

## 相关报告

## 事件：

公司发布业绩，2023 全年收入 25.90 亿元人民币，同比增长 10.7%，毛利 19.22 亿元，同比增长 9.0%，毛利率为 74.2%，净利润 7.85 亿元，同比增长 14.9%。

## 点评观点：

## ➤ 财务表现亮眼，结构健康趋势向好

公司核心产品竞争力强，推动业绩持续快速增长，公司 2013 年上市以来，截止 2023 年，营业收入 CAGR 16.3%，净利润 CAGR 17.8%，在行业增速明显放缓深圳下降的情况下，公司取得如此持续快速增长的业绩，实属不易。公司注重股东回报，累计派息超 19 亿元港币。23 年公司核心药品销售增长推动业绩增长，取得收入 25.90 亿元人民币，同比增长 10.7%，净利润 7.85 亿元，同比增长 14.9%。公司加大应收款项回笼速度和效率，在 2022 年应收账款存量同比减少 26.1% 的情况下，23 年实现了收账款存量同比减少 1.4%，同时现金及其等价物增长 17.9%，达到了 35.83 亿元人民币。公司的经营效率具有提升，应收周转天数降低 11.3 天，至 36.3 天。整体财务结构健康发展。

## ➤ 核心产品竞争力不断提升，妇儿板块加速布局

CKD 方面，公司通过尿毒清和益肾化湿颗粒两大核心产品实现销售收入 17.41 亿元人民币，同比增长 11.0%，其中益肾化湿颗粒销售收入同比增长 25.5%。公司在双核产品驱动下抓住市场机遇，成功覆盖 3.8 万家终端医疗机构和 26 万家药店。妇儿产品收入同比增长 22.7%，终端医疗机构覆盖 1.7 万家，药店覆盖 13 万家。玉林制药实现收入 3.95 亿元，同比增长 15.1%，未来将通过深度优化品牌化+专业化，推动业绩增长。影像方面，因受未能参与国家带量采购影响，2023 年碘帕醇注射液的收入下降，公司逐步实现产品线全覆盖（核磁共振、CT 产品线）并加速市场布局，整覆盖超过 3300 家终端医疗机构，钆喷酸葡胺注射液市场份额从 22 年全国第三提升至全国第二，临床综合价值高。

## ➤ 打造研发创新联合体，研发管线丰富

公司围绕“1+6”产品线重点开发肾科、影像板块产品，管线丰富，有 6 个创新药，8 个仿制药，其中尿毒清已完成循证医学研究和系统生物学研究，益肾化湿颗粒完成循证医学研究并立项。与药明康德、倍特药业在肾科新药与影像线新品研发及原料药保障能力方面强强合作，公司与中科院深圳先进技术研究院联合设立“超声微泡诊疗一体化联合实验室”，在香港浸会大学设立“肾病中药研究中心”，预计 CT 造影剂：碘克沙醇注射液、碘普罗胺注射液将于 2024 年上市，2025 年将有 2 个 MRI 造影剂上市。

## ➤ 我们的观点：

公司拥有约 2000 人的学术营销团队，覆盖医院 4.8 万家、药店 43 万家，以肾科为旗舰，持续推动肾科、影像产品线向纵深发展，妇儿产品快速突破上量，拓展骨伤、皮肤、肝胆、消化系列产品，目前已有 67 个品种进入 2023 国家版医保目录，核心产品临床价值显著。考国内 CKD 患病率为 8.2%，知晓率仅为 10.0%，存在巨大市场空间和渗透率提升潜力。公司注重股东回报，累计派息超 19 亿元港币，23 年派息比例为 42%，股息率为 8.02%。公司业绩持续快速增长，PE 仅为 5.7 倍，价值严重低估，建议积极关注。

