

服饰行业 周度市场观察

行业环境 / / 头部品牌动态 | 投资运营 | 产品技术 | 营销活动



行业趋势

Industry Trends

本周看点:

金价屡破800元/克,市场反应如何?

奢侈品市场预测: "蛇年"将是充满"波动性"的一年! 儿童羽绒服"厮杀激烈",保姆鹅靠高性价比悄然出头?

行业环境:

「军鸟」入手难,何不考虑并不逊色的「东欧军鸟」Tilak

关键词: 户外机能,潮流文化,功能性,可塑性,军警线

概要:近年来,Gorpcore风格流行,推动了户外机能品牌的崛起,如Tilak。Tilak曾为 ACRONYM代工,并与Errolson Hugh合作推出多款标志性单品,如20周年纪念夹克。凭借专 业的户外品质和时尚设计, Tilak成为Gorpcore领域的热门品牌, 与HAVEN、ROA等品牌合作, 推出结合户外功能与时尚元素的产品,并通过支线POUTNIK BY TILAK展示独特的东欧审美。 其军警装备线TMG也因高品质和实用性受到欢迎。尽管市场影响力增强, Tilak仍坚持家族经营, 避免过度商业化、保持独特品牌态度。

https://nowre.com/editorial/920718/junniaorushounanhebukaolvbingbuxunsededongoujunniaotila

2. 金饰价格数次突破800元/克关口市场反响几何

关键词: 黄金价格,金价上涨,黄金首饰,小克重产品,投资金条

概要:近期,国际金价屡创新高,10月30日COMEX黄金期货价格突破2800美元/盎司,上海黄 金交易所Au9999黄金价格前三季度加权平均涨幅近20%。金价上涨带动国内黄金珠宝品牌金饰 价格,部分品牌突破800元/克,但消费者兴趣依然浓厚,尤其偏好小克重饰品。同时,金币和 金条的投资需求显著增加,显示黄金作为避险资产的吸引力。尽管多家机构看好未来金价走势, 但高价位可能抑制部分消费者对大克重金饰的需求。

原文链接: https://news.cfw.cn/v373987-1.htm



行业趋势

Industry Trends

行业环境:

3. 德意志银行奢侈品市场预测: "蛇年"将是充满"波动性"的一年!

关键词:奢侈品,2025年,销售增长,波动性,中国

概要: 德意志银行发布2025年奢侈品行业预测报告,指出2025年将是充满"波动性"的一年,预计上半年销售增长低迷,下半年将以固定汇率计算恢复至中个位数至高个位数的增长率。分析师认为,消费者对奢侈品的需求未变,中国市场的"奢侈品羞耻"现象将在两年内缓解,奢侈品牌开始重视入门级产品的长期客户培养。报告预计2025年奢侈品行业总体增长约为4%,2026年回升至约7%。德意志银行上调了Burberry的股票评级至"买入",认为其有实现强劲盈利增长的潜力,同时调整了Moncler和Zegna的目标股价。

原文链接: https://luxe.co/post/379972

4. 儿童羽绒服"厮杀激烈",保姆鹅靠高性价比悄然出头?

关键词: 秋冬,羽绒服,儿童,高性价比,市场地位

概要: 秋冬季节,儿童羽绒服市场迎来销售高峰,特别是Z时代父母的精细化养娃需求推动了市场增长。魔镜市场情报数据显示,2022年天猫户外童装羽绒服饰销售额为8013.3万元,占比15.1%,多个品牌销售额同比增长超过100%。新兴品牌保姆鹅凭借高性价比迅速占领市场,2022年全网儿童羽绒服销量排名第一,2023年双11预售表现优异,但在质量和服务方面屡遭投诉。保姆鹅通过电商和自媒体营销策略快速提升品牌知名度,但质量问题可能影响其长远发展。

原文链接: http://www.linkshop.com/news/2024526203.shtml

5. 疯狂内卷的羽绒服赛道,如何打造极致单品?

关键词:羽绒服,价格上涨,质量造假,含绒量,奥运科技

概要:近期,羽绒服因价格上涨和质量问题引起关注。90%白鸭绒和白鹅绒价格分别上涨32.7%和19.8%,导致市场上的羽绒服价格普遍上涨。此外,部分商家以次充好,如使用飞丝代替羽绒,损害消费者权益。面对挑战,各大品牌采取措施积极应对,如波司登推出城市联名款,Lululemon打造Wunder Puff动态剧场,安踏举办"安踏羽宙"艺术互动展,展示奥运科技羽绒服,特别是长红冰甲和大白冰甲系列,凭借专业设计和奥运背景赢得消费者信任。

原文链接: http://www.linkshop.com/news/2024525925.shtml

6. 户外热"过热"了吗?优胜劣汰,加速洗牌!

