

证券研究报告 • A 股公司简评

个护用品

Q3 驱蚊产品驱动增长,费用 投放加大影响业绩

核心观点

25Q3 公司实现营收 3.42 亿元/+16.67%,整体保持平稳增长,其中 25Q3 驱蚊、婴童、精油系列营收分别为 1.32 亿元/+48.5%、1.46 亿元/-2.8%、0.43 亿元/-7.0%,驱蚊产品销售较好主要受基孔肯雅热疫情影响带动销量增加,婴童护理产品销量下滑主要系秋冬温度较高影响婴童面霜销售。25Q3 公司归母净利润 0.79 亿元/-2.89%,净利润有所下滑主要系母婴市场竞争加剧下公司营销投放有所加大。展望 25Q4,营销旺季下关注青少年护理系列以及秋冬新品提速放量,全渠道稳步开拓中。

事件

公司发布 2025 年三季报: 25Q1-Q3 公司实现营收 12.38 亿元/+19.28%, 归母净利润 2.66 亿元/+1.98%, 扣非归母净利润 2.51 亿元/-1.79%, 基本 EPS 为 0.66 元/+3.13%, ROE (加权)为12.25%/-0.66pct。

简评

Q3 驱蚊产品驱动营收增长,线上渠道平稳向好。25Q3 公司实现营收3.42亿元/+16.67%,整体保持平稳增长,其中25Q3 驱蚊、婴童、精油系列营收分别为1.32亿元/+48.5%、1.46亿元/-2.8%、0.43亿元/-7.0%,驱蚊产品销售较好主要受基孔肯雅热疫情影响带动销量增加,婴童护理产品销量下滑主要系秋冬温度较高影响婴童面霜销售。根据久谦,25Q3 润本天猫、京东、抖音平台 GMV分别为1.30亿元/+19.5%、0.74亿元/+23.8%、0.65亿元/+8.6%。分月份看,天猫渠道25M7-M9单月 GMV 分别同比-9.7%、+48.8%、+53.9%,销售逐步向好。自25Q2 润本青少年系列上市后,围绕青少年控油、祛痘、军训防晒等需求推出青少年系列,25Q3公司加大婴童护理产品投入,儿童系列上新变色唇膏等。

短期加大市场营销投入, 25Q3 业绩有所承压。25Q3 公司归母净利润 0.79 亿元/-2.89%, 扣非归母净利润 0.74 亿元/-7.58%, 净利润有所下滑主要系母婴市场竞争加剧下公司营销投放有所加大。25Q3 公司毛利率为 58.96%/+1.39pct、整体表现稳健, 25Q3 净利率为 22.93%/-4.62pct。费用端, 25Q3 销售、管理、研发、财务费用率分别为 29.09%/+5.54pct、2.40%/-0.12pct、2.55%/-0.80pct、-0.80%/+2.40pct。销售费用增加明显主要系淡季加码市场营销,财务费用率提升主要系利息收入有所减少。

润本股份(603193.SH)

维持

增持

叶乐

yele@csc.com.cn

18521081258

SAC 编号:S1440519030001

SFC 编号:BOT812

黄杨璐

huangyanglu@csc.com.cn

SAC 编号:S1440521100001

刘乐文

liulewen@csc.com.cn

SAC 编号:S1440521080003

SFC 编号:BPC301

发布日期: 2025年10月22日

当前股价: 28.08 元

主要数据

股票价格绝对/相对市场表现(%)

1 个月	3 个月	12 个月
-0.25/-1.40	-0.32/-9.64	16.95/-1.52
12 月最高/最低	价(元)	42.62/21.57
总股本 (万股)		40,459.33
流通 A 股(万朋	殳)	10,333.63
总市值(亿元)		113.61
流通市值(亿元	;)	29.02
近3月日均成交	だ量 (万)	757.32
主要股东		
广州卓凡投资苕	区股有限公司	44.58%

股价表现



相关研究报告



展望 25Q4,营销旺季下关注青少年护理系列以及秋冬新品提速放量,全渠道稳步开拓中。产品端根据细分市场的需求,持续开发满足消费者痛点需求的新产品,公司已经推出青少年的系列洗护产品,目前秋冬母婴仍以蛋黄油面霜为主力单品,关注后续增长提速。渠道端,公司以线上销售为驱动,积极打造全渠道销售网络。

