

AI 服务器高增驱动业绩释放， 2025 年全年订单增长强劲

核心观点

2024 年，公司 AI 服务器营收同比增幅超 150%，占云计算业务营收比例突破四成，成为公司业务版图中的核心增长极。公司预计在未来 3-5 年内云厂商 CAPEX 强度不会减弱，从客户订单能见度及需求来看，公司 2025 年订单增长强劲。大模型迭代与生成式 AI 场景的爆发式增长，驱动算力需求呈现指数级上升，高阶 AI 服务器以及完整的网络与存储架构将继续扮演不可或缺的角色。公司在 AI 服务器领域处世界领先地位，出货量领先，有望在行业快速增长的背景下充分受益。

事件

公司发布 2024 年年报，2024 年，公司实现营业收入 6091.35 亿元，同比增长 27.88%；归母净利润 232.16 亿元，同比增长 10.34%。

公司发布 2025 年一季报，2025Q1，公司实现营业收入 1604.15 亿元，同比增长 35.16%；归母净利润 52.31 亿元，同比增长 24.99%。

简评

1、AI 服务器营收同增超 150%，全年业绩稳健增长。

2024 年，公司实现营业收入 6091.35 亿元，同比增长 27.88%；归母净利润 232.16 亿元，同比增长 10.34%；扣非归母净利润 234.14 亿元，同比增长 15.86%；毛利率 7.28%，同比下滑 0.78pct；净利率 3.82%，同比下滑 0.59pct。

云计算：AI 服务器营收同增超 150%，通用服务器跑赢行业。2024 年，公司云计算业务实现营收 3193.77 亿元，同比增长 64.37%，占公司整体营业收入首度超过五成。其中，AI 服务器营收同比增幅超 150%，占云计算业务营收比例突破四成，成为公司业务版图中的核心增长极；通用服务器营收同比实现 20% 增长，跑赢市场整体趋势。公司在云服务市场的份额和影响力不断扩大，云服务商服务器营收同比增长超 80%，占整体服务器营业收入首次过半。

通信及移动网络设备：400/800G 高速交换机同比增长数倍。2024 年，公司通信及移动网络设备业务实现营业收入 2878.98 亿元，同比增长 3.20%。其中，5G 终端精密机构件出货量进一步提升，同比增长 10%；400G、800G 高速交换机增长趋势显著，同比增长数倍。

工业富联 (601138.SH)

维持

增持

阎贵成

yanguicheng@csc.com.cn

010-56135172

SAC 编号:S1440518040002

SFC 编号:BNS315

刘永旭

liuyongxu@csc.com.cn

010-56135169

SAC 编号:S1440520070014

SFC 编号:BVFO90

发布日期：2025 年 05 月 29 日

当前股价：18.58 元

主要数据

股票价格绝对/相对市场表现 (%)

1 个月	3 个月	12 个月
1.86/0.50	-15.39/-13.97	-25.26/-32.17
12 月最高/最低价 (元)		29.00/15.44
总股本 (万股)		1,985,886.28
流通 A 股 (万股)		1,985,757.73
总市值 (亿元)		3,689.78
流通市值 (亿元)		3,689.54
近 3 月日均成交量 (万)		8785.65
主要股东		
China Galaxy Enterprise Limited		36.72%

股价表现



工业互联网：累计完成对内建设 8 座灯塔工厂，对外赋能 5 座灯塔工厂。2024 年，公司内部新增两座世界级灯塔工厂，公司新增对外赋能两座灯塔工厂，分别为海信日立青岛工厂与太原重工太原工厂。截止至 2024 年底，公司累计完成对内建设 8 座灯塔工厂，对外赋能 5 座灯塔工厂。

2、25Q1 业绩加速增长，营收、利润创历史同期新高。

25Q1，公司实现营业收入 1604.15 亿元，同比增长 35.16%；归母净利润 52.31 亿元，同比增长 24.99%；扣非归母净利润 49.03 亿元，同比增长 14.76%，营收、归母净利润均创历史同期新高。云计算业务方面，板块营业收入同比增长超过 50%；以产品类别来看，AI 服务器、通用服务器营业收入同比皆超过 50%；以客户类别来看，云服务商服务器营业收入同比增长超过 60%，品牌客户服务器营业收入同比增长超过 30%。通讯及移动网络设备方面，公司紧密贴合数字经济与 AI 发展趋势，依托前沿技术和研发实力，积极推进战略布局，有效实现对客户的稳健出货。

