

**买入**

2023年3月28日

**受消费电子市场下滑影响业绩逊预期，长期看好服务增长**

- 财务摘要：** 本季度公司总收入为 1172 亿美元，同比下降 5.5%，低于彭博一致预期的 1194 亿美元。其中产品收入为 964 亿美元，同比下降 7.7%；服务收入为 208 亿美元，同比增长 6.4%。收入的下滑主要由于供应链受疫情影响导致 iPhone 14 Pro 及 Pro Max 系列供不应求。产品毛利率为 37.0%，服务毛利率为 70.8%。外汇对收入带来超过 8pct 的负面影响。本季度公司的净利润为 300 亿美元，同比下降 13.4%，低于彭博一致预期的 304 亿美元。摊薄每股盈利为 1.88 美元，低于彭博一致预期的 1.91 美元。公司预计 Q2 业绩同比表现将与 Q1 相似，汇率将带来近 5pct 的负面影响。iPhone 收入同比情况将比 Q1 好，服务业务将继续维持同比增长趋势。但 Mac 与 iPad 收入将出现 2 位数同比下降。
- iPhone14 Pro 及 Pro Max 出货受到供应链影响：** 本季度 iPhone 业务收入为 658 亿美元，同比下降 8%。ASP 为 910 美元。2022Q4 全球手机出货量 3 亿台，同比下降 18.3%；其中 iPhone 为 7230 万台，同比下降 14.9%。由于郑州富士康工厂的产能受疫情影响明显降低，iPhone 14 Pro 及 iPhone 14 Pro Max 的供应量远少于计划，导致本季度 iPhone 收入受到影响。
- 长期看好服务增长：** 本季度，服务收入为 208 亿美元，同比增长 6.4%，收入占比为 18%。目前公司共有 9.35 亿付费订阅用户，活跃设备量超过 20 亿台。公司为企业推出 Apple Business Connect，让企业在 Apple 地图等应用中自定义显示信息。该功能将为公司提供广告收入。
- 目标价 190.00 美元，买入评级：** 我们采用 DCF 模型对公司进行估值，设定 WACC 为 8.5%。由于公司的付费订阅用户数量持续增长，iPhone 销售收入增长稳健，我们预计公司的利润率将获得持续提升。但美元汇率的走强及智能手机市场的整体下滑带来逆风。我们维持公司的永续增长率 3%，求得合理股价为 190.00 美元，相比较当前股价有 18.56% 的上涨空间，维持买入评级。

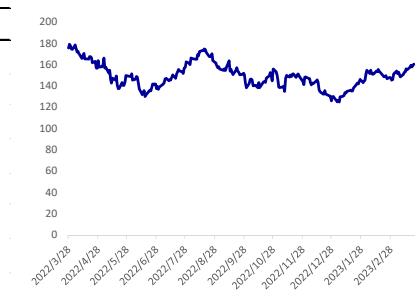
**韩啸宇**
**+852-25222101**
**Peter.han@firstshanghai.com.hk**
**李倩**
**+852-25321539**
**Chuck.li@firstshanghai.com.hk**
**主要数据**

行业	TMT
股价	160.25 美元
目标价	190.00 美元 (+18.56%)
股票代码	AAPL
总股本	158.1 亿股
市值	25355 亿美元
52 周高/低	178.69 美元/123.94 美元
每股账面值	3.58 美元
主要股东	Vanguard Group 8.1%
	Blackrock 6.4%
	Berkshire Hathaway 5.7%
	State Street Corp 3.7%

**盈利摘要**

截至9月24日止财政年度	FY2021	FY2022	FY2023E	FY2024E	FY2025E
总营业收入 (美元百万元)	365,817	394,328	390,173	417,997	444,532
变动	33.26%	7.79%	-1.05%	7.13%	6.35%
净利润	94,680	99,803	94,166	103,683	112,500
摊薄每股盈利 (美元)	5.7	6.2	6.0	6.8	7.6
变动	71.30%	8.55%	-2.30%	13.46%	11.86%
基于160.25美元的市盈率 (估)	28.3	26.0	26.6	23.5	21.0
每股派息 (美元)	0.9	0.9	0.9	1.0	1.0
股息现价比	0.54%	0.57%	0.59%	0.61%	0.63%

