三一重工、中联重科、恒立液压、浙江鼎力、艾迪精密、杭叉集团、安徽合力
泛半导体	晶盛机电、迈为股份、捷佳伟创、北方华创、中微公司、精测电子、至纯科技、华峰测控、长川科技、华兴源创、神工股份、帝尔激光
锂电设备	杭可科技、先导智能、先惠技术、赢合科技、科恒股份、璞泰来、联赢激光
油气设备	杰瑞股份、中海油服、博迈科、海油工程、石化机械、纽威股份、中密控股
激光设备	锐科激光、柏楚电子
检测服务	华测检测、广电计量、安车检测、电科院
轨交装备	中国中车、康尼机电、中铁工业、思维列控
通用自动化	埃斯顿、绿的谐波、拓斯达、克来机电、快克股份、瀚川智能、机器人、国茂股份、伊之密、海天国际、创世纪、海天精工、国盛智科、华锐精密、欧科亿、恒锋工具、新锐股份
电梯	上海机电
重型设备	振华重工、中集集团
煤炭设备	郑煤机、天地科技
轻工设备	弘亚数控、斯莱克

数据来源: WIND, 东吴证券研究所整理

2. 近期报告

【工程机械】行业点评: 6月挖机销量同比-10%, 降幅缩窄, 看好7月行业转正

【迈为股份】2022年中报业绩预告点评: 2022H1 业绩预告高增, 技术迭代期 HJT 整线设备龙头具备高业绩弹性

【迈为股份】公司点评: 获爱康 1.2GW HJT 整线设备订单, HJT 龙头设备商订单逐渐兑现&市占率有望继续提升

【中微公司】公司点评: 收入端延续高速增长, 真实盈利水平明显提升

3. 核心观点汇总

光伏设备: 天合光能垂直一体化布局, 利好各环节龙头设备商

技术&成本&市场等多种因素综合考量, 天合光能实施垂直一体化战略。天合光能由电池+组件厂商向上游硅料、硅片环节延伸形成垂直一体化布局, 主要以下三点因素

考虑，（1）**推动 N 型技术发展**：当前电池片组件 N 型化发展，但所需的 N 型上游产能仍存在一定瓶颈；（2）**控制成本、保障长单**：在上游原材料价格波动时更好地控制电池组件成本，从而保障签订的长单能够得到有效执行；（3）**打开全球市场**：有利于产品溯源，满足境外复杂环境下不同客户需求，减少贸易摩擦，从而打开全球市场。此次天合光能硅料、硅片、电池片、组件全产业链进行扩产，有望带动各环节设备需求，利好各环节龙头设备商。

硅片环节：龙头设备商均具备 N 型技术&产品竞争力强，有望获得天合光能上游扩产订单。（1）**单晶炉**：晶盛机电凭借技术优势获取单晶炉的高市场份额，市占率约 90%（除隆基京运通外），其单晶炉性价比高、稳定性好，半导体单晶技术储备丰富，故切入光伏 N 型难度不大，并且 N 型使用的单晶炉与 P 型不存在较大差异。我们认为天合光能硅片扩产出于产能快速、稳妥释放的考虑，大概率会选择晶盛机电的单晶炉，假设单晶炉投资额为 1.4 亿元/GW，则 35GW 拉晶产能对应 49 亿元单晶炉订单，晶盛机电有望从中获益。（2）**切片机**：N 型技术尤其 HJT 电池对硅片薄片化要求更高，高测股份拥有相应技术储备，同时其切片机在切片速度、断线率、故障率、良率等方面优势明显，出片率高于行业平均水平，切片机市占率 50%+。我们认为天合光能的切片产能有望选择高测股份的切片机，假设切割设备投资额为 0.33 亿元/GW，则 10GW 切片产能对应约 3.3 亿元切割设备订单，高测股份作为切片机龙头有望从中获益。（3）**热场**：金博股份在 N 型热场领域已经具备相应技术和产能储备，2022 年 5 月与宇泽半导体在单晶 N 型热场领域达成战略合作，我们预计天合光能硅片产能对应热场耗量为 21 吨/GW，按照 2022Q1 单吨售价 76 万/吨计算，则 35GW 拉晶产能对应热场需求约 5.6 亿元，金博股份将充分受益。

电池片环节：迎来 N 型技术变革，龙头设备商具备高订单弹性。电池片环节 N 型技术正逐步取代 PERC，我们展望未来 2022-2023 年电池片扩产情况——HJT+TOPCon 将是主流，其中 HJT 为终局技术。目前天合光能在 TOPCon 方面已经布局了 500MW 中试线及 8GW 宿迁项目，我们认为这与公司传统 PERC 产能较多有关。随着 HJT 降本增效加速推进，未来天合光能 10GW N 型电池存在布局 HJT 的可能性。我们认为 HJT 产业化进程加速推进，迈为股份作为整线设备龙头具备高订单弹性。2022 年以来伴随着华晟（4.8GW）、印度信实（4.8GW）、金刚玻璃（4.8GW）、华润电力（3GW）、隆基（1.2GW）均积极推进 GW 级 HJT 项目建设，我们认为 2022 年是 HJT 降本增效加速推进的一年，维持 2022 年全行业扩产 20-30GW 扩产预期不变，我们预计 2022 年底 HJT 电池片的单 W 生产成本与 PERC 打平，2023 年开始全行业扩产爆发&主流大厂将开始规模扩产。若假设龙一迈为股份市占率 70%+，即 2022 年近 20GW HJT 订单，光伏主业可达 80 亿元 HJT 订单规模。

组件环节：奥特维为串焊机龙头，有望受益于天合光能组件扩产。N 型技术发展带来串焊机更新需求，包括薄片化、SMBB 高精串焊、多分片等，奥特维具备相应技术积累，同时焊接效率更高、投资回收期更短，能够为客户带来更高收益。若串焊机价值量

为 2500 万元/GW，则 10GW 组件产能对应串焊机需求为 2.5 亿元，奥特维有望从中受益。

投资建议：硅片环节推荐【晶盛机电】【高测股份】；电池片设备推荐【迈为股份】，建议关注【捷佳伟创】【金辰股份】；组件设备推荐【奥特维】；热场环节推荐【金博股份】。

风险提示：光伏下游扩产进度低于预期，下游装机量不及预期。

半导体设备：预期差仍然存在，板块具备配置价值

晶圆制造环节景气度较高，半导体设备行业景气度有望延续。2022 年 1-4 月全球&中国大陆半导体销售额分别为 2023 和 673 亿美元，分别同比+24%和+19%，延续高速增长。短期来看，新能源等需求旺盛&疫情缓解，2022 年全年本土半导体行业景气度不必悲观。1) 2022 年 5 月我国新能源汽车销量、产量分别达到 44.7 和 46.6 万辆，分别同比+106%和+115%；2022 年 1-5 月累计销量、产量分别达到 199.5 和 206.3 万辆，分别同比+113%和+113%，需求依旧旺盛，对半导体需求持续大幅提升。2) 随着上海封控解除，物流全面恢复，短期压制因素也正在快速缓解。

对于半导体设备，高基数背景下，市场普遍担心半导体行业景气度拐点向下，下游客户资本开支下降。然而，我们认为，晶圆产能东移背景下，本土晶圆厂开工率依旧较高，2022Q1 中芯国际、华虹半导体产能利用率均超 100%，产能吃紧。2022 年下游客户资本开支仍有保障，本土半导体设备行业景气度有望延续。

晶圆厂招标追踪：下游招标快速推进，1-5 月国产化率约 30%。我们以近期规模化公开招标的华虹无锡、积塔半导体、福建晋华、华力集成和华虹宏力为统计标本。1) **整体来看**，2022 年 1-5 月 5 家晶圆厂合计完成招标 520 台，其中 1-5 月份分别完成招标 57、8、171、178 和 106 台，3 月份以来明显提升。2) **细分设备来看**，2022 年 1-5 月份薄膜沉积设备、刻蚀设备、检测/量测设备、炉管设备招标完成量较大，占比分别为 17%、14%、13%和 18%。3) **细分晶圆厂来看**，2022 年 1-5 月份华虹无锡、积塔半导体、福建晋华分别完成招标 325、170 和 20 台。

国产化率方面，2022 年 1-5 月份 5 家晶圆厂合计完成国产设备招标 160 台，国产化率约 31%。1) **细分晶圆厂来看**，2022 年 1-5 月华虹无锡、积塔半导体、福建晋华分别完成国产设备招标 59、93 和 8 台，国产化率分别为 18%、55%和 40%；2) **细分设备来看**，涂胶显影设备、刻蚀设备、CMP 设备、炉管设备、去胶机、剥离设备、刷片机等环节国产化率较高，分别为 37%、44%、47%、35%、83%、60%和 56%。3) **细分供应商来看**，2022 年 1-5 月北方华创、中微公司、芯源微、拓荆科技、华海清科在上述 5 家晶圆厂分别完成中标 55、13、12、14 和 8 台，表现十分突出。

行业进入业绩兑现期，国产替代长期存在&空间广阔。短期来看，本土半导体设备企业已经进入业绩兑现期。2021-2022Q1 十家半导体设备企业合计实现营业收入 237 和 60 亿元，同比+56%和+57%，延续高速增长。截至 2022Q1 末，十家企业存货和合同负债合计分别达到 208 和 95 亿元，均达到历史最高值，保障 2022 年业绩延续高速增长。

