

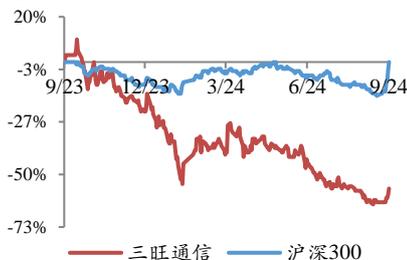
全球领先的工业互联网解决方案提供商

投资评级: 买入
首次覆盖

报告日期: 2024-09-27

收盘价(元)	20.31
近12个月最高/最低(元)	78.04/16.93
总股本(百万股)	110
流通股本(百万股)	110
流通股比例(%)	100.00
总市值(亿元)	22
流通市值(亿元)	22

公司价格与沪深300走势比较



分析师: 陈晶

执业证书号: S0010522070001

电话: 15000930816

邮箱: chenjing@hazq.com

相关报告

主要观点:

● 公司概况: 全球领先的工业互联网解决方案提供商

三旺通信是工业互联网领域的先行者和领导者。公司成立于2001年,深耕工业通信市场20年。公司拥有较为完整的工业通信产品体系,拳头产品包括工业以太网交换机、嵌入式工业以太网模块、设备联网产品、工业无线产品等。

应用场景涵盖智慧城市、综合管廊、智能制造、轨道交通、智能电力、煤炭石化等行业领域,下游大客户囊括了中国中车、中国煤科、国家电网等央企和上市公司。公司营收快速增长,盈利能力较好,近五年收入复合增速26.34%,综合毛利率长期维持在60%左右。

● 行业概况: TSN、5G、AI和边缘计算为行业带来增量空间

市场规模方面,宏观视角,我国工业通信市场规模接近2000亿;行业视角,工业通信下游风电、光伏、新型储能、智慧矿山、智能制造、智慧交通、智慧城市等领域景气度较高;产品视角,工业以太网交换机200-300亿市场规模,需求主要来自能源和交通领域。

竞争格局方面,在工业通信设备行业,尤其工业以太网交换机领域,美国、欧洲和台系的厂商长期处于领跑地位,以赫斯曼、摩莎、罗杰康、思科、研华科技等为代表的老牌厂商技术积累深厚、品牌历史悠久,在全球工业通信设备市场占比较大份额。国内厂商主要有三旺通信、东土科技、映翰通、迈威通信等参与同台竞争。随着国产设备稳定性不断得到市场认可,当前市场竞争的焦点已经慢慢转向产品的质量、性价比和售后响应速度等环节,国产通信设备厂商有望在全球市场快速突围。

● 推荐逻辑:

- 1) 下游风光储、智慧矿山、智能制造、智慧城市(车路云一体化)等行业或领域景气度高;
- 2) 经过二十多年的深耕,公司产品可靠性获得认可,质量、性价比和售后均具备较强的竞争优势,面临国产替代和出海机遇;
- 3) 质地好、估值低、严重超跌,按照我们的盈利预测,当前股价对应2025年10倍左右PE。

● 投资建议

预计公司2024-2026年归母净利润分别为1.44、2.09、3.15亿元,对应EPS为1.30、1.89、2.85元,当前股价对应2024-2026年PE分别为15.59X/10.73X/7.12X。首次覆盖,给予“买入”评级。

● 风险提示

1) 部分下游需求不足, 尤其车路云项目进展不及预期; 2) HaaS 项目持续较弱, 单个项目体量大导致短期收入波动; 3) 行业竞争加剧导致毛利率下滑风险。

● 重要财务指标

单位:百万元

主要财务指标	2023A	2024E	2025E	2026E
营业收入	439	529	756	1054
收入同比 (%)	30.9%	20.4%	43.0%	39.5%
归属母公司净利润	109	144	209	315
净利润同比 (%)	13.8%	31.4%	45.4%	50.6%
毛利率 (%)	56.9%	59.2%	57.4%	56.1%
ROE (%)	12.3%	15.5%	19.0%	23.4%
每股收益 (元)	1.46	1.30	1.89	2.85
P/E	40.14	15.59	10.73	7.12
P/B	4.94	2.41	2.04	1.67
EV/EBITDA	33.58	11.79	7.51	4.88

资料来源: wind, 华安证券研究所

正文目录

1 公司概况：全球领先的工业互联网解决方案提供商	5
2 行业概况：TSN、5G、AI 和边缘计算为行业带来增量空间	10
3 盈利预测.....	17
4 风险提示.....	18
财务报表与盈利预测	19