来源：公司资料，第一上海预测

**股价表现**


来源：彭博

## FY2023Q1 业绩摘要

收入同比下降 5.5% 低于预期

本季度公司总收入为 1172 亿美元，同比下降 5.5%，低于彭博一致预期的 1194 亿美元。其中产品收入为 964 亿美元，同比下降 7.7%；服务收入为 208 亿美元，同比增长 6.4%。收入的下滑主要由于供应链受疫情影响导致 iPhone 14 Pro 及 Pro Max 系列供不应求。

毛利率为 42.3%

本季度公司的毛利为 503 亿美元，毛利率为 43%，环比增长 70 个基点，同比下降 90 个基点。毛利的下降主要受到汇率的影响，其中产品毛利率为 37.0%，服务毛利率为 70.8%。外汇对收入带来超过 8pct 的负面影响。

净利润同比下降 13.4%，低于预期

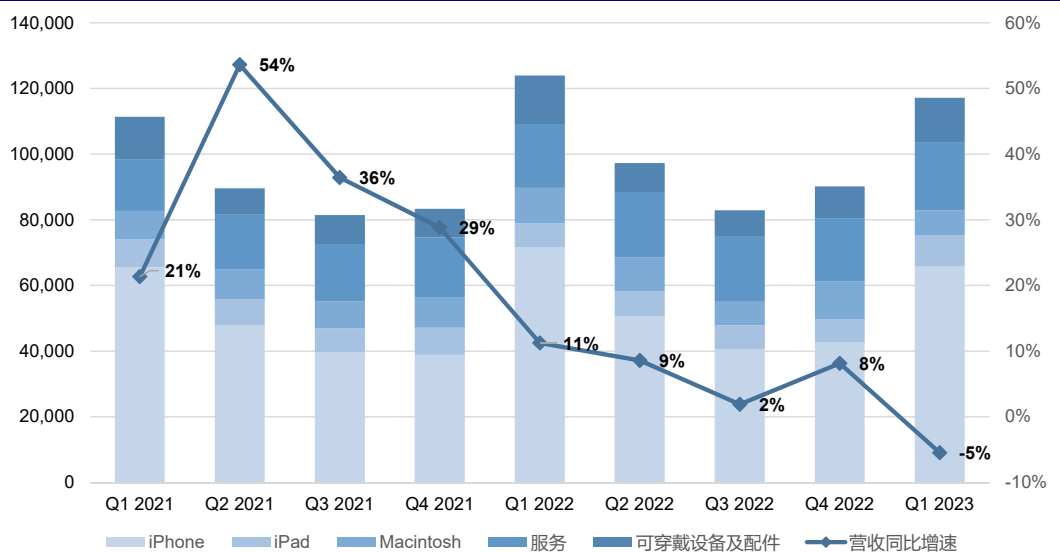
本季度公司的净利润为 300 亿美元，同比下降 13.4%，低于彭博一致预期的 304 亿美元。摊薄每股盈利为 1.88 美元，低于彭博一致预期的 1.91 美元，去年同期为 2.10 美元。

公司预期下一季度的收入同比下滑速度将好于本季度，外汇将带来 5pct 的负面影响

本季度，公司的现金及可交易证券结余为 1650 亿美元，净现金为 540 亿美元。公司共向股东返还超过 250 亿美元，包括近 190 亿美元的股票回购及 38 亿美元的股息。

公司预计 Q2 业绩同比表现将与 Q1 相似，汇率将带来近 5pct 的负面影响。iPhone 收入同比情况将比 Q1 好，服务业务将继续维持同比增长趋势。但 Mac 与 iPad 收入将出现 2 位数同比下降。公司 Q4 的毛利将在 43.5%-44.5% 之间，经营支出为 137-139 亿美元，税率约为 16%。

