

一季度业绩超预期，新能源及卡车出口贡献增量

核心观点

25Q1 公司营收、归母、扣非分别为 148.01 亿元、4.36 亿元、2.28 亿元，同比分别+15.01%、+70.08%、+10.35%。Q1 收入端稳健增长，主要受益于新能源车热销以及卡车出口高增；叠加公司降本增效以及投资收益增长，进一步释放利润弹性。公司作为中国商用车市占率第一的龙头企业，聚焦中重卡、海外、新能源等战略重点，随着新能源轻商盈利边际改善，重卡出口持续贡献增量，叠加福戴长期股权投资账面价值清零后不再拖累报表，利润有望步入上行周期，看好后续业绩、估值双提升。

事件

公司发布 2025 年一季报，第一季度实现营收 148.01 亿元，同比增长 15.01%；归母净利润 4.36 亿元，同比增长 70.08%；扣非净利润 2.28 亿元，同比增长 10.35%。

简评

Q1 归母净利润同比+70%、新能源及卡车出口贡献销售增量。 25Q1 营收、归母、扣非分别为 148.01 亿元、4.36 亿元、2.28 亿元，同比分别+15.01%、+70.08%、+10.35%，环比分别+24.01%、+223.90%、+152.66%。**收入端看**，Q1 营收同比稳健增长，主要受益于新能源车热销以及卡车出口高增。**1) 整车业务：**公司 Q1 销售整车 17.02 万辆，同比+9.80%，其中新能源车销售 2.56 万辆，同比+174.21%。分车型看，轻客、中客、大客、轻卡（含微卡）、中重卡分别销售 0.96 万辆、0.02 万辆、0.08 万辆、12.24 万辆、3.55 万辆，同比分别-24.43%、-63.40%、-13.28%、+10.87%、+19.45%。分地区看，公司商用车总内销、总出口分别为 12.85 万辆、4.00 万辆，同比分别+9.12%、+9.47%；其中轻卡、重卡出口分别为 2.70 万辆、0.62 万辆，同比分别+12.73%、+81.12%。**2) 发动机业务：**公司 Q1 共销售发动机 6.76 万台，同比-4.43%；其中福田康明斯、福田发动机分别销售 4.73 万台、2.03 万台，同比分别+2.68%、-17.70%。**利润端看**，Q1 归母同比高增，除收入端增长贡献外，主因公司持续推进全价值链降本增效，压降期间费用率；此外福戴股权投资余额清零后，投资收益实现同比增长。

Q1 净利率创 2016 年以来新高，费用控制效果显著。 Q1 毛利率、净利率分别为 10.90%、2.77%，同比分别-0.63pct、+0.91pct，环比分别-1.92pct、+5.79pct。净利率显著回升，创 2016 年以来单季新高。Q1 期间/销售/管理/研发/财务费用率分别为 8.96%、3.31%、

福田汽车 (600166. SH)

维持

买入

陶亦然

taoyiran@csc.com.cn

010-56135200

SAC 编号:S1440518060002

程似骐

chengsiqizgs@csc.com.cn

021-68821600

SAC 编号:S1440520070001

SFC 编号:BQR089

李粤皖

liyuewan@csc.com.cn

010-56135233

SAC 编号:S1440524070017

发布日期： 2025 年 05 月 22 日

当前股价： 2.66 元

主要数据

股票价格绝对/相对市场表现 (%)

1 个月	3 个月	12 个月
11.30/8.13	11.76/10.90	3.91/-3.27
12 月最高/最低价 (元)		3.01/2.23
总股本 (万股)		791,740.04
流通 A 股 (万股)		648,882.89
总市值 (亿元)		210.60
流通市值 (亿元)		172.60
近 3 月日均成交量 (万)		11669.15
主要股东		
北京汽车集团有限公司		40.84%

股价表现



2.51%、3.27%、-0.13%，同比分别-1.53pct、+0.09pct、-0.50pct、-0.99pct、-0.13pct，环比-1.56pct、-0.98pct、+0.12pct、+0.01pct、-0.71pct。

福田聚焦中重卡、海外、新能源等战略重点，持续推进降本增效与管理架构升级。2025 年，公司将坚持“销量增长+利润适中”的总体策略，依托商用车销量第一的基盘、规模化的成本能力和渠道优势，实现国内新能源结构性增长以及传统油车竞争性增长，同时推动海外业务跃升发展。具体策略包括：1) 加快中重卡高附加值业务调整：重卡业务以“银河系+星辉系”双轮驱动，同时发力天然气重卡、新能源重卡以及传统油车。中卡业务推动欧曼的 A7 动力/A6 平台、欧航的 M6/气体机等加速到位，并聚焦瑞沃低速重载的市场定位。2) 新能源提速发展：公司将实行“福田+卡文”双品牌的运营模式，推进油改电升级及全新平台开发，加速新能源核心零部件自主化进程，以“直销+分销+租赁”多通路发展，渠道端从高线城市逐步下沉至渗透率增长较快的低线城市等。3) 海外属地化布局：重点发力中重卡和皮卡业务，推进“福田+时代”双品牌战略。措施包括加快完善“时代”的海外布局；专项发力轻微卡东南亚市场；重卡要稳定美洲基盘市场，突破中东、非洲和东南亚增量市场；皮卡要快速拓展右舵、汽油机和部分区域电动车产品，开发南非、墨西哥等产业化市场，突破非洲、中东、欧洲、东南亚市场。4) 加快推进新能源纵向一体化：主要是确保新能源核心技术、模块的自主可控，聚焦电控、电驱桥、动力电池、混动变速箱、储氢及氢燃料电池系统，规划布局山东三电工厂、北京未来产业中心两大产业基地。5) 管理架构升级：公司将推动管理架构从“1+N”向矩阵式转型，建立职能线、区域线、业务线组织架构，坚持降本增效；推动财务体系组织变革，成立成本管理部、营销财务部、供应链财务部和研发财务部；成立三大制造中心，推行集约化管理等。

