

费投见效,静待新品发力

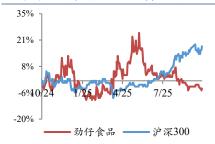
——劲仔食品 2503 点评

投资评级: 买入(维持)

报告日期: 2025-10-27

11.85	收盘价 (元)
16.01/11.04	近12个月最高/最低(元)
451	总股本 (百万股)
300	流通股本 (百万股)
66.60	流通股比例(%)
53	总市值 (亿元)
36	流通市值 (亿元)

公司价格与沪深 300 走势比较



分析师: 邓欣

执业证书号: S0010524010001 邮箱: dengxin@hazq.com

联系人: 郑少轩

执业证书号: S0010124040001 邮箱: zhengshaoxuan@hazq.com

相关报告

- 1. 劲仔食品 25Q2: 静待调整见效 2025-08-31
- 2. 劲仔食品 24 年报: 收入稳健, 静待 改革见效 2025-03-26

主要观点:

- 公司发布 25Q3 业绩:
- ▶ 25Q3: 营收 6.85 亿元 (同比+6.55%), 归母净利润 0.61 亿元 (同比-14.77%), 扣非归母净利润 0.55 亿元 (同比-17.80%)。
- ▶ 25Q1-3: 营收 18.08 亿元(同比+2.05%), 归母净利润 1.73 亿元(同比-19.51%), 扣非归母净利润 1.42 亿元(同比-25.01%)。

● 收入: 小鱼增长稳健, 量贩维持高增

- ▶ 分品类: 我们预计 25Q3 小鱼维持稳健增长,贡献主要增量; 豆干同比持平; 鹌鹑蛋下滑趋势环比略有收窄; 魔芋持续导入定量与流通渠道,新品京门爆肚产品力优秀且渠道利润高以维持推力。
- ▶ 分渠道: 我们预计 25Q3 线下渠道增速快于公司整体,其中量贩渠道通过新增定量装陈列以及丰富 SKU 矩阵,延续上半年快速增长趋势;传统线下渠道受量贩分流影响,同比略有承压。25Q3 公司线上渠道受抖音调整影响,仍处于下滑状态。

● 利润: 费投见效

▶ 25Q3公司毛利率同比-1.1pct,预计主因渠道结构变动影响,低盈利的量贩渠道占比提升所致。同期,销售/管理费率各同比+1.6/+0.5pct,销售费率上升较多主因公司加强线下动销投入及新品推广,25Q3营收重回增长,费用投放较为见效。综上,公司归母净利率同比-2.2pct至8.9%,盈利能力略有承压。

● 投资建议:维持"买入"

- ▶ 我们的观点:
- 公司小鱼品牌势能持续积累,基础盘相对稳健,费用投放见效下,线下渠道已有改善,静待魔芋新品发力,贡献业绩增长新来源。

盈利预测: 考虑公司改革进程、渠道结构变化趋势以及费用投放力度,我们更新盈利预测,预计 2025-2027 年公司实现营业总收入 25.04/27.57/30.46 亿元 (原值 25.43/27.90/30.78 亿元),同比+3.8%/+10.1%/+10.5%; 实现归母净利润 2.38/2.74/3.42 亿元 (原值 2.51/3.33/3.90 亿元),同比-18.2%/+15.2%/+24.5%; 当前股价对应 PE 分别为 22/19/16 倍,维持"买入"评级。

● 风险提示:

渠道改革不及预期,新品推广不及预期,成本上涨风险,食品安全事件。



● 重要财务指标

单位:百万元

主要财务指标	2024A	2025E	2026E	2027E
营业收入	2412	2504	2757	3046
收入同比(%)	16.8%	3.8%	10.1%	10.5%
归属母公司净利润	291	238	274	342
净利润同比(%)	39.0%	-18.2%	15.2%	24.5%
毛利率(%)	30.5%	29.7%	29.4%	30.1%
ROE (%)	20.5%	15.1%	15.6%	17.4%
每股收益 (元)	0.65	0.53	0.61	0.76
P/E	20.92	22.43	19.47	15.64
P/B	4.34	3.38	3.04	2.72
EV/EBITDA	14.84	15.38	13.13	10.31

资料来源: wind, 华安证券研究所注: 数据截至 2025 年 10 月 24 日



财务报表与盈利预测

资产负债表	单位:百万元					
会计年度	2024A	2025E	2026E	2027E		
流动资产	1458	1768	2055	2414		
现金	675	860	1110	1419		
应收账款	20	11	12	13		
其他应收款	5	5	5	5		
预付账款	14	14	15	17		
存货	317	451	485	532		
其他流动资产	427	427	427	427		
非流动资产	709	704	692	657		
长期投资	0	0	0	0		
固定资产	428	397	365	332		
无形资产	122	127	131	131		
其他非流动资产	160	180	196	193		
资产总计	2167	2472	2747	3071		
流动负债	694	800	893	1009		
短期借款	300	370	440	510		
应付账款	128	143	151	166		
其他流动负债	266	287	303	334		
非流动负债	43	82	82	82		
长期借款	0	0	0	0		
其他非流动负债	43	82	82	82		
负债合计	737	882	975	1091		
少数股东权益	8	11	13	17		
股本	451	451	451	451		
资本公积	516	518	518	518		
留存收益	455	610	789	994		
归属母公司股东权	1422	1580	1758	1963		
负债和股东权益	2167	2472	2747	3071		