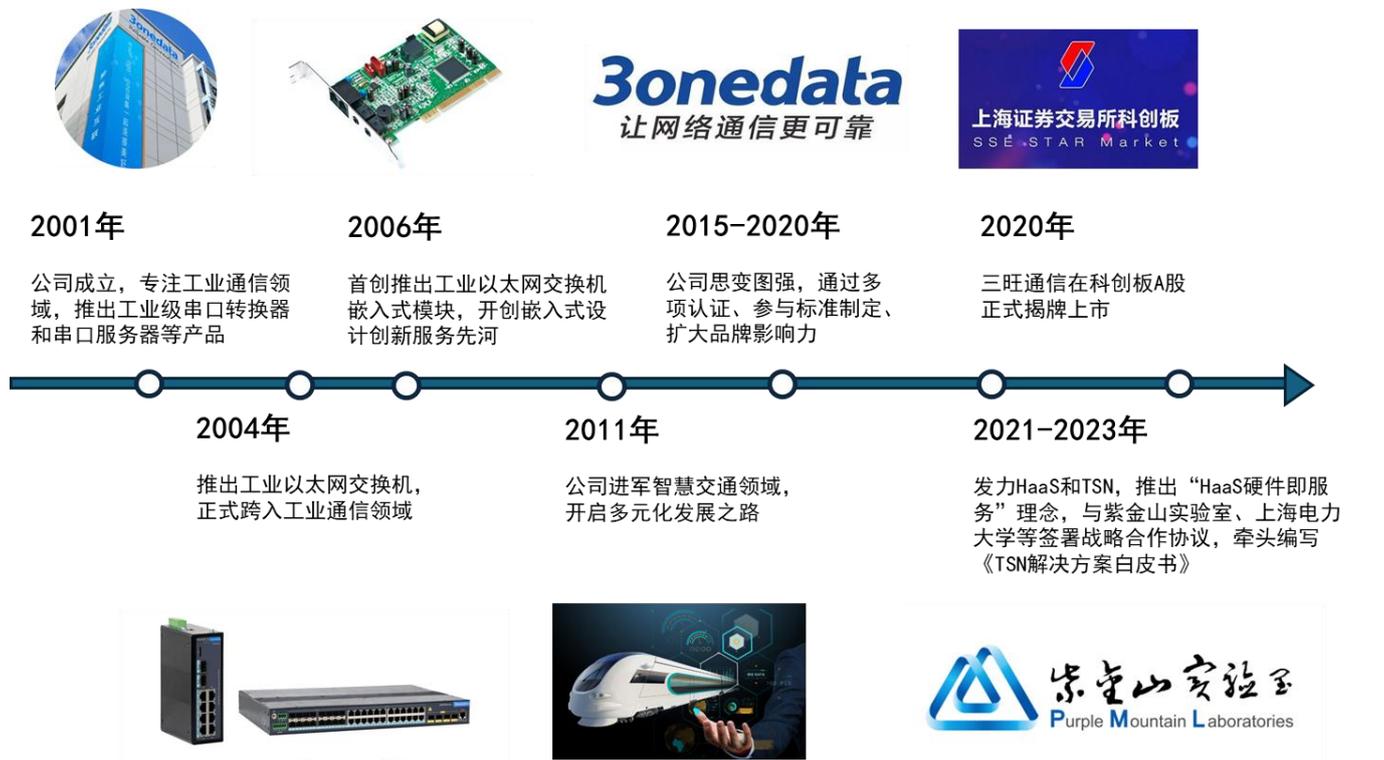
图表目录

图表 1 公司业务及产品线梳理	5
图表 2 公司业务及产品线梳理	6
图表 3 公司产品应用场景	7
图表 4 公司下游主要客户	7
图表 5 公司近五年主营业务收入和增速	8
图表 6 公司近五年归母净利润和增速	8
图表 7 公司 2023 年主营业务收入结构 (按产品)	8
图表 8 公司 2023 年主营业务收入结构 (按场景)	8
图表 9 公司近五年综合毛利率和净利润率	9
图表 10 公司近五年研发、管理和销售费用率	9
图表 11 我国工业互联网市场规模	10
图表 12 公司所处工业通信行业应用场景	11
图表 13 全球工业以太网交换机市场规模及结构	12
图表 14 2015 年国内市场主要厂商工业以太网交换机销售份额	13
图表 15 工业通信设备产业链示意图	14
图表 16 海尔智能工厂基于 SDN+TSN 融合网络案例	15
图表 17 三网通信制造工厂数字化基座方案	16
图表 18 公司收入成本拆分 (含预测值)	17

1 公司概况：全球领先的工业互联网解决方案提供商

三旺通信是工业互联网领域的先行者和领导者。公司成立于2001年，深耕工业通信市场二十年，始终秉持研发驱动的发展理念，致力于工业互联网通信产品研发、生产和销售。公司的发展历程可以归纳成五个阶段，第一阶段2001-2005年，公司从工业级串口转换器和串口服务器做起，2004年推出了工业以太网交换机，正式步入工业通信领域；第二阶段2006-2010年，公司首创推出嵌入式工业以太网交换模块，引领行业发展；第三阶段2011-2015年，公司开启多元发展之路，下游场景向轨交、能源、安防等领域拓展；第四阶段2016-2020年，公司修炼内功、思变图强，通过了多项关键认证，积极参与行业标准制定，持续扩大品牌影响力；第五阶段2020年科创板上市至今，公司前瞻性布局TSN技术，开创性提出“HaaS硬件即服务”理念，为二次腾飞做准备。

图表 1 公司业务及产品线梳理



资料来源：公司官网，华安证券研究所

公司拥有较为完整的工业通信产品体系，以工业以太网交换机见长。公司产品可以分为交换类、网关类、无线类、控制类、安全类等产品，拳头产品包括工业以太网交换机、嵌入式工业以太网模块、设备联网产品、工业无线产品等，涉及上千种产品品类。同时，公司除产品以外，可以提供较为完善的定制化工业互联网通信系统整体解决方案，其中，一站式 HaaS 工业数字化互联服务是公司近几年重点打造的新业务，一方面可以带动公司硬件产品的销售，更重要的，这是一次三旺从产品型公司向平台型企业拓展能力圈的有力尝试。

图表 2 公司业务及产品线梳理

产品类别	产品细分	产品类型	产品样式
交换产品	工业交换机	管理型/非管理型交换机、POE 交换机、TSN 交换机等	
	嵌入式工业交换机	管理型交换机模块	
网关产品	设备联网	接口服务器、协议网关等	
	边缘计算	边缘计算网关	
	接口转换	接口延长器	
无线产品	无线以太网 (WLAN)	无线 AP、无线客户端、无线网桥、无线 AC 等	
	蜂窝移动网	4G 路由器、5G CPE	
控制产品	工业控制	PLC、远程 IO、IO-LINK 等	
安全产品	工业安全	工业防火墙	
数字化产品	软件	网络管理软件	/
	AI	AI 夜视摄像头	
解决方案	一站式 HaaS 工业数字化互联服务		

资料来源：公司官网，华安证券研究所

公司应用场景丰富,客户资源优质。公司产品及业务的应用场景涵盖智慧城市、综合管廊、智能制造、轨道交通、智能电力、煤炭石化等行业领域。公司采取直销和代理商经销结合的模式,下游大客户囊括了中国中车、中国煤科、国家电网等央企和上市公司。此外,公司拥有完善的质量管理体系与客户服务体系,先后通过多项国家与国际认证,全球布局营销服务网络,业务遍布 30 多个海内外国家和地区。