重卡出口增长+新能源轻商盈利改善有望推动业绩回升，福戴股权投资价值清零后进一步释放报表压力。2025 年公司业绩增长点主要在于重卡出口业务放量以及国内新能源轻商业盈利改善。一方面，2025 年 1-4 月，福田重卡出口约 0.9 万辆，同比+109.8%，全年预计达 3 万台，对应增速约 160%，主要由中东及亚非拉等地区拉动。考虑到重卡出口盈利能力优于国内，其销量增长有望带动公司整体业绩改善。另一方面，2025 年一季度公司新能源商用车销量同比+174.2%，其中轻卡、轻客占比较高。凭借规模效应，国内竞争缓解，叠加福田核心模块及零部件自主可控的降本优势，公司新能源轻商业的盈利能力有望进一步上行。2024 年公司对福田戴姆勒的投资收益（亏损）是上市公司业绩承压的主要原因之一。考虑到福戴长期股权投资的期末余额已经清零，后续亏损将不再影响母公司投资收益，2025 年福田报表端压力也将得到释放。

投资建议

公司作为中国商用车市占率第一的龙头企业，聚焦中重卡、海外、新能源等战略重点，随着新能源轻商盈利边际改善，重卡出口持续贡献业绩增量，叠加福戴长期股权投资账面价值清零后不再拖累报表，利润有望步入上行周期。我们看好公司后续业绩、估值双提升，预计公司 2025-2026 年归母净利润分别为 13 亿元、17 亿元，对应当前 PE 为 16X、13X，给予“买入”评级。

重要财务指标

	2023	2024	2025E	2026E	2027E
营业收入(百万元)	56,096.76	47,697.54	52,413.15	57,146.65	62,335.98
YoY(%)	20.78	-14.97	9.89	9.03	9.08
净利润(百万元)	909.48	80.54	1,312.57	1,667.75	2,043.66
YoY(%)	1,296.86	-91.14	1,529.66	27.06	22.54
毛利率(%)	11.38	12.64	12.77	13.67	14.59
净利率(%)	1.62	0.17	2.50	2.92	3.28
ROE(%)	6.39	0.56	8.40	9.64	10.56
EPS(摊薄/元)	0.11	0.01	0.17	0.21	0.26
P/E(倍)	23.16	261.48	16.05	12.63	10.31
P/B(倍)	1.48	1.47	1.35	1.22	1.09

数据来源：iFinD，中信建投证券

风险分析

- 1、行业景气不及预期。**2025 年国内经济复苏但具体节奏有待观察，汽车行业需求或随之波动；推动汽车等消费品以旧换新政策全面落地仍需时日，影响行业需求复苏进程。
- 2、出口销量不及预期。**出口受国际形势、国家政策、汇率等多方因素影响，海外销量增长有波动风险。
- 3、行业竞争格局恶化。**国内竞争对手加快产品投放速度，随着技术进步、新产能投放等供给要素变化，未来行业竞争或将加剧，公司市场份额及盈利能力或将有所波动。
- 4、公司渠道及新车型销量不及预期。**公司渠道建设、经销商优化进度可能不及预期。新车型销量受市场需求影响存在不及预期风险。

分析师介绍

陶亦然

汽车行业联席首席分析师。曾任银河证券汽车分析师，2018 年加入中信建投汽车团队，2018/19 年万得金牌分析师团队核心成员，2019/20 年新浪财经新锐分析师团队核心成员，2020 年金牛最佳行业分析团队核心成员，2021/22 年新财富、水晶球最佳分析师团队核心成员。

程似骐

汽车行业首席分析师，上海交通大学车辆工程硕士，师从发动机所所长，曾任职于东吴证券、国盛证券，四年证券行业研究经验。2017 年新财富第二团队核心成员，2020 年新浪财经新锐分析师第一名，2020 年金牛最佳汽车行业分析师团队第五名。深度覆盖新能源整车，智能化零部件，把握智能化电动化浪潮，对智能驾驶全产业链最前沿研究，深度跟踪从产业链最上游车载芯片到下游最前沿的 L4 的商业模式前沿演变。2021 年新财富最佳分析师汽车行业第四名。

