

标配 (维持)

8月挖机销量淡季不淡，海内外需求同环比双增

工程机械行业跟踪点评

2024年9月8日

分析师：谢少威 (SAC 执业证书编号：S0340523010003)

电话：0769-23320059 邮箱：xiashaowei@dgzq.com.cn

事件：

中国工程机械工业协会公布了2024年8月挖掘机销量数据。2024年8月纳入统计的制造企业挖掘机共计销售14647台，同比增长11.77%；其中国内市场销量6694台，同比增长18.08%；出口销量7953台，同比增长6.95%。

点评：

8月挖机销量淡季不淡，海内外需求同环比双增。2024年8月，挖掘机销量为14647台，同比增长11.77%，环比增长6.99%；国内销量为6694台，同比增长18.08%，环比增长7.38%；出口销量为7953台，同比增长6.95%，自2023年下半年以来同比增速首次转正，环比增长6.67%，占总销量的54.30%，海内外需求均好于CME预测（预计国内销量同比增长约为17.00%，海外销量同比增长约为4.00）。挖机销量呈现淡季不淡态势，内销筑底向上趋势逐渐企稳叠加政策、超长债券助力，有望加快新一轮周期启动；2024年1-8月，挖掘机销量为131550台，同比下降2.21%；国内累计销量为66335台，同比增长7.32%；出口累计销量为65215台，同比下降10.32%。2024年1-8月电动挖掘机累计销量为57台。

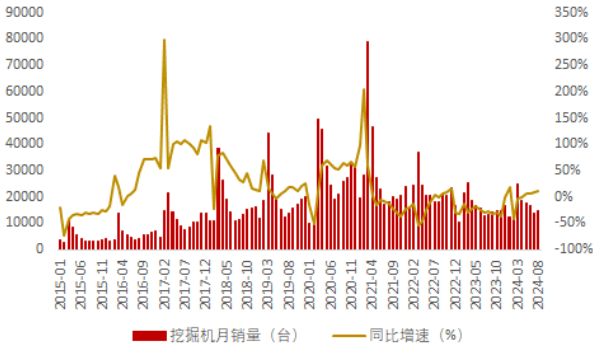
1-8月新增专项债发行额度超65.44%，工程机械电动化趋势明显。1-8月新增地方政府债券累计发行金额为30563亿元，其中新增一般债券累计发行金额为5040亿元（8月发行1330亿元），新增专项债券累计发行金额为25523亿元（8月发行7774亿元），分别累计发行占比为70.00%、65.44%。我们认为随着资金落实至项目，将有效支撑工程机械国内需求。电动化方面，2024年1-8月电动装载机累计销量为7386台，同比增长343.60%，渗透率为10.02%，呈持续上升趋势。我们认为随着电池技术进一步优化，成本下降，电动工程机械渗透率将提升，推动电动化进程提速。

二季度业绩同环比双增，产品出海驱动盈利能力提升。2024上半年，工程机械板块营收同比增长1.59%；归母净利润同比增长9.53%。2024Q2营收同比增长0.11%，环比增长10.97%；归母净利润同比增长9.26%，环比增长30.33%。我们认为上半年挖机内销增加有效支撑板块业绩增长。随着海外需求回暖叠加低基数等因素，出口市场向好，下半年海外销售同比增速有望呈上升趋势，海内外需求共振将拉动板块下半年业绩增长。H1和Q2盈利能力提升，主要系海外业务占比进一步提升推动。2024H1，主机厂商三一重工、中联重科、徐工机械、柳工海外营收占比分别同比提升4.50pct、14.32pct、3.38pct、4.85pct，看好下半年产品出海投资逻辑。

投资建议：持续关注行业龙头。建议关注：三一重工(600031)、徐工机械(000425)、中联重科(000157)、柳工(000528)、恒立液压(601100)。