中长期来看，晶圆产能东移&国产替代逻辑长期存在，驱动本土半导体设备市场需求稳定增长，行业需求景气度有望长期延续。1) 晶圆产能东移：2021-2022 年全球新增晶圆厂 29 座，其中中国大陆 8 座，占比达到 27.59%。集微咨询预计中国大陆未来 5 年还将新增 25 座 12 英寸晶圆厂，总规划月产能将超过 160 万片，本土对半导体设备需求有望长期维持高位；2) 国产替代：2020 年中国大陆晶圆设备国产化率仅 7.4%，大部分环节不足 10%，国产替代空间广阔。在半导体行业增速放缓的背景下，设备环节进口替代逻辑将日益凸显。中长期来看，本土半导体设备企业的业绩驱动力更多来自市场份额提升，有望表现出高于行业整体的业绩弹性。

投资建议：下游需求旺盛，叠加国产替代驱动，2022 年本土半导体设备龙头业绩有望延续高速增长。重点推荐【拓荆科技】、【华海清科】、【长川科技】、【芯源微】、【至纯科技】、【北方华创】、【中微公司】、【华峰测控】、【盛美上海】。建议关注【万业企业】、【精测电子】。

风险提示：下游资本开支不及预期、设备国产化不及预期等。

通用自动化：5 月制造业景气边际改善，国产刀具进口替代加速

5 月制造业景气边际改善，看好后续需求回补。5 月 PMI 收于 49.6%，较上月升 2.2pct，疫情缓解下制造业景气边际改善，主要系：1) 物流情况的改善，根据国家统计局调查，5 月反映物流运输不畅的企业比重较 4 月下降 8%；2) 上海复工复产后，汽车和半导体等产业迅速复苏；3) 港口秩序恢复后出口反弹，5 月出口同比+17%，高于市场预期。

疫情缓解后工业部门恢复速度较快，5 月工业增加值同比+0.7%，高于 4 月的-2.9%，制造业同比转正是主要的边际变化。由于上海等地加速复工复产，此前最大的拖累汽车制造业的同比跌幅显著收窄，5 月汽车产量同比-5%（较 4 月的同比-44%有较大回升），环比+55.5%，新能源汽车产量同比+108%，环比+42.2%。此外在稳外贸政策的支持下，计算机等电子设备制造、化学原料及制品以及电气机械成为 5 月制造业回暖的重要因素。

1-5 月制造业固定资产投资同比+10.6%，5 月单月同比+7.1%，高于 4 月的+6.4%，主要由汽车、电子、电气机械、医药等新兴产业投资拉动。1-5 月高技术制造业投资增速依旧领跑制造业，同比+24.9%。

5 月制造业景气度回升好于市场预期，我们认为目前还主要体现在供给端的快速

修复。6月疫情蔓延基本得到控制，随着各地在疫情防控上更趋灵活，我们预计经济将迎来供给修复+需求回补的双重驱动，同时地方政府更加注重本地经济复苏，工业生产的反弹会加快，板块景气度有望进一步回升。

工业机器人：锂电池等新能源行业需求有望支撑工业机器人销量。1-5月工业机器人产量16.6万台，同比-9.4%；其中5月产量3.7万台，同比-13.7%，环比+12.5%，环比4月已有改善。**从头部企业订单来看**，以ABB/KUKA/雅马哈为例，5月订单分别同比+22%/+28%/+14%；环比+2%/+12%/+83%。尽管在疫情影响下，机器人头部企业订单仍维持同比增长，呈现出明显的韧劲。**从下游领域来看**，锂电、新能源车、光伏、半导体等新兴行业仍保持较快增长，而3C、一般工业等受消费萎靡、大宗商品涨价影响，需求较为疲软。**从产品结构来看**，协作、SCARA和大六轴机器人增速较快，主要系在锂电新能源领域应用增多，小六轴机器人略有增长，而Delta机器人多用于消费领域，同比略有下滑。**从竞争格局来看**，疫情影响下国内品牌在交货期方面相比外资有很大优势，目前外资交货期8-10个月，国内厂家常规交货期是1个月，重负载机型2个月，这为国产替代带来机遇。短期内疫情对Q2工业机器人的产销均有影响，而往年Q2通常为销售旺季，我们认为在下游刚需的驱动下，2022年工业机器人行业的旺季有望后置，疫情平复后行业将出现恢复性增长。

机床行业产销承压，国产刀具进口替代加速。从产量数据来看，1-5月金属切削机床产量23万台，同比-8.7%，其中5月单月产量5万台，同比-18%，环比持平。机床行业产销承压主要原因系疫情冲击影响，且北京、天津、长三角、珠三角、东北等疫情严重地区机床工具行业企业比较集中，停产以及物流不畅等困难给行业企业的运行普遍带来较大影响。然而5月以来头部企业销量环比已有所修复，以北京精雕、山崎马扎克和德马吉森精机为例，5月销量分别环比-2%/+31%/+5%。

刀具作为机床核心零部件，充分受益于进口替代。根据机床工具协会统计，2021年国内刀具行业市场规模达477亿元，同比+13%；其中进口刀具份额为29%（同比-2pct），进口替代持续加速。短期来看目前欧科亿、华锐精密等主要国产品牌订单仍较为饱满，排产周期在1-2个月左右（刀具为易耗品，正常排产周期为1个月），且主要原材料碳化钨和钴粉的价格较年初也有较大回落，刀具企业盈利能力向好。

投资建议：工业自动化推荐怡合达、绿的谐波、埃斯顿、国茂股份；刀具推荐欧科亿、华锐精密、新锐股份；机床行业推荐科德数控、创世纪、国盛智科，建议关注海天精工。

风险提示：下游固定资产投资不及预期；行业周期波动；疫情影响持续。

工程机械：6月挖机销量同比-10%，降幅缩窄，看好7月行业转正

6月挖机行业销量同比-10%，高基数压力缓解，降幅收窄。2022年6月挖机行业

销量 20,761 台，同比-10.1%，好于此前 CME 预期值-22%，较 5 月-24.2%降幅再收窄。其中国内销量 11,027 台，同比-35.0%；出口销量 9,734 台，同比+58.4%，占总销量比重提升至 47%。2022 年 1-6 月挖机行业累计销量 143,094 台，同比下降 36.1%。其中，国内市场销量 91,124 台，同比下降 52.9%；出口销量 51,970 台，同比增长 72.2%，占总销量比重提升至 36%。6 月挖机行业降幅较 5 月明显缩窄，主要系同期高基数压力缓解、出口增长强劲。展望未来，随疫情影响减弱，基数效应消退，行业降幅进一步有望缩窄，三季度有望迎来转正。

小挖结构占比持续提升，中大挖具备发力空间。国内销量结构方面，6 月国内小挖（<18.5t）/中挖（18.5-28.5t）/大挖（>28.5t）销量分别为 6,794/2,535/1,698 台，分别同比-28.9%/-48.3%/-31.7%，占总销量比重分别为 61.6%/23.0%/15.4%，同比+5.2/-5.9/+0.7pct。小挖在总销量中占比持续提升，主要基于小挖机器替人属性逐步凸显，应用场景从传统基建向市政、农村等领域拓展。中大挖复苏相对较慢，其中中挖应用场景为房地产和基建项目，大挖为大型基建及矿山开采。展望未来，稳增长政策下基建项目陆续开工，能源安全保供下矿山供给有望增加，中大挖需求有望回暖。

专项债发行使用加速推进，关注稳增长背景下工程机械基本面改善机会。2022 年 5 月 31 日国务院发布通知，要求地方政府 6 月底前发完已下达的 3.45 万亿专项债，并力争在 8 月底前使用完毕。同时，6 月 21 日的人大常委会提及应加大宏观政策调节力度，谋划增量政策工具，避免专项债发完后财政“缺子弹”的问题。稳增长背景下，地方政府加速推进专项债形成实物工作量，项目开工需求有望集中释放，带动设备需求回暖。随着出口高速增长、同期基数下降，我们预计 2022 年下半年有望迎来同比转正，全年销售呈前低后高走势。

国际化、电动化大幅拉平周期、重塑全球行业格局。海外工程机械市场周期波动远低于行业，2021 年至今疫情影响减弱背景下，行业增速由负转正，迎来超补偿反弹机会，2021 年及 2022 年一季报，海外工程机械龙头卡特彼勒收入增长分别为 22%、14%。三一重工产品质量已处于国际第一梯队，并且具有显著性价比，出口增长远高于海外市场，有望大幅拉平本周行业周期。工程机械产品较乘用车更讲究经济性，随着电动化产品制造成本下降，渗透率有望呈现加速提升趋势。目前工程机械电动产品售价约为传统产品两倍，全生命周期成本优势明显，未来电动化产品成本有望继续向下。随着电动产品成本曲线下降，渗透率提升，大力投资电动化技术的国内龙头企业有望挤占中小品牌份额，在全球市场迎来弯道超车机会。

投资建议：推荐【三一重工】中国最具全球竞争力的高端制造龙头之一，看好国际化及电动化进程中重塑全球格局机会。【中联重科】起重机+混凝土机械后周期龙头，新兴板块贡献新增长极，迎来价值重估。【徐工机械】起重机龙头，混改大幅释放业绩弹性。【恒立液压】国内高端液压件稀缺龙头，下游从挖机拓展至工业领域，打开第二增长曲线。

