

证券研究报告

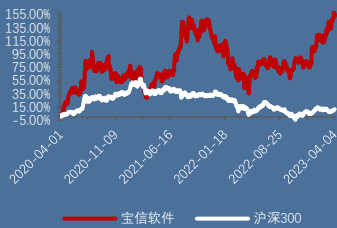
公司研究

点评报告

宝信软件 (600845.SH)

投资评级 **买入**

上次评级 **买入**



资料来源：万得，信达证券研发中心

蒋颖 通信行业首席分析师
执业编号：S1500521010002
联系电话：+86 15510689144
邮箱：jiangying@cindasc.com

相关研究

《宝信软件深度报告：国之重器，高端智能制造龙头肩负使命，巨舰起航》2023.1.19

《宝信软件深度报告：从三大预期差解读新基建龙头长期确定性价值》2021.1.30

信达证券股份有限公司
CINDA SECURITIES CO., LTD
北京市西城区闹市口大街9号院1号楼
邮编：100031

Q3 净利润大幅增长，毛利率再提升，拟设立沙特分公司推进全球化征程

2023年10月20日

事件：2023年10月20日，公司发布2023年第三季度报告，2023年第三季度实现营收31.41亿元，同比增长16.75%，实现归母净利润7.09亿元，同比增长31.64%，实现扣非归母净利润6.95亿元，同比增长31.73%；同时发布第十届董事会第十四次会议决议公告，董事会批准在沙特设立上海宝信软件股份有限公司沙特阿拉伯分公司（暂定名，以下简称沙特分公司）。

点评：

➢ 季度净利润同比增速逐季度提升，Q3毛利率同比环比均提升，盈利能力持续增强；拟设立沙特分公司，海外业务有望得到进一步发展

从业绩增速来看，公司2023Q3单季度实现归母净利润7.09亿元，同比增长31.64%，从今年Q1开始，公司归母净利润同比增速呈现逐季度提升态势，2023Q1、Q2、Q3归母净利润同比增速分别为9.66%、23.74%、31.64%。从毛利率来看，2023Q3单季度实现毛利率39.76%，同比增长1.27个百分点，环比增长0.95个百分点，体现了公司盈利能力的持续提升。

根据公司公告，为服务在沙特建设的绿色低碳全流程厚板工厂，承接当地相关项目并持续提供后续优质服务，董事会批准在沙特设立上海宝信软件股份有限公司沙特阿拉伯分公司（暂定名，最终名称以当地相关部门批准文件或许可证件为准，以下简称沙特分公司）。沙特分公司作为宝信软件分支机构运作，负责当地项目的相关策划、实施、运营等工作。我们认为，随着海外分公司的落地，公司业务有望在海外得到积极推进，助力公司持续破圈发展。

重要财务指标	2022A	2023E	2024E	2025E
营业总收入（百万）	13,150	15,898	19,956	26,832
同比(%)	11.8%	20.9%	25.5%	34.5%
归属母公司净利润（百万）	2,186	2,569	3,156	4,058
同比(%)	20.2%	17.5%	22.9%	28.6%
毛利率(%)	33.0%	33.1%	33.6%	34.8%
ROE(%)	22.0%	22.5%	25.5%	29.8%
EPS（摊薄）（元）	0.91	1.07	1.31	1.69
P/E	46.71	39.75	32.36	25.16

资料来源：万得，信达证券研发中心预测；股价为2023年10月20日收盘价

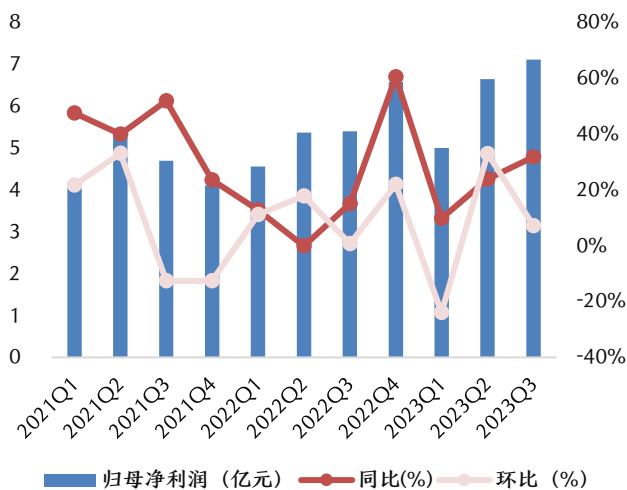
今年以来，在自动化方面，公司在关键核心技术自主可控与破解行业“卡脖子”难题等领域持续取得突破，持续加大机器人、PLC、工艺模型等领域投入，实现机器人规模化、标准化入驻“宝罗云”，提供平台化运营服务；启动一批新产品研发与首台套攻关，不断提升机器人业务核心竞争力；迭代优化宝信新一代多核 PLC 主控产品，引领建立国内工业控制软件及系统国产化生态；明确构建工艺模型技术生态圈的突破方向，探索基于宝联登工业互联网平台，依托人工智能，构建全流程、全产线工艺控制模型知识图谱，形成以工具库、模型库、数据库、案例库为架构的核心技术平台。