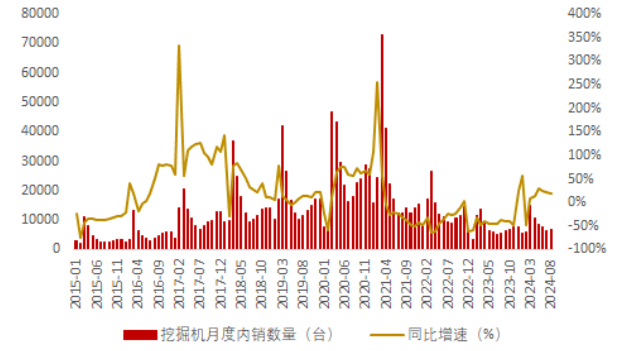
风险提示：(1)若基建/房地产投资不及预期，工程机械需求减弱；(2)若专项债发行进度放缓或发行金额不及预期，下游项目开工数量将会减少，工程机械需求趋弱；(3)若海外市场国内企业产品需求减少，将导致国内企业业绩承压；(4)若原材料价格大幅上涨，业内企业业绩将面临较大压力。

图 1：挖掘机月度销量及增速（台，%）



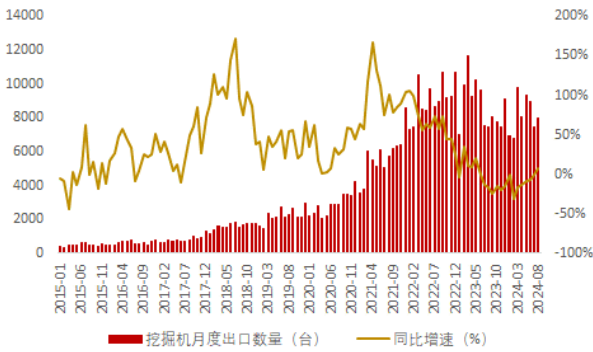
资料来源：iFind，东莞证券研究所

图 2：挖掘机内销月度销量及增速（台，%）



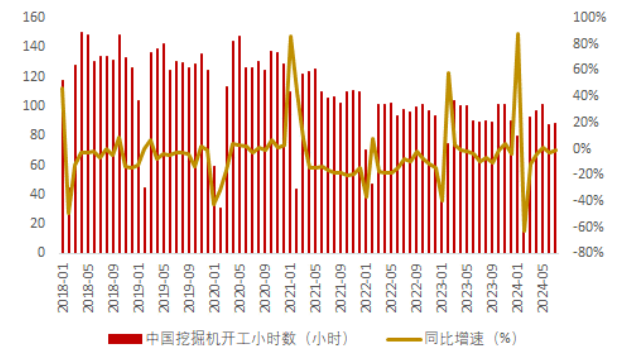
资料来源：iFind，东莞证券研究所

图 3：挖掘机出口月度销量及增速（台，%）



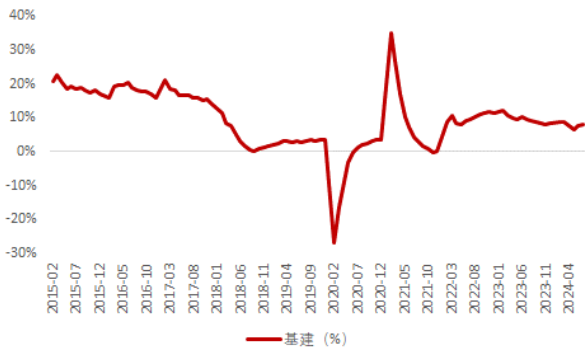
资料来源：iFind，东莞证券研究所

图 4：中国挖掘机开工小时数及增速（小时，%）