图表 3 公司产品应用场景



资料来源:公司 2023 年年报,华安证券研究所

图表 4 公司下游主要客户

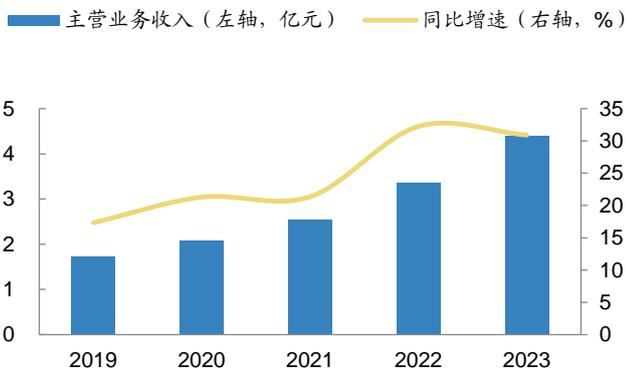


资料来源:公司招股书,华安证券研究所

注:部分客户为大型集团,公司与其旗下子公司建立合作关系进入客户集团供应链

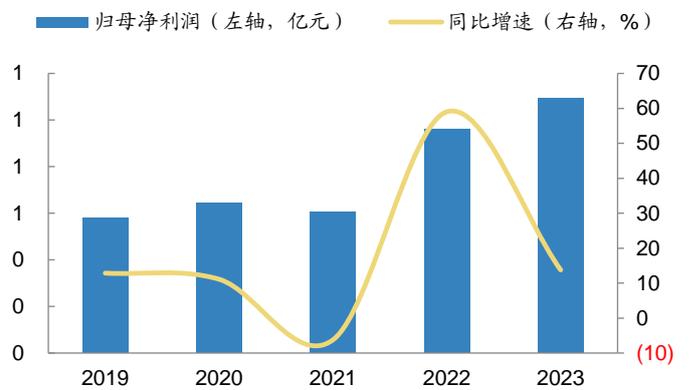
公司营收快速增长，盈利能力较好。公司近五年收入复合增速 26.34%，归母净利润复合增速 17.18%。收入结构方面，按产品划分，2023 年公司交换产品收入占比 70%，以工业以太网交换机和嵌入式工业以太网交换模块为主；按场景划分，2023 年公司在智慧能源、工业互联网、智慧交通、智慧城市以及其他场景的收入占比分别为 40%、22%、18%、12%和 8%，其中，工业互联网、智慧城市、智慧交通实现收入同比增长 79.48%、69.57%、49.25%。成本方面，公司综合毛利率维持在 60% 左右，高于行业平均水平主要是因为公司专注高端领域，通过严选项目把控其盈利能力，毛利率稳中有降主要是因为公司不断扩充其产品品类、新增解决方案等业务条线。费用方面，公司管理、研发和销售的综合费用率稳步下降，使得净利润水平能维持在 25% 上下。

图表 5 公司近五年主营业务收入和增速



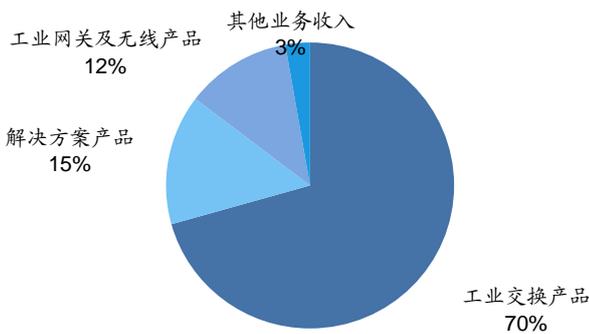
资料来源: wind, 华安证券研究所

图表 6 公司近五年归母净利润和增速



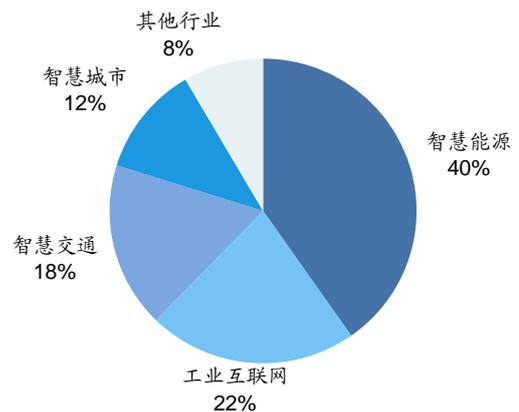
资料来源: wind, 华安证券研究所

图表 7 公司 2023 年主营业务收入结构 (按产品)



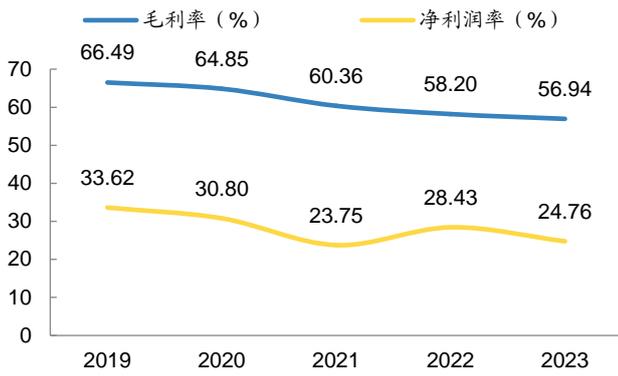
资料来源: wind, 华安证券研究所

图表 8 公司 2023 年主营业务收入结构 (按场景)