关键词:户外服饰,增长强劲,中国市场,国际品牌,生活方式

概要:中国户外服饰市场近年来显著增长,特别是在2023年双11期间,各大电商平台如抖音、京东和天猫的户外服饰销售额大幅上升。国际品牌如Goldwin、Keen和PeakPerformance加速在中国市场的扩张,开设新店并拓展线上渠道。亚玛芬体育财报显示,大中华区营收同比增长56%,反映出中国户外市场的强劲势头。这一增长不仅体现了消费者对健康生活方式的追求,还表明户外活动已成为缓解压力和提升生活质量的重要途径。户外品牌逐渐走向时尚化和多元化,不仅满足专业需求,还融入日常生活,成为生活方式的象征。

原文链接: https://news.cfw.cn/v373899-1.htm

来源:艾瑞数智根据网页公开信息整理绘制。 2



行业趋势

Industry Trends

行业环境:

7. 哈灵顿夹克走红,「鼻祖」品牌 Baracuta 了解一下

关键词:复古薄底鞋,巴恩风,哈灵顿夹克,经典廓形,联名企划

概要:近年来,复古风格在时尚界回潮,哈灵顿夹克成为潮流焦点。Baracuta作为该夹克的创始品牌,凭借其经典设计和高搭配性,受到CleanFit、Golfcore等风格的追捧。尽管品牌历史深厚,但其知名度一度有限。随着街头与户外品牌精致化趋势的推动,Baracuta及其标志性的G9 Harrington Jacket逐渐获得更多关注,并成为多个品牌联名合作的对象。品牌坚持在伦敦生产,保证品质的同时,通过跨界合作探索新时尚表达,同时坚守传统美学。Baracuta还推出多款经典夹克,如G10 Coat和G4 Jacket,展现其在男装夹克领域的卓越工艺。

原文链接: https://nowre.com/editorial/922632/halingdunjiakezouhongbizupinpai-baracuta-lejieyixia/

8. 境外开花境内香,智能宠物用品能否成为消费新热点?

关键词:智能宠物用品,市场竞争,品牌建设,宠物经济,年轻化趋势

概要:中国企业在海外市场生产的智能宠物用品取得了显著成功,许多品牌在亚马逊等平台上名列前茅。随着国内宠物市场的兴起,这些企业开始回归国内市场,加剧了竞争。智能宠物用品市场增长迅速,2023年市场规模达到5928亿元,预计2025年将达到8114亿元。年轻化、高收入的宠物主人群体推动了高端智能宠物用品的需求。尽管市场竞争激烈,但通过技术创新、品牌建设和优质售后服务,企业仍有机会在这一领域取得成功。未来,随着AI技术的发展,智能宠物用品将进一步智能化,提供更多便捷的服务。

原文链接: https://www.cbndata.com/information/293422

9. 「性价比」再次成为韩系小众品牌关键词

关键词:新工装,同质化,实穿性,性价比,复古

概要:近年来,韩国时尚品牌如thisisneverthat®、SANSANGEAR、XLIM等借助新工装趋势和Gorpcore热潮迅速崛起,全球影响力显著。然而,同质化问题也随之而来,许多品牌在设计和产品线上趋于雷同。为了突破这一局限,一些品牌如MerelyMade、WEEKENDERS®、SUNLOVE等通过强调实穿性和性价比,创新传统元素和复古风格,构建了独特的品牌身份。例如,MerelyMade改良工装元素,WEEKENDERS®融合美式棒球文化,SUNLOVE结合复古街头和户外机能元素,形成了独特的女性风格。这些品牌不仅追求设计差异化,还注重面料开发和耐用性,为韩国乃至全球时尚界注入新的活力。

原文链接

https://nowre.com/editorial/913740/xingjiabizaicichengweihanxixiaozhongpinpaiguanjianci/



头部品牌动态

Top Brand News

头部品牌动态:

10. 国内受困出海找增长,海澜之家的门店开到南亚

关键词: 出海,门店,营收,高端化,年轻化

概要:海澜之家,中国男装头部品牌,正积极拓展海外市场,尤其在东南亚地区表现活跃。11 月底,海澜之家在马尔代夫开设了首家门店,标志着其国际化布局进一步加速。然而,国内市场的表现却不尽如人意,今年第三季度,海澜之家的营收和净利润分别下滑11%和64.9%,导致公司在国内市场开始收缩门店网络,前三季度净减少104家门店。面对国内市场的疲软,海澜之家不仅加大了海外市场的布局,还尝试通过高端化、多元化和年轻化策略来提振品牌形象和业绩。尽管如此,这些转型措施的效果仍有待观察。