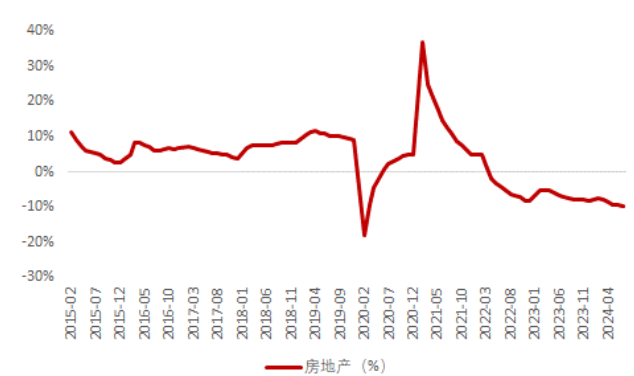
资料来源：iFind，东莞证券研究所

图 5：基建固定资产投资累计同比（%）



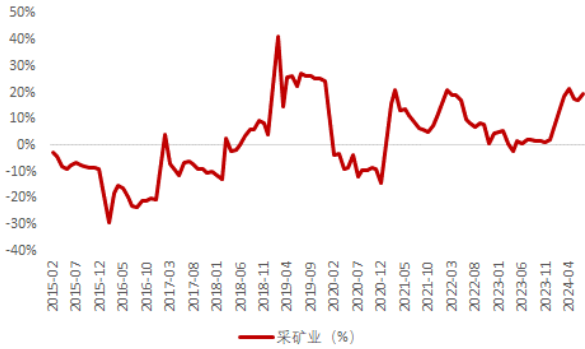
资料来源：iFind，东莞证券研究所

图 6：房地产固定资产投资累计同比（%）



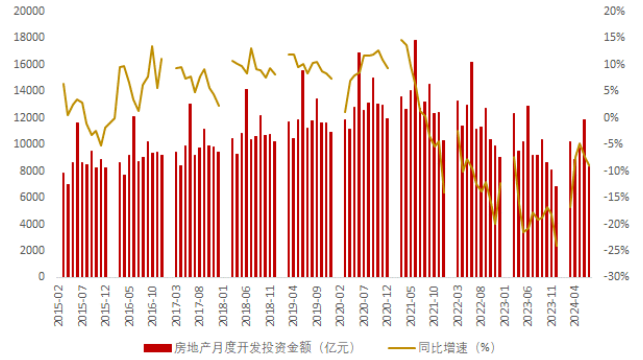
资料来源：iFind，东莞证券研究所

图 7：采矿业固定资产投资累计同比 (%)



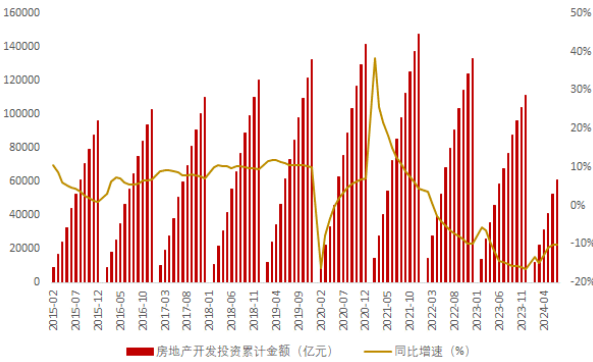
资料来源：iFind，东莞证券研究所

图 8：房地产月度开发投资金额及增速 (亿元, %)



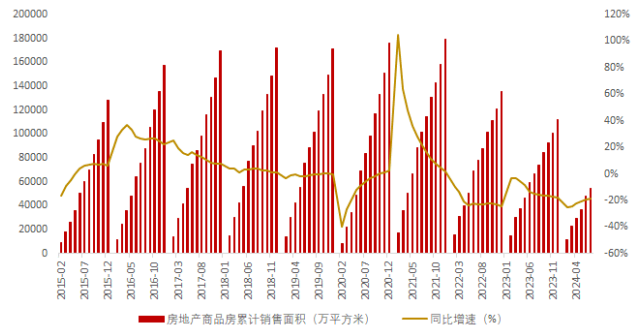
资料来源：iFind，东莞证券研究所

图 9：房地产开发投资累计金额及增速 (亿元, %)