图表 1: FY2021Q1-FY2023Q1 收入及增速（百万美元）

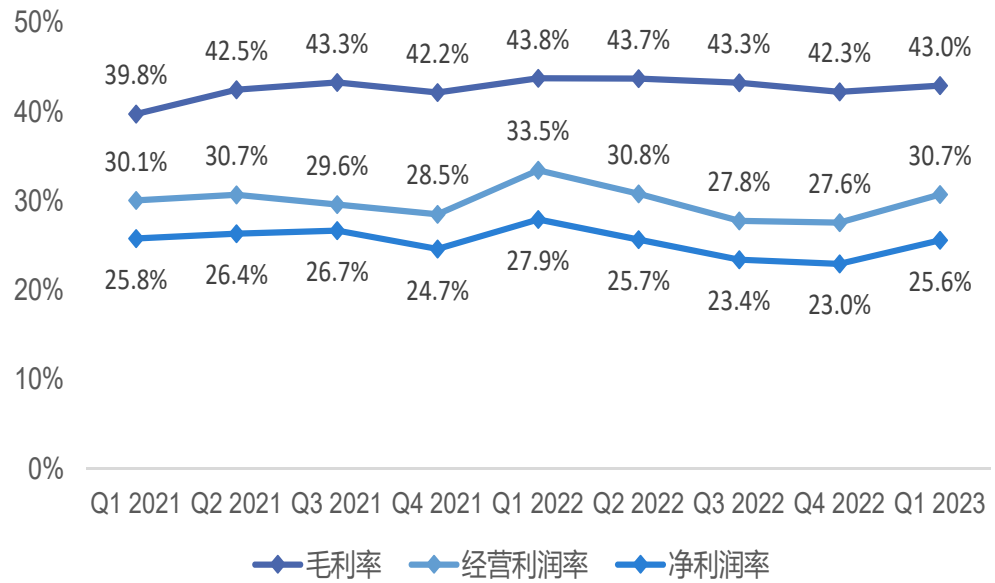


资料来源：公司披露，第一上海整理

按产品划分，iPhone、iPad、Mac、服务、可穿戴设备及配件本季度的收入分别为 658、94、77、208、135 亿美元。iPhone 收入占比为 56.1%，低于去年同期的 57.8%。

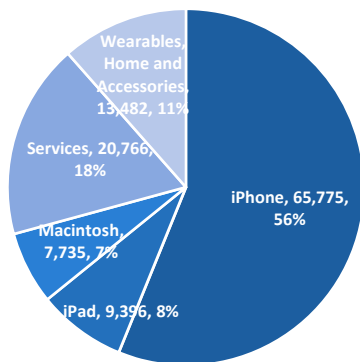
按区域划分，公司在美洲、大中华、欧洲、日本及亚太其他地区本季度的收入分别为 493、239、277、68、95 亿美元。本季度公司在巴西和印度创造了季度记录。

图表 2: FY2021Q1-FY2023Q1 各项利润率



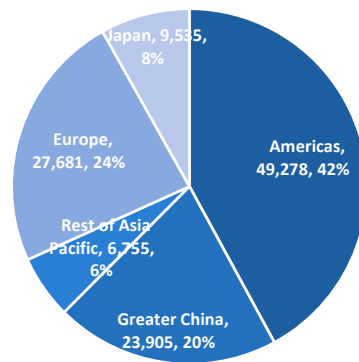
资料来源: 公司披露, 第一上海整理

图表 3: FY2023Q1 按业务划分收入占比



资料来源: 公司披露, 第一上海整理

图表 4: FY2023Q1 按区域划分收入占比



资料来源: 公司披露, 第一上海整理

## iPhone14 Pro 及 Pro Max 出货受到供应链影响

**iPhone 收入同比下降 8%** 本季度 iPhone 业务收入为 658 亿美元, 同比下降 8%。ASP 为 910 美元, 同比增长 56 美元。据 IDC 数据, 2022Q4 全球手机出货量 3 亿台, 同比下降 18.3%; 其中 iPhone 为 7230 万台, 同比下降 14.9%, 出货量占比 23.1%。中国区手机出货量共 7290 万台, 同比下降 12.6%; 其中 iPhone 出货量 1500 万台, 同比下降 12.7%。

图表 5：2022Q4 全球智能手机销量

Company	4Q22 Shipment Volumes*	4Q22 Market Share*	4Q21 Shipment Volumes	4Q21 Market Share	Year-Over-Year Change*
1. Apple	72.3	24.1%	85.0	23.1%	-14.9%
2. Samsung	58.2	19.4%	69.0	18.8%	-15.6%
3. Xiaomi	33.2	11.0%	45.0	12.2%	-26.3%
4. OPPO	25.3	8.4%	30.1	8.2%	-15.9%
5. vivo	22.9	7.6%	28.3	7.7%	-18.9%
Others	88.3	29.4%	110.2	30.0%	-19.8%
<b>Total</b>	<b>300.3</b>	<b>100.0%</b>	<b>367.6</b>	<b>100.0%</b>	<b>-18.3%</b>

