

买入（维持）

2023 年再创佳绩，彰显龙头韧性

贵州茅台（600519）2023 年年报点评

2024 年 4 月 3 日

投资要点：

分析师：魏红梅

SAC 执业证书编号：

S0340513040002

电话：0769-22119462

邮箱：whm2@dgzq.com.cn

分析师：黄冬祎

SAC 执业证书编号：

S0340523020001

电话：0769-22119410

邮箱：

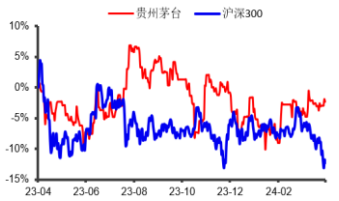
huangdongyi@dgzq.com.cn

主要数据

2024 年 4 月 2 日

收盘价(元)	1713.99
总市值(亿元)	21531.10
总股本(亿股)	12.56
流通股本(亿股)	12.56
ROE(TTM)	35.22%
12月最高价(元)	1897.00
12月最低价(元)	1555.55

股价走势



资料来源：同花顺，东莞证券研究所

相关报告

事件：公司发布2023年度报告。

点评：

- **公司2023年再创佳绩。**2023年公司实现营业总收入1505.60亿元，同比增长18.04%；实现归母净利润747.34亿元，同比增长19.16%。收入与利润均超过此前公布的业绩预告，全年顺利收官。单季度看，公司2023Q4实现营业总收入452.44亿元，同比增长19.80%；实现归母净利润218.58亿元，同比增长19.33%。公司规划2024年实现营业总收入同比增长15%左右，今年春节动销良性为公司经营目标实现奠定了良好基础。
- **2023年茅台酒稳健增长，直营渠道延续强劲发展。**分产品看，公司在发展茅台酒的同时，推动系列酒较快发展。2023年公司茅台酒营业收入1265.89亿元，同比增长17.39%，实现稳健增长；系列酒营业收入206.30亿元，同比增长29.43%。其中，系列酒中的大单品茅台1935上市两年即成为营收百亿级的大单品，带动系列酒营收突破200亿。分渠道看，公司近年来大力发展直营渠道，i茅台2023年营收达223.74亿元，同比增长88.29%，带动公司直营渠道占比进一步增加。具体数据看，2023年公司经销渠道实现营业收入799.86亿元，同比增长7.52%；直营渠道实现营业收入672.33亿元，同比增长36.16%。
- **公司产能稳步释放。**产能端，2023年公司茅台酒基酒5.72万吨，同比增长0.7%；系列酒基酒4.29万吨，同比增长22.2%，产能稳步释放。2023年10月，公司系列酒柑子坪产区顺利建成投产，有望进一步增厚公司系列酒基酒产能。
- **维持买入评级。**预计公司2024/2025年每股收益分别为69.70元和81.37元，对应PE估值分别为25倍和21倍。作为白酒行业龙头，公司茅台酒与系列酒双轮驱动的策略明确，渠道结构持续优化。伴随着产能释放，公司量价有进一步提升的空间。维持对公司的“买入”评级。
- **风险提示。**产品升级不及预期，i茅台运营不及预期，直销渠道扩张不及预期，产能释放不及预期，宏观经济波动等。

本报告的风险等级为中风险。

本报告的信息均来自已公开信息，关于信息的准确性与完整性，建议投资者谨慎判断，据此入市，风险自担。

请务必阅读末页声明。

图 1：公司盈利预测简表

科目（百万元）	2023A	2024E	2025E	2026E
营业总收入	150560	174801	201545	231978
营业总成本	46961	53392	59998	67912
营业成本	11867	13634	15317	17166
营业税金及附加	22234	25346	28619	32709
销售费用	4649	4720	5039	5336
管理费用	9729	11187	12496	14151
财务费用	-1790	-1800	-1810	-1820
研发费用	157	175	202	232
公允价值变动净收益	3	0	0	0
资产减值损失	0	0	0	0
营业利润	103709	121470	141619	164145
加：营业外收入	87	88	90	95
减：营业外支出	133	135	140	145
利润总额	103663	121423	141569	164095
减：所得税	26141	30599	35534	41024
净利润	77521	90824	106035	123071
减：少数股东损益	2787	3270	3817	4431
归母公司所有者的净利润	74734	87555	102218	118641
摊薄每股收益(元)	59.49	69.70	81.37	94.44
PE（倍）	28.81	24.59	21.06	18.15