原文链接: https://news.cfw.cn/v374029-1.htm

11. 路易威登启动第二届配饰设计毕业生计划

关键词: 配饰设计,毕业生计划,创新创意,皮具配饰,年轻人才

概要:路易威登宣布启动第二届配饰设计毕业生计划,旨在发掘和培养时装、艺术和设计专业毕业生的创新才能。该计划面向32所欧洲和美国的合作院校的应届本科生和硕士生,获奖者将与路易威登设计团队合作,共同探讨设计、皮具和配饰领域。申请截止日期为2025年2月2日。路易威登强调,此计划展现了品牌对传承和发展皮具和配饰工艺的承诺,致力于寻找能将传统技艺与现代创意相结合的新锐人才。去年的首届活动中,日裔美籍设计师Kao Onishi、美国设计师John Stagaman和法国设计师Nassim Semlali Yacoubi荣获奖项,并参与了品牌在女性皮具、旅行产品及硬箱设计等领域的创新项目。

原文链接: https://luxe.co/post/380135

12. FILA减速,安踏需要寻找下一个"神话"

关键词: 易烊千玺,品牌全球代言,复古运动,增速放缓,品牌定位

概要: FILA, 由安踏集团在2009年收购,通过重新定位为中高端时尚运动品牌,实现了显著的增长,2021年营收达到218亿元,成为安踏的重要增长引擎。然而,近年来FILA面临增长放缓的问题,2022年营收下滑1.4%,2024年上半年增速降至6.8%。为了应对挑战,FILA宣布易烊干玺为品牌全球代言人,旨在吸引年轻消费者,并计划加大潮流投入和线上销售力度。FILA的困境部分源于品牌定位模糊,既无高端品牌的品牌力,又缺乏中低端品牌的性价比,同时面临新兴专业运动品牌的竞争压力。未来,FILA需在产品创新和渠道扩展上寻求突破,以恢复增长势头。

原文链接: https://www.cbndata.com/information/293447

13. UR海外最大店落户曼谷, 拟五年拓店200家

关键词: 快时尚,海外扩张,泰国,电商业务,多品牌

概要: Urban Revivo (UR),隶属于时尚动势集团股份有限公司(FMG集团),近日在泰国曼谷开设了其最大的海外门店,面积达2700平方米,位于One Bangkok项目内。UR目前在东南亚四国拥有约20家门店,未来五年计划将海外门店扩展至200家。品牌以快速响应市场需求著称,被誉为"中国版ZARA",并针对不同市场开发适应性产品,如为泰国市场推出轻便、明亮的夏季服装。同时,FMG集团旗下另一品牌"本来BENLAI"也在曼谷开设了首家海外门店,专注于高性能面料的户外运动服饰。这些动作表明中国时尚零售企业正积极拓展国际市场。

原文链接: http://www.linkshop.com/news/2024526399.shtml

来源: 艾瑞数智根据网页公开信息整理绘制。



营销活动

Marketing Campaign

营销案例盘点:

14. Nike 推出全新刊物,聚焦女性运动服饰

关键词: 女性运动服饰,视觉历史,服饰演变,运动文化,色彩美学

概要: Nike与Phaidon Press合作推出了一本名为《Look Good, Feel Good, Play Good: Nike Apparel》的书籍,由Maisie Skidmore撰写,包含575幅插图,回顾了过去50年女性运动服饰的发展及Nike的贡献。书中分为五个章节,详细探讨了暖身服、运动衫、紧身裤、运动内衣和短裤等服饰的演变,同时涉及运动场外的穿搭文化、色彩美学、女性身体表现与归属感等主题,并收录了Sha' Carri Richardson、Shelly-Ann Fraser-Pryce和Naomi Osaka等女性运动员的个人故事与见解。

原文链接: https://nowre.com/fashion/925615/nike-tuichuquanxinkanwujujiaonvxingyundongfushi/

15. Salomon 宣布白敬亭成为品牌首位户外风尚代言人

关键词: 户外风尚,山野之美,文化系列,潮流型格,探索精神

概要: Salomon宣布白敬亭成为品牌首位户外风尚代言人,共同推广户外生活方式,诠释"敢野敢白,行无止境"的品牌态度。此次合作推出中国文化系列「乙巳」之蟠虺,融合中国传统文化与现代户外潮流,展现独特魅力。白敬亭不仅在演艺事业上勇于突破,也在时尚和户外运动领域展现出积极探索的精神,这与Salomon的品牌理念高度契合。该系列将于2024年12月中旬在特定店铺限量首发,并于2025年1月全面上市。Salomon希望通过此次合作,进一步打破户外与潮流的界限,探索户外生活方式的更多可能性。

原文链接: https://nowre.com/fashion/925510/salomon-xuanbubaijingtingchengweipinpaishouweihuwaifengshangdaiyanren/

16. 官宣品牌全球代言人,这一轮fila押宝在哪里?