盈利预测: 基于婴童市场竞争加剧,下调盈利预测,我们预计公司 2025-2027 年营业收入分别为 15.8、19.0、22.6亿元(前值为 16.2、19.8、23.7亿元),同比+19.7%、+20.3%、+18.8%;归母净利润分别为 3.09、3.74、4.49亿元(前值 3.31、4.18、5.06亿元),同比+3.1%、+20.9%、+19.9%;对应 P/E 为 37x、30x、25x,维持"增持"评级。

风险提示: 1) 行业竞争加剧风险: 日化行业在我国属于充分竞争行业,国内外知名企业数量众多,同时国内存在较多小规模企业,市场集中度低,若未来市场竞争更加激烈,公司的生产经营或将面临不利影响。2) 市场需求变化的风险: 驱蚊系列产品、婴童护理系列产品和精油系列产品市场流行趋势不断变化,如果公司未来对产品市场需求的判断不够及时或准确,可能存在产品无法满足市场需求变化的风险。3)品牌声誉受损的风险:公司坚持"大品牌、小品类"的策略,经过多年培育,"润本"品牌已具有较高影响力,如果公司无法有效实施产品质量控制和品牌声誉保护措施,将对公司品牌口碑和产品销售造成不利影响。

图 1:润本品牌电商 GMV 数据

润本品牌电商 -	GMV单月增速			单月GMV(百万元)				GMV累计增速				累计GMV(百万元)				
GMV表现	天猫	抖音	京东	天猫+京 东+抖音	天猫	抖音	京东	天猫+京 东+抖音	天猫	抖音	京东	天猫+京 东+抖音	天猫	抖音	京东	天猫+京 东+抖音
2025年9月	53.9%	-20.1%	-29.9%	3.6%	39	20	14	73	-5.3%	41.2%	-6.8%	6.5%	471	366	215	1,053
2025年8月	42.2%	4 6.5%	63 .4%	48 .8%	43	18	25	87	-8.5%	47.6%	-4.5%	6.8%	432	347	201	979
2025年7月	-9.7%	18.8%	44.8%	9.6%	48	27	34	109	-12.0%	47.7%	-10.0%	3.9%	389	328	175	893
2025年6月	-30.2%	-1.6%	-15.2%	20.7%	80	43	40	163	-12.3%	50.9%	17.5%	3.2%	341	301	141	784
2025年5月	-36.2%	53.9%	-30.3%	15.7%	90	83	41	213	-4.8%	65.8%	18.3%	12.0%	261	258	101	620
2025年4月	13.7%	62.4%	-28.1%	8.3%	90	75	26	191	28.3%	72.1%	-7.7%	35.3%	171	175	61	407
2025年3月	58.3%	73.7%	14.2%	56 .5%	41	52	15	108	49.9%	80.2%	17.4%	55.1%	81	100	35	216
2025年2月	39.8%	85.5%	1.3%	4 1.8%	18	16	9	44	42.2%	87.8%	20.1%	53.8%	40	48	19	107
2025年1月	44.3%	89.1%	4 3.1%	<mark>63</mark> .3%	22	32	10	64	44.3%	89.1%	43.1%	63.3%	22	32	10	64
2024年12月	73.1%	66 .2%	105.7%	75. 0%	48	45	19	112	17.4%	62.8%	26.1%	30.5%	617	396	292	1,305
2024年11月	-11.3%	20.1%	29.6%	7.6%	36	46	18	100	14.3%	62.4%	22.8%	27.4%	569	351	272	1,193
2024年10月	13.2%	119.1%	61.3%	57 .1%	35	46	24	105	16.6%	71.4%	22.3%	29.6%	533	306	254	1,093