## 研究部

姓名：林兴秋

SFC: BLM040

电话：0755-21519193

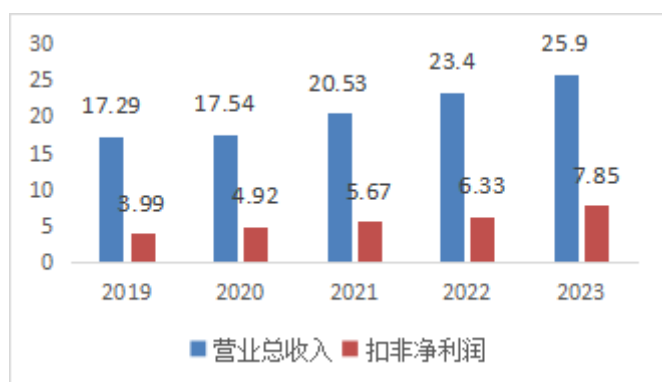
Email:linxq@gyqz.com.hk

## 报告正文

### 财务表现亮眼，结构健康趋势向好：

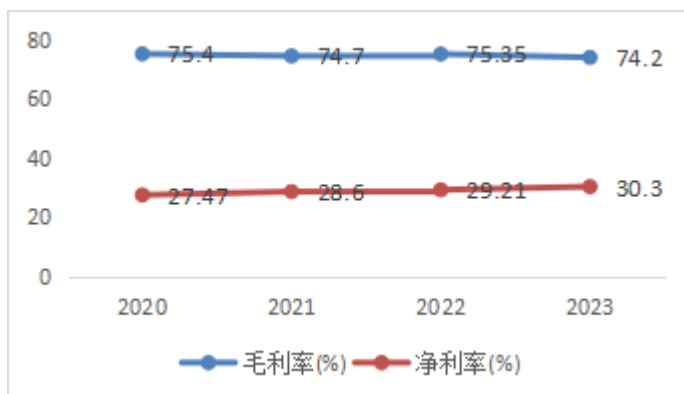
公司核心产品竞争力强，推动业绩持续快速增长，公司 2013 年上市以来，截止 2023 年，营业收入 CAGR 16.3%，净利润 CAGR 17.8%，在行业增速明显放缓深圳下降的情况下，公司取得如此持续快速增长的业绩，实属不易。公司注重股东回报，累计派息超 19 亿元港币。23 年公司核心药品销售增长推动业绩增长，取得收入 25.90 亿元人民币，同比增长 10.7%，净利润 7.85 亿元，同比增长 14.9%。公司加大应收款项回笼速度和效率，在 2022 年应收账款存量同比减少 26.1% 的情况下，23 年实现了收账款存量同比减少 1.4%，同时现金及其等价物增长 17.9%，达到了 35.83 亿元人民币。公司的经营效率具有提升，应收周转天数降低 11.3 天，至 36.3 天。整体财务结构健康发展。