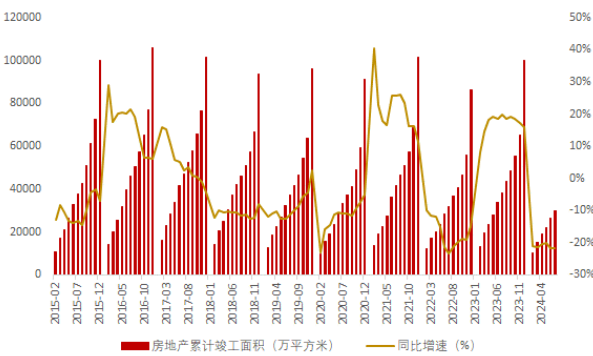
资料来源：iFind，东莞证券研究所

图 10：房地产商品房累计销售面积及增速 (万平方米, %)



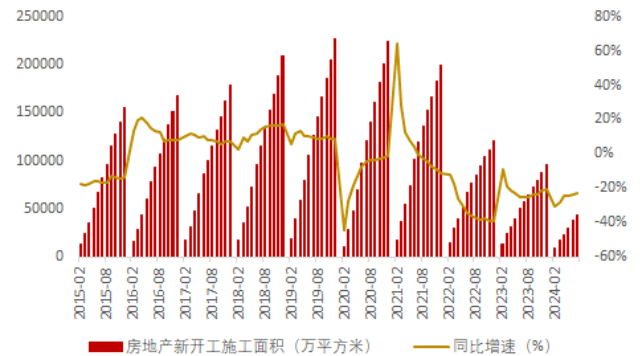
资料来源：iFind，东莞证券研究所

图 11：房地产累计竣工面积及增速 (万平方米, %)



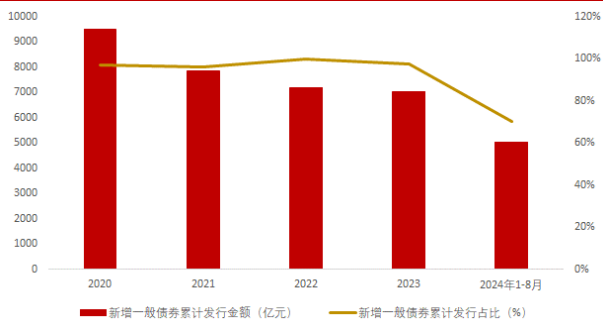
资料来源：iFind，东莞证券研究所

图 12：房地产新开工施工面积及增速 (万平方米, %)



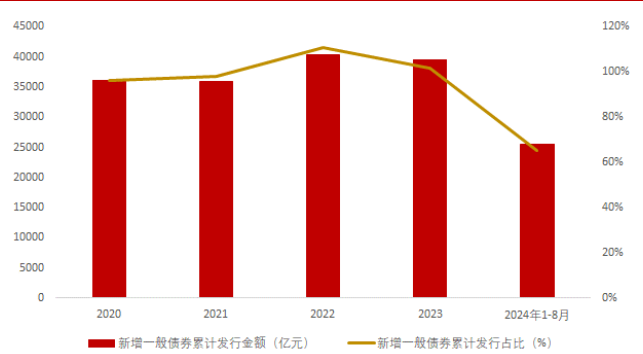
资料来源：iFind，东莞证券研究所

图 13：新增一般债券累计发行金额及发行占比（亿元，%）



资料来源：iFind，东莞证券研究所

图 14：新增专项债券累计发行金额及发行占比（亿元，%）



资料来源：iFind，东莞证券研究所

东莞证券研究报告评级体系：

公司投资评级	
买入	预计未来 6 个月内，股价表现强于市场指数 15%以上
增持	预计未来 6 个月内，股价表现强于市场指数 5%-15%之间
持有	预计未来 6 个月内，股价表现介于市场指数±5%之间
减持	预计未来 6 个月内，股价表现弱于市场指数 5%以上
无评级	因无法获取必要的资料，或者公司面临无法预见结果的重大不确定性事件，或者其他原因，导致无法给出明确的投资评级；股票不在常规研究覆盖范围之内
行业投资评级	
超配	预计未来 6 个月内，行业指数表现强于市场指数 10%以上
标配	预计未来 6 个月内，行业指数表现介于市场指数±10%之间
低配	预计未来 6 个月内，行业指数表现弱于市场指数 10%以上