2024年9月	4.5%	134.3%	26.5%	38.2%	25	25	21	71	16.9%	65.0%	19.4%	27.2%	498	259	231	988
2024年8月	9.1%	10.4%	-27.5%	-3.7%	30	13	16	58	17.6%	60.1%	18.7%	26.5%	472	235	210	917
2024年7月	18.2%	29.1%	-28.7%	4.0%	53	23	23	100	18.3%	64.2%	25.1%	29.2%	442	222	195	859
2024年6月	7.1%	24.3%	3.5%	9.5%	115	44	47	206	18.3%	69.5%	39.5%	33.4%	389	200	171	759
2024年5月	61.0%	216.0%	82.5%	85.4%	141	54	58	253	23.6%	88.9%	61.0%	45.3%	274	156	124	554
2024年4月	17.8%	101.1%	90.3%	47.9%	79	46	36	162	-0.7%	55.8%	45.7%	2 2.9%	133	102	66	301
2024年3月	-30.4%	94.3%	0.2%	5.2%	26	30	13	69	-19.3%	31.3%	13.1%	2.7%	54	56	29	139
2024年2月	-21.9%	-20.0%	3 1.6%	10.9%	13	9	9	31	-5.7%	-5.1%	26.4%	0.5%	28	26	16	70
2024年1月	15.4%	5.4%	20.6%	11.7%	15	17	7	39	15.4%	5.4%	20.6%	11.7%	15	17	7	39
2023年12月	-3.9%	-11.8%	49.3%	-2.5%	28	27	9	64	13.5%	15.2%	26.8%	16.8%	526	243	231	1,000
2023年11月	51.9%	140.0%	61.8%	80.6%	41	38	14	93	14.7%	19.8%	26.0%	18.4%	498	216	222	936
2023年10月	-6.5%	-34.0%	23.0%	13.3%	31	21	15	67	12.2%	8.2%	24.2%	14.0%	457	178	208	843
2023年9月	-11.8%	-49.1%	99.4%	-9.2%	24	10	16	51	13.9%	18.3%	24.2%	17.2%	426	157	193	776
2023年8月	-1.2%	6.7%	53.3%	4.9%	28	11	21	61	15.9%	30.7%	20.1%	19.7%	402	147	177	725
2023年7月	6.0%	5.5%	13.2%	8.3%	45	18	33	96	17.4%	33.2%	16.6%	20.1%	374	135	156	665
2023年6月	3.5%	35.8%	-8.5%	4.8%	107	35	46	188	19.2%	38.6%	17.5%	22.4%	329	118	123	569
2023年5月	27.8%	1.2%	20.2%	22.0%	87	17	32	136	28.6%	39.9%	41.5%	33.4%	222	82	77	381
2023年4月	26.5%	84.0%	43.1%	38.4%	67	23	19	109	29.1%	55.4%	61.7%	40.7%	134	65	45	245
2023年3月	23.5%	51.6%	49.5%	34.1%	37	16	13	66	31.8%	43.3%	78.7%	42.6%	67	42	26	135
2023年2月	84.7%	6.2%	179.1%	58.0%	17	11	7	35	43.8%	38.9%	124.0%	51.7%	30	27	13	70
2023年2月	11.6%	77.0%	83.4%	46.0%	13	16	6	35	11.6%	77.0%	83.4%	46.0%	13	16	6	35