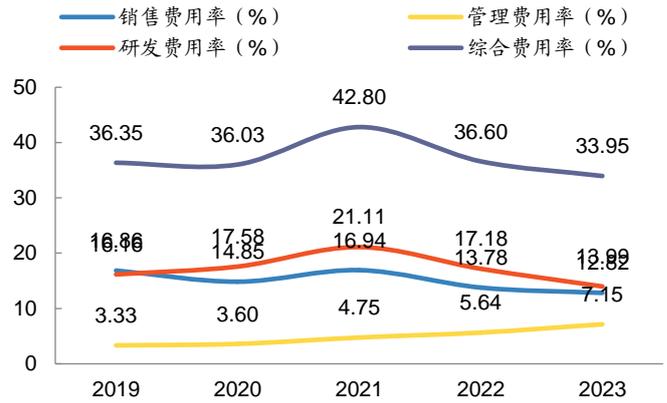
资料来源: wind, 华安证券研究所

图表 9 公司近五年综合毛利率和净利润率



资料来源: wind, 华安证券研究所

图表 10 公司近五年研发、管理和销售费用率

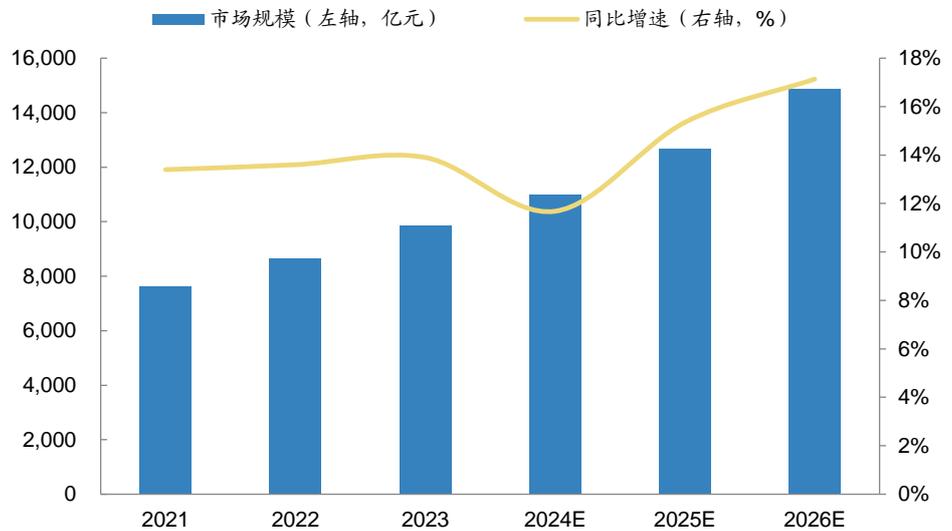


资料来源: wind, 华安证券研究所

2 行业概况：TSN、5G、AI 和边缘计算为行业带来增量空间

从宏观视角来看，我国工业通信市场前景广阔。根据赛迪顾问《2023-2024 年中国工业互联网市场研究年度报告》显示，2023 年中国工业互联网市场规模总量达到 9849.5 亿元，同比增长 13.9%。预计到 2026 年，中国工业互联网市场规模达到 14862.5 亿元，预测增长率为 17.13%。其中，工业通信在工业互联网整体产业中占比约为两成，以 2023 年的工业互联网市场规模为基数，则 2023 年工业通信的市场规模接近 2000 亿。

图表 11 我国工业互联网市场规模



资料来源：赛迪顾问，华安证券研究所

从行业视角来看，公司所处工业通信行业应用场景景气度较高。可以分为智慧能源（电力、风电、光伏、新型储能和智慧矿山）、工业互联网（智能制造、智慧医疗）、智慧交通（城市轨交、高速公路）和智慧城市（城市道路交通管理、平安城市、综合管廊、车路云），其中：

风电光伏，据《2023 年全国电力工业统计数据》，2023 年我国新增风电装机 75.9GW，同比增长 102%；据国家能源局数据，2023 年全国光伏装机 216.88GW，同比大幅增长 148%。

新型储能，2023 年全国已建成投运新型储能项目累计装机规模达 3139 万千瓦/6687 万千瓦时，平均储能时长 2.1 小时。2023 年新增装机规模约 2260 万千瓦/4870 万千瓦时，较 2022 年底增长超过 260%，近 10 倍于“十三五”末装机规模。

智慧矿山,《2022 煤炭行业发展年度报告》显示,截至 2022 年,我国煤矿总数 4407 座,全国建成智能化煤矿 572 处,对应渗透率为 13%。根据安永《智慧赋能煤炭产业新万亿市场》,已有生产型矿井单矿智能化改造升级费用约 1.49-2.63 亿元人民币,新建型矿井单矿改造费用约 1.95- 3.85 亿元人民币。若煤矿智能化渗透率达到 100%,则煤矿智能化改造市场规模将超万亿元。

智能制造,中国工业和信息化部信息技术发展司数据显示,中国智能制造装备产业规模近 3 万亿元人民币。通过智能化改造,智能制造示范工厂的生产效率平均提升 32%,资源综合利用率平均提升 22%,产品研发周期平均缩短 28%,运营成本平均下降 19%。

智慧交通,QY Research 预计中国城市轨道交通 2027 年将达到 1689.55 亿元,年复合增长率为 18.58%。“十四五”规划期间,中国城市轨道交通运营里程有望新增 5000 公里,年均新增 1000 公里左右,总里程达 1.3 万公里。按照规划,新增城际铁路和市域(郊)铁路、城市轨道交通运营里程各为 3000 公里,新增轨道交通带来的市场空间大约在 3 万亿左右。

智慧城市,以城市交通为例,根据中国智能交通协会公布的数据,2011-2021 年,我国智能交通市场总规模由 420 亿元增长至 1917 亿元,年化增长率约 16.4%,预计到 2026 年我国智能交通行业市场规模将突破 4000 亿元,年均复合增长率在 16% 左右。特别的,2024 年交通部牵头开展车路云一体化建设,北京已发布近 100 亿元“车路云一体化”新基建项目规划;武汉“车路云一体化”重大示范项目获武汉市发改委批准,备案金额达 170 亿元。同时,福州、沈阳等地相关项目或获得审批,或已开启招标。

图表 12 公司所处工业通信行业应用场景

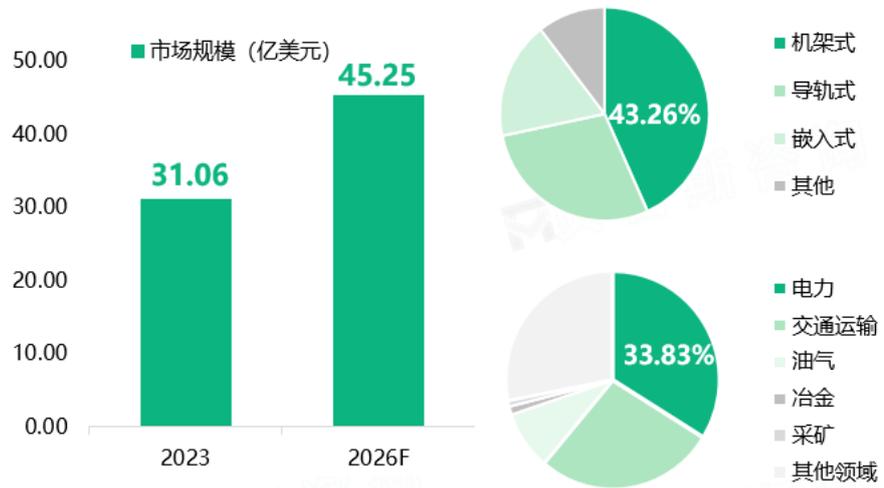
领域	行业	应用场景
智慧能源	传统电力	电厂自动化(火电/水电 DCS、辅控)、电网调度系统、变电站自动化、配网自动化、充电桩、电能量采集、五防、在线监测、变电站视频监控系统、电力巡检机器人、智慧能源管理系统等
	光伏	分布式及集中式光伏监控管理、箱变监测、储能、周界监控系统等
	风电	风电监控、储能、风机消防、风场视频安防系统、风机振动监测系统、风场周界监控系统等
	新型储能	公司在储能电站并网、实时通信控制、储能系统集成化方面为客户提供智慧储能工业互联解决方案
工业互联网	智慧矿山	煤矿、非煤矿山井下自动化、地面监控、尾矿库监测、矿山智能化、智慧矿山、井下六大系统、万兆网络改造、5G 融合、智能化采掘系统、精准人员定位系统等
	智能制造	为电子、食品、汽车、家电、冶金、石化等领域的生产自动化系统、上下料系统、智能分拣系统、智能机器人系统、机器视觉检测系统、设备资产维护系统、厂务管理系统、能效管理系统、智慧工厂、仓储自动化系统等提供一系列数字化支撑方案
智慧交通	智慧医疗	智慧医院系统、智慧家庭健康系统、医院智能化系统、医院信息化系统、医院信息系统 HIS、影像存储及传输系统 PACS、医院视频监控系统、医院环境监测系统、医院无线网络系统、5G 智慧医疗应用、免疫分析系统、血液分析系统、生物反馈仪、影像应用、制药生产自动化系统、药品智能存储系统等
	城市轨交	地铁、有轨、云轨、云巴、智轨、PIS、BAS、AFC、屏蔽门、门禁、CCTV、ISCS、PSCADA、信号系统、通信系统、有轨电车运营综合控制系统、车载无线 Wi-Fi 系统等
智慧城市	高速公路	高速公路隧道机电监控、电力监控、情报板通信、桥梁健康监测、收费站、ETC、服务区监控、高速视频监控系统、视频云联网、高速公路车路协同等
	城市道路	电子警察、治安卡口、交通诱导、市政道路监控、BRT、电子驾考、智能公交、智能停

