

证券研究报告 • A 股公司简评

家居用品

电商渠道引领增长, Q4 以旧 换新有望拉动需求

核心观点

2024 年前三季度公司实现营收 38.78 亿元/+1.90%,预估前三季度经销渠道同比略有下滑,线上拉动整体收入增长(24H1 电商渠道增速 5.48 亿元/+35.4%)。单季度看,24Q3 公司实现营收 12.49 亿元/-11.19%、归母净利润 1.49 亿元/-8.29%,主要系房地产一二手市场活跃度快速下降,国内有效需求不足、居民消费信心下降,预估经销、电商渠道 q3 营收均有所下滑,线上优于线下。展望后续,主品牌将继续通过明星产品组合套餐、店态升级等方式提升客单值。公司占位床垫赛道,以旧换新补贴政策叠加双 11 促销等活动下,公司积极参与线上补贴活动,预计 24Q4 家居企业前端订单有望逐步好转。

事件

公司发布 2024 年三季报: 2024 年前三季度公司实现营收 38.78 亿元/+1.90%, 归母净利润 5.22 亿元/+0.76%, 扣非归母净利润 4.90 亿元/-2.30%, 基本 EPS 为 1.32 元/+1.54%, ROE (加权) 为 11.12%/-0.56pct。

简评

前三季度线下经销渠道下滑、电商渠道引领增长,Q3 收入和利润有所承压。2024年前三季度公司实现营收38.78 亿元/+1.90%,预估前三季度经销渠道同比略有下滑,线上拉动整体收入增长(24H1 电商渠道增速5.48 亿元/+35.4%)。单季度看,24Q3 公司实现营收12.49 亿元/-11.19%、归母净利润1.49 亿元/-8.29%,主要系终端消费承压,预估经销、电商渠道 q3 营收均有所下滑,线上优于线下。

Q3 公司费用率持续优化,盈利能力保持稳定。24Q1-3 公司毛利率为 50.80%/+0.01pct,净利率为 13.47%/-0.15pct。单季度看,24Q3 公司毛利率为 49.85%/-1.13pct,环比-2.33pct,毛利率有所下滑主要系公司对终端有所让利。费用端,24Q1-3 公司销售、管理、研发、财务费用率分别为 25.20%/-1.04pct、6.59%/+0.75pct、3.90%/+0.36pct、-0.62%/+0.56pct。单季度看,24Q3 销售、管理、研发、财务费用率分别为 25.22%/-4.25pct、7.52%/+1.41pct、4.30%/-0.02pct、-0.17%/+1.18pct。管理费用增加主要系员工持股费用摊销影响(2024年预计摊销费用 3962 万元),公司控费策略持续推进,保持整体盈利能力稳健,24Q3 净利率为11.94%/+0.38pct。

慕思股份(001323.SZ)

维持

买入

叶乐

yele@csc.com.cn

18521081258

SAC 编号:S1440519030001

SFC 编号:BOT812

黄杨璐

huangyanglu@csc.com.cn

SAC 编号:S1440521100001

发布日期: 2024年11月07日

当前股价: 37.29 元

主要数据

股票价格绝对/相对市场表现(%)

1 个月	3 个月	12 个月
23.07/16.84	29.66/15.75	13.14/4.59
12 月最高/最低/	价(元)	38.12/27.96
总股本 (万股)		40,001.00
流通A股(万胜	ጟ)	7,793.50
总市值(亿元)		149.16
流通市值(亿元	;)	29.06
近3月日均成交	至量(万)	168.19
主要股东		
东莞市慕腾投资	有限公司	37.50%

股价表现



相关研究报告

【中信建投轻工纺服及教育】慕思股份 24.09.03 (001323):24H1 国内电商及跨境业务表

现亮眼,中期分红回馈股东

【中信建投轻工纺服及教育】慕思股份 24.04.30 (001323):24Q1 业绩亮眼,发布 24 年员

工持股计划



展望 24Q4,以旧换新政策补贴有望拉动需求。8 月以来多省市相继发布以旧换新补贴细则且 10 月以来看到部分区域有良好的带动效果。公司占位床垫赛道,更新需求占比较高叠加标准化程度高,以旧换新补贴叠加双 11 促销等活动,公司积极参与线上补贴活动,预计 24Q4 家居企业前端订单有望逐步好转。