数据来源: 久谦, 中信建投证券



资产负债表(百万元)						利润表(百万元)					
会计年度	2023A	2024A	2025E	2026E	2027E	会计年度	2023A	2024A	2025E	2026E	2027E
流动资产	1,716	1,595	1,923	2,308	2,749	营业收入	1,033	1,318	1,578	1,898	2,255
现金	244	107	386	713	1,090	营业成本	451	551	662	793	938
应收票据及应收账款合计	5	14	9	10	12	营业税金及附加	10	15	18	21	25
其他应收款	2	5	7	8	10	销售费用	269	380	483	587	699
预付账款	8	11	14	16	19	管理费用	33	32	35	39	45
存货	93	119	151	180	213	研发费用	26	35	33	39	45
其他流动资产	1,364	1,340	1,358	1,380	1,405	财务费用	-15	-31	-4	-8	-14
非流动资产	303	625	535	443	350	资产减值损失	-2	-2	-2	-3	-3
长期投资	0	0	0	0	0	其他收益	6	7	7	7	7
固定资产	259	250	175	100	22	投资净收益	1	4	4	4	4
无形资产	19	55	45	36	27	营业利润	265	347	359	435	523
其他非流动资产	25	320	314	307	301	营业外收入	3	5	5	5	5
资产总计	2,019	2,219	2,458	2,751	3,099	营业外支出	0	0	0	0	0
流动负债	95	137	160	192	227	利润总额	268	352	364	440	528
短期借款	0	0	0	0	0	所得税	42	52	55	66	79
应付票据及应付账款合计	53	61	77	92	109	净利润	226	300	309	374	449
其他流动负债	42	76	83	100	118	少数股东损益	0	0	0	0	0
非流动负债	2	2	1	0	-1	归属母公司净利润	226	300	309	374	449
长期借款	2	1	0	-1	-1	EBITDA	275	343	450	524	607
其他非流动负债	0	0	0	0	0	EPS (元)	0.56	0.74	0.76	0.93	1.11
负债合计	98	139	161	192	226						
少数股东权益	0	0	0	0	0	主要财务比率					
股本	405	405	405	405	405	会计年度	2023A	2024A	2025E	2026E	2027E
资本公积	1,015	1,015	1,015	1,015	1,015	成长能力					
留存收益	502	661	877	1,139	1,453	营业收入(%)	20.7	27.6	19.7	20.3	18.8
归属母公司股东权益	1,921	2,080	2,297	2,559	2,873	营业利润(%)	42.4	31.2	3.4	21.2	20.1
负债和股东权益	2,019	2,219	2,458	2,751	3,099	归属于母公司净利润(%)	41.2	32.8	3.1	20.9	19.9
						获利能力					
						毛利率(%)	56.3	58.2	58.1	58.2	58.4
						净利率(%)	21.9	22.8	19.6	19.7	19.9
现金流量表(百万元)						ROE(%)	11.8	14.4	13.5	14.6	15.6
会计年度	2023A	2024A	2025E	2026E	2027E	偿债能力					
经营活动现金流	253	257	368	430	498	资产负债率(%)	4.8	6.3	6.5	7.0	7.3
净利润	226	300	309	374	449	净负债比率(%)	-12.6	-5.1	-16.8	-27.9	-38.0
折旧摊销	22	21	90	92	93	流动比率	18.0	11.6	12.0	12.0	12.1
财务费用	-15	-31	-4	-8	-14	速动比率	2.8	10.0	10.3	10.3	10.4
投资损失	-1	-4	-4	-4	-4	营运能力					
营运资金变动	21	-9	-26	-26	-29	总资产周转率	0.5	0.6	0.6	0.7	0.7
其他经营现金流	-1	-21	2	2	2	应收账款周转率	214.4	97.0	183.2	183.2	183.2
投资活动现金流	-1,310	-297	1	1	1	应付账款周转率	8.6	9.0	8.6	8.6	8.6
资本支出	14	74	0	0	0	每股指标(元)					
长期投资	-1,301	-264	0	0	0	每股收益(最新摊薄)	0.56	0.74	0.76	0.93	1.11
其他投资现金流	-23	-107	1	1	1	每股经营现金流(最新摊薄)	0.62	0.64	0.91	1.06	1.23
筹资活动现金流	973	-138	-90	-105	-122	每股净资产(最新摊薄)	4.75	5.14	5.68	6.33	7.10
短期借款	0	0	0	0	0	估值比率					
长期借款	-3	-1	-1	-1	-1	P/E	50.3	37.8	36.7	30.4	25.3
其他筹资现金流	976	-137	-89	-104	-121	P/B	5.9	5.5	4.9	4.4	4.0
现金净增加额	-84	-177	279	327	377	EV/EBITDA	26.2	23.9	22.0	18.3	15.2

数据来源: wind, 中信建投证券



分析师介绍

叶乐

中信建投证券纺服轻工及教育行业首席分析师,毕业于复旦大学金融硕士专业,2024年"金牛奖"纺服行业最佳分析师,2023年"新浪金麒麟"菁英分析师纺服第 4、家居第 5,2020年"新财富"海外最佳分析师第 5 名团队成员,目前专注于纺服、轻工、黄金珠宝、教育人力、医美个护等消费服务产业研究。

黄杨璐

纺服轻工&教育行业分析师,同济大学金融学硕士,2021年加入中信建投证券研究发展部,专注于黄金珠宝、医美个护、教育人力、运动服饰、家居等消费服务产业研究。

刘乐文

社服商贸行业首席分析师。本科毕业于西安交通大学,研究生毕业于美国约翰霍普金斯大学,从事商社行业研究数年,对于美容护理、珠宝时尚、餐饮酒店、零售贸易等行业拥有深度研究见解和丰富行业积累,曾获得水晶球社会服务行业最佳分析师第一名,新财富最佳海外研究第五名,新浪最佳分析师等评选。



评级说明

投资评级标准		评级	说明
报告中投资建议涉及的评级标准为报告发布日后 6		买入	相对涨幅 15%以上
个月内的相对市场表现,也即报告发布日后的6个		增持	相对涨幅 5%—15%
月内公司股价(或行业指数)相对同期相关证券市	股票评级	中性	相对涨幅-5%—5%之间
场代表性指数的涨跌幅作为基准。A股市场以沪深		减持	相对跌幅 5%—15%
300 指数作为基准;新三板市场以三板成指为基准;		卖出	相对跌幅 15%以上
香港市场以恒生指数作为基准;美国市场以标普		强于大市	相对涨幅 10%以上
500 指数为基准。	行业评级	中性	相对涨幅-10-10%之间
		弱于大市	相对跌幅 10%以上