风险提示：基建及地产力度不及预期；行业周期波动；国际贸易争端加剧。

锂电设备：软包&长薄化方形电池发展带动叠片设备需求，技术迭代加速利好设备龙头

叠片为中段核心环节，软包&长薄化方形电池带动叠片机需求。卷绕/叠片为锂电池中段电芯装配工序核心环节。相较于卷绕工艺，叠片形成的电池具有更高的能量密度、更稳定内部结构、更高安全性和更长循环寿命等优点，但面临效率低、设备投资额较高等痛点。我们认为随着我国优秀叠片机厂商加大研发以持续提升叠片机效率、国产叠片机放量实现降本，叠片工艺的低效率、高成本问题有望得到解决。**随着软包占比持续提升&长薄型方形电池快速发展，叠片需求空间广阔：**（1）软包天然适用于叠片工艺，随着技术不断成熟，性能更优越的软包电池占比将不断提升；（2）新能源车对动力电池的安全性、能量密度等提出更高要求，各电池厂对此均提出了方形电池差异化的解决方案，例如比亚迪推出刀片电池、蜂巢能源推出短刀电池、中创新航推出全极耳叠片电池和 Onestop Battery 等，我们认为随着方形电芯尺寸逐步变大&厚度逐步变薄，叠片重要地位日渐凸显。**随着软包电池占比不断提升&方形电芯长薄化发展，我们预计到 2025 年全球叠片机需求将超 300 亿元，2022-2025 年均复合增速达 43%。**

全球头部动力电池玩家多选择叠片路线，叠片渗透率将不断提升。根据高工锂电 2021 年全球动力电池装机量排名前十为宁德时代、比亚迪、LG 新能源、松下等，其中布局软包路线的 LG 新能源、SKI 等中段工艺为叠片；长薄化方形路线的比亚迪（刀片）、蜂巢能源（短刀）、中创新航（全极耳叠片电池和 One-stop Battery）也采用叠片工艺，远景动力的部分方形也选用了叠片路线。中段叠片工艺的动力电池厂均有较大规模扩产规划，将带动叠片设备需求。

目前叠片机仍处于技术迭代期，我国设备商新老玩家均积极布局。目前叠片机的 Z 字切叠一体机成为发展趋势，且效率不断提升。我国龙头设备商如先导智能、利元亨等均推出了切叠一体机，效率方面先导智能最高叠片效率达 800PPM（0.075s/pcs）、利元亨正在突破 0.125s/pcs 的速度，而国外设备的价格和交期不具备竞争力，随着中创新航、蜂巢能源等积极扩产，先导智能、利元亨等国产设备商的叠片机已经大批量中标，未来叠片机国产化趋势将日益明朗。除了先导智能、利元亨等深耕锂电行业多年的设备商外，叠片机环节也涌入了较多新进入者，例如奥特维、博众精工等光伏和 3C 行业设备商，主要系叠片机市场需求更大&叠片技术路线仍处于变革中，同时新进入者具备相应底层技术。我们认为叠片机环节具备较高研究价值，（1）下游电池厂与设备商多为深度合作关系，随着动力电池厂积极扩产，国产叠片机厂商有望获得大批量订单，故需要重点跟踪相关设备商开拓下游客户情况及中标情况；（2）叠片机技术仍处于迭代中，国产叠片机厂商能否持续提升设备效率、推出切叠一体机等的技术进展也十分关键。

本土重点公司介绍：（1）先导智能：锂电整线设备龙头，叠片机已获大批量订单。

2022 年 3 月中标 200+台叠片机订单（切叠一体机和热复合叠片机），最高叠片效率达 800PPM（0.075s/pcs），切叠稳定效率为 0.45s/pcs（单工位）。（2）利元亨：从消费到动力实现整线布局，高速动力切叠一体机取得突破。高速切叠一体机叠片速度达 0.15s/pcs（三工位，即单工位为 0.45s/pcs），同时正在开发整机 0.125s/pcs 的超高速叠片工艺，现设备已获得行业头部企业的广泛认可，实现批量生产。

投资建议：重点推荐先导智能、利元亨；建议关注赢合科技、海目星、博众精工、奥特维、科瑞技术、福能东方（子公司超业精密）、吉阳智能（未上市）、格林晟（未上市）。

风险提示：下游扩产不及预期；设备技术迭代落后。

检测服务：第三方检测穿越牛熊，业绩韧性尽显

2021 年板块归母净利润同比+29%，22Q1 同比+76%。我们选取 14 家检测服务标的进行分析。（1）收入端：21 年板块营收同比+26%；22Q1 同比+40%，增速上行主要系新冠检测需求旺盛。（2）利润端：21 年板块归母净利润同比+29%，22Q1 同比+76%，利润增速均超营收，龙头规模效应/精细化管理逻辑有望持续兑现。

检测行业：第三方检测穿越牛熊，优选内资龙头。我国第三方检测为朝阳产业，具备增速快、增长稳、穿越牛熊特征。2020 年国内检测行业规模 3586 亿元，经济发展/公众安全意识觉醒背景下两位数增速有望延续。行业呈碎片化、重资产特点，国产龙头成长空间大，凭借社会公信力和规模扩张的优势，业绩长期增速稳定于 20%以上；随实验室规模扩张和市占率提升，高增速有望持续。

龙头估值回落底部，迎来中长期布局机会。基于检测行业增速快、增长稳、穿越牛熊的特征，以及龙头公司份额及业绩稳定提升的优势，海外检测赛道牛股频出，享有较高估值，龙头 SGS、欧陆等近 10 年估值中枢约 30X，且历年波动较小。国内检测行业仍处于快速发展阶段，内资龙头增速是外资 2 倍以上，成长性占优，估值应为 50X 左右。当前龙头估值多回落底部，迎中长期布局机会。

投资建议：推荐具备国际化基因的第三方检测全品类龙头【华测检测】；成长持续提速的综合性第三方检测龙头【谱尼测试】；国内顶尖计量检测服务机构【广电计量】；环境与可靠性试验龙头【苏试试验】。

风险提示：行业增速不及预期，疫情冲击供应链风险。

激光行业：疫情影响业绩表现，看好疫情缓解后需求反弹

2021 年激光行业业绩大幅提升，2022Q1 受疫情影响增速放缓。

我们选取 11 家激光行业重点标的，包括控制系统龙头【柏楚电子】、半导体激光芯片龙头【长光华芯】、激光器龙头【锐科激光】【英诺激光】【杰普特】、激光设备龙头【大族激光】【华工科技】【亚威股份】【海目星】【联赢激光】【帝尔激光】。1) **整体来看**：2021 年十家激光企业合计实现营收和归母净利润 395 和 48 亿元，分别同比+45%和+60%，业绩快速增长，盈利水平也处上升通道，2021 年销售净利率为 12.2%，同比+1.26pct。2022Q1 受上海疫情影响，激光行业需求短期承压，2022Q1 十家激光企业合计实现营收和归母净利润 93 和 9 亿元，同比+30%和+9%，业绩增速明显放缓，销售净利率同比-1.9pct。2) **细分领域来看**：①**控制系统环节 2022Q1 受物流明显拖累，盈利水平依旧出色**。2022Q1 柏楚电子营收和归母净利润分别同比为+1.4%和-13%，主要系 3 月底上海疫情物流影响收入确认，2022Q1 柏楚电子销售净利率为 55.2%，表现依旧出色。②**下游需求持续低迷背景下，光纤激光器价格战加剧**。锐科激光为提升市场份额，产品大幅降价，2022Q1 归母净利润仅 0.21 亿元，同比-81%，销售净利率仅为 3.06%，同比-17.26pct。③**动力电池扩产浪潮下，新能源专用设备领域加速放量**。联赢激光&海目星进入业绩高速增长期，2021 年新签订单分别为 35.99 亿元（含税）和约 57 亿元（含税），同比+139%和+128%。

激光行业是黄金成长赛道，看好后疫情时代下游需求集中放量。历史数据表明，我国激光行业与制造业增速存在一定相关性，但在制造业疲软时依旧可以保持较高增速，受制造业周期性波动带来的负面影响较小，2010-2021 年我国激光设备销售额 CAGR 高达 21%，典型的成长赛道。1) **短期来看**，2022Q1 上海疫情影响，激光行业需求受到影响。我们看好在本轮疫情逐步缓和后，前期被抑制的下游需求有望快速释放，行业重回快速增长通道。2) **中长期来看**，激光在宏观加工领域（切割、焊接）渗透率不断提升，叠加应用场景持续拓展（消费电子、新能源、光伏等），我国激光行业有望在较长时间内保持稳步增长态势。

投资建议：随着上海疫情逐步缓解，我们看好激光行业需求回暖，关注部分超跌优质激光龙头。重点推荐【柏楚电子】、【联赢激光】、【大族激光】、【锐科激光】等细分赛道龙头，建议关注【海目星】、【长光华芯】。

风险提示：激光行业竞争加剧，宏观经济增长不及预期，中美贸易战对上游元器件进口和下游设备出口的影响，激光器及核心元器件国产化进程不及预期。

电梯行业：盈利水平已处底部，地产后周期驱动行业拐点出现

受益地产后周期&城轨需求快速增长，行业拐点有望出现。1) **地产**：地产行业已进入第三轮宽松期，供需端政策利好不断，多地购房政策持续放宽，房企融资困境也在缓解。2) **城轨交通**：我国持续加大新基建投资力度，进一步刺激城轨交通电梯需求增长。而在盈利方面，我们判断电梯行业盈利能力已处于底部，2022 年下行空间不大。

