导语: 拿走了行业近一半的利润。

作者:市值风云 App: 木盒

继 300 亿分红后,再掷 30 亿-60 亿回购注销! 贵州茅台: 白酒行业最后的堡垒

贵州茅台 (600519.SH) 继 2024 年 12 月 13 日晚宣布中期分红 300 亿之后, 12 月 27 日晚再掷出 30 亿-60 亿的回购计划,而且是全部注销!

这是真金白银用分红和回购来提升投资者回报,自 2015 年以来,茅台已经累计给股东分红 2740 亿。

年度	归母净利润(现金分红总额(期末未分配母公司利润(亿元)	股利支付率(%)⑦
2024-09-30	608.28	300.01		49.32
2023-12-31	747.34	627.87	1,152.74	84.01
2022-12-31	627.16	600.73	1,135.40	95.78
2021-12-31	524.60	272.28	1,018.72	51.90
2020-12-31	466.97	242.36	813.96	51.90
2019-12-31	412.06	213.87	705.70	51.90
2018-12-31	352.04	182.64	604.71	51.88
2017-12-31	270.79	138.17	272.30	51.02
2016-12-31	167.18	85.26	260.36	51.00
2015-12-31	155.03	77.52	254.62	50.00

(数据来源: wind)

白酒行业, 算是 A 股黄金赛道, 投资者几乎找不到另一个行业, 可以做到如此般的小投入、大产出——自由现金流很足, 赚的钱大部分都分给股东, 所以茅台曾被风云君誉为 A 股最闪亮的星星。

但今年以来,茅台终端价格经历较大的冲击不断下降,以飞天茅台为例,一度跌破2000元/瓶:

年初价格为 2700 元/瓶, 飞天茅台的终端价格持续下跌, 9 月份散瓶价格为 2350 元/瓶, 10 月 2150 元/瓶, 11 月 2260 元/瓶, 12 月 22 日 2250 元/瓶。

虽然目前市场终端价格离 2023 年 11 月 1 日茅台最新调整的出厂价 1169 元,以及指导的终端零售价 1499 元还有很大距离,但是市场担心茅台的护城河会受到冲击,所以茅台 5 月份-9 月份出现股价持续下跌的情况。



(市值风云 App)

据券商分析, 飞天茅台价格的波动主要受到电商大促、市场需求和供应政策等因素的影响, **但风云君认为最核心的还是消费市场的需求不足**。

最近几年消费低迷的行情之下, 社会零售数据也出现下滑, 比如 11 月社会消费品零售总额北京下降 14.1%、上海下降 14.3%。

当然,部分原因是双十一的前置到 10 月份了。但是即使从全年 1-11 月的累计额, 北京和上海分别同比下降 2.8%、3.1%。

北京社会消费品零售总额 (2024年1-11月)

数据来源:北京市统计局

单位: 万元

项目	11月	同比增长 (%)	1-11月	同比增长 (%)
社会消费品零售总额	12758698	-14. 1	128658959	-2.8
其中:限上批发和零售业、 住宿和餐饮业网上零售额	5886091	-22. 4	53040709	1.5
按商品用途分				
吃类商品	2519988	-3.8	28564724	-1.5
穿类商品	796382	-2. 1	6700801	-3. 9
用类商品	9046107	-17.0	88344057	-2.6
烧类商品	396221	-23.7	5049377	-10.2
按消费形态分				
餐饮收入	1031065	-4. 2	11605692	-5. 1
商品零售	11727633	-14. 9	117053267	-2.5

上海社会消费品零售总额 (2024年1-11月)

数据来源:上海市统计局

单位: 亿元

指标	11月 比去年同, 增长(%)		1-11月	比去年同期 增长(%)	
社会消费品零售总额	1442. 95	-13.5	16369.85	-3. 1	
# 批发零售业	1323. 59	-14.3	15065.85	-3.0	
住宿餐饮业	119.35	-2.5	1304.01	-5.3	
# 吃的商品	282.06	1.6	3403.94	1.6	
穿的商品	367. 40	-7.4	3939.30	-0.6	
用的商品	754. 42	-20.3	8544.79	-5.7	
烧的商品	39.06	-16.6	481.82	-8.5	

(数据来源:统计局)