投资建议:基于线下客流较为疲软,下调盈利预测,预计 2024-2026 年营收为 57.2、63.0、68.4 亿元(前值 60.2、65.8、71.4 亿元),分别同增 2.5%、10.1%、8.6%; 归母净利润为 8.18、9.06、9.91 亿元(前值 8.53、9.24、9.98 亿元),分别同增 2.0%、10.7%、9.4%,对应 PE 为 19X、17X、16X,维持"买入"评级。

风险因素: 1) 地产销售下行: 软体家具行业的市场需求与房地产行业的景气程度存在一定的关联性。若未来国家房地产调控政策趋严,可能抑制刚需购房和改善型购房需求,导致新房装修和二手房翻新带来的家居装饰消费需求下降,将可能会对公司的产品销售和业绩造成不利影响。2) 行业竞争加剧: 随着健康睡眠理念不断深入人心,国内外众多竞争对手加大对软床市场的投入和布局,市场竞争程度有所加剧,若公司在未来的市场竞争过程中,不能有效保持品牌美誉度、不能持续保持产品质量优势、不能持续获取主流 KA 商场门店区位优势,将削弱公司的市场占有率。



资产负债表(百万元)						利润表(百万元)					
会计年度	2022A	2023A	2024E	2025E	2026E	会计年度	2022A	2023A	2024E	2025E	2026E
流动资产	3,167	4,381	4,837	6,003	7,201	营业收入	5,813	5,579	5,718	6,297	6,839
现金	1,771	2,876	3,263	4,352	5,477	营业成本	3,111	2,773	2,838	3,118	3,377
应收票据及应收账款合计	192	42	95	104	113	营业税金及附加	47	48	49	54	59
其他应收款	108	54	77	85	93	销售费用	1,457	1,406	1,412	1,562	1,703
预付账款	135	127	128	141	153	管理费用	312	304	320	346	376
存货	220	243	229	252	273	研发费用	158	186	197	214	233
其他流动资产	740	1,039	1,045	1,070	1,093	财务费用	-37	-62	-38	-57	-74
非流动资产	2,646	2,771	2,364	1,952	1,553	资产减值损失	-2	-2	-2	-2	-3
长期投资	0	0	0	0	0	信用减值损失	-9	4	-3	-3	-3
固定资产	1,861	2,111	1,808	1,499	1,186	其他收益	34	30	32	20	18
无形资产	345	319	266	213	159	公允价值变动收益	1	0	0	0	0
其他非流动资产	440	341	290	240	208	投资净收益	1	2	2	2	2
资产总计	5,813	7,152	7,201	7,955	8,754	资产处置收益	29	7	11	8	6
流动负债	1,319	2,370	1,913	2,103	2,278	营业利润	819	965	980	1,085	1,187
短期借款	0	442	0	0	0	营业外收入	10	8	8	8	8
应付票据及应付账款合计	604	1,065	1,086	1,193	1,293	营业外支出	9	14	10	10	10
其他流动负债	716	863	827	909	986	利润总额	819	959	978	1,083	1,185
非流动负债	135	142	119	99	82	所得税	110	157	160	177	194
长期借款	63	47	24	3	-14	净利润	709	802	818	906	991
其他非流动负债	73	96	96	96	96	少数股东损益	0	0	0	0	0
负债合计	1,454	2,512	2,033	2,201	2,360	归属母公司净利润	709	802	818	906	991
少数股东权益	0	0	0	0	0	EBITDA	1,093	1,152	1,347	1,439	1,510
股本	400	400	400	400	400	EPS (元)	1.77	2.01	2.05	2.27	2.48
资本公积	2,841	2,841	2,841	2,841	2,841	LI 5 ()E)	1.77	2.01	2.03	2.27	2.40
留存收益	1,117	1,398	1,927	2,512	3,153	主要财务比率					
归属母公司股东权益		4,639			6,394	会计年度	2022A	2023A	2024E	2025E	2026E
	4,358 5,813	7,152	5,168 7,201	5,754 7,955	8,754		ZUZZA	2023A	2024E	2025E	2020E
<u>负债和股东权益</u>	3,013	7,132	7,201	1,933	0,734	成长能力 营业收入(%)	-10.31	-4.03	2.50	10.12	8.61
							0.15			10.71	
						营业利润(%)		17.87	1.55 1.99	10.71	9.36 9.38
						归属于母公司净利润(%)	3.27	13.17	1.99	10.73	9.36
						获利能力	46.47	50.20	50.27	50.40	50.62
						毛利率(%)	46.47	50.29	50.37	50.49	50.63
						净利率(%)	12.20	14.38	14.31	14.39	14.49
** A ** = ** / ** - * \						ROE (%)	16.27	17.29	15.83	15.75	15.50
现金流量表(百万元)	****	****	404 IT	A0A577	404 CT	ROIC(%)	33.52	29.62	38.76	50.20	74.99
会计年度	2022A	2023A	2024E	2025E	2026E	偿债能力					
经营活动现金流	647	1,935	1,097	1,367	1,415		25.02	35.13	28.23	27.67	26.96
净利润 	709	802	818	906	991	净负债比率(%)	-39.20	-51.47	-62.68	-75.58	-85.88
折旧摊销	311	254	407	412	399	流动比率	2.40	1.85	2.53	2.86	3.16
财务费用	-37	-62	-38	-57	-74		2.10	1.59	2.21	2.54	2.85
投资损失	-1	-2	-2	-2	-2	营运能力					
营运资金变动	-364	853	-84	112	103	总资产周转率	1.00	0.78	0.79	0.79	0.78
其他经营现金流	31	89	-4	-3	-2	应收账款周转率	30.26	132.50	60.45	60.45	60.45
投资活动现金流	-1,316	-951	6	6	4	应付账款周转率	5.86	5.99	6.03	6.03	6.03
资本支出	610	373	0	0	0	毎股指标 (元)					
长期投资	-700	-558	0	0	0	每股收益(最新摊薄)	1.77	2.01	2.05	2.27	2.48
其他投资现金流	-1,226	-766	6	6	4	每股经营现金流(最新摊薄)	1.62	4.84	2.74	3.42	3.54
筹资活动现金流	994	-591	-716	-284	-294	每股净资产(最新摊薄)	10.90	11.60	12.92	14.38	15.98
短期借款	0	442	-442	0	0	估值比率					
长期借款	-86	-16	-23	-20	-17	P/E	22.03	19.47	19.09	17.24	15.76
其他筹资现金流	1,080	-1,017	-251	-264	-277	P/B	3.58	3.37	3.02	2.71	2.44
邓人为操业领	220	202	207	1 000	1 125	EV/EDITDA	10.45	0.21	0.02	7.72	