后服务市场为行业重要增长点，将打开长期成长空间。全球范围内来看，电梯已进入“后市场”时代。相较海外龙头，本土电梯企业后服务业务仍处于起步阶段，而作为全球最大的电梯市场，2025 年我国后服务业务市场规模接近千亿元。展望未来，随着电梯维保规范政策推行，维保市场格局有望优化；叠加本土企业规模扩张带来的集中效应，维保业务有望成为行业重要增长点。

投资建议：建议关注某国产电梯龙头、快意电梯、广日股份、上海机电、梅轮电梯。

风险提示：地产行业投资低于预期，原材料价格上涨风险。

换电设备：政策利好下换电模式迎高速发展，设备供应商优先受益

多重利好因素，换电迎来发展风口。3 月 18 日，工信部发布了《2022 年汽车标准化工作要点》。提出在新能源汽车方面，将加快构建完善电动汽车充换电标准体系，推进纯电动汽车车载换电系统、换电通用平台、换电电池包等标准制定；开展电动汽车大功率充电技术升级方案研究和验证，加快推进电动汽车传导充电连接装置等系列标准修订发布。

2022 是换电站放量元年，换电设备商最为受益。我们预计 2025 年当年新增换电站超 16000 座，新增设备投资额超 300 亿元。

投资建议：推荐瀚川智能，建议关注博众精工、协鑫能科、山东威达、科大智能、上海玖行（未上市）、伯坦科技（未上市）、英飞特。

风险提示：新能源汽车产销量不及市场预期，换电车型推广不及市场预期。

风电设备：海上风电将成为行业重要驱动力，关注优质零部件龙头企业

电力市场改革、能源消纳能力提升、政策退补后风电进入平价时代，我国风电行业有望进入市场需求驱动的快速发展阶段，行业发展将呈现两大特点：①海上风电将成为风电行业发展重要驱动力；②风电大型化趋势将延续。

风电未来景气度向好的背景下，建议关注高价值量、高壁垒的零部件环节：①塔筒：大型化机组单 MW 塔筒用量近乎不变，是大型化趋势下受损较小环节，2020 年我国风电塔筒市场规模约 676 亿元。②轴承：技术壁垒较高，稀缺的单 MW 价值量提升环节，2019 年我国风电轴承市场规模约 100 亿元；③法兰：大型化法兰对供应商的技术和资金实力都提出了更高要求，市场集中度将提升；④海缆：2021 年国内风电海缆市场规模约 156 亿元，海缆准入门槛高，需强制认证，验证周期较长，较陆缆盈利能力更强；⑤桩基：价值量高，2020 年国内风电桩基市场规模约 97 亿元。**投资建议：**推荐新强联、东方电缆、恒润股份、中际联合，关注大金重工、海力风电。建议关注天顺风能、日月

股份、金雷股份、通裕重工、力星股份、时代新材、中材科技等细分行业龙头。

风险提示：风电新增装机量不及市场预期，市场竞争加剧。

氢能设备：政策驱动氢能行业加速，关注优质“卖铲人”

政策利好频出，我国氢能产业有望迎来加速期。相较煤炭、天然气、石油等传统燃料，氢气具备能量密度大、反应零排放的天然优势，是我国碳中和目标下理想的清洁能源。为加速推进我国氢能行业发展，国家 地方政府对氢能行业的扶持政策频出，此外叠加产业经济市场广阔，氢能融资项目数持续增长，相关企业加速布局，我国氢能行业发展将迎来加速期。

氢产业涉及多个核心环节，核心设备国产化曙光显现。氢能产业涉及制取、储运、加注等多个环节，产业链庞大，经过多年发展，部分核心设备国产化成果初显。①**制氢：**化石能源制氢仍是我国当前主流技术路线，长期来看，持续降本的电解水制氢为行业大趋势，碱性电解槽作为电解水制氢核心设备，已基本实现国产化；②**储（运）氢：**目前我国仍以高压气氢运输为主，其中长管拖车运氢应用广泛，管道输氢受制于高昂成本，短期难以规模化；车载储氢是储氢最大细分市场，2020 年我国车载储氢瓶市场规模仅为 2.1 亿元，2025 年将达到 32 亿元，我国车载储氢现仍以 35MPa III 型瓶为主，70MPa III 以及 IV 型储氢瓶技术难度较大，仍由海外企业主导；③**加氢：**政策加码下我国加氢站扩建力度加大，受制高昂投资成本，我国加氢站尚未实现商业化运营，在加氢站成本构成中，设备投资额占比高达 45%，核心设备氢气压缩机、加氢机等仍高度依赖进口，设备国产化是最重要的降本手段。

燃料电池市场正在快速打开，本土设备公司加速布局。燃料电池汽车正处在快速导入期，GGII 预测 2023 年市场燃料电池行业规模将达 230 亿元，2025 年达 700 亿元。①**燃料电池系统为 FECV 最核心功能部件，在整车价值量占比超过 60%，已基本实现国产供应；**②**电堆在燃料电池系统中价值量占比 60%+，我国在 70kW 以下电堆已可以基本实现国产化，但是关键材料仍高度依赖进口，电堆生产工艺流程复杂，基于燃料电池动力电池生产工艺的协同性，我们看好锂电设备企业在燃料电池领域的先发优势；**③**空压机为燃料电池系统最核心系统配件，我们预计 2020-2050 年我国市场规模将达 1581 亿元，2020 年空压机国产化率 90%+，但由于行业仍处于产业化初期，头部洗牌现象频发，随着技术路线&确定市场需求放量形成规模效应，我们看好具备先发优势的企业突出重围。此外氢循环系统、增湿器等核心部件，国产企业正在加速布局，开启国产化进程。**

投资建议：设备作为氢能产业链重要环节，我们看好进行前瞻性布局的优势企业率先突出重围，推荐**冰轮环境**，建议关注**杭氧股份、科威尔、雪人股份、厚普股份、亿华通、富瑞特装、汉钟精机**等。

风险提示：国家&地方政策调整风险、核心装备国产化不及预期、燃料电池产业化进程不及预期、行业竞争加剧、国际贸易摩擦加剧等。

机器视觉行业：智能制造大趋势下的长坡厚雪赛道

我国机器视觉处在快速发展阶段，是长坡厚雪赛道。①2016-2019 年全球机器视觉市场规模 CAGR 达 18.05%；我国机器视觉起步较晚，但增速较快，2015-2019 年 CAGR 达 35.01%，远高于全球机器视觉行业同期复合增速。②作为全球第一大制造国，我国机器视觉渗透率偏低，有较大成长空间，中国产业信息网预测 2023 年我国机器视觉行业规模有望达到 197 亿元，2019-2023 年 CAGR 达 17.6%。

机器视觉行业盈利水平出色，本土企业方兴未艾。①国内机器视觉已经形成完备的产业链，相关企业涵盖零部件供应商（光源、镜头、相机和视觉控制系统等）和集成开发商（组装集成和软件二次开发等）两大类；②机器视觉中游环节的零部件企业普遍具备较强盈利能力，康耐视、基恩士和奥普特的毛利率常年维持在 70%以上。③国内机器视觉行业的火热，吸引了大量的资金关注和投入，促进了本土机器视觉企业的快速发展。

推荐对标基恩士的本土机器视觉核心零部件龙头奥普特，建议关注矩子科技、中科微至，以及即将上市的凌云光等细分行业龙头。

风险提示：行业竞争加剧、制造业投资不及预期等。

硅片设备：大硅片亟待国产化，蓝海板块迎风而上

光伏级向半导体级拓展是晶硅生长设备厂的成长之路。硅片是光伏和半导体的上游重要材料，主要区别在于半导体对于硅片的纯净度要求更高，由光伏向半导体渗透是硅片厂及硅片设备厂的成长之路。晶盛机电与连城数控是国内领先的晶硅生长设备商，均从光伏级硅片设备向半导体级硅片设备突破。

半导体大硅片亟待国产化，龙头设备厂有望受益下游需求提升。中国大陆仅少数几家企业能产 8 英寸硅片，主流的 12 英寸大硅片对进口依赖度更高。《瓦森纳协议》新增对 12 英寸大硅片的出口管制，大硅片国产化刻不容缓，而设备国产化是其中的关键一环。12 寸级别的硅片设备以晶盛机电为首的国产设备商仍在验证中；未来随着半导体硅片的国产化加速，我们认为国内率先通过验证的设备厂商有望充分受益。

推荐大硅片设备龙头晶盛机电，已具备 8 寸线 80%整线以及 12 寸单晶炉供应能力，大硅片国产化浪潮下最为受益。此外建议关注连城数控、沪硅产业、中环股份、神工股份。

风险提示：下游扩产进度不及预期，设备和材料国产化不及预期。

4. 推荐组合核心逻辑和最新跟踪信息

杭可科技：盈利能力迎拐点，2022 年迎产能释放&订单高增

事件：2022 年 4 月 29 日晚公司发布 2021 年报及 2022 一季报。

2022Q1 业绩符合预期，静待业绩环比修复。公司 2021 年实现营收 24.8 亿元，同比+66%；实现归母净利润 2.35 亿元，同比-37%。其中 Q4 单季度收入 7.2 亿元，同比+56%，环比+5%；实现归母净利润-300 万元，主要有多方面因素导致（部分海外订单延迟到 2022 年验收；Q4 低毛利的物流线验收占比较高；股份支付费用使用 BS 模型后有所上调等因素），均为阶段性影响。**2022Q1 实现收入 8.0 亿元，同比+155%，环比+10%；实现归母净利润 0.94 亿元，同比+80%，环比扭亏为盈，业绩改善明显，已走出 2020 年疫情后接到的低毛利国内订单影响的阶段。**