关键词: 时尚轮回,经典元素,高端定位,复古风潮,年轻消费

概要: FILA, 作为拥有百年历史的意大利运动品牌, 凭借其高端时尚运动的品牌定位, 持续吸引高消费力人群, 尤其在复古风潮中表现突出。近期, FILA宣布青年演员易烊干玺成为品牌全球代言人, 旨在通过其广泛的影响力和多面形象, 进一步吸引年轻消费群体, 探索复古运动文化的回潮。易烊干玺不仅在演艺事业上取得显著成就, 还因其积极向上的形象和多方面的才华, 成为新一代青年领袖的典范。此次合作不仅强化了FILA的品牌形象, 还通过易烊干玺的粉丝基础, 提升了品牌在年轻人群中的认知度。此外, FILA通过不断优化门店体验和扩展高端渠道, 加强了品牌与消费者的深度连接, 巩固了其在高端时尚运动领域的领先地位。

原文链接: https://news.cfw.cn/v373983-1.htm

17. 春启新境, BOSS 发布封神联名系列

关键词: 新春佳节,封神三部曲,联名系列,经典红黑,吉金色彩

概要:为庆祝新春佳节,BOSS与《封神三部曲》合作推出特别联名系列,由演员李昀锐代言。该系列以红黑主色调结合封神特有的"吉金"色,融入商周青铜器图腾,设计细节精致。产品涵盖男女装及童装,包括棒球皮夹克、针织开衫、休闲卫衣、T恤和牛仔裤等,采用刺绣、印花等工艺,展现传统与现代的融合。随着《封神第二部:战火西岐》的上映,该系列现已在BOSS全球精选店铺及线上渠道发售。

原文链接: https://nowre.com/fashion/923555/chunqixinjingboss-fabufengshenlianmingxilie/

来源: 艾瑞数智根据网页公开信息整理绘制。



关于艾瑞/法律声明

关于艾瑞

艾瑞是中国新经济与产业数字化洞察研究咨询服务领域的领导品牌,为客户提供专业的行业分析、 数据洞察、市场研究、战略咨询及数字化解决方案,助力客户提升认知水平、盈利能力和综合竞 争力。

自2002年成立至今,累计发布超过3000份行业研究报告,在互联网、新经济领域的研究覆盖能力 处于行业领先水平。

如今,艾瑞咨询一直致力于通过科技与数据手段,并结合外部数据、客户反馈数据、内部运营数 据等全域数据的收集与分析,提升客户的商业决策效率。并通过系统的数字产业、产业数据化研 究及全面的供应商选择,帮助客户制定数字化战略以及落地数字化解决方案,提升客户运营效率。

未来,艾瑞咨询将持续深耕商业决策服务领域,致力于成为解决商业决策问题的顶级服务机构。

版权声明

本报告为艾瑞咨询制作,其版权归属艾瑞咨询,没有经过艾瑞咨询的书面许可,任何组织和个人 不得以任何形式复制、传播或输出中华人民共和国境外。任何未经授权使用本报告的相关商业行 为都将违反《中华人民共和国著作权法》和其他法律法规以及有关国际公约的规定。

免责条款

本报告中行业数据及相关市场预测主要为公司研究员采用桌面研究、行业访谈、市场调查及其他 研究方法,部分文字和数据采集于公开信息,并且结合艾瑞监测产品数据,通过艾瑞统计预测模 型估算获得;企业数据主要为访谈获得,艾瑞咨询对该等信息的准确性、完整性或可靠性作尽最 大努力的追求,但不作任何保证。在任何情况下,本报告中的信息或所表述的观点均不构成任何 建议。

本报告中发布的调研数据采用样本调研方法,其数据结果受到样本的影响。由于调研方法及样本 的限制,调查资料收集范围的限制,该数据仅代表调研时间和人群的基本状况,仅服务于当前的 调研目的,为市场和客户提供基本参考。受研究方法和数据获取资源的限制,本报告只提供给用 户作为市场参考资料,本公司对该报告的数据和观点不承担法律责任。

艾瑞鞋服研究中心