Source: IDC Worldwide Quarterly Mobile Phone Tracker, January 25, 2023

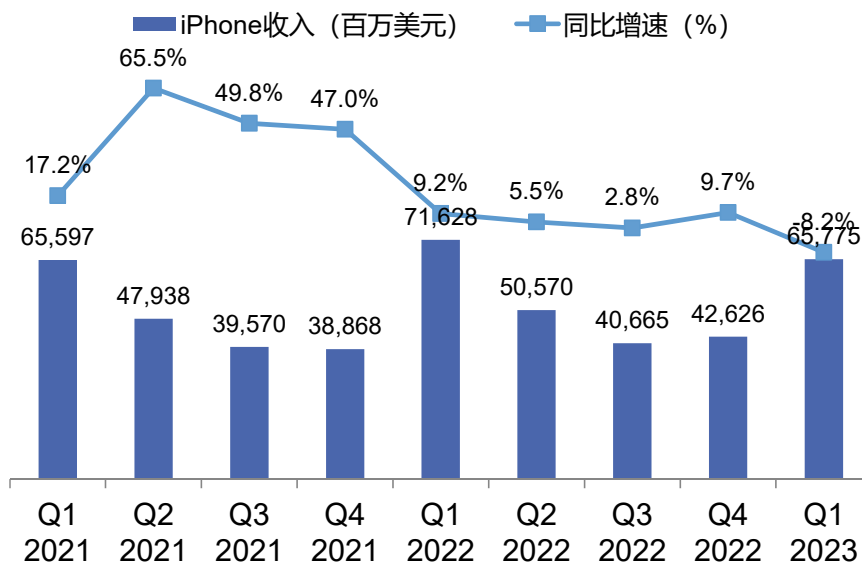
资料来源：IDC

供应链受疫情影响，iPhone 14 出货量低于预期

由于郑州富士康工厂的产能受疫情影响明显降低，iPhone 14 Pro 及 iPhone 14 Pro Max 的供应量远少于计划，导致本季度 iPhone 收入受到影响。同时全球消费电子市场受到宏观环境影响持续下滑，我们预计 2023 年 iPhone 出货量将下降至 2.2 亿台。

但我们认为在智能手机市场整体销售下滑的大环境下，iPhone 对顾客依然维持了较高的吸引力，出货量相对下滑最少。目前市场上约有 11 亿台 iPhone，其中已经达到更换周期的 iPhone8、iPhone X、iPhone Xs、iPhone XR 占比约 30%。如果按照留存比率 80%，换机周期 4 年计算，我们认为每年将有约 2.2 亿旧 iPhone 用户的换机需求。如果考虑 iPhone 吸引其他安卓手机用户的影响，我们认为 iPhone 的销量还有提升空间。

图表 6：iPhone FY2021Q1-FY2023Q1 收入及增速



资料来源：公司披露，第一上海整理

## 超过 20 亿台苹果设备将驱动服务收入持续增长

服务收入同比增长 6%

本季度，服务收入为 208 亿美元，同比增长 6.4%，收入占比为 18%。不考虑汇率影响，服务业务同比增速为双位数。服务业务的增长主要受益于 App Store， iCloud， Apple Music 及 Apple Care Plus。

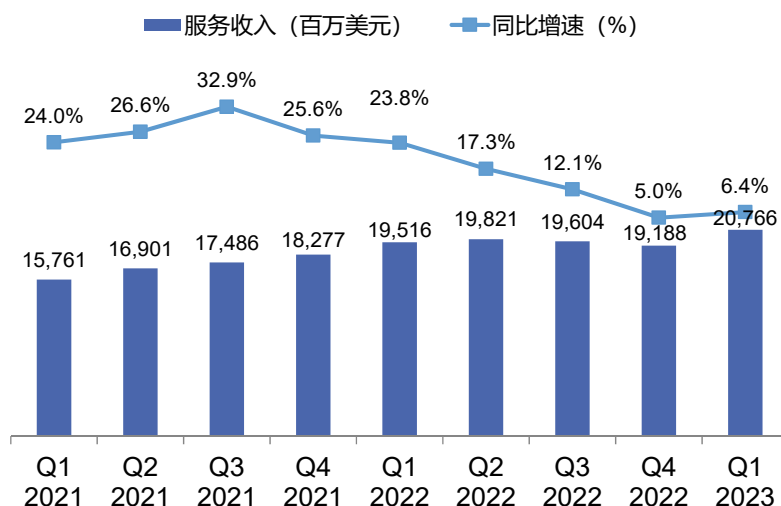
付费订阅用户达到 9.4 亿

目前公司共有 9.35 亿付费订阅用户，同比增加 1.5 亿。公司将继续提高当前服务产品的广度和质量。目前苹果活跃设备量超过 20 亿台，同比增长 1.5 亿台。