在工业互联网方面，宝联登工业互联网平台逐步迈入产业化、规模化发展，产业生态套件 ePlat 进入规模化推广阶段，一网统管、智慧办公相关通用组件建设上线；工业互联网套件 iPlat 聚焦生产现场痛点，解决工控软件“卡脖子”问题，推出面向实时场景的、全集成、轻量化开发框架 iPlat4J-Smart；工业大数据套件 xData 持续提升各类业务用户的数据运用水平，提供一站式数据生态研发设计工具集；人工智能套件 xAI 实现 AI 模型高效构建管理，已沉淀多个核心工业智能算法模型库；基于应用开发套件 xDev 发布低代码组件并上线开发者社区。

公司的创新能力、行业地位和品牌形象持续得到巩固和提升。宝联登再次入选 2023 年度工业互联网国家“双跨”平台，始终保持国家第一梯队，入围中国科学院《互联网周刊》2023 工业互联网 500 强（排名第三）；荣获中国软件行业协“2022 年软件行业工业互联网领域领军企业”“2022-2025 中国软件诚信示范企业”“2022 年软件行业典型示范案例”；多项产品荣膺“2022 年度钢铁行业智能制造最佳、优秀解决方案”；参与编制的国标获评“2022 年中国标准创新贡献奖二等奖”；电磁冶金项目获得“2022 年度上海市技术发明奖一等奖”。

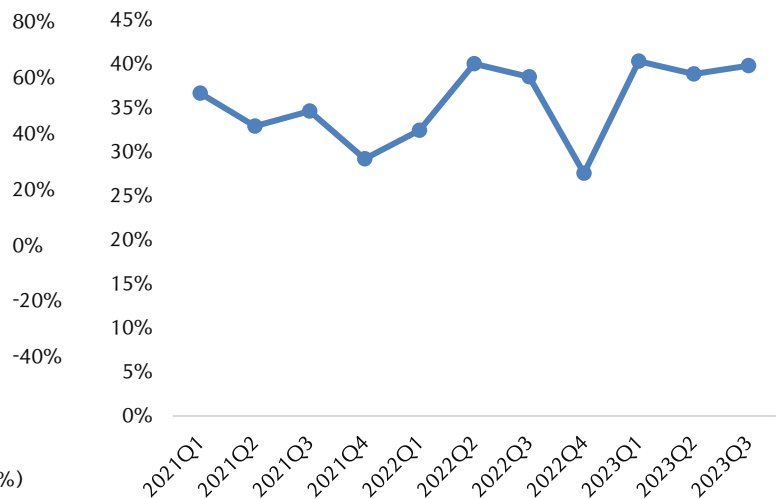
双碳时代，公司作为央企旗下信息高科技公司及国产软件提供商，深入践行“新基建”、“产业链安全”、“自主可控”等国家战略，围绕关键核心技术国产化替代与破解行业“卡脖子”难题，持续加大研发投入，**全面推进国产自主可控高端控制系统的规模化、产业化发展，赋能产业智慧化。**

图 1：公司 2023 年季度归母净利润同比增速持续提升



资料来源：公司财报，信达证券研发中心

图 2：公司 2023Q3 毛利率同比环比提升



资料来源：公司财报，信达证券研发中心

➤ 以大型 PLC 工业软件为核心，赋能高端自动化业务全面发展

高端自动化是公司未来重点战略方向，公司是国内稀缺的推出自主大型 PLC 控制系统的企业，在高端自动化领域拥有强劲的软硬件一体化竞争实力，“三大核心增长逻辑”助推公司自动化业务打开广阔发展空间。公司以大型 PLC 自动化工业软件为核心，积极拓展机器人（搭配宝信自主研发的 PLC）、SCADA 工业软件等自动化产品，同时有能力向大型 DCS（DCS=PLC+SCADA）控制系统切入，持续延展自动化能力边界，未来有望成长为国内全生态自动化龙头。