3、2025 年订单增长强劲，全球产能布局持续完善。

公司表示从市场竞争角度，各家仍在激烈的竞争中全力布局，参与“算力竞赛”，中美云厂商都在努力扩大市场份额，提升自身的竞争力。在这种环境下，云厂商的 CAPEX 必然会保持一定的强度和持续性的增长，以维持和提升自身在市場中的地位，预计在未来 3-5 年内强度不会减弱。同时，从客户订单能见度及需求来看，2025 年 Q1 及全年订单增长十分强劲。公司持续扩大全球产能布局，已在全球十余个国家和地区有布局，通过广泛利用当地产业基础、资源环境等优势，综合公司在人力、自动化、在地生产经验及 AI 的应用，得以实现对客户的在地交付与及时出货。就关税而言，从过往经验及商业模式来看，通常主要由客户承担。

4、投资建议与盈利预测。

2024 年，公司 AI 服务器营收同比增幅超 150%，占云计算业务营收比例突破四成，成为公司业务版图中的核心增长极。公司预计在未来 3-5 年内云厂商 CAPEX 强度不会减弱，从客户订单能见度及需求来看，公司 2025 年订单增长强劲。大模型迭代与生成式 AI 场景的爆发式增长，驱动算力需求呈现指数级上升，高阶 AI 服务器以及完整的网络与存储架构将继续扮演不可或缺的角色。公司在 AI 服务器领域处世界领先地位，出货量领先，有望在行业快速增长的背景下充分受益。我们预计公司 2025-2027 年归母净利润分别为 281.19 亿元、336.76 亿元、399.28 亿元，对应当前市值 PE 分别为 13X、11X、9X，维持“增持”评级。

图表 1：盈利预测

指标	2023	2024	2025E	2026E	2027E
营业收入（百万元）	476,340.11	609,135.43	744,649.74	889,336.93	1,052,536.87
增长率（%）	-6.94	27.88	22.25	19.43	18.35
归母净利润（百万元）	21,040.19	23,216.47	28,119.05	33,676.30	39,927.52
增长率（%）	4.82	10.34	21.12	19.76	18.56
PE	17.54	15.89	13.12	10.96	9.24

资料来源：Wind，中信建投

5、风险分析

宏观经济波动带来的风险。电子产品行业与宏观经济息息相关，易受到国际贸易和区域贸易波动的影响。如果公司业务覆盖范围内的国家及地区经济发生衰退或宏观环境发生变化，将直接影响该国家及地区的终端消费水平，进而影响客户端的需求，导致公司的营业收入等降低。

行业波动带来的风险。电子产品行业的技术及产品存在更新迭代速度快的特征，如果公司的技术和产品升级更

新及生产经营未能及时适应行业的新需求，公司的经营业绩将可能受到不利影响。

汇率波动风险。公司在全球多个不同货币的国家和地区开展经营，汇率波动产生的风险将影响公司盈利水平。

客户相对集中的风险。若未来主要客户的需求下降、主要客户的市场份额降低或是竞争地位发生重大变动，或公司与主要客户的合作关系发生变化，公司将面临主要客户订单减少或流失等风险，进而直接影响公司生产经营，对公司的经营业绩造成不利影响。

分析师介绍

阎贵成

中信建投证券通信行业首席分析师，北京大学学士、硕士，近 8 年中国移动工作经验，9 年多证券行业研究工作经验。目前专注于人工智能、云计算、物联网、卫星互联网、5G/6G、光通信等领域研究，曾多次获得证券行业各大评选的通信行业第一名，如新财富、水晶球、金麒麟、上证报、Wind 等。

刘永旭

中信建投证券通信行业联席首席分析师，南开大学学士、硕士，曾从事军工行业研究工作，2020 年加入中信建投通信团队，主要研究云计算 IDC、工业互联网、通信新能源、卫星应用、专网通信等方向。2020-2021 年《新财富》、《水晶球》通信行业最佳分析师第一名团队成员。

研究助理

朱源哲

zhuyuanzhe@csc.com.cn

评级说明

投资评级标准		评级	说明
报告中投资建议涉及的评级标准为报告发布日后6个月内的相对市场表现，也即报告发布日后的6个月内公司股价（或行业指数）相对同期相关证券市场代表性指数的涨跌幅作为基准。A股市场以沪深300指数作为基准；新三板市场以三板成指为基准；香港市场以恒生指数作为基准；美国市场以标普500指数为基准。	股票评级	买入	相对涨幅 15%以上
		增持	相对涨幅 5%—15%
		中性	相对涨幅-5%—5%之间
		减持	相对跌幅 5%—15%
		卖出	相对跌幅 15%以上
	行业评级	强于大市	相对涨幅 10%以上
		中性	相对涨幅-10-10%之间
		弱于大市	相对跌幅 10%以上