新服务产品 Apple TV +， Apple Arcade， Apple News +， Apple Card， Apple Fitness + 以及 Apple One 正在逐步推进订阅用户增长。公司为企业推出 **Apple Business Connect**，让企业在 Apple 地图、信息、钱包、Siri 等应用中自定义显示信息。我们认为该功能将为公司提供广告收入，作为参考，谷歌地图 2022 年收入超过 100 亿美元。

**Apple One 的捆绑销售策略将提升付费用户数量和 ARPPU，同时试错成本较低。** 苹果软件服务的货币化速度正处于高速增长期，我们认为苹果订阅制软件服务的 ARPPU 有望从当前的 40 美元/年左右提升至 100 美元/年以上。同时，苹果也将尝试在其系统自带应用程序中加入更多的广告以提升广告收入。

图表 7：服务 FY2021Q1-FY2023Q1 收入及增速



资料来源：公司披露，第一上海整理

## 消费电子下滑趋势仍未结束

可穿戴设备收入同比下降 8%

本季度，可穿戴设备及配件收入为 135 亿美元，同比下降 8%。主要由于汇率及宏观经济因素。本季度公司发布了下一代 HomePod。

iPad 收入同比增长 30%

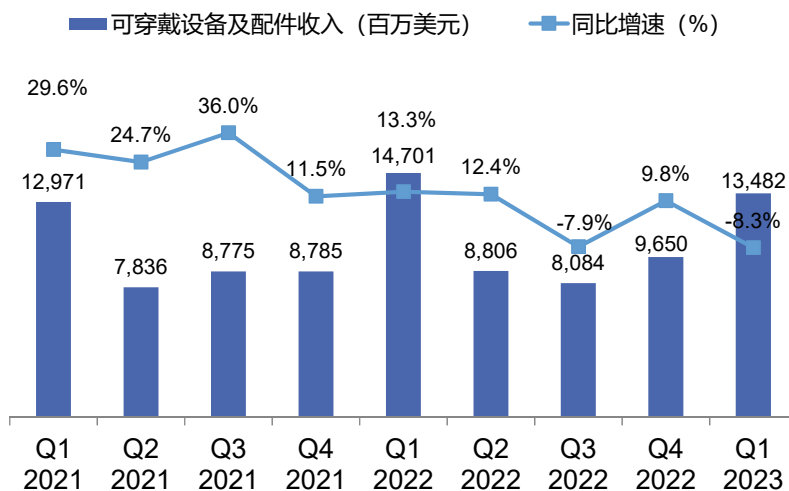
本季度，iPad 收入为 94 亿美元，同比增长 30%。同比大幅增长主要是由于去年同期 iPad 出货量遭受供应链限制。

Mac 收入同比下降 29%

本季度，Mac 收入为 77 亿美元，同比下降 29%。本季度公司发布搭载 M2 Pro 和 M2 Max 的新款 MacBook Pro。

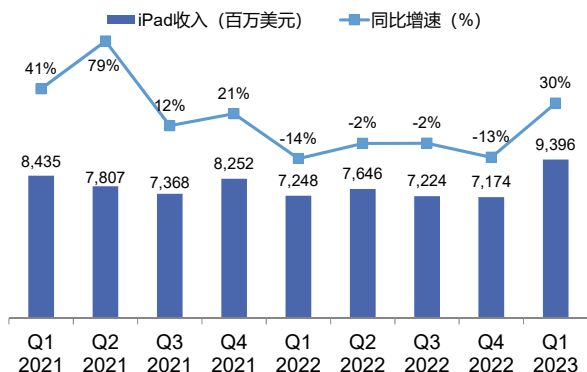
由于 M 系列芯片的专用设计，其在视频渲染及图像处理领域的表现极其出色。同时其低功耗的特性也大幅提升了笔记本的噪音、发热及续航表现。随着软件厂商对 M 系列芯片的优化，我们认为 M 系列芯片将在为公司产品带来强大的处理能力的同时，也能同时搭载到多款产品以摊薄设计成本。