公司自动化三大核心增长逻辑为：1) 产品序列扩张：公司未来将从大型 PLC 向中大型 PLC 下沉，配齐高中端 PLC 产品线，并深化机器人、SCADA 工业软件等自动化产品布局，同时具备向 DCS 及 DCS 控制系统扩张的能力；2) 增量+存量替换逻辑：双碳时代+国产替代背景下，以钢铁行业为代表的流程型行业“有必要+有能力”大力投入资本开支布局智能制造；大型 PLC/DCS 将逐渐开始进入到存量替换新周期；自动化产品标准化程度更高，跨行业扩张潜力十足；3) 毛利率提升逻辑：自动化产品毛利率较高，有望带动整体盈利能力提升。

➤ 工业互联网平台厚积薄发，夯实智能制造云化基石

公司高度重视工业互联网的发展，自主研发工业互联网平台宝联登 xIn³Plat 和人工智能中台等，工业互联网的布局一方面给公司打开成长新曲线，另一方面有望增强公司智能制造核心竞争力。在双碳时代，以钢铁、冶金、石化、化工为代表的高耗能流程行业，面临着“降本、增效、提质”的迫切需求，以工业互联网为代表的智能制造新技术将发挥核心作用，流程行业“有能力+有需求”大力进行资本开支推动工业互联网发展；国家大力推动数字经济，工业互联网平台作为数字经济的核心底座和组成部分，持续受到国家政策的强力支持，公司工业互联网平台 xIn³Plat 连续多年持续入围工信部“双跨”平台，排名稳步提升，为未来发展开辟了新的成长赛道；从长远来看，PLC 等自动化产品云化为大势所趋，而工业互联网平台是自动化产品云化的基础，为自动化云化筑就坚实根基，云化 PLC 有望助力公司实现弯道超车，持续夯实公司智能制造产业龙头地位。

宝联登 4.0 是公司基于 20 多年工业软件研发的技术储备，经过多年持续大规模研发，在宝武各类数智化应用场景中迭代优化而形成。产业生态 ePlat 套件 4.0 已进入规模化推广阶段，能快速满足用户需求，增强用户粘度，挖掘用户价值，促进平台规模化推广；工业互联 iPlat 套件 4.0 助力实现工控软件国产化替代，解决工控软件“卡脖子”难题，基于“宝罗云”项目研发了物联网组件，推出工业互联套件高性能版；数据生态 5S 套件 4.0 持续提升各类业务用户的数据运用水平，提供一站式数据生态研发设计工具集，助力企业用户的数据研发；人工智能 xAI 套件 4.0 实现 AI 模型高效构建管理，已沉淀多个核心工业智能算法模型库；应用开发 xDev 套件 4.0 积极探索和改进应用构建、应用交付方面，为低代码和开发者社区的发布积蓄力量。

➤ “宝罗”机器人应用场景不止于钢铁，未来行业扩张空间大

2022 年 6 月 20 日，中国宝武开展万名“宝罗”上岗动员，将重任赋予旗下的宝信软件。

“宝罗”是宝武机器人的统称，截至 2021 年 11 月 24 日已上岗“宝罗”数约 1432 名，预计在 2026 年实现超万名“宝罗”上岗的总目标。目前，宝罗机器人种类繁多，按定位可分为工业、服务、特种三大类，工业宝罗已实现贴牌、取样、拆捆、喷印、家炮泥、铁水运输等功能；服务宝罗主要是 AI 虚拟服务机器人，即时满足客户需求；特种宝罗包括应用在矿山、

港口码头等机器人（全自动装卸料机、重载 AGV 等）、专业运检机器人（水道巡检无人艇、高炉巡检无人机等）、检查维修机器人等。所有宝罗均接入“宝罗之家”云平台，可以实现 OTA 在线升级，不断提升算法效率。