图 1：公司营业收入及扣非净利润情况（亿元）



资料来源：公司公告、国元证券经纪（香港）整理

图 2：公司净利率及毛利率情况



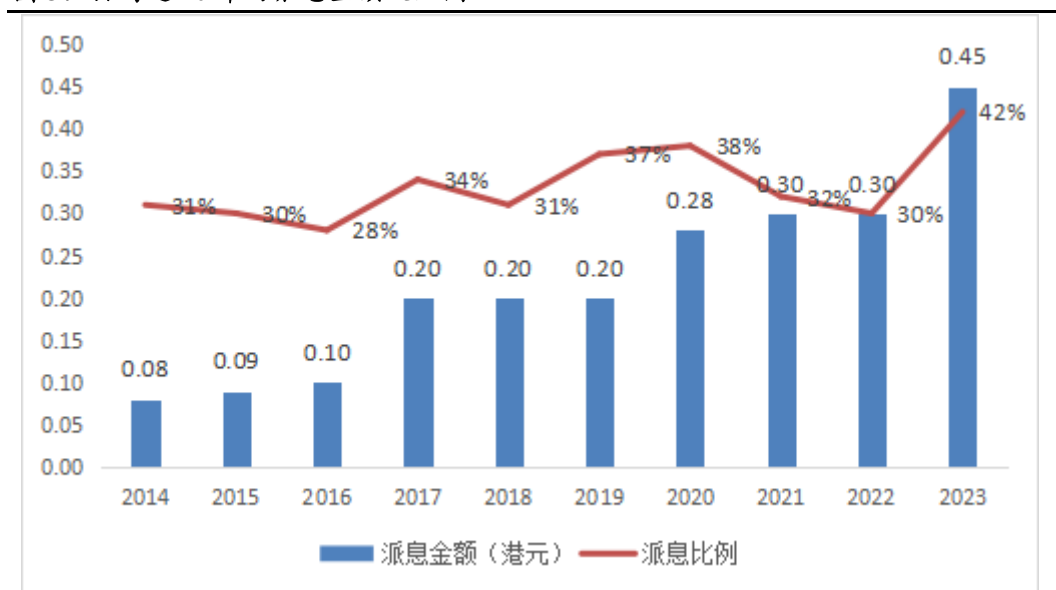
资料来源：公司公告、国元证券经纪（香港）整理

### 核心产品竞争力不断提升，妇儿板块加速布局：

CKD 方面，公司通过尿毒清和益肾化湿颗粒两大核心产品实现销售收入 17.41 亿元人民币，同比增长 11.0%，其中益肾化湿颗粒销售收入同比增长 25.5%。公司在双核产品驱动下抓住市场机遇，成功覆盖 3.8 万家终端医疗机构和 26 万家药店。妇儿产品收入同比增长 22.7%，终端医疗机构覆盖 1.7 万家，药店覆盖 13 万家。玉林制药实现收入 3.95 亿元，同比增长 15.1%，未来将通过深度优化品牌化+专业化，推动业绩增长。影像方面，因受未能参与国家带量采购影响，2023 年碘帕醇注射液的收入下降，公司逐步实现产品线全覆盖（核磁共振、CT 产品线）并加速市场布局，整覆盖超过 3300 家终端医疗机构，乳喷酸葡胺注射液市场份额从 22 年全国第三提升至全国第二，临床综合价值高。

公司在保持主要业务稳定增长的基础上，有望进一步通过研发创新的力度打开新的市场空间。处方药业务领域，将进一步提升业务的覆盖和布局，拉高增长曲线，攻守并重，有望保持在行业的领先地位；在 OTC 业务方面，公司聚焦四大主品，传承品牌力量，维稳价格，梳理渠道价值链，有望提高终端铺货率、覆盖率，尽快实现收入与利润的稳定增长。2013 年上市至今，集团累计派息超 19 亿元港币（含特别股息），2023 年派息比率约 42.1%，年平均派息比率超 30%。目前股息率为 8.02%。

图 3：公司近 10 年的派息金额及比例



资料来源：公司公告、国元证券经纪（香港）整理

### 中药行业受国家政策大力支持，战略地位不断提升

国家大力支持中医药行业发展，发布了多个规划类文件，包括《“十四五”中医药发展规划》及《推进中医药高质量融入共建“一带一路”发展规划（2021-2025 年）》等，中医药战略地位不断提升。其中《“十四五”中医药发展规划》对中医药发展作出全局性、战略性、保障性谋划，也是“十四五”时期贯彻落实党中央、国务院关于中医药工作的决策部署，推动中医药振兴发展的纲领性文件。“十四五”期间，中医药传承创新发展进入新阶段。未来随着越来越多政策的加持，我国中医药产业将不断向规范化、标准化、国际化等方向发展。在政策的持续推动下，中医药战略地位不断提升，行业迎来蓬勃生机。

### 打造研发创新联合体，研发管线丰富

公司围绕“1+6”产品线重点开发肾科、影像板块产品，管线丰富，有 6 个创新药，8 个仿制药，其中尿毒清已完成循证医学研究和系统生物学研究，益肾化湿颗粒完

成循证医学研究并立项。与药明康德、倍特药业在肾科新药与影像线新品研发及原料药保障能力方面强强合作，公司与中科院深圳先进技术研究院联合设立“超声微泡诊疗一体化联合实验室”，在香港浸会大学设立“肾病中药研究中心”，预计 CT 造影剂：碘克沙醇注射液、碘普罗胺注射液将于 2024 年上市，2025 年将有 2 个 MRI 造影剂上市。

#### 我们的观点：

公司业绩持续快速增长，2013 年上市以来，截止 2023 年，营业收入 CAGR 16.3%，净利润 CAGR 17.8%。公司拥有约 2000 人的学术营销团队，覆盖医院 4.8 万家、药店 43 万家，以肾科为旗舰，持续推动肾科、影像产品线向纵深发展，妇儿产品快速突破上量，拓展骨伤、皮肤、肝胆、消化系列产品，目前已有 67 个品种进入 2023 国家版医保目录，核心产品临床价值显著。考国内 CKD 患病率为 8.2%，知晓率仅为 10.0%，存在巨大市场空间和渗透率提升潜力。公司注重股东回报，累计派息超 19 亿元港币，23 年派息比例为 42%，股息率为 8.02%。公司业绩持续快速增长，PE 仅为 5.7 倍，价值严重低估，建议积极关注。