2021 年盈利能力阶段性下滑，2022 年盈利能力逐季度向上修复。2021 年公司毛利率为 26.2%，同比-22pct；净利率为 9.5%，同比-15pct。2021 年费用控制良好，期间费用率为 17%，同比-3.2pct。其中销售费用率为 1.9%，同比-2.5pct；管理费用率（含研发）为 13.4%，同比-3.1pct；财务费用率为 1.7%，同比+2.4pct。2021 年因多重因素影响导致盈利能力偏低（2021 年确认收入的 2020 年订单中国内占比较高，原材料涨价，缺 MCU 芯片，产能不足外协生产，产能扩张费用前置，疫情后低毛利物流线订单验收等），但我们认为盈利能力下滑系阶段性影响，不改公司 2022 年以来受益于海外扩产提高盈利能力的大趋势。**2022Q1 毛利率为 30.3%，同比-9pct，环比+13pct；净利率为 11.8%，同比-5pct，环比+12pct，若剔除股份支付费用约 4800 万元的影响，则对应净利率为 17.8%，已逐步消化完 20 年疫情后低毛利订单影响。2022Q1 期间费用率为 18.8%，同比-9pct，环比-0.3pct。盈利能力修复中，至暗时刻已过。我们预计 2022 年有望净利润率回升到 20%（加回股权激励费用影响），毛利率达到 35-40%。我们认为 2022 年公司生产策略进行调整以后，75-80%的原材料由杭可自主进行加工，通过削减加工费，2022 年新接订单的综合毛利率在 40%左右。**

充分受益于海外扩产，订单有望迎来量价双升。截至 2022Q1 末，公司合同负债为 9.8 亿元，同比+47%；存货为 14.7 亿元，同比+56%，主要系公司订单饱满，充分保障短期业绩弹性。**2022 年最大看点是海外扩产，杭可科技是最受益的设备公司之一，订单有望迎来量价齐升。我们预计 2022 年公司新接订单约为 80-100 亿（同比 60%-100%），结构上分析国内外客户占比为国内客户占比 60%，国外客户占比 40%。（备注：海外客户的国内产能扩产，也归类于海外订单，例如 LG 的南京工厂）。**

盈利预测与投资评级：考虑到长三角反复的疫情可能影响客户端的整体验收节奏，我们下调公司 2022-2024 年归母净利润为 6.7（下调 15%）/15.1（下调 17%）/21.0 亿元，截至 2022 年 7 月 8 日，股价对应动态 PE 42/19/13 倍，维持“买入”评级。

风险提示：海外电池厂扩产不及预期，竞争格局恶化。

三一重工：Q1 符合预期，关注稳增长背景下行业回暖，国际化+电动化重塑行业格局

Q1 高基数下符合预期，关注全年销售数据回暖。2022 年 Q1 公司实现营业收入 202.8 亿元，同比-39.5%；归母净利润 15.9 亿元，同比-71.3%。2022 年一季度挖机行业销量同比-39%、起重机行业销量同比-56%。整体来看，公司 2022 年一季度收入端表现优于行业，符合市场预期。展望全年，我们判断行业表现最差季度或已过去，随着出口高速增长、同期基数下降，Q2 降幅有望明显缩窄，Q3 行业降幅有望收窄至个位数甚至转正，关注全年行业销售回暖趋势。

稳增长政策加码、基建订单开门红，关注稳增长背景下行业估值修复。2022 年 4 月 26 日，中央财经委员会第十一次会议强调，全面加强基础设施建设构建现代化基础设施体系。本次会议强调了基建重要性，有望打开基建当下及中长期空间。2022 年 Q1 中国中铁累计新签合同额 6057.4 亿元，同比增长 84.0%，其中，基础设施建设业务新签合同额 5434.5 亿元，同比增长 94.1%，基建项目新签订单开门红，基建需求景气度提升。我们认为工程机械板块前期回调较多，稳增长背景下基建、地产两大下游边际改善，估值具备修复空间。

利润率有望自底部回升，现金流优异经营稳健。2022 年 Q1 公司综合毛利率 22.2%，同比-7.7pct，主要系 2021 年初以来原材料、海运价格上涨；归母净利润率 7.8%，同比-8.7pct；期间费用率合计 16.6%，同比+4.8pct。展望未来，2021 年及 2022 年一季度公司毛利率已降至历史低点，后续毛利率下滑空间有限，随着 2022 年初以来原材料及海运价格回落企稳，公司上游加强成本管控、制造端灯塔工厂产能爬坡、营销端对盈利性考核加强，Q2 起公司利润率有望环比改善。2022 年 Q1 公司经营性现金流净额 19.94 亿元，同比+108.45%，净现比为 1.25，现金流优异经营稳健，资产质量较高。

拟推出员工持股计划，覆盖范围广，增强公司长期竞争力。2022 年 4 月 29 日公司发布 2022 年员工持股计划草案，拟授予股份合计不超过 2050 万股，约占公司总股本 0.24%，授予股份来自公司此前回购股票。本次参与对象包括 9 名董监高和不超过 6987 名核心员工，覆盖率达 29.5%。本次授予股票来源为公司已回购股份，员工购买回购股票的价格为 23.65 元/股，此前回购股份均价为 12.70 元/股。本次计划不设置业绩考核目标，覆盖范围广，有效绑定员工与公司长期利益。

盈利预测与投资评级：我们维持公司 2022-2024 年预计归母净利润 96.95/97.12/105.57 亿元，截至 2022 年 7 月 8 日市值对应 PE 分别为 17/17/15 倍，维持“买入”评级。

风险提示：行业周期波动风险；国际贸易争端；电动化转型不及预期；原材料价格持续上涨风险。

杰瑞股份：Q1 业绩不及预期，看好季度环比改善计提减值致业绩暂时承压，回款已呈现改善趋势

减值及汇兑损失影响，Q1 业绩不及预期，看好季度环比改善：2022 年一季度公司实现收入 18.25 亿，同比+27.27%；归母净利润 2.18 亿，同比 21.84%；扣非后归母净利润 1.86 亿元，同比+28.83%。2022 年一季度公司业绩低于我们预期，判断主要系：①订单交付节奏延后；②一季度计提信用减值损失 7286 万元，去年同期 1837 万元，同比增 5449 万元，主要系长期应收款账龄分布变化；③一季度卢布贬值导致汇兑损失，公司财务费用 5274 万元，去年同期-1611 万元，同比增 6885 万元。展望未来，我们认为下游大客户账款收回可能性较大，后续信用减值损失有望转回。疫情、美联储加息等多重因素影响下，3 月以来人民币汇率出现贬值，截至 4 月底人民币兑卢比汇率已回到年初水平，二季度起汇兑损失影响减弱。

产品结构变化导致利润率下滑，Q2 起有望自底部复苏：2022 年一季度公司毛利率 30.50%，同比-5.95pct、环比-1.43pct，我们判断主要系高毛利装备订单延后交付、原材料及海运成本上涨；归母净利率 11.95%，同比-7.51pct，环比-1.60pct，处于近三年以来低点。期间费用率为 15.60%，同比+1.89pct，其中财务费用率 2.89%，同比+4.01pct，主要系俄罗斯卢布贬值造成汇兑损失。展望未来，我们认为公司利润率后续下降空间有限，随着公司高毛利装备订单交付，产品结构优化以及汇兑损失明显下降，二季度起利润率有望逐步修复。

油服龙头在手订单饱满，静待业绩增长拐点兑现：公司在手订单边际向好，原材料采购及成本增长较快，静待公司业绩增长拐点兑现。2021 年全年公司累计获取订单 147.91 亿元，同比增长 51.73%，年末存量订单 88.60 亿元，订单创上市以来新高。公司设备订单平均确认周期约 4-8 个月，并且油服公司订单整体滞后于油价，2022 年高油价背景下公司订单增速向好。2022 年一季度公司购买原材料、支付劳务现金 16.72 亿元，同比+25%、环比+24%，创历史一季度新高。公司在手订单饱满，储备原材料满足后续订单交付，静待业绩增长拐点。

盈利预测与投资评级：考虑到全球疫情影响存在不确定性，我们谨慎下调 2022-2024 年公司归母净利润至 20（原值 25）/24（原值 30）/28（原值 35）亿元，截至 2022 年 7 月 8 日市值对应 2022-2024 年 PE 为 18/15/13 倍，维持“买入”评级。

风险提示：油气价格大幅波动；疫情影响订单需求及交付；原材料及海运价格持续上涨；北美市场拓展不及预期。

晶盛机电：年产 16 万只坩埚项目落地，打造全球领先的高端适应坩埚生产基地

晶盛机电于 2017 年开始布局石英坩埚，先后在浙江、内蒙古进行石英坩埚的研发和生产，2021 年在银川布局新的坩埚生产基地，生产 28-42 英寸不同规格尺寸的坩埚。