交通管理	车监控系统、智慧路灯系统等
平安城市	为园区监控、园区周界、海防/边防、雪亮工程、综治项目等场景提供数字化解决方案等
综合管廊	智能监控系统、地下城市综合管廊系统、智慧综合管廊系统、综合管廊自动化控制系统、共同沟(管道)、管廊视频监控系统、管廊无线网络系统、管廊无人定位系统等
智能网联	车联网、低速无人车、高速无人车、车路协同、配送无人驾驶、港口无人驾驶、矿区无人驾驶、环卫无人驾驶、智慧农业无人驾驶、无人驾驶公交车、路侧单元、V2X 等

资料来源：华安证券研究所整理

从产品视角来看，工业以太网交换机 200-300 亿市场规模，需求主要来自能源和交通领域。根据贝哲斯咨询数据显示，2023 年全球工业以太网交换机市场规模 31.06 亿美元（折合约 200 亿元人民币），预计到 2026 年市场规模达到 45.25 亿美元（折合约 300 亿元人民币），复合增速 13.36%。工业以太网交换机产品形态以机架式为主，占比达到 43.26%，下游行业排名第一的是电力，占比达到 33.83%，第二是交通运输，主要集中在能源和交通两个领域。

图表 13 全球工业以太网交换机市场规模及结构

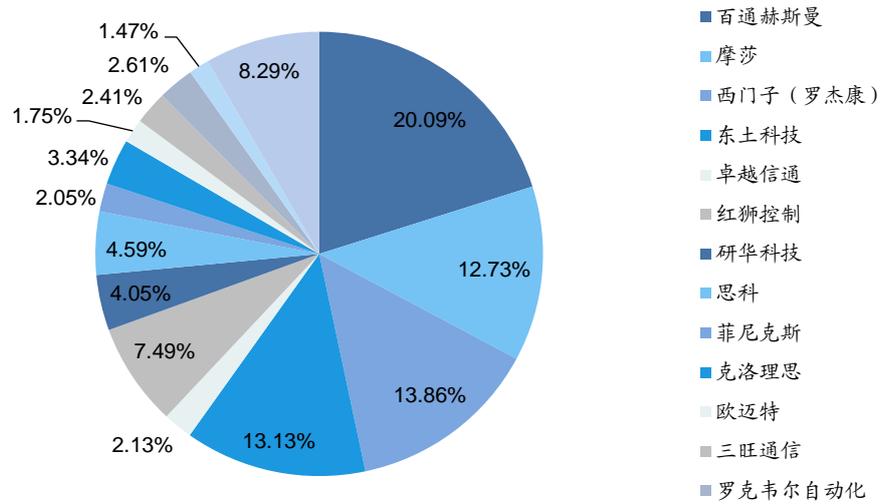


资料来源：贝哲斯咨询，华安证券研究所

以欧美和台系厂商为主导的竞争格局迎来破局，国产厂商加速追赶，面临技术迭代和产品出海的新机遇。从全球市场竞争格局来看，在工业通信设备行业，尤其是工业以太网交换机领域，美国、欧洲和台系的厂商长期处于领跑地位，以赫斯曼、摩莎、罗杰康、思科、研华科技等为代表的老牌厂商技术积累深厚、品牌历史悠久，在全球工业通信设备市场占比较大份额。国内厂商主要有三旺通信、东土科技、映翰通、迈威通信等参与同台竞争。

竞争焦点从技术、协议转向质量、性价比和售后。过去，海外厂商的核心竞争优势在于起步较早，技术和协议积累充分，设备经过了长时间的可靠性验证，由于工业场景对稳定性要求较高，即便技术再强，没有时间的积累也无法短期迅速打开市场，随着国产设备稳定性不断得到市场认可，当前市场竞争的焦点已经慢慢转向产品的质量、性价比和售后响应速度等环节，国产通信设备厂商有望在全球市场快速突围。

图表 14 2015 年国内市场主要厂商工业以太网交换机销售份额



资料来源：研精毕智市场调研网，华安证券研究所

工业互联网自下而上分别为网络层、设备层、平台层、软件层、应用层，其中网络是关键基础设施，网络化是信息化、智能化的先决条件，工业通信设备是工业现场网络建设的核心，将是工业互联网产业发展过程中率先受益的环节。主流工业通信网络又可以分为工业以太网、现场总线以及工业无线，其中，工业以太网设备是目前工业现场网络的主流需求，工业无线设备需求潜在成长空间大。

从产业链来看，工业以太网交换机主要由芯片、光器件、接插件、PCB、容阻器件、壳体等环节构成，其中交换芯片是核心。以三旺通信为例，上市之初公司的芯片采购金额占到原材料采购成本的 30-40%，同时 95%左右的芯片是来自海外厂商，交换芯片厂商主要有海外的 Broadcom、Marvell 等，以盛科通信为代表的国产交换芯片厂商也在快速崛起，但目前三旺通信等国产工业交换机厂商采购的关键芯片主要还是来自海外巨头。为了响应公司全国产化的战略目标，实现全部器件自主可控，提升公司的竞争力，三旺通信与合作方共同开发了 SWOSA9 国产芯片平台，其参数与大部分进口产品相比具备一定的优势，可应用于智慧城市、电力、轨道交通等领域。