说明：本评级体系的“市场指数”，A股参照标的为沪深 300 指数；新三板参照标的为三板成指。

证券研究报告风险等级及适当性匹配关系	
低风险	宏观经济及政策、财经资讯、国债等方面的研究报告
中低风险	债券、货币市场基金、债券基金等方面的研究报告
中风险	主板股票及基金、可转债等方面的研究报告，市场策略研究报告
中高风险	创业板、科创板、北京证券交易所、新三板（含退市整理期）等板块的股票、基金、可转债等方面的研究报告，港股股票、基金研究报告以及非上市公司的研究报告
高风险	期货、期权等衍生品方面的研究报告

投资者与证券研究报告的适当性匹配关系：“保守型”投资者仅适合使用“低风险”级别的研报，“谨慎型”投资者仅适合使用风险级别不高于“中低风险”的研报，“稳健型”投资者仅适合使用风险级别不高于“中风险”的研报，“积极型”投资者仅适合使用风险级别不高于“中高风险”的研报，“激进型”投资者适合使用我司各类风险级别的研报。

证券分析师承诺：

本人具有中国证券业协会授予的证券投资咨询执业资格或相当的专业胜任能力，以勤勉的职业态度，独立、客观地在所知情的范围内出具本报告。本报告清晰准确地反映了本人的研究观点，不受本公司相关业务部门、证券发行人、上市公司、基金管理公司、资产管理公司等利益相关者的干涉和影响。本人保证与本报告所指的证券或投资标的无任何利害关系，没有利用发布本报告为自身及其利益相关者谋取不当利益，或者在发布证券研究报告前泄露证券研究报告的内容和观点。

声明：

东莞证券股份有限公司为全国性综合类证券公司，具备证券投资咨询业务资格。

本报告仅供东莞证券股份有限公司（以下简称“本公司”）的客户使用。本公司不会因接收人收到本报告而视其为客户。本报告所载资料及观点均为合规合法来源且被本公司认为可靠，但本公司对这些信息的准确性及完整性不作任何保证。本报告所载的资料、意见及推测仅反映本公司于发布本报告当日的判断，可随时更改。本报告所指的证券或投资标的的价格、价值及投资收入可跌可升。本公司可发出其它与本报告所载资料不一致及有不同结论的报告，亦可因使用不同假设和标准、采用不同观点和分析方法而与本公司其他业务部门或单位所给出的意见不同或者相反。在任何情况下，本报告所载的资料、工具、意见及推测只提供给客户作参考之用，并不构成对任何人的投资建议。投资者需自主作出投资决策并自行承担投资风险，据此报告做出的任何投资决策与本公司和作者无关。在任何情况下，本公司不对任何人因使用本报告中的任何内容所引致的任何损失负任何责任，任何形式的分享证券投资收益或者分担证券投资损失的书面或口头承诺均为无效。本公司及其所属关联机构在法律许可的情况下可能会持有本报告中提及公司所发行的证券头寸并进行交易，还可能为这些公司提供或争取提供投资银行、经纪、资产管理等服务。本报告版权归东莞证券股份有限公司及相关内容提供方所有，未经本公司事先书面许可，任何人不得以任何形式翻版、复制、刊登。如引用、刊发，需注明本报告的机构来源、作者和发布日期，并提示使用本报告的风险，不得对本报告进行有悖原意的引用、删节和修改。未经授权刊载或者转发本证券研究报告的，应当承担相应的法律责任。

东莞证券股份有限公司研究所

广东省东莞市可园南路 1 号金源中心 24 楼

邮政编码：523000

电话：(0769) 22115843

网址：www.dgzq.com.cn