宝罗机器人能有效取代钢铁行业中的 3d 岗位即 dangerous（风险大）、dusty（环境差）、difficult（困难），解决许多工业化场景中的难点和痛点，有效降低人员劳动强度，缓解制造业领域劳动力短缺状况。公司承担宝钢万名宝罗计划的重任，持续赋能钢铁智能制造，除了钢铁自动化产线外，三大种类宝罗机器人还覆盖运输、矿山、港口、客户咨询等场景，其他多个场景也在定制化开发中，据公司机器人事业部介绍，公司未来有望走出宝武，在其他工业领域推广机器人应用，持续助力其他企业提升产业竞争力和劳动效率。据《2022 年世界机器人报告》，2021 年我国制造业机器人密度达 322 台/万人，相比全球最高的韩国 1000 台/万人，新加坡 670 台/万人，日本 399 台/万人，密度仍有较大差距。截至 2023 年 1 月底，上海重点产业的机器人密度达到 383 台/万人，规上企业机器人密度仅到达 260 台/万人，潜在提升空间较大。我们认为企业数字化转型浪潮下，工业机器人需求或将持续增长，公司有望持续受益。

➤ 伴随亿吨宝武数智化转型，信息化业务发展空间大

背靠宝武大平台，乘数智化转型的战略东风，公司作为宝武集团“一基五元”战略中信息化的基石、智能制造核心，伴随亿吨宝武数智化转型，信息化发展空间大。公司是可以从 L0 做到 L5 的工业软件企业，信息化产品包括 MES、BI、WMS、MOM 等，其中，MES 产品近几年在国内企业市占率排名中稳居第一，已应用到多个行业。在“双限”、“双控”背景下，国家对于钢铁行业发展提出了“大力发展智能制造”、“加快推进兼并重组”、“严禁新增钢铁产能”等要求，宝武集团作为全球最大钢铁集团，并购重组进展不断加快，将从“信息系统的更新替换+工业互联网平台的深化布局+自动化控制系统改造及新增需求+云计算部署需求”四方面大幅提升对于公司智能制造业务的需求。公司传统软件业务也早已拓展到除宝武集团以外的钢铁企业，以及非钢领域，未来成长空间广阔。

➤ IDC 供需格局演变利好龙头，公司 IDC 业务进入投放新周期

短期 IDC 行业供需格局演变利好龙头，公司作为批发型 IDC 龙头将核心受益，同时 IDC 业务将进入投放新周期，有望带来盈利+估值的戴维斯双击。短期来看，国家对于能耗、电力、安全合规等管控趋严，大量老旧、不合规机房被取缔，以及需求向核心地段大规模&绿色 IDC 倾斜，使得优势 IDC 龙头竞争优势越发强劲，长期来看，IDC 行业需求将随着新应用爆发而持续增长。“资源禀赋+工业软件能力”结合赋予了公司 IDC 业务得天独厚的能力禀赋，上一轮 IDC 建设投放时间周期为 2013-2020 年，共计投建与上架近 3 万个标准机柜，从 2021 年开始，公司启动宝之云华北宣化+宝之云上海罗泾五期机房项目，共计超 5 万个标准机柜，若我们不考虑其他新建机房项目，便已经是前一轮投放量的 1.7 倍。从 2021 年开始，新建项目部分机柜已经开始投放上架，未来随着上架率的持续提升，将赋能公司持续成长。

➤ 优秀的管理层和市场化激励机制，保障长期发展活力

公司拥有优秀的管理层，推行市场化的激励机制，使得公司具备充足的发展活力和动力。公司作为央企，管理团队管理经验丰富，管理体制灵活，另外内部考核制度市场化，且多次推行市场化的激励方案，公司于 2017 年、2020 年、2022 年共发布 3 次股权激励，激励覆盖范围广，覆盖公司管理层、技术骨干、业务骨干等，一方面彰显了公司管理层对于未来长远

发展的坚定信心，同时也有望调动员工的积极性，充分释放公司发展活力。

➤ **盈利预测与投资评级**

宝信软件传承央企优质基因，深度布局自动化、工业互联网、信息化、云计算四大智能制造赛道，是国内稀缺的在高端自动化工业软件领域实现突破的企业，是国内产品序列完整的高端智能制造龙头，肩负高端智能制造国产替代的使命，长期成长空间大。我们预计公司 2023-2025 年归母净利润分别为 25.69 亿元、31.56 亿元、40.58 亿元，当前收盘价对应 PE 为 39.75 倍、32.36 倍、25.16 倍，维持“买入”评级。