白酒行业也不例外。

从整个白酒行业业绩来看,2024年前三季度,白酒上市公司收入和净利润分别为3377亿、1317亿,分别增长9.25%、10.69%,看不出白酒行业受消费低迷的影响。

但有很多先行指标,显示出白酒市场的逐渐萧条。除产品终端价格下降,还有上市公司预收账款减少、应收账款增加,以及下游经销商的盈利缩窄。

比如,今年一季度,白酒行业的应收款出现了大幅增长,因为应收账款体现的是下游的议价能力和收现能力,反映了下游需求变弱。



(数据来源: 五矿期货研究中心)

另外,从贵州茅台、五粮液的一级经销商华致酒行(A股代码: 300755.SZ)的财务数据来看,2022年以来,已经连续三年业绩出现同比下滑的趋势。

截止日期		2019-12-31	2020-12-31	2021-12-31	2022-12-31	2023-12-31	2024-09-30
报告期		年报	年报	年报	年报	年报	三季报
报表类型		合并报表	合并报表	合并报表	合并报表	合并报表	合并报表
营业总收入	all	37.38	49.41	74.60	87.08	101.21	78.32
同比(%)	② ul	37.38	32.20	50.97	16.73	16.22	-5.10
营业总成本	al	33.67	45.08	66.39	82.95	99.22	76.50
营业利润	al	3.87	4.75	8.26	4.21	2.56	1.99
同比(%)	al	34.26	22.79	73.83	-49.03	-39.19	-21.88
利润总额	al	3.89	4.76	8.26	4.23	2.62	2.02
同比(%)	al	33.33	22.47	73.59	-48.77	-38.06	-22.40
净利润	al	3.21	3.80	6.88	3.74	2.42	1.73
同比(%)	al	41.07	18.48	80.98	-45.72	-35.25	-27.58
归属母公司股东的净利润	al	3.19	3.73	6.76	3.66	2.35	1.68
同比(%)	al	42.06	16.82	81.03	-45.77	-35.78	-27.36

(华致酒行业绩情况, wind)

更细的数据来看,华致酒行业绩从 2022 年一季度开始出现下滑,今年第三季度下滑更严重:收入为 18.89 亿,同比下降 21%;归母净利润为 0.13 亿,同比下降 84%。



最后,虽然白酒行业整体收入和净利润是增长的,但里面结构也不一样,分化很大。 高端白酒受消费低迷的冲击比较少,而次高端甚至地产酒冲击更大:

- (1) 高端酒仍保持稳健增长,主要是贵州茅台依靠强品牌韧性与需求支撑,收入利润仍保持双位数增长,五粮液与老窖收入环比降速,保持渠道良性发展;
- (2) 次高端酒分化加剧,山西汾酒依靠稳健的省内基本盘保持双位数增长,而舍得与酒鬼对次高端主要大单品依赖程度高,前期渠道累积压力较大,处于减速调整期;
- (3) 地产酒增速放缓,表现亦分化,其中,洋河股份率先进入调整期,今世缘与古井贡酒增速表现较好,自身结构仍优异。

根据华鑫证券的研报,2024年前三季度收入增速为高端酒>次高端酒>地产酒,即 13.46%>8.15%>1.67%;

分类	个股名称	2023Q1-3	202401-3	YOY	2023Q3	2024Q3	YOY
高端酒	贵州茅台	1053. 16	1231. 23	16. 91%	343. 29	396. 71	15.56%
	五粮液	625. 36	679. 16	8. 60%	170. 30	172. 68	1. 39%
	泸州老窖	219. 43	243. 04	10. 76%	73.50	73. 99	0. 67%
	合计	1897. 95	2153. 42	13. 46%	587. 08	643. 38	9. 59%
	山西汾酒	267. 44	313. 58	17. 25%	77. 33	86. 11	11. 35%
	酒鬼酒	21. 42	11. 91	-44. 41%	6. 01	1. 97	-67. 24%
次高端酒	舍得酒业	52. 45	44. 60	-14. 97%	17. 17	11.89	-30. 72%
	水井坊	35. 88	37. 88	5. 56%	20.62	20. 70	0. 38%
	合计	377. 21	407. 97	8. 15%	121. 13	120. 67	-0.38%
	洋河股份	302. 83	275. 16	−9. 14%	84. 10	46. 41	-44. 82%
	今世缘	83. 65	99. 42	18. 85%	23.95	26. 37	10.11%
	古井贡酒	159. 53	190. 69	19. 53%	46. 43	52. 63	13.36%
	口子客	44. 46	43. 62	-1. 89%	15. 33	11. 95	-22. 04%
	迎驾贡酒	48. 04	55. 13	14. 77%	16. 61	17. 28	1. 58%
地产酒	老白干酒	38. 46	40. 88	6. 29%	16.14	16. 18	0. 26%
	金种子酒	10. 73	8. 06	-24. 90%	3. 05	1. 39	-54. 41%
	伊力特	16. 43	16. 54	0. 64%	4. 23	3. 24	-23. 32%
	金徽酒	20. 19	23. 28	15. 31%	4. 96	5. 74	15.77%
	顺鑫农业	88. 07	73. 17	-16. 92%	25.96	16. 30	-37. 20%
	合计	812. 39	825. 94	1. 67%	240. 75	197. 50	-17. 97%