宁夏鑫晶新材料科技有限公司 2021 年 10 月成立，为晶盛机电控股孙公司（宁夏鑫晶为浙江美晶全资子公司，浙江美晶为晶盛机电控股子公司，晶盛机电持股比例 66%），致力于高品质大尺寸石英坩埚生产制造，仅用 160 余天就实现了产品顺利生产下线。目前宁夏鑫晶已完成坩埚的自主研发，气泡密度方面相较国内其他企业有较大品质提升，但是仍和国际领先水平有一定差距，后续还需不断迭代改进。公司目前坩埚的研发专注于质量路线，选择品质好的石英砂供应，尽管提高了生产成本，但是产能和成晶率都有大幅度提升。

石英坩埚的原材料为石英砂，晶盛机电已实现部分石英砂自制。过去石英坩埚全部使用进口石英砂制成，石英砂供不应求加速国产替代进程，目前石英坩埚外层已国产化，内层的石英砂仍依赖进口，主要系目前国内外石英砂仍有差距，进口石英砂主要有两方面优势：（1）成晶质量好，单晶炉单产高；（2）异常事故少。

石英坩埚不同于光伏热场中的坩埚：在拉晶过程中，石英坩埚与热场坩埚配套使用，石英坩埚位于内层直接接触硅料，热场坩埚位于外层主要起到承重作用。一般情况下，石英坩埚半个月更换一次，而热场坩埚 4-6 个月更换一次。

1GW 硅片出货约需 2400 个石英坩埚（约 1560 万元），16 万只石英坩埚产能可供约 70GW 硅片出货。

从单价上看，晶盛机电 32 寸石英坩埚价格约 6500 元/个，36 寸石英坩埚价格约 9000+ 元/个。从使用寿命上看，石英坩埚寿命理想状态 400 小时+，较差情况为 300 小时左右。

（备注：N 型硅片对应石英坩埚的使用寿命比 P 型低 50-100 小时，即 P 型硅片的石英坩埚寿命约 400 小时，N 型硅片的石英坩埚寿命为 300-350 小时）。一台单晶炉的石英坩埚用量：目前 P 型硅片一台单晶炉平均一个月使用 2 个石英坩埚（720 小时），一年使用 24 个石英坩埚，32 寸石英坩埚 6500 元/个，则一台单晶炉一年对应石英坩埚用量 15.6 万元。1GW 硅片的石英坩埚用量：1GW 182 硅片产能对应 100 台单晶炉，则 1GW 硅片出货对应使用约 2400 个石英坩埚，32 寸石英坩埚 6500 元/个，对应石英坩埚价值量为 1560 万元。按照 1GW 硅片出货对应使用约 2400 个石英坩埚，宁夏鑫晶年产 16 万只石英坩埚则对应约 70GW 硅片产能；按 1 个石英坩埚 6500 元价值量测算，16 万只石英坩埚对应 10.4 亿元价值量。我们认为 16 万只全部达产，将增厚上市公司营收 10.4 亿元，若按照 25%净利率测算，考虑到上市公司持股比例 66%，则对应增厚上市公司净利润 1.7 亿元。

盈利预测与投资评级：光伏设备是晶盛机电的第一曲线，第二曲线是半导体大硅片设备放量，第三曲线是蓝宝石材料和碳化硅材料的完全放量。我们预计公司 2022-2024 年的归母净利润为 25.95（上调 4%）/35.87（上调 2%）/43.44 亿元，截至 2022 年 7 月 8 日股价对应 PE 为 35/25/21 倍，维持“买入”评级。

风险提示：光伏下游扩产进度低于市场预期，新品拓展不及市场预期。

柏楚电子：疫情影响 Q1 业绩表现，看好公司中长期发展

行业整体需求疲软叠加疫情冲击，2022Q1 收入端基本持平。

2022Q1 公司实现营收 1.91 亿元，同比增长 1.40%，基本符合我们预期，营收增速进一步放缓。我们认为制造业景气度承压背景下，2022Q1 激光行业下游需求持续疲软，叠加 3 月份华东地区疫情影响客户开工，2022Q1 市场整体需求出现一定下滑，激光切割控制系统订单需求有所减弱。分产品看，由于公司中低功率激光切割控制市占率较为稳定，在行业需求下滑背景下，我们判断相关收入同比有一定下滑；高功率控制系统以及智能切割头处在快速放量的阶段，2022Q1 表现优于中低功率切割系统业务，尤其智能切割头受益产能持续扩张，我们判断同比实现了不错增长。短期疫情仍将是确定因素，随着下游复工推进，激光行业需求有望恢复，叠加公司高功率控制系统产品市占率快速提升、智能切割头快速放量，2022 年公司收入端仍有望实现稳步增长。

毛利率下降及投资收益等减少，2022Q1 净利率有所下降

2022Q1 公司实现归母净利润 1.03 亿元，同比下降 13.20%，实现扣非后归母净利润 1.02 亿元，同比下降 9.88%，利润端略低于我们预期，2022Q1 销售净利率为 55.20%，同比-7.89pct，盈利水平有一定下滑。①毛利率端，2022Q1 公司整体毛利率为 78.54%，同比-2.24pct，我们推测主要系毛利率较低的智能切割头收入占比提升所致。②费用端，2022Q1 公司期间费用率为 14.52%，同比-2.20pct，其中销售、管理、研发、财务费用率分别同比+0.44pct、+0.67pct、+1.68pct、-4.98pct，由此可见财务费用率下降是期间费用率下降最主要原因，这主要系 2021 年公司卖出银行理财产品，银行存款带来的利息收入达 1143 万元，2021Q1 为 186 万元。③我们注意到 2022Q1 公司其他收益和投资收益分别为 688 万元、-9 万元，2021Q1 其他收益和投资收益分别为 1587 万元、561 万元，主要系增值税退税和理财产品投资收益较少，是 2022Q1 净利率下降重要原因。

定增落地，智能切割头&智能焊接机器人打开公司成长空间

2022 年 4 月公司定增落地，募集资金总额为 9.77 亿元，发行价格为 266.68 元/股，募投智能切割头、焊接机器人等项目，打开公司成长空间：①我们预计 2025 年我国智能切割头市场规模超过 30 亿元，随着募投项目产能提升，将持续快速贡献业绩。②我们预计 2021 年国内智能焊接机器人潜在市场规模超过 200 亿元；公司已研制出焊缝跟踪传感器软硬件原型、机器人离线编程软件 demo、基础的机器人控制系统，并与客户形成小规模意向订单，后续将彻底打开公司成长空间。③超高精密驱控一体研发项目有助于弥补公司相关技术领域空缺，为公司未来产业布局奠定基础。

盈利预测与投资评级：基于公司出色的盈利能力和成长性，我们维持 2022-2024 年公司归母净利润预测分别为 7.32、9.74 和 13.11 亿元，截至 2022 年 7 月 8 日股价对应动态 PE 分别为 44、33 和 24 倍，维持“买入”评级。

风险提示：下游制造业投资不及预期、激光切割控制系统大幅降价、高功率控制系统增长不及预期、智能切割头放量不及预期。

5. 行业重点新闻

光伏设备：华晟一期 166mm 异质结电池产线日产超 25 万片

2022 年 7 月 3 日，华晟一期 166mm 异质结电池片产线产出达 25.06 万片，产出率达到设计产能（20 万片/天）的 125%，大幅突破产线设计最高产能。

华晟一期 166mm 异质结电池片产线是业内首条准 GW 级异质结电池片产线，要实现规模量产面临诸多技术挑战。自 2021 年 4 月正式投产以来，华晟团队攻坚克难，和设备厂家积极合作、充分论证，不断进行技改优化，并针对产能瓶颈设备成立稼动率项目小组，制定“24H 监护计划”，及时有效处理异常问题，持续优化设备保养节奏，推动产能一路爬坡，量产效率持续攀升。近 3 个月以来，产线瓶颈设备稼动率月均提升 5%，在 7 月 3 日达到了 95%，产能的充分释放使得单日电池片产出创下新高。（摘选自微信公众号《光伏前沿》）

光伏设备：爱康科技(002610.SZ)子公司向迈为股份购买两条太阳能 210 半片异质结电池整线设备

2022 年 7 月 5 日，爱康科技(002610.SZ)发布公告，公司控股子公司湖州爱康光电科技有限公司(简称“湖州爱康光电”)与苏州迈为科技股份有限公司(简称“迈为股份”)于近日签署了《设备采购合同》(简称“本合同”)，湖州爱康光电以自有资金向迈为股份购买两条太阳能 210 半片异质结电池整线设备，每条生产线的产能均超过 600MW，主要产品为大尺寸半片异质结太阳能电池片。

公司浙江湖州基地 2025 年预计将实现异质结电池自有产能 10GW，现有产能 220MW，公司于 2021 年 11 月向迈为股份采购的一条产能超过 600MW 的太阳能 210 半片异质结电池整线设备于 2022 年 6 月陆续进场安装调试。本次合同于 2023 年 1 月 20 日之前完成交货之后，公司将实现异质结电池自有产能约 2GW。公司向实现成为异质结电池龙头企业的目标迈进了坚实有力的一步。（摘选自 WIND 爱康科技公告）

半导体设备：昭和电工宣布涨价，大陆厂商替代进程有望加速

2022 年 7 月 7 日，日本化工企业昭和电工(Showa Denko K.K.)对外表示，将进一步提高价格，同时削减不盈利的产品线，以应对半导体行业面临的一系列挑战。昭和电工是半导体上游材料领域龙头企业，也是台积电和英飞凌等众多半导体公司的关键芯片材料供应商，其宣布涨价的决定，令半导体材料市场供需状态受到关注。