数据来源: wind, 中信建投

现金净增加额

393

387

1,089

1,125 EV/EBITDA

10.45

8.31

9.02

7.72

6.63



分析师介绍

叶乐

中信建投证券轻工纺服&教育行业首席分析师,毕业于复旦大学金融硕士专业,2016年加入中信建投证券研究发展部,2017年"新财富"中小市值最佳分析师第 3 名团队成员,2020年"新财富"海外最佳分析师第 5 名团队成员,2023年"新浪金麒麟"菁英分析师纺服第 4、家居第 5。目前专注于纺服、轻工、黄金珠宝、教育人力、医美个护等消费服务产业研究。

黄杨璐

中信建投证券轻工纺服&教育行业分析师,同济大学金融学硕士,专注于家居、黄金珠宝、教育人力、医美个护、运动服饰等消费服务产业研究,6年证券从业经验。



评级说明

投资评级标准		评级	说明
报告中投资建议涉及的评级标准为报告发布日后 6		买入	相对涨幅 15%以上
个月内的相对市场表现,也即报告发布日后的6个	股票评级	增持	相对涨幅 5%—15%
月内公司股价(或行业指数)相对同期相关证券市		中性	相对涨幅-5%—5%之间
场代表性指数的涨跌幅作为基准。A股市场以沪深300指数作为基准;新三板市场以三板成指为基准;香港市场以恒生指数作为基准;美国市场以标普500指数为基准。		减持	相对跌幅 5%—15%
		卖出	相对跌幅 15%以上
	行业评级	强于大市	相对涨幅 10%以上
		中性	相对涨幅-10-10%之间
		弱于大市	相对跌幅 10%以上