图表 15 工业通信设备产业链示意图

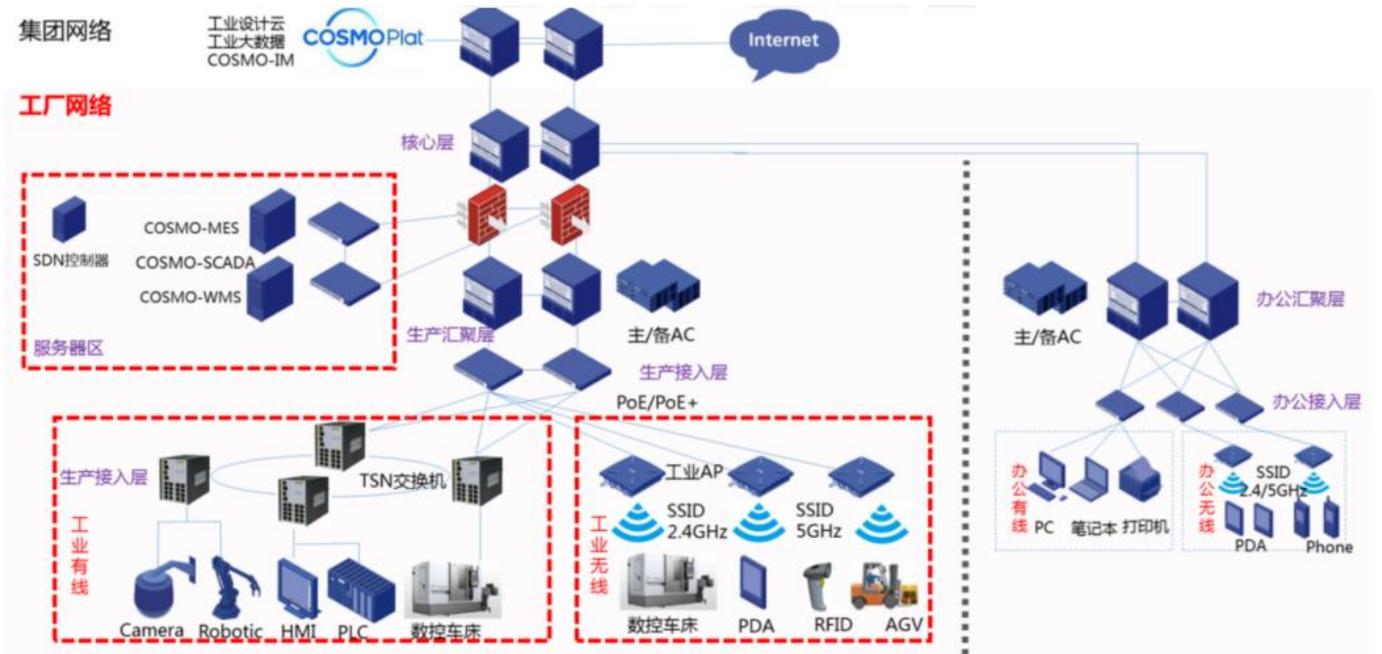


资料来源：华经产业研究院，华安证券研究所

在技术迭代与下游需求的共同推进下，工业通信行业的发展不断迎来新机遇，TSN、5G、AI、边缘计算等方向均存在增量空间。其中，时间敏感网络（TSN）作为助力工业互联网实现的关键技术体系，提供了高带宽、低延时、低抖动和高可靠性的通信联网能力，制定一系列标准协议簇支持工业网络和以太网高度融合。TSN是解决网络中多种流量混合承载时，部分流量时延有界场景的最优解，随着工业自动化的深入，对上述场景的需求越来越多，因此，TSN是工业互联网发展的必然趋势。

支持 TSN 特性的交换机价格普遍要高于通用的交换机，但是对于客户来讲综合成本更低。首先，TSN 依托于整个 IP、ETH 生态圈，而这个生态圈存量市场最大，产业链很成熟，标准生态很开放，大多可以使用通用的 PHY 芯片、通用的网线等，TSN 产品的价格普遍低于其它专用实时网络系统产品的价格；其次，TSN 提供的混合承载+时延有界的能力，会从减少线缆总量、降低布线难度、提供更灵活的端设备连接能力等多方面，为不同场景下的用户带来方案效率上的提升。