从 2022 年市场动态来看，硅片、光刻胶、电子气体这三类半导体材料涨势明显。当前半导体材料领域主要由境外厂商尤其是日本厂商主导，头部聚集效应明显。中国大陆材料厂商占据市场规模小，但未来替代空间巨大。半导体材料景气度持续提升，受此

利好影响，中国大陆厂商在硅片、特种气体与光刻胶等领域开足马力扩产，半导体替代进程有望加速。（摘自微信公众号《全球半导体观察》）

半导体设备：长电科技实现 4nm 芯片封装

2022 年 7 月 7 日，长电科技在互动平台表示，公司已可以实现 4nm 手机芯片封装，以及 CPU、GPU 和射频芯片的集成封装，在先进封装技术方面再度实现突破。2021 年 7 月，长电科技发布 XDFOI 多维先进封装技术，该技术能够为高密度异构集成提供全系列解决方案，也为此次突破 4nm 先进工艺制程封装技术打下基础。

诸如 4nm 等先进工艺制程芯片，在封测过程中往往面临连接、散热等挑战。因此，在先进制程芯片的封装中，多采用多维异构封装技术。长电科技介绍，相比于传统的芯片堆叠技术，多维异构封装的优势是可以通过导入中介层及其多维结合，来实现更高密度的芯片封装，同时多维异构封装能够通过中介层优化组合不同密度的布线和互联达到性能和成本的有效平衡。（摘自微信公众号《SEMI》）

6. 公司新闻公告

埃斯顿(002747.SZ)：拟推 2022 年员工持股计划

2022 年 7 月 7 日，埃斯顿(002747.SZ)公布长期激励计划第一期暨 2022 年员工持股计划(草案)，该员工持股计划的股份来源为公司回购专用账户的埃斯顿 A 股普通股股票，合计不超过 672.74 万股，占当前公司股本总额 86,927.7253 万股的 0.7739%。本期员工持股计划购买标的股票的价格为 1 元/股。

该员工持股计划的参与对象为对公司整体业绩和中长期发展具有重要作用和影响的公司(含下属子公司)董事(不含独立董事)、高级管理人员、其他高层管理人员、中层管理人员及核心骨干员工。参加本次持股计划的总人数不超过 200 人(不含预留份额)，其中董事(不含独立董事)、高级管理人员为 4 人，具体参加人数根据员工实际缴款情况确定。为满足公司可持续发展的需要及不断吸引和留住优秀人才，本期员工持股计划拟预留 30.00 万份作为预留份额，占本期持股计划份额总数的 4.4594%。预留份额暂由公司何灵军代为持有，何灵军不享有该部分份额对应的权益。

该员工持股计划的存续期不超过 93 个月，自最后一笔标的股票过户至本员工持股计划之日起计算。

芯源微(688037.SH)：累计获得政府补助共 1643.60 万元

2022 年 7 月 5 日，芯源微(688037.SH)公布，公司及全资子公司上海芯源微企业发展有限公司自 2022 年 4 月 1 日至 2022 年 7 月 5 日，累计获得政府补助款项人民币 1643.60 万元，其中与收益相关的政府补助为 1143.60 万元，与资产相关的政府补助为

500.00 万元。

双环传动(002472.SZ): 环驱科技拟收购深圳三多乐 100%股权

2022 年 7 月 4 日, 双环传动(002472.SZ)公布, 公司召开的第六届董事会第十二次会议审议通过了《关于下属子公司收购深圳市三多乐智能传动有限公司 100%股权的议案》, 同意下属子公司环驱科技与深圳三多乐、香港三多乐、张宏伟、杨东平、周艳、戴萍共同签署《股权转让协议》, 由环驱科技收购香港三多乐所持有的深圳三多乐 100.00% 股权, 此次股权转让对价总额为 2.25 亿元人民币。

此次股权转让完成后, 深圳三多乐以及其下属两家全资子公司昆山三多乐电子有限公司(简称“昆山三多乐”)和东莞市三多乐佳智能传动有限公司(简称“东莞三多乐”)将纳入公司合并报表范围。

绿的谐波(688017.SH): 股东孙雪珍、谱润创业及先进制造基金拟减持合计不超 8% 股份

2022 年 7 月 8 日, 绿的谐波(688017.SH)公布, 因自身资金需求, 股东孙雪珍拟通过集中竞价交易或大宗交易的方式, 减持其所持有的公司股份数量合计不超过 505.75 万股, 即不超过公司股份总数的 3%。

因自身资金需求, 谱润创业拟通过集中竞价交易或大宗交易的方式, 减持其所持有的公司股份数量不超过 337.17 万股, 即不超过公司股份总数的 2%。

因自身资金需求, 先进制造基金拟通过集中竞价交易或大宗交易的方式, 减持其所持有的公司股份数量合计不超过 505.75 万股, 即不超过公司股份总数的 3%。

广电计量(002967.SZ)上半年预盈 1500 万元-2200 万元、同比扭亏

2022 年 7 月 7 日, 广电计量(002967.SZ)披露 2022 年半年度业绩预告, 公司预计 2022 年 1-6 月实现归属于上市公司股东的净利润 1500.00 万元至 2200.00 万元, 上年同期为-1921.74 万元; 扣除非经常性损益后的净利润为-600.00 万元至 100.00 万元, 上年同期为-3146.58 万元。

报告期内, 全国新冠肺炎疫情反复, 局部地区爆发, 对公司全国业务开展和实验室运营造成不同程度的影响。五六月份国内疫情防控形势趋于平稳, 政府稳经济一揽子政策措施落地生效, 国内主要经济区域加快复工复产, 公司紧抓落实实验室产能提升和订单消化, 推动营业收入同比持续增长, 净利润扭亏为盈。

报告期内, 非经常性损益对公司净利润的影响金额预计为 2100.00 万元; 上年同期非经常性损益对公司净利润的影响金额为 1224.83 万元。

迈为股份(300751.SZ)上半年净利预增 30.92%-66.63%

2022 年 7 月 6 日, 迈为股份(300751.SZ)披露 2022 年半年度业绩预告, 预计 2022 年

1-6月实现归属于上市公司股东的净利润3.30亿元-4.20亿元,同比增长30.92%-66.63%;扣除非经常性损益后的净利润为3.25亿元-4.15亿元,同比增长36.88%-74.79%。

报告期内,受益于光伏行业的长期景气以及下游客户的持续扩产,公司主营产品太阳能电池丝网印刷设备销量保持增长,使得公司2022年半年度营业收入及营业利润同比有所增加。

预计公司2022年半年度非经常性损益对公司净利润的影响金额约为500万元左右,主要系公司收到政府补助。

奥特维(688516.SH)子公司与合盛硅业(603260.SH)附属签订1.3亿元160型单晶炉买卖合同

2022年7月6日,奥特维(688516.SH)发布公告,公司控股子公司无锡松瓷机电有限公司(“松瓷机电”)近日与新疆中部合盛硅业有限公司(合盛硅业股份有限公司持股比例100%)签订《买卖合同》,松瓷机电向新疆中部合盛硅业有限公司销售160型单晶炉,合同金额约1.3亿元(含税)。因松瓷机电商品平均验收周期为6-9个月,受本合同具体交货批次及验收时间的影响,合同履行对2022年业绩影响存在不确定性,将对公司2023年经营业绩产生积极的影响。

奥特维(688516.SH)与一道新能源签订8000万元超高速多主栅串焊机买卖合同

2022年7月6日,奥特维(688516.SH)发布公告,公司近日与一道新能源科技(衢州)有限公司(含控股子公司)(“一道新能源”)签订《买卖合同》,公司向一道新能源销售超高速多主栅串焊机,合同金额约8000万元(含税)。

中微公司(688012.SH)半年度扣非净利润预增565.42%-630.34%

2022年7月5日,中微公司(688012.SH)公布2022年半年度业绩预告,公司预计2022年半年度实现归属于母公司所有者的净利润为4.2亿元到4.8亿元,同比增加5.89%到21.02%;预计2022年半年度实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润为4.1亿元到4.5亿元,同比增加565.42%到630.34%。

迈为股份(300751.SZ)斥8808万元获珠海高新区一地块 将用于迈为半导体装备项目

2022年7月5日,迈为股份(300751.SZ)公告,先前公告披露,公司及子公司迈为技术(珠海)有限公司(“珠海迈为”)拟与珠海高新技术产业开发区管理委员会签署《投资合作协议》及《项目监管协议》,拟投资建设“迈为半导体装备项目”,项目计划投资总额为21亿元,计划用地约210亩。

近日,珠海迈为与珠海市自然资源局签署《国有建设用地使用权出让合同》,以人民币8808.499万元整取得TJ2203号地块(“该地块”)国有建设用地使用权,该地块位