分析师声明

本报告署名分析师在此声明: (i)以勤勉的职业态度、专业审慎的研究方法,使用合法合规的信息,独立、客观地出具本报告,结论不受任何第三方的授意或影响。(ii)本人不曾因,不因,也将不会因本报告中的具体推荐意见或观点而直接或间接收到任何形式的补偿。

法律主体说明

本报告由中信建投证券股份有限公司及/或其附属机构(以下合称"中信建投")制作,由中信建投证券股份有限公司在中华人民共和国(仅为本报告目的,不包括香港、澳门、台湾)提供。中信建投证券股份有限公司具有中国证监会许可的投资咨询业务资格,本报告署名分析师所持中国证券业协会授予的证券投资咨询执业资格证书编号已披露在报告首页。

在遵守适用的法律法规情况下,本报告亦可能由中信建投(国际)证券有限公司在香港提供。本报告作者所持香港证监会牌照的中央编号已披露在报告首页。

一般性声明

本报告由中信建投制作。发送本报告不构成任何合同或承诺的基础,不因接收者收到本报告而视其为中信建投客户。

本报告的信息均来源于中信建投认为可靠的公开资料,但中信建投对这些信息的准确性及完整性不作任何保证。本报告所载观点、评估和预测仅反映本报告出具日该分析师的判断,该等观点、评估和预测可能在不发出通知的情况下有所变更,亦有可能因使用不同假设和标准或者采用不同分析方法而与中信建投其他部门、人员口头或书面表达的意见不同或相反。本报告所引证券或其他金融工具的过往业绩不代表其未来表现。报告中所含任何具有预测性质的内容皆基于相应的假设条件,而任何假设条件都可能随时发生变化并影响实际投资收益。中信建投不承诺、不保证本报告所含具有预测性质的内容必然得以实现。

本报告内容的全部或部分均不构成投资建议。本报告所包含的观点、建议并未考虑报告接收人在财务状况、投资目的、风险偏好等方面的具体情况,报告接收者应当独立评估本报告所含信息,基于自身投资目标、需求、市场机会、风险及其他因素自主做出决策并自行承担投资风险。中信建投建议所有投资者应就任何潜在投资向其税务、会计或法律顾问咨询。不论报告接收者是否根据本报告做出投资决策,中信建投都不对该等投资决策提供任何形式的担保,亦不以任何形式分享投资收益或者分担投资损失。中信建投不对使用本报告所产生的任何直接或间接损失承担责任。

在法律法规及监管规定允许的范围内,中信建投可能持有并交易本报告中所提公司的股份或其他财产权益,也可能在过去 12 个月、目前或者将来为本报告中所提公司提供或者争取为其提供投资银行、做市交易、财务顾问或其他金融服务。本报告内容真实、准确、完整地反映了署名分析师的观点,分析师的薪酬无论过去、现在或未来都不会直接或间接与其所撰写报告中的具体观点相联系,分析师亦不会因撰写本报告而获取不当利益。

本报告为中信建投所有。未经中信建投事先书面许可,任何机构和赋个人不得以任何形式转发、翻版、复制、发布或引用本报告全部或部分内容,亦不得从未经中信建投书面授权的任何机构、个人或其运营的媒体平台接收、翻版、复制或引用本报告全部或部分内容。版权所有,违者必究。

中信建投证券研究发展部

朝阳区景辉街 16 号院 1 号楼 18 层

电话: (8610) 56135088 联系人: 李祉瑶

邮箱: lizhiyao@csc.com.cn

上海浦东新区浦东南路 528 号南

塔 2103 室

电话: (8621) 6882-1600 联系人: 翁起帆

邮箱: wengqifan@csc.com.cn

深圳

福田区福中三路与鹏程一路交汇处广电金融中心 35 楼

电话: (86755) 8252-1369 联系人: 曹莹

邮箱: caoying@csc.com.cn

中信建投(国际)

香港

中环交易广场 2 期 18 楼

电话: (852) 3465-5600

联系人: 刘泓麟

邮箱: charleneliu@csci.hk