图表 16 海尔智能工厂基于 SDN+TSN 融合网络案例

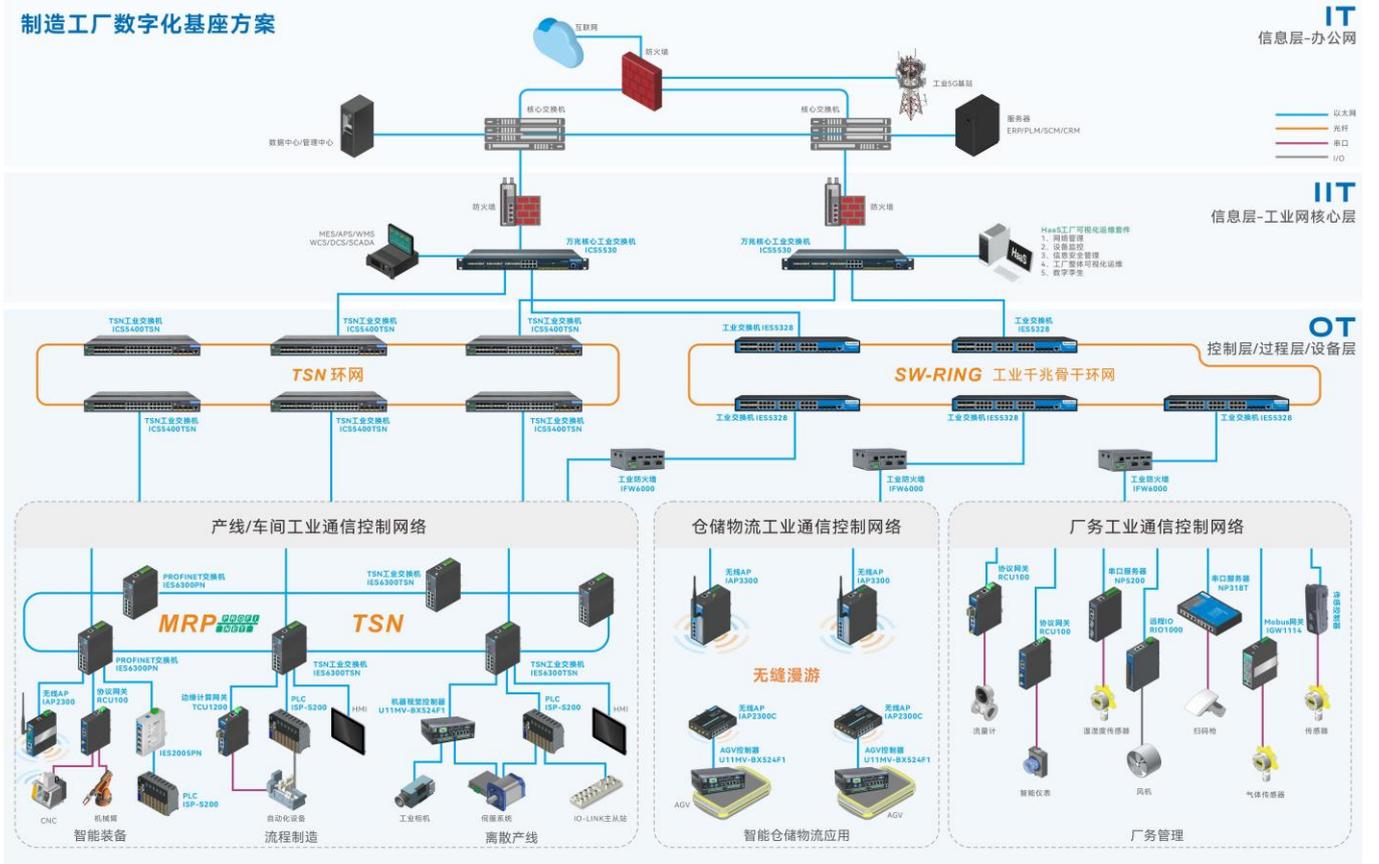


资料来源：《TSN 网络控制系统白皮书（2022 年）》，华安证券研究所

公司在 TSN 领域先发优势明显，享有一定话语权。公司与中国信息通信研究院、紫金山实验室、鹏城实验室联合牵头编写《TSN 解决方案白皮书》，同时参与编制了《5G 全连接工厂建设指导书》《TSN 网络控制系统白皮书》《基于 TSN 的端到端网络演算技术研究》《中国 5G Redcap 应用场景白皮书》等。公司率先研发了 TSN 交换机、TSN 边缘智能网关、TSN 网络接口卡等系列产品，同时，公司深度融合 IT、CT、OT 和 DT 技术，针对工业企业“快速低成本实现数字化”的共性需求，推出了 HaaS 工业数字化平台在智能制造细分行业的示范性应用，接下来就是规模化推广。

此外，公司还在积极布局 AI 和边缘计算领域。近一年，公司进一步完善了 AI 业务中台能力，包括边缘 AI 计算设备管理、边缘 AI 应用全生命周期管理、边缘 AI 视觉应用组态工具等。同时，公司还研发了一款边缘 AI 智能网关，该工具轻量化，用户无需安装学习边缘侧平台 SDK，即可开发适配多款边缘 AI 硬件平台的 AI 应用。

图表 17 三网通信制造工厂数字化基座方案



3 盈利预测

1) 收入方面，分产品来看，a) 工业交换产品，预计公司品牌获得持续认可、市场份额提升，预测 2024-2026 年工业交换产品的收入增速分别为 35.01%、33.36% 和 30.38%。b) 解决方案业务，由于该业务处于起步阶段且单个项目体量较大，预计短期较大波动，考虑到上半年项目减少，预测解决方案业务收入增速分别为 -50%、200% 和 100%。c) 工业网关及无线产品，预计公司品牌影响扩大、市场份额提升，预测 2024-2026 年工业网关及无线产品的收入增速分别为 18.52%、27.88% 和 30.44%。d) 其他产品线收入增速参考 2023 年。

2) 成本方面，考虑到公司工业交换、工业网关及无线产品线毛利率比较稳定，假设 2024-2026 年分别维持 62% 和 56%。解决方案业务随着项目体量增加、团队逐渐成熟，毛利率有望提升，假设 2024-2026 年分别为 33%、34% 和 35%。其他产品线毛利率波动较大取均值。

3) 费用方面，随着经营管理能力提升，企业进一步降本增效，预测 2024-2026 年公司销售、管理和研发费用率合计分别为 32.8%、28.5% 和 24.5%。

图表 18 公司收入成本拆分 (含预测值)

		2023A	2024E	2025E	2026E
工业交换	营业收入 (亿元)	3.10	4.19	5.59	7.29
	同比 (%)	21.63%	35.01%	33.36%	30.38%
	毛利率 (%)	62.10%	62%	62%	62%
解决方案	营业收入 (亿元)	0.65	0.32	0.97	1.94
	同比 (%)	/	-50.00%	200.00%	100.00%
	毛利率 (%)	32.62%	33%	34%	35%
工业网关及无线	营业收入 (亿元)	0.52	0.62	0.79	1.03
	同比 (%)	9.31%	18.52%	27.88%	30.44%
	毛利率 (%)	56.66%	56%	56%	56%
其他	营业收入 (亿元)	0.12	0.16	0.21	0.28
	同比 (%)	34.38%	35%	35%	35%
	毛利率 (%)	56.06%	50%	50%	50%
合计	营业收入 (亿元)	4.39	5.29	7.56	10.54
	同比 (%)	30.82%	20.51%	42.97%	39.45%
	毛利率 (%)	56.95%	59.17%	57.44%	56.12%

资料来源：华安证券研究所预测

预计公司 2024-2026 年归母净利润分别为 1.44、2.09、3.15 亿元，对应 EPS 为 1.30、1.89、2.85 元，当前股价对应 2024-2026 年 PE 分别为 15.59X/10.73X/7.12X。首次覆盖，给予“买入”评级。

4 风险提示

- 1) 部分下游需求不足, 尤其车路云项目进展不及预期;
- 2) HaaS 项目持续较弱, 单个项目体量大导致短期收入波动;
- 3) 行业竞争加剧导致毛利率下滑风险。