图表 8：可穿戴设备 FY2021Q1-FY2023Q1 收入及增速



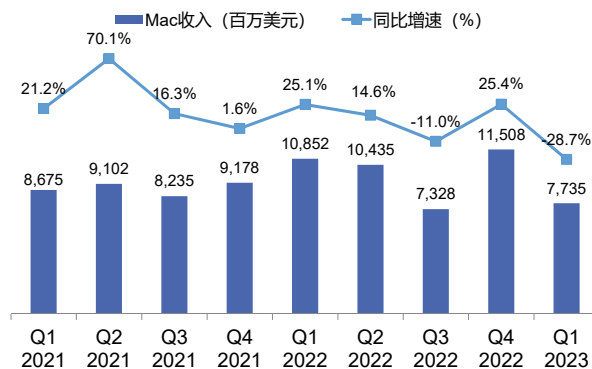
资料来源：公司披露，第一上海整理

图表 9：iPad FY2021Q1-FY2023Q1 收入及增速



资料来源：公司披露，第一上海整理

图表 10：Mac FY2021Q1-FY2023Q1 收入及增速



资料来源：公司披露，第一上海整理

## 估值

### 目标价 190.00 美元，维持买入评级

我们采用 DCF 模型对公司进行估值，近期加息预期缓和，设定 WACC 为 8.5%。由于公司的付费订阅用户数量持续增长，iPhone 销售收入增长稳健，自研 M 系列桌面处理器构筑生态优势，我们预计公司的利润率将获得持续提升。但美元汇率的走强及智能手机市场的整体下滑带来逆风。预测公司未来三年收入 CAGR 为 4.1%，对应 EPS CAGR 为 7.4%。我们维持公司的永续增长率 3%，求得合理股价为 190.00 美元，相比较当前股价有 18.56% 的上涨空间，维持买入评级。

图表 11: DCF 估值模型

折现年限	高速增长期					稳定成长期					永续期
	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
现金流量预测	2023E	2024E	2025E	2026E	2027E	2028E	2029E	2030E	2031E	2032E	2033E
自由现金流量	95,624	114,357	128,528	141,381	154,106	166,434	178,084	188,769	198,208	206,136	212,320
自由现金流量增长率	2.9%	19.6%	12.4%	10.0%	9.0%	8.0%	7.0%	6.0%	5.0%	4.0%	3.0%
折合至2023年的现金流量	95,624	105,398	109,179	110,688	111,199	110,686	109,156	106,641	103,201	98,921	1,852,512
永续期折现值											3,976,179
<b>基本参数:</b>											
WACC	8.5%										
长期增长率	3.0%										
债券价值	0										
<b>公司价值计算</b>											
现金流折现	2,913,205										
减: 净金融负债	-80,120										
股本价值	2,993,325										
股本数量 (预期)	15,754										
DCF法之每股价值 (美元)	190.00										

资料来源: 第一上海预测



## 风险因素

市场竞争风险	智能手机市场已经接近饱和，手机销量来自于更新用户。目前安卓手机性价比优势凸显，如果公司的产品竞争力减弱，将会对公司的收入造成较大影响，并影响 iOS 生态中的用户量。
订阅业务风险	Apple TV+、New+、Arcade、Fitness+都面临较强的市场竞争对手，可能会影响公司新订阅业务的增长与收入。
汇率风险	受宏观环境影响，汇率波动会影响公司以美元计价的财务数据。当前美元强势，海外收入以美元计算会有额外亏损。
供应链风险	中美关系紧张，苹果一直被担心成为中方报复美国的替罪羊。苹果的硬件代工集中在中国大陆，芯片采购集中于中国台湾的台积电，疫情封锁等情况将影响供货。苹果也在未雨绸缪，开始将产业链转移到北美及部分东南亚国家。
宏观环境风险	当前宏观经济环境正面临滞胀压力，消费者更加审慎，同时疫情带来的个人计算机高需求已经过去，智能手机与 PC 需求下滑严重，对公司收入增长造成压力。