李粤皖

中国人民大学经济学硕士，负责商用车、传统零部件领域研究。

评级说明

投资评级标准		评级	说明
报告中投资建议涉及的评级标准为报告发布日后 6 个月内的相对市场表现，也即报告发布日后的 6 个月内公司股价（或行业指数）相对同期相关证券市场代表性指数的涨跌幅作为基准。A 股市场以沪深 300 指数作为基准；新三板市场以三板成指为基准；香港市场以恒生指数作为基准；美国市场以标普 500 指数为基准。	股票评级	买入	相对涨幅 15% 以上
		增持	相对涨幅 5%—15%
		中性	相对涨幅-5%—5%之间
		减持	相对跌幅 5%—15%
		卖出	相对跌幅 15% 以上
	行业评级	强于大市	相对涨幅 10%以上
		中性	相对涨幅-10-10%之间
		弱于大市	相对跌幅 10%以上

分析师声明

本报告署名分析师在此声明：（i）以勤勉的职业态度、专业审慎的研究方法，使用合法合规的信息，独立、客观地出具本报告，结论不受任何第三方的授意或影响。（ii）本人不曾因，不因，也将不会因本报告中的具体推荐意见或观点而直接或间接收到任何形式的补偿。

法律主体说明

本报告由中信建投证券股份有限公司及/或其附属机构（以下合称“中信建投”）制作，由中信建投证券股份有限公司在中华人民共和国（仅为本报告目的，不包括香港、澳门、台湾）提供。中信建投证券股份有限公司具有中国证监会许可的投资咨询业务资格，本报告署名分析师所持中国证券业协会授予的证券投资咨询执业资格证书编号已披露在报告首页。

在遵守适用的法律法规情况下，本报告亦可能由中信建投（国际）证券有限公司在香港提供。本报告作者所持香港证监会牌照的中央编号已披露在报告首页。

一般性声明

本报告由中信建投制作。发送本报告不构成任何合同或承诺的基础，不因接收者收到本报告而视其为中信建投客户。

本报告的信息均来源于中信建投认为可靠的公开资料，但中信建投对这些信息的准确性及完整性不作任何保证。本报告所载观点、评估和预测仅反映本报告出具日该分析师的判断，该等观点、评估和预测可能在不发出通知的情况下有所变更，亦有可能因使用不同假设和标准或者采用不同分析方法而与中信建投其他部门、人员口头或书面表达的意见不同或相反。本报告所引证券或其他金融工具的过往业绩不代表其未来表现。报告中所含任何具有预测性质的内容皆基于相应的假设条件，而任何假设条件都可能随时发生变化并影响实际投资收益。中信建投不承诺、不保证本报告所含具有预测性质的内容必然得以实现。

本报告内容的全部或部分均不构成投资建议。本报告所包含的观点、建议并未考虑报告接收人在财务状况、投资目的、风险偏好等方面的具体情况，报告接收者应当独立评估本报告所含信息，基于自身投资目标、需求、市场机会、风险及其他因素自主做出决策并自行承担投资风险。中信建投建议所有投资者应就任何潜在投资向其税务、会计或法律顾问咨询。不论报告接收者是否根据本报告做出投资决策，中信建投都不对该等投资决策提供任何形式的担保，亦不以任何形式分享投资收益或者分担投资损失。中信建投不对使用本报告所产生的任何直接或间接损失承担责任。

在法律法规及监管规定允许的范围内，中信建投可能持有并交易本报告中所提公司的股份或其他财产权益，也可能在过去 12 个月、目前或者将来为本报中所提公司提供或者争取为其提供投资银行、做市交易、财务顾问或其他金融服务。本报告内容真实、准确、完整地反映了署名分析师的观点，分析师的薪酬无论过去、现在或未来都不会直接或间接与其所撰写报告中的具体观点相联系，分析师亦不会因撰写本报告而获取不当利益。

本报告为中信建投所有。未经中信建投事先书面许可，任何机构和/或个人不得以任何形式转发、翻版、复制、发布或引用本报告全部或部分内容，亦不得从未经中信建投书面授权的任何机构、个人或其运营的媒体平台接收、翻版、复制或引用本报告全部或部分内容。版权所有，违者必究。

中信建投证券研究发展部

北京
 朝阳区景辉街 16 号院 1 号楼 18 层
 电话：（8610）56135088
 联系人：李祉瑶
 邮箱：lizhiyao@csc.com.cn

上海
 上海浦东新区浦东南路 528 号南塔 2103 室
 电话：（8621）6882-1600
 联系人：翁起帆
 邮箱：wengqifan@csc.com.cn

深圳
 福田区福中三路与鹏程一路交汇处广电金融中心 35 楼
 电话：（86755）8252-1369
 联系人：曹莹
 邮箱：caoying@csc.com.cn

中信建投（国际）

香港
 中环交易广场 2 期 18 楼
 电话：（852）3465-5600
 联系人：刘泓麟
 邮箱：charleneliu@csci.hk