分析师声明

本报告署名分析师在此声明: (i)以勤勉的职业态度、专业审慎的研究方法,使用合法合规的信息,独立、客观地出具本报告,结论不受任何第三方的授意或影响。(ii)本人不曾因,不因,也将不会因本报告中的具体推荐意见或观点而直接或间接收到任何形式的补偿。

法律主体说明

本报告由中信建投证券股份有限公司及/或其附属机构(以下合称"中信建投")制作,由中信建投证券股份有限公司在中华人民共和国(仅为本报告目的,不包括香港、澳门、台湾)提供。中信建投证券股份有限公司具有中国证监会许可的投资咨询业务资格,本报告署名分析师所持中国证券业协会授予的证券投资咨询执业资格证书编号已披露在报告首页。

在遵守适用的法律法规情况下,本报告亦可能由中信建投(国际)证券有限公司在香港提供。本报告作者所持香港证监会牌照的中央编号已披露在报告首页。

一般性声明

本报告由中信建投制作。发送本报告不构成任何合同或承诺的基础,不因接收者收到本报告而视其为中信建投客户。

本报告的信息均来源于中信建投认为可靠的公开资料,但中信建投对这些信息的准确性及完整性不作任何保证。本报告所载观点、评估和预测仅反映本报告出具日该分析师的判断,该等观点、评估和预测可能在不发出通知的情况下有所变更,亦有可能因使用不同假设和标准或者采用不同分析方法而与中信建投其他部门、人员口头或书面表达的意见不同或相反。本报告所引证券或其他金融工具的过往业绩不代表其未来表现。报告中所含任何具有预测性质的内容皆基于相应的假设条件,而任何假设条件都可能随时发生变化并影响实际投资收益。中信建投不承诺、不保证本报告所含具有预测性质的内容必然得以实现。

本报告内容的全部或部分均不构成投资建议。本报告所包含的观点、建议并未考虑报告接收人在财务状况、投资目的、风险偏好等方面的具体情况,报告接收者应当独立评估本报告所含信息,基于自身投资目标、需求、市场机会、风险及其他因素自主做出决策并自行承担投资风险。中信建投建议所有投资者应就任何潜在投资向其税务、会计或法律顾问咨询。不论报告接收者是否根据本报告做出投资决策,中信建投都不对该等投资决策提供任何形式的担保,亦不以任何形式分享投资收益或者分担投资损失。中信建投不对使用本报告所产生的任何直接或间接损失承担责任。

在法律法规及监管规定允许的范围内,中信建投可能持有并交易本报告中所提公司的股份或其他财产权益,也可能在过去 12 个月、目前或者将来为本报告中所提公司提供或者争取为其提供投资银行、做市交易、财务顾问或其他金融服务。本报告内容真实、准确、完整地反映了署名分析师的观点,分析师的薪酬无论过去、现在或未来都不会直接或间接与其所撰写报告中的具体观点相联系,分析师亦不会因撰写本报告而获取不当利益。

本报告为中信建投所有。未经中信建投事先书面许可,任何机构和/或个人不得以任何形式转发、翻版、复制、发布或引用本报告全部或部分内容,亦不得从未经中信建投书面授权的任何机构、个人或其运营的媒体平台接收、翻版、复制或引用本报告全部或部分内容。版权所有,违者必究。

中信建投证券研究发展部

朝阳区景辉街 16 号院 1 号楼 18层

电话: (8610) 56135088 联系人: 李祉瑶

邮箱: lizhiyao@csc.com.cn

上海浦东新区浦东南路 528 号南 塔 2103 室

电话: (8621) 6882-1600 联系人: 翁起帆

邮箱: wengqifan@csc.com.cn

深圳

福田区福中三路与鹏程一路交汇处广电金融中心35楼

电话: (86755) 8252-1369 联系人: 曹莹

邮箱: caoying@csc.com.cn

中信建投(国际)

香港

中环交易广场 2 期 18 楼

电话: (852)3465-5600 联系人: 刘泓麟

邮箱: charleneliu@csci.hk