财务报表与盈利预测

资产负债表					利润表				
单位:百万元					单位:百万元				
会计年度	2023A	2024E	2025E	2026E	会计年度	2023A	2024E	2025E	2026E
流动资产	842	944	1188	1598	营业收入	439	529	756	1054
现金	136	152	129	249	营业成本	189	216	322	463
应收账款	184	155	304	335	营业税金及附加	4	4	5	5
其他应收款	2	4	4	8	销售费用	56	63	76	84
预付账款	4	5	8	12	管理费用	31	31	34	37
存货	98	184	261	461	财务费用	1	1	1	1
其他流动资产	418	444	482	534	资产减值损失	-3	-6	-14	-35
非流动资产	238	235	231	227	公允价值变动收益	2	0	0	0
长期投资	23	23	23	23	投资净收益	6	5	8	11
固定资产	174	174	173	172	营业利润	122	152	221	333
无形资产	19	16	13	10	营业外收入	0	0	0	0
其他非流动资产	22	22	22	22	营业外支出	0	0	0	0
资产总计	1080	1179	1419	1825	利润总额	123	152	221	333
流动负债	186	247	319	482	所得税	14	9	13	20
短期借款	92	92	92	92	净利润	109	143	208	313
应付账款	34	86	111	197	少数股东损益	-1	-1	-1	-2
其他流动负债	60	69	116	193	归属母公司净利润	109	144	209	315
非流动负债	4	4	4	4	EBITDA	130	185	294	428
长期借款	0	0	0	0	EPS (元)	1.46	1.30	1.89	2.85
其他非流动负债	4	4	4	4					
负债合计	190	251	323	486					
少数股东权益	0	-1	-2	-3	主要财务比率				
股本	75	110	110	110	会计年度	2023A	2024E	2025E	2026E
资本公积	483	418	418	418	成长能力				
留存收益	332	401	569	814	营业收入	30.9%	20.4%	43.0%	39.5%
归属母公司股东权	890	929	1098	1343	营业利润	19.4%	24.2%	45.4%	50.6%
负债和股东权益	1080	1179	1419	1825	归属于母公司净利	13.8%	31.4%	45.4%	50.6%
					获利能力				
					毛利率 (%)	56.9%	59.2%	57.4%	56.1%
					净利率 (%)	24.9%	27.2%	27.6%	29.8%
					ROE (%)	12.3%	15.5%	19.0%	23.4%
					ROIC (%)	10.5%	16.7%	22.9%	27.8%
					偿债能力				
					资产负债率 (%)	17.6%	21.3%	22.7%	26.6%
					净负债比率 (%)	21.3%	27.0%	29.4%	36.3%
					流动比率	4.53	3.83	3.72	3.31
					速动比率	3.90	3.00	2.83	2.30
					营运能力				
					总资产周转率	0.42	0.47	0.58	0.65
					应收账款周转率	2.93	3.00	3.00	3.00
					应付账款周转率	3.98	3.60	3.27	3.00
					每股指标 (元)				
					每股收益	1.46	1.30	1.89	2.85
					每股经营现金流	0.47	1.07	0.11	1.65
					每股净资产	11.85	8.42	9.95	12.17
					估值比率				
					P/E	40.14	15.59	10.73	7.12
					P/B	4.94	2.41	2.04	1.67
					EV/EBITDA	33.58	11.79	7.51	4.88

资料来源:公司公告,华安证券研究所

分析师与研究助理简介

分析师: 陈晶, 华东师范大学金融硕士, 主要覆盖物联网及 5G 下游应用, 2020 年加入华安证券研究所。

重要声明

分析师声明

本报告署名分析师具有中国证券业协会授予的证券投资咨询执业资格, 以勤勉的执业态度、专业审慎的研究方法, 使用合法合规的信息, 独立、客观地出具本报告, 本报告所采用的数据和信息均来自市场公开信息, 本人对这些信息的准确性或完整性不做任何保证, 也不保证所包含的信息和建议不会发生任何变更。报告中的信息和意见仅供参考。本人过去不曾与、现在不与、未来也将不会因本报告中的具体推荐意见或观点而直接或间接接收任何形式的补偿, 分析结论不受任何第三方的授意或影响, 特此声明。

免责声明

华安证券股份有限公司经中国证券监督管理委员会批准, 已具备证券投资咨询业务资格。本报告由华安证券股份有限公司在中华人民共和国(不包括香港、澳门、台湾)提供。本报告中的信息均来源于合规渠道, 华安证券研究所力求准确、可靠, 但对这些信息的准确性及完整性均不做任何保证。在任何情况下, 本报告中的信息或表述的意见均不构成对任何人的投资建议。在任何情况下, 本公司、本公司员工或者关联机构不承诺投资者一定获利, 不与投资者分享投资收益, 也不对任何人因使用本报告中的任何内容所引致的任何损失负任何责任。投资者务必注意, 其据此做出的任何投资决策与本公司、本公司员工或者关联机构无关。华安证券及其所属关联机构可能会持有报告中提到的公司所发行的证券并进行交易, 还可能为这些公司提供投资银行服务或其他服务。

本报告仅向特定客户传送, 未经华安证券研究所书面授权, 本研究报告的任何部分均不得以任何方式制作任何形式的拷贝、复印件或复制品, 或再次分发给任何其他人, 或以任何侵犯本公司版权的其他方式使用。如欲引用或转载本文内容, 务必联络华安证券研究所并获得许可, 并需注明出处为华安证券研究所, 且不得对本文进行有悖原意的引用和删改。如未经本公司授权, 私自转载或者转发本报告, 所引起的一切后果及法律责任由私自转载或转发者承担。本公司并保留追究其法律责任的权利。

投资评级说明

以本报告发布之日起 6 个月内, 证券(或行业指数)相对于同期相关证券市场代表性指数的涨跌幅作为基准, A 股以沪深 300 指数为基准; 新三板市场以三板成指(针对协议转让标的)或三板做市指数(针对做市转让标的)为基准; 香港市场以恒生指数为基准; 美国市场以纳斯达克指数或标普 500 指数为基准。定义如下:

行业评级体系

- 增持—未来 6 个月的投资收益率领先市场基准指数 5%以上;
- 中性—未来 6 个月的投资收益率与市场基准指数的变动幅度相差-5%至 5%;
- 减持—未来 6 个月的投资收益率落后市场基准指数 5%以上;

公司评级体系

- 买入—未来 6-12 个月的投资收益率领先市场基准指数 15%以上;
- 增持—未来 6-12 个月的投资收益率领先市场基准指数 5%至 15%;
- 中性—未来 6-12 个月的投资收益率与市场基准指数的变动幅度相差-5%至 5%;
- 减持—未来 6-12 个月的投资收益率落后市场基准指数 5%至 15%;
- 卖出—未来 6-12 个月的投资收益率落后市场基准指数 15%以上;
- 无评级—因无法获取必要的资料, 或者公司面临无法预见结果的重大不确定性事件, 或者其他原因, 致使无法给出明确的投资评级。