➤ **风险因素**

IDC 建设与上架不及预期、宝武重组并购低于预期、5G 发展不及预期

资产负债表		单位:百万元			
会计年度	2022A	2023E	2024E	2025E	
流动资产	15,482	19,231	24,640	29,196	
货币资金	4,929	7,254	11,188	13,788	
应收票据	744	2,082	2,353	2,567	
应收账款	2,948	3,206	3,386	3,703	
预付账款	523	723	795	1,015	
存货	3,148	3,350	3,646	3,742	
其他	3,189	2,616	3,273	4,382	
非流动资产	4,099	3,931	3,705	3,338	
长期股权投资	191	178	163	148	
固定资产(合计)	1,472	1,440	1,409	1,291	
无形资产	206	206	214	228	
其他	2,230	2,107	1,919	1,672	
资产总计	19,581	23,163	28,345	32,534	
流动负债	8,482	10,028	13,904	17,087	
短期借款	148	169	188	206	
应付票据	381	529	686	850	
应付账款	3,565	3,406	5,431	6,039	
其他	4,389	5,924	7,599	9,992	
非流动负债	439	928	1,173	806	
长期借款	0	0	0	0	
其他	439	928	1,173	806	
负债合计	8,921	10,956	15,077	17,893	
少数股东权益	717	794	894	1,032	
归属母公司股	9,943	11,413	12,374	13,610	
负债和股东权益	19,581	23,163	28,345	32,534	

重要财务指标		单位:百万元			
会计年度	2022A	2023E	2024E	2025E	
营业总收入	13,150	15,898	19,956	26,832	
同比(%)	11.8%	20.9%	25.5%	34.5%	
归属母公司净利润	2,186	2,569	3,156	4,058	
同比(%)	20.2%	17.5%	22.9%	28.6%	
毛利率(%)	33.0%	33.1%	33.6%	34.8%	
ROE%	22.0%	22.5%	25.5%	29.8%	
EPS(摊薄)(元)	0.91	1.07	1.31	1.69	
P/E	46.71	39.75	32.36	25.16	
P/B	10.27	8.95	8.25	7.50	
EV/EBITDA	28.92	29.26	23.40	18.27	

利润表		单位:百万元			
会计年度	2022A	2023E	2024E	2025E	
营业总收入	13,150	15,898	19,956	26,832	
营业成本	8,806	10,633	13,255	17,496	
营业税金及附加	68	83	104	140	
销售费用	229	285	386	666	
管理费用	362	595	800	1,315	
研发费用	1,432	1,799	2,379	3,416	
财务费用	-100	-84	-121	-211	
减值损失合计	-97	-71	-72	-67	
投资净收益	15	22	26	35	
其他	119	292	372	505	
营业利润	2,390	2,831	3,479	4,483	
营业外收支	9	3	4	4	
利润总额	2,399	2,835	3,482	4,487	
所得税	148	190	226	292	
净利润	2,251	2,645	3,256	4,196	
少数股东损益	65	76	100	138	
归属母公司净利润	2,186	2,569	3,156	4,058	
EBITDA	2,907	3,276	3,939	4,885	
EPS(当年)(元)	1.12	1.07	1.31	1.69	

现金流量表		单位:百万元			
会计年度	2022A	2023E	2024E	2025E	
经营活动现金流	2,522	3,239	6,196	5,987	
净利润	2,251	2,645	3,256	4,196	
折旧摊销	552	429	476	513	
财务费用	22	27	42	41	
投资损失	-15	-22	-26	-35	
营运资金变动	-462	70	2,352	1,177	
其它	173	90	96	95	
投资活动现金流	-291	-298	-290	-175	
资本支出	-288	-439	-443	-351	
长期投资	-32	5	2	4	
其他	29	136	151	173	
筹资活动现金流	-1,581	-615	-1,973	-3,212	
吸收投资	81	688	0	0	
借款	235	21	19	18	
支付利息或股息	-1,576	-1,813	-2,237	-2,863	
现金流净增加额	646	2,325	3,933	2,600	

研究团队简介

蒋颖，通信行业首席分析师，中国人民大学经济学硕士、理学学士，商务英语双学位。2017-2020年，先后就职于华创证券、招商证券，2021年1月加入信达证券研究开发中心，深度覆盖智能制造&云计算 IDC 产业链、海缆&通信新能源产业链、智能汽车&智能电网产业链、5G 产业链等。曾获 2022 年 wind “金牌分析师”通信第 4 名；2020 年 wind “金牌分析师”通信第 1 名；2020 年新浪金麒麟“新锐分析师”通信第 1 名；2020 年 21 世纪“金牌分析师”通信第 3 名；2019 年新浪金麒麟“最佳分析师”通信第 5 名。