## 主要财务报表

## 损益表

单位: 百万美元, 财务年度: 9月24日

	2021财年 实际	2022财年 实际	2023财年 预测	2024财年 预测	2025财年 预测
主营业务收入	365,817	394,328	390,173	417,997	444,532
- 主营业务收入成本	212,981	223,546	222,009	236,168	249,827
毛利	152,836	170,782	168,165	181,829	194,705
营业开支	43,887	51,345	55,795	58,102	60,456
销售总务及管理开支	21,973	25,094	26,142	27,588	28,895
研究和开发开支	21,914	26,251	29,653	30,514	31,562
营业利润	108,949	119,437	112,370	123,727	134,249
- 利息支出	258	-334	0	0	0
- 营业外亏损净额	0	0	0	0	0
税前利润	109,207	119,103	112,370	123,727	134,249
- 所得税支出	14,527	19,300	18,204	20,044	21,748
非常项目前收入	94,680	99,803	94,166	103,683	112,500
净利润	94,680	99,803	94,166	103,683	112,500
普通股股东所得净利润	94,680	99,803	94,166	103,683	112,500
折旧与摊销	70,283	72,340	80,186	87,722	95,600
EBITDA	120,233	130,541	120,216	131,263	142,127
主营业务增长 (%)	33.3%	7.8%	-1.1%	7.1%	6.3%
EBITDA 增长率 (%)	35.7%	7.9%	-8.6%	8.4%	7.6%

## 财务能力分析

	2021财年 实际	2022财年 实际	2023财年 预测	2024财年 预测	2025财年 预测
<b>盈利能力</b>					
毛利率 (%)	41.8%	43.3%	43.1%	43.5%	43.8%
EBITDA 利率 (%)	32.9%	33.1%	30.8%	31.4%	32.0%
净利率 (%)	25.9%	25.3%	24.1%	24.8%	25.3%
<b>营运表现</b>					
销售及管理费用/收入 (%)	-6.0%	-6.4%	-6.7%	-6.6%	-6.5%
研发费用/收入 (%)	-6.0%	-6.7%	-7.6%	-7.3%	-7.1%
实际税率 (%)	13.3%	16.2%	16.2%	16.2%	16.2%
股息支付率 (%)	15.3%	14.8%	15.7%	14.4%	13.4%
库存周转	9.1	9.4	8.4	8.5	8.5
应收账款天数	21.2	25.2	25.0	23.6	22.0
应付账款天数	83.2	97.1	99.0	93.0	96.7
<b>财务状况</b>					
总负债/总资产	82.0%	85.6%	85.3%	81.1%	74.7%
经营性现金流/收入	29.8%	30.3%	28.8%	29.6%	30.2%
ROE	150.1%	197.0%	185.7%	147.7%	108.5%
ROA	27.0%	28.3%	27.3%	27.9%	27.4%

## 资产负债表

	2021财年 实际	2022财年 实际	2023财年 预测	2024财年 预测	2025财年 预测
+ 现金与现金等同	34,940	23,646	15,084	34,049	71,063
+ 短期投资	27,699	24,658	24,658	24,658	24,658
+ 应收账款与票据	26,278	28,184	25,264	28,777	24,810
+ 库存	6,580	4,946	5,272	5,727	5,909
+ 其他流动资产	39,339	53,971	53,971	53,971	53,971
总计流动资产	134,836	135,405	124,250	147,182	180,411
+ 长期投资与应收	127,877	120,805	120,805	120,805	120,805
+ 总固定资产	109,723	114,457	125,700	137,506	149,902
- 累计折旧	70,283	72,340	80,186	87,722	95,600
+ 净固定资产	39,440	42,117	45,514	49,784	54,301
+ 其他长期资产	48,849	54,428	54,428	54,428	54,428
总计长期资产	216,166	217,350	220,747	225,017	229,534
总资产	351,002	352,755	344,997	372,199	409,945
+ 应付账款	54,763	64,115	56,317	64,032	68,329
+ 短期借款	15,613	21,110	21,110	21,110	21,110
+ 其他短期负债	55,105	68,757	68,757	68,757	68,757
总计流动负债	125,481	153,982	146,184	153,899	158,196
+ 长期借款	109,106	98,959	98,959	98,959	98,959
+ 其他长期负债	53,325	49,142	49,142	49,142	49,142
总长期负债	162,431	148,101	148,101	148,101	148,101
总负债	287,912	302,083	294,285	302,000	306,297
总股东权益	63,090	50,672	50,712	70,199	103,648