于珠海市高新区金鼎片区金环路南、金鼎西路东侧;宗地面积15.84万平方米,土地用途:一类工业用地。

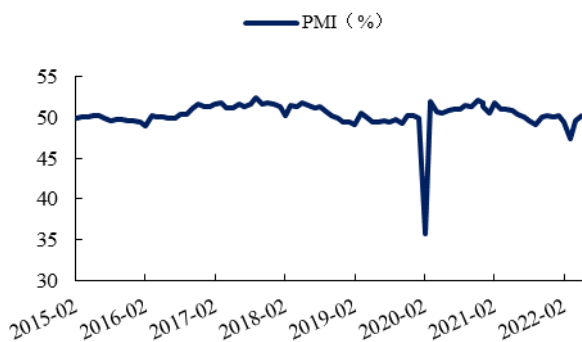
创世纪(300083.SZ)4月至6月累计收到政府补助共计5868.72万元

2022年7月3日,创世纪(300083.SZ)公布,公司及下属公司2022年4月1日至6月30日累计收到政府补助的金额共计5,868.72万元。

公司及下属公司2022年1月1日至6月30日累计获得17,379.93万元政府补助,其中部分金额属于与资产相关的政府补助,计入递延收益,除此之外,对2022年度税前利润总额的影响约为7,831.14万元。

7. 重点高频数据跟踪

图1: 6月制造业PMI为50.2%,较上月上升0.6pct



数据来源: 国家统计局, 东吴证券研究所

图3: 5月金属切削机床产量5万台, 同比-18%



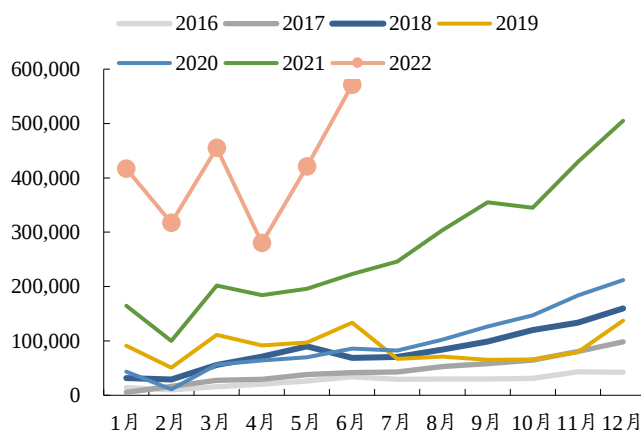
数据来源: Wind, 东吴证券研究所 (每年1-2月数据为累计值, 其他月份为当月值)

图2: 5月制造业固定资产投资完成额累计同比+10.6%



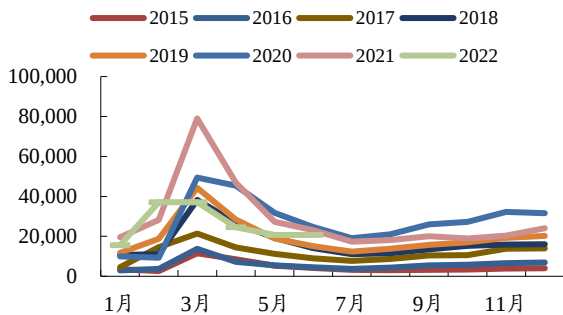
数据来源: 国家统计局, 东吴证券研究所

图4: 6月新能源乘用车销量57.1万辆, 同比+141.4% (单位: 辆)



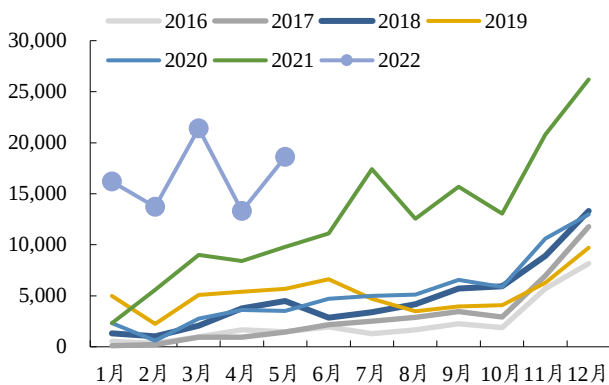
数据来源: 乘联会, 东吴证券研究所

图5: 6月挖机销量 20761 台, 同比-10.1% (单位:台)



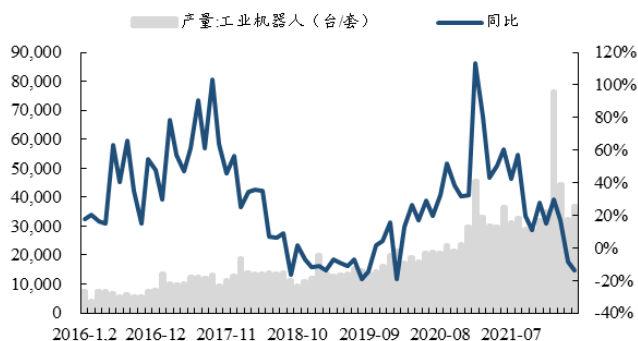
数据来源: 工程机械协会, 东吴证券研究所

图7: 5月动力电池装机量 18.6GWh, 同比+90.3% (单位: KWh)



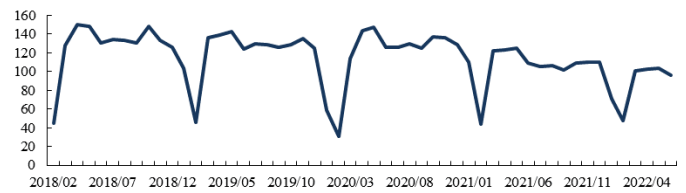
数据来源: GGII, 东吴证券研究所

图9: 5月工业机器人产量 3.7 万台/套, 同比-13.7%



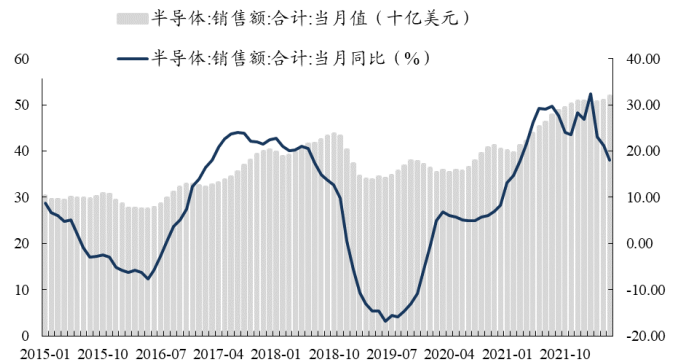
数据来源: 国家统计局, 东吴证券研究所 (每年 1-2 月数据为累计值, 其他月份为当月值)

图6: 6月小松挖机开工 96h, 同比-13.1% (单位: 小时)



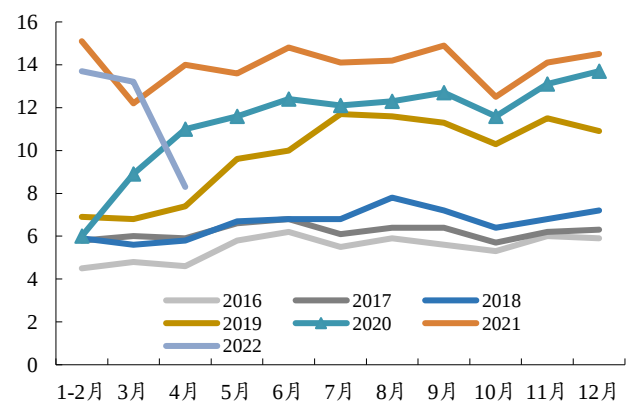
数据来源: Komatsu 官网, 东吴证券研究所

图8: 5月全球半导体销售额 518 亿美元, 同比+18.0%



数据来源: Wind, 东吴证券研究所

图10: 5月电梯、自动扶梯及升降机产量 13.2 万台, 同比-13.2% (单位: 万台)



数据来源: 国家统计局, 东吴证券研究所 (每年 1-2 月数据为累计值, 其他月份为当月值)

8. 风险提示

下游固定资产投资不及市场预期；行业周期性波动；疫情影响持续。

免责声明

东吴证券股份有限公司经中国证券监督管理委员会批准，已具备证券投资咨询业务资格。

本研究报告仅供东吴证券股份有限公司（以下简称“本公司”）的客户使用。本公司不会因接收人收到本报告而视其为客户。在任何情况下，本报告中的信息或所表述的意见并不构成对任何人的投资建议，本公司不对任何人因使用本报告中的内容所导致的损失负任何责任。在法律许可的情况下，东吴证券及其所属关联机构可能会持有报告中提到的公司所发行的证券并进行交易，还可能为这些公司提供投资银行服务或其他服务。

市场有风险，投资需谨慎。本报告是基于本公司分析师认为可靠且已公开的信息，本公司力求但不保证这些信息的准确性和完整性，也不保证文中观点或陈述不会发生任何变更，在不同时期，本公司可发出与本报告所载资料、意见及推测不一致的报告。

本报告的版权归本公司所有，未经书面许可，任何机构和个人不得以任何形式翻版、复制和发布。如引用、刊发、转载，需征得东吴证券研究所同意，并注明出处为东吴证券研究所，且不得对本报告进行有悖原意的引用、删节和修改。

东吴证券投资评级标准：

公司投资评级：

买入：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘在 15%以上；

增持：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘介于 5%与 15%之间；

中性：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘介于-5%与 5%之间；

减持：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘介于-15%与-5%之间；

卖出：预期未来 6 个月个股涨跌幅相对大盘在-15%以下。

行业投资评级：

增持：预期未来 6 个月内，行业指数相对强于大盘 5%以上；

中性：预期未来 6 个月内，行业指数相对大盘-5%与 5%；

减持：预期未来 6 个月内，行业指数相对弱于大盘 5%以上。

东吴证券研究所

苏州工业园区星阳街 5 号

邮政编码：215021

传真：（0512）62938527

公司网址：<http://www.dwzq.com.cn>