#### 风险提示：

研发速度可能不及预期

国家集采政策风险

产品价格可能下降风险

## 免责声明

### 一般声明

本报告由国元证券经纪（香港）有限公司（简称“国元证券经纪（香港）”）制作，国元证券经纪（香港）为国元国际控股有限公司的全资子公司。本报告中的信息均来源于我们认为可靠的已公开资料，但国元证券经纪（香港）及其关联机构对这些信息的准确性及完整性不作任何保证。本报告中的信息、意见等均仅供投资者参考之用，不构成对买卖任何证券或其他金融工具的出价或征价或提供任何投资决策建议的服务。该等信息、意见并未考虑到获取本报告人员的具体投资目的、财务状况以及特定需求，在任何时候均不构成对任何人的个人推荐或投资操作性建议。投资者应当对本报告中的信息和意见进行独立评估，自主审慎做出决策并自行承担风险。投资者在依据本报告涉及的内容进行任何决策前，应同时考虑各自的投资目的、财务状况和特定需求，并就相关决策咨询专业顾问的意见对依据或者使用本报告所造成的一切后果，国元证券经纪（香港）及/或其关联人员均不承担任何责任。

本报告署名分析师与本报告中提及公司无财务权益关系。本报告所载的意见、评估及预测仅为本报告出具日的观点和判断。该等意见、评估及预测无需通知即可随时更改。在不同时期，国元证券经纪（香港）可能会发出与本报告所载意见、评估及预测不一致的研究报告。

本报告署名分析师可能会不时与国元证券经纪（香港）的客户、销售交易人员、其他业务人员或在本报告中针对可能对本报告所涉及的标的证券或其他金融工具的市场价格产生短期影响的催化剂或事件进行交易策略的讨论。这种短期影响的分析可能与分析师已发布的关于相关证券或其他金融工具的目标价、评级、估值、预测等观点相反或不一致，相关的交易策略不同于且也不影响分析师关于其所研究标的证券或其他金融工具的基本面评级或评分。

国元证券经纪（香港）的销售人员、交易人员以及其他专业人士可能会依据不同假设和标准、采用不同的分析方法而口头或书面发表与本报告意见及建议不一致的市场评论和/或交易观点。国元证券经纪（香港）没有将此意见及建议向报告所有接收者进行更新的义务。国元国际控股有限公司的资产管理部门、自营部门以及其他投资业务部门可能独立做出与本报告中的意见不一致的投资决策。

除非另行说明，本报告中所引用的关于业绩的数据代表过往表现。过往的业绩表现亦不应作为日后回报的预示。我们不承诺也不保证，任何所预示的回报会得以实现。

分析中所做的预测可能是基于相应的假设。任何假设的变化可能会显著地影响所预测的回报。

本报告提供给某接收人是基于该接收人被认为有能力独立评估投资风险并就投资决策能行使独立判断。投资的独立判断是指，投资决策是投资者自身基于对潜在投资的目标、需求、机会、风险、市场因素及其他投资考虑而独立做出的。

### 特别声明

在法律许可的情况下，国元证券经纪（香港）可能与本报告中提及公司正在建立或争取建立业务关系或服务关系。因此，投资者应当考虑到国元证券经纪（香港）及/或其相关人员可能存在影响本报告观点客观性的潜在利益冲突。

本报告的版权仅为国元证券经纪（香港）所有，未经书面许可任何机构和个人不得以任何形式转发、翻版、复制、刊登、发表或引用。

### 分析员声明

本人具备香港证监会授予的第四类牌照——就证券提供意见。本人以勤勉的职业态度，独立、客观地出具本报告。本报告清晰准确地反映了本人的研究观点。本人不曾因，不因，也将不会因本报告中的具体推荐意见或观点而直接或间接收到任何形式的补偿。

国元国际控股有限公司  
香港中环康乐广场8号交易广场三期17楼  
电 话：(852) 3769 6888  
传 真：(852) 3769 6999  
服务热线：400-888-1313  
公司网址：<http://www.gyzq.com.hk>