## 现金流量表

	2021财年 实际	2022财年 实际	2023财年 预测	2024财年 预测	2025财年 预测
+ 净利润	94,680	99,803	94,166	103,683	112,500
+ 折旧、摊销	11,284	11,104	7,846	7,536	7,878
+ 其他非现金调整	2,985	10,044	0	0	0
+ 非现金资本变动	-2,578	9,080	-5,205	3,747	8,083
经营活动现金流量	106,371	130,031	96,808	114,966	128,462
+ 固定资产清理	0	0	0	0	0
+ 资本支出	-11,085	-10,708	-11,243	-11,806	-12,396
+ 投资增加	0	0	0	0	0
+ 投资减少	0	0	0	0	0
+ 其他投资活动	0	0	0	0	0
投资活动现金	-14,545	-22,354	-11,243	-11,806	-12,396
+ 已付股利	-14,467	-14,841	-14,784	-14,930	-15,075
+ 短期拆借变动	-893	3,795	0	0	0
+ 长期借款增加	20,393	5,465	0	0	0
+ 长期借款减少	-8,750	-9,543	0	0	0
+ 股本增加	1,105	0	0	0	0
+ 股本减少	-85,971	-89,402	-89,402	-80,462	-76,439
+ 其他融资活动	-6,556	-6,223	0	0	0
融资所得现金	-93,353	-110,749	-104,186	-95,392	-91,514
现金净增减	-3,860	-10,952	-8,562	18,965	37,015
现金剩余	35,929	24,977	15,084	34,049	71,063

数据来源: 公司资料、第一上海预测

**第一上海证券有限公司**

香港中环德辅道中 71 号  
永安集团大厦 19 楼  
电话: (852) 2522-2101  
传真: (852) 2810-6789

本报告由第一上海证券有限公司(“第一上海”)编制, 仅供机构投资者一般审阅。未经第一上海事先明确书面许可, 就本报告之任何材料、内容或印本, 不得以任何方式复制、摘录、引用、更改、转移、传输或分发给任何其他人。本报告所载的资料、工具及材料只提供给阁下作参考之用, 并非作为或被视为出售或购买或认购证券或其它金融票据, 或就其作出要约或要约邀请, 也不构成投资建议。阁下不可依赖本报告中的任何内容作出任何投资决策。本报告及任何资料、材料及内容并未有考虑到个别的投资者的特定投资目标、财务情况、风险承受能力或任何特别需要。阁下应综合考虑到本身的投资目标、风险评估、财务及税务状况等因素, 自行作出本身独立的投资决策。

本报告所载资料及意见来自第一上海认为可靠的来源取得或衍生, 但对于本报告所载预测、意见和预期的公平性、准确性、完整性或正确性, 并不作任何明示或暗示的陈述或保证。第一上海或其各自的董事、主管人员、职员、雇员或代理均不对因使用本报告或其内容或与此相关的任何损失而承担任何责任。对于本报告所载信息的准确性、公平性、完整性或正确性, 不可作出依赖。

第一上海或其一家或多家关联公司可能或已经, 就本报告所载信息、评论或投资策略, 发布不一致或得出不同结论的其他报告或观点。信息、意见和估计均按“现况”提供, 不提供任何形式的保证, 并可随时更改, 恕不另行通知。

第一上海并不是美国一九三四年修订的证券法(「一九三四年证券法」)或其他有关的美国州政府法例下的注册经纪-交易商。此外, 第一上海亦不是美国一九四零年修订的投资顾问法(下简称为「投资顾问法」, 「投资顾问法」及「一九三四年证券法」一起简称为「有关法例」)或其他有关的美国州政府法例下的注册投资顾问。在没有获得有关法例特别豁免的情况下, 任何由第一上海提供的经纪及投资顾问服务, 包括(但不限于)在此档内陈述的内容, 皆没有意图提供给美国人。此档及其复印本均不可传送或被带往美国、在美国分发或提供给美国人。

在若干国家或司法管辖区, 分发、发行或使用本报告可能会抵触当地法律、规定或其他注册/发牌的规例。本报告不是旨在向该等国家或司法管辖区的任何人或单位分发或由其使用。

©2023 第一上海证券有限公司 版权所有。保留一切权利。