分析师声明

本报告署名分析师在此声明：（i）以勤勉的职业态度、专业审慎的研究方法，使用合法合规的信息，独立、客观地出具本报告，结论不受任何第三方的授意或影响。（ii）本人不曾因，不因，也将不会因本报告中的具体推荐意见或观点而直接或间接收到任何形式的补偿。

法律主体说明

本报告由中信建投证券股份有限公司及/或其附属机构（以下合称“中信建投”）制作，由中信建投证券股份有限公司在中华人民共和国（仅为本报告目的，不包括香港、澳门、台湾）提供。中信建投证券股份有限公司具有中国证监会许可的投资咨询业务资格，本报告署名分析师所持中国证券业协会授予的证券投资咨询执业资格证书编号已披露在报告首页。

在遵守适用的法律法规情况下，本报告亦可能由中信建投（国际）证券有限公司在香港提供。本报告作者所持香港证监会牌照的中央编号已披露在报告首页。

一般性声明

本报告由中信建投制作。发送本报告不构成任何合同或承诺的基础，不因接收者收到本报告而视其为中信建投客户。

本报告的信息均来源于中信建投认为可靠的公开资料，但中信建投对这些信息的准确性及完整性不作任何保证。本报告所载观点、评估和预测仅反映本报告出具日该分析师的判断，该等观点、评估和预测可能在不发出通知的情况下有所变更，亦有可能因使用不同假设和标准或者采用不同分析方法而与中信建投其他部门、人员口头或书面表达的意见不同或相反。本报告所引证券或其他金融工具的过往业绩不代表其未来表现。报告中所含任何具有预测性质的内容皆基于相应的假设条件，而任何假设条件都可能随时发生变化并影响实际投资收益。中信建投不承诺、不保证本报告所含具有预测性质的内容必然得以实现。

本报告内容的全部或部分均不构成投资建议。本报告所包含的观点、建议并未考虑报告接收人在财务状况、投资目的、风险偏好等方面的具体情况，报告接收者应当独立评估本报告所含信息，基于自身投资目标、需求、市场机会、风险及其他因素自主做出决策并自行承担投资风险。中信建投建议所有投资者应就任何潜在投资向其税务、会计或法律顾问咨询。不论报告接收者是否根据本报告做出投资决策，中信建投都不对该等投资决策提供任何形式的担保，亦不以任何形式分享投资收益或者分担投资损失。中信建投不对使用本报告所产生的任何直接或间接损失承担责任。

在法律法规及监管规定允许的范围内，中信建投可能持有并交易本报告中所提公司的股份或其他财产权益，也可能在过去12个月、目前或者将来为本报中所提公司提供或者争取为其提供投资银行、做市交易、财务顾问或其他金融服务。本报告内容真实、准确、完整地反映了署名分析师的观点，分析师的薪酬无论过去、现在或未来都不会直接或间接与其所撰写报告中的具体观点相联系，分析师亦不会因撰写本报告而获取不当利益。

本报告为中信建投所有。未经中信建投事先书面许可，任何机构和/或个人不得以任何形式转发、翻版、复制、发布或引用本报告全部或部分内容，亦不得从未经中信建投书面授权的任何机构、个人或其运营的媒体平台接收、翻版、复制或引用本报告全部或部分内容。版权所有，违者必究。

中信建投证券研究发展部

北京
 朝阳区景辉街16号院1号楼18层
 电话：（8610）56135088
 联系人：李祉瑶
 邮箱：lizhiyao@csc.com.cn

上海
 上海浦东新区浦东南路528号南塔2103室
 电话：（8621）6882-1600
 联系人：翁起帆
 邮箱：wengqifan@csc.com.cn

深圳
 福田区福中三路与鹏程一路交汇处广电金融中心35楼
 电话：（86755）8252-1369
 联系人：曹莹
 邮箱：caoying@csc.com.cn

中信建投（国际）

香港
 中环交易广场2期18楼
 电话：（852）3465-5600
 联系人：刘泓麟
 邮箱：charleneliu@csci.hk