陈光毅，通信组成员，北京大学物理学博士，凝聚态物理专业。2021 年 12 月加入信达证券研究开发中心，从事通信行业研究工作，主要覆盖海缆&通信新能源、激光雷达、车载控制器、云计算&5G 等领域。

分析师声明

负责本报告全部或部分内容的每一位分析师在此申明，本人具有证券投资咨询执业资格，并在中国证券业协会注册登记为证券分析师，以勤勉的职业态度，独立、客观地出具本报告；本报告所表述的所有观点准确反映了分析师本人的研究观点；本人薪酬的任何组成部分不曾与，不与，也将不会与本报告中的具体分析意见或观点直接或间接相关。

免责声明

信达证券股份有限公司（以下简称“信达证券”）具有中国证监会批复的证券投资咨询业务资格。本报告由信达证券制作并发布。

本报告是针对与信达证券签署服务协议的签约客户的专属研究产品，为该类客户进行投资决策时提供辅助和参考，双方对权利与义务均有严格约定。本报告仅提供给上述特定客户，并不面向公众发布。信达证券不会因接收人收到本报告而视其为本公司的当然客户。客户应当认识到有关本报告的电话、短信、邮件提示仅为研究观点的简要沟通，对本报告的参考使用须以本报告的完整版本为准。

本报告是基于信达证券认为可靠的已公开信息编制，但信达证券不保证所载信息的准确性和完整性。本报告所载的意见、评估及预测仅为本报告最初出具日的观点和判断，本报告所指的证券或投资标的的价格、价值及投资收入可能会出现不同程度的波动，涉及证券或投资标的的历史表现不应作为日后表现的保证。在不同时期，或因使用不同假设和标准，采用不同观点和分析方法，致使信达证券发出与本报告所载意见、评估及预测不一致的研究报告，对此信达证券可不发出特别通知。

在任何情况下，本报告中的信息或所表述的意见并不构成对任何人的投资建议，也没有考虑到客户特殊的投资目标、财务状况或需求。客户应考虑本报告中的任何意见或建议是否符合其特定状况，若有必要应寻求专家意见。本报告所载的资料、工具、意见及推测仅供参考，并非作为或被视为出售或购买证券或其他投资标的的邀请或向人做出邀请。

在法律允许的情况下，信达证券或其关联机构可能会持有报告中涉及的公司所发行的证券并进行交易，并可能会为这些公司正在提供或争取提供投资银行业务服务。

本报告版权仅为信达证券所有。未经信达证券书面同意，任何机构和个人不得以任何形式翻版、复制、发布、转发或引用本报告的任何部分。若信达证券以外的机构向其客户发放本报告，则由该机构独自为此发送行为负责，信达证券对此等行为不承担任何责任。本报告同时不构成信达证券向发送本报告的机构之客户提供的投资建议。

如未经信达证券授权，私自转载或者转发本报告，所引起的一切后果及法律责任由私自转载或转发者承担。信达证券将保留随时追究其法律责任的权利。

评级说明

投资建议的比较标准	股票投资评级	行业投资评级
本报告采用的基准指数：沪深 300 指数（以下简称基准）； 时间段：报告发布之日起 6 个月内。	买入 ：股价相对强于基准 20% 以上；	看好 ：行业指数超越基准；
	增持 ：股价相对强于基准 5%~20%；	中性 ：行业指数与基准基本持平；
	持有 ：股价相对基准波动在±5% 之间；	看淡 ：行业指数弱于基准。
	卖出 ：股价相对弱于基准 5% 以下。	

风险提示

证券市场是一个风险无时不在的市场。投资者在进行证券交易时存在赢利的可能，也存在亏损的风险。建议投资者应当充分深入地了解证券市场蕴含的各项风险并谨慎行事。

本报告中所述证券不一定能在所有的国家和地区向所有类型的投资者销售，投资者应当对本报告中的信息和意见进行独立评估，并应同时考量各自的投资目的、财务状况和特定需求，必要时就法律、商业、财务、税收等方面咨询专业顾问的意见。在任何情况下，信达证券不对任何人因使用本报告中的任何内容所引致的任何损失负任何责任，投资者需自行承担风险。