(白酒上市公司收入,数据来源:华鑫证券)

净利润也是如此, 2024 年前三季度净利润增速为高端酒 > 次高端酒 > 地产酒, 即 12.84%>7.96%>4.41%。其中第三季度表现出更明显的分化, 为 9.29%>-2.04%>-29.6%。

分类	个股名称	2023Q1-3	2024Q1-3	YOY	2023Q3	2024Q3	YOY
高端酒	贵州茅台	528. 76	608. 28	15. 04%	168. 96	191. 32	13. 23%
	五粮液	228. 33	249. 31	9. 19%	57. 96	58. 74	1. 34%
	泸州老窖	105. 66	115. 93	9. 72%	34. 76	35. 66	2. 58%
	合计	862. 75	973. 51	12.84%	261. 68	285. 71	9. 19%
	山西汾酒	94. 31	113. 50	20. 34%	26. 64	29.40	10. 36%
	酒鬼酒	4. 79	0. 56	-88. 20%	0. 57	-0. 65	-213. 67%
次高端酒	舍得酒业	12. 95	6. 69	-48. 35%	3. 75	0. 78	-79. 22%
	水井坊	10. 22	11. 25	10. 03%	8. 20	8. 83	7. 67%
	合计	122. 28	132. 00	7. 96%	39. 16	38. 36	-2. 04%
	洋河股份	102. 03	85. 79	−15. 92%	23. 41	6. 31	-73. 03%
	今世缘	26. 36	30. 86	17. 08%	5. 86	6. 24	6. 61%
	古井贡酒	38. 13	47. 46	24. 49%	10. 33	11.74	13. 60%
	口子窖	13. 48	13. 11	-2.81%	5. 01	3. 62	-27. 72%
	迎驾贡酒	16. 55	20. 06	21. 23%	5. 91	6. 28	6. 18%
地产酒	老白干酒	4. 18	5. 56	33.00%	2. 01	2. 52	25. 17%
	金种子酒	-0. 35	-1. 00	_	0. 03	-1.11	-
	伊力特	2. 29	2. 41	5. 27%	0. 53	0. 43	−17. 75%
	金徽酒	2. 73	3. 33	22. 17%	0. 18	0. 38	108. 84%
	顺鑫农业	-2. 92	3. 82	-	-2. 11	-0.41	-
	合计	202. 48	211. 41	4. 41%	51. 15	36. 01	-29. 60%

(白酒上市公司净利润,数据来源:华鑫证券)

其中在高端白酒里面,茅台的收入和利润增长又是最快的:

- (1) 2024年第三季度,收入增速茅台>五粮液>泸州老窖,即 15.56%>1.39%>0.67%;
- (2) 2024年第三季度, 利润增速茅台>沪州老窖>五粮液, 即 13.23%>2.58%>1.34%。

2024年前三季度,茅台收入为 1231亿,同比增长 16.91%,是高端酒中增速最高的,净利润为 608亿,同比增长 15.04%,依然是高端酒中增速最高的,占前三季度所有白酒上市公司净利润 (1317亿)的比例为 46%!

白酒行业的逻辑依然没有变,高端白酒茅五泸三家拿走了行业 65%的利润,而茅台一家拿走了行业近一半的利润。

作为高端白酒绝对龙头,茅台是这轮消费之冬白酒行业最后的堡垒。