数据来源：同花顺，东莞证券研究所

东莞证券研究报告评级体系：

公司投资评级	
买入	预计未来 6 个月内，股价表现强于市场指数 15%以上
增持	预计未来 6 个月内，股价表现强于市场指数 5%-15%之间
持有	预计未来 6 个月内，股价表现介于市场指数±5%之间
减持	预计未来 6 个月内，股价表现弱于市场指数 5%以上
无评级	因无法获取必要的资料，或者公司面临无法预见结果的重大不确定性事件，或者其他原因，导致无法给出明确的投资评级；股票不在常规研究覆盖范围之内

行业投资评级	
超配	预计未来 6 个月内，行业指数表现强于市场指数 10%以上
标配	预计未来 6 个月内，行业指数表现介于市场指数±10%之间
低配	预计未来 6 个月内，行业指数表现弱于市场指数 10%以上

说明：本评级体系的“市场指数”，A 股参照标的为沪深 300 指数；新三板参照标的为三板成指。

证券研究报告风险等级及适当性匹配关系

低风险	宏观经济及政策、财经资讯、国债等方面的研究报告
中低风险	债券、货币市场基金、债券基金等方面的研究报告
中风险	主板股票及基金、可转债等方面的研究报告，市场策略研究报告
中高风险	创业板、科创板、北京证券交易所、新三板（含退市整理期）等板块的股票、基金、可转债等方面的研究报告，港股股票、基金研究报告以及非上市公司的研究报告
高风险	期货、期权等衍生品方面的研究报告

投资者与证券研究报告的适当性匹配关系：“保守型”投资者仅适合使用“低风险”级别的研报，“谨慎型”投资者仅适合使用风险级别不高于“中低风险”的研报，“稳健型”投资者仅适合使用风险级别不高于“中风险”的研报，“积极型”投资者仅适合使用风险级别不高于“中高风险”的研报，“激进型”投资者适合使用我司各类风险级别的研报。

证券分析师承诺：

本人具有中国证券业协会授予的证券投资咨询执业资格或相当的专业胜任能力，以勤勉的职业态度，独立、客观地在所知情的范围内出具本报告。本报告清晰地反映了本人的研究观点，不受本公司相关业务部门、证券发行人、上市公司、基金管理公司、资产管理公司等利益相关者的干涉和影响。本人保证与本报告所指的证券或投资标的无任何利害关系，没有利用发布本报告为自身及其利益相关者谋取不当利益，或者在发布证券研究报告前泄露证券研究报告的内容和观点。

声明：

东莞证券股份有限公司为全国性综合类证券公司，具备证券投资咨询业务资格。

本报告仅供东莞证券股份有限公司（以下简称“本公司”）的客户使用。本公司不会因接收人收到本报告而视其为客户。本报告所载资料及观点均为合规合法来源且被本公司认为可靠，但本公司对这些信息的准确性及完整性不作任何保证。本报告所载的资料、意见及推测仅反映本公司于发布本报告当日的判断，可随时更改。本报告所指的证券或投资标的的价格、价值及投资收入可跌可升。本公司可发出其它与本报告所载资料不一致及有不同结论的报告，亦可因使用不同假设和标准、采用不同观点和分析方法而与本公司其他业务部门或单位所给出的意见不同或者相反。在任何情况下，本报告所载的资料、工具、意见及推测只提供给客户作参考之用，并不构成对任何人的投资建议。投资者需自主作出投资决策并自行承担投资风险，据此报告做出的任何投资决策与本公司和作者无关。在任何情况下，本公司不对任何人因使用本报告中的任何内容所引致的任何损失负任何责任，任何形式的分享证券投资收益或者分担证券投资损失的书面或口头承诺均为无效。本公司及其所属关联机构在法律许可的情况下可能会持有本报告中提及公司所发行的证券头寸并进行交易，还可能为这些公司提供或争取提供投资银行、经纪、资产管理等服务。本报告版权归东莞证券股份有限公司及相关内容提供方所有，未经本公司事先书面许可，任何人不得以任何形式翻版、复制、刊登。如引用、刊发，需注明本报告的机构来源、作者和发布日期，并提示使用本报告的风险，不得对本报告进行有悖原意的引用、删节和修改。未经授权刊载或者转发本证券研究报告的，应当承担相应的法律责任。

东莞证券股份有限公司研究所

广东省东莞市可园南路 1 号金源中心 24 楼

邮政编码：523000

电话：（0769）22115843

网址：www.dgzq.com.cn