现金流量表	单位:百万元

元业加重人				14.4770
会计年度	2024A	2025E	2026E	2027E
经营活动现金流	542	190	312	388
净利润	293	240	277	345
折旧摊销	64	37	37	35
财务费用	-2	7	9	10
投资损失	-1	-3	-3	-3
营运资金变动	199	-90	-13	-4
其他经营现金流	84	329	296	355
投资活动现金流	-499	-27	-28	-3
资本支出	-197	-18	-17	-6
长期投资	-310	0	0	0
其他投资现金流	8	-9	-11	3
筹资活动现金流	-110	22	-35	-77
短期借款	150	70	70	70
长期借款	0	0	0	0
普通股增加	0	0	0	0
资本公积增加	10	3	0	0
其他筹资现金流	-270	-50	-105	-147
现金净增加额	-67	186	250	309

资料来源: wind, 华安证券研究所

利润表 单位:百万				:百万元
会计年度	2024A	2025E	2026E	2027E
营业收入	2412	2504	2757	3046
营业成本	1677	1760	1946	2128
营业税金及附加	13	16	18	19
销售费用	289	326	345	365
管理费用	91	105	110	116
财务费用	-15	-11	-14	-19
资产减值损失	0	0	0	0
公允价值变动收益	9	0	0	0
投资净收益	1	3	3	3
营业利润	353	297	341	423
营业外收入	0	0	0	0
营业外支出	8	7	7	7
利润总额	345	290	334	416
所得税	51	49	57	71
净利润	293	240	277	345
少数股东损益	2	2	3	3
归属母公司净利润	291	238	274	342
EBITDA	392	316	357	431
EPS (元)	0.65	0.53	0.61	0.76

主要财务比率

-21.1271				
会计年度	2024A	2025E	2026E	2027E
成长能力				
营业收入	16.8%	3.8%	10.1%	10.5%
营业利润	32.3%	-15.9%	14.9%	24.0%
归属于母公司净利润	39.0%	-18.2%	15.2%	24.5%
获利能力				
毛利率(%)	30.5%	29.7%	29.4%	30.1%
净利率(%)	12.1%	9.5%	10.0%	11.2%
ROE (%)	20.5%	15.1%	15.6%	17.4%
ROIC (%)	16.0%	11.7%	11.9%	13.1%
偿债能力				
资产负债率(%)	34.0%	35.7%	35.5%	35.5%
净负债比率(%)	51.5%	55.4%	55.1%	55.1%
流动比率	2.10	2.21	2.30	2.39
速动比率	1.56	1.57	1.69	1.80
营运能力				
总资产周转率	1.21	1.08	1.06	1.05
应收账款周转率	166.40	162.44	249.79	250.22
应付账款周转率	14.20	13.00	13.24	13.45
毎股指标(元)				
每股收益	0.65	0.53	0.61	0.76
每股经营现金流(摊薄)	1.20	0.42	0.69	0.86
每股净资产	3.15	3.50	3.90	4.35
估值比率				
P/E	20.92	22.43	19.47	15.64
P/B	4.34	3.38	3.04	2.72
EV/EBITDA	14.84	15.38	13.13	10.31



分析师与研究助理简介

分析师: 邓欣,华安证券研究所副所长、消费组组长兼食品饮料、家用电器、消费首席分析师。经济学硕士,双专业学士,10余年证券从业经验,历任中泰证券、中信建投、安信证券、海通证券,曾任家电、医美、泛科技消费首席分析师等,专注于成长消费领域,从产业链变革视角前瞻挖掘投资机会。

联系人: 郑少轩, 上海财经大学金融学博士, 曾任职于广银理财。

重要声明

分析师声明

本报告署名分析师具有中国证券业协会授予的证券投资咨询执业资格,以勤勉的执业态度、专业审慎的研究方法,使用合法合规的信息,独立、客观地出具本报告,本报告所采用的数据和信息均来自市场公开信息,本人对这些信息的准确性或完整性不做任何保证,也不保证所包含的信息和建议不会发生任何变更。报告中的信息和意见仅供参考。本人过去不曾与、现在不与、未来也将不会因本报告中的具体推荐意见或观点而直接或间接收任何形式的补偿,分析结论不受任何第三方的授意或影响,特此声明。

免责声明

华安证券股份有限公司经中国证券监督管理委员会批准,已具备证券投资咨询业务资格。本报告由华安证券股份有限公司在中华人民共和国(不包括香港、澳门、台湾)提供。本报告中的信息均来源于合规渠道,华安证券研究所力求准确、可靠,但对这些信息的准确性及完整性均不做任何保证。在任何情况下,本报告中的信息或表述的意见均不构成对任何人的投资建议。在任何情况下,本公司、本公司员工或者关联机构不承诺投资者一定获利,不与投资者分享投资收益,也不对任何人因使用本报告中的任何内容所引致的任何损失负任何责任。投资者务必注意,其据此做出的任何投资决策与本公司、本公司员工或者关联机构无关。华安证券及其所属关联机构可能会持有报告中提到的公司所发行的证券并进行交易,还可能为这些公司提供投资银行服务或其他服务。

本报告仅向特定客户传送,未经华安证券研究所书面授权,本研究报告的任何部分均不得以任何方式制作任何形式的拷贝、复印件或复制品,或再次分发给任何其他人,或以任何侵犯本公司版权的其他方式使用。如欲引用或转载本文内容,务必联络华安证券研究所并获得许可,并需注明出处为华安证券研究所,且不得对本文进行有悖原意的引用和删改。如未经本公司授权,私自转载或者转发本报告,所引起的一切后果及法律责任由私自转载或转发者承担。本公司并保留追究其法律责任的权利。

投资评级说明

以本报告发布之日起 6 个月内,证券(或行业指数)相对于同期相关证券市场代表性指数的涨跌幅作为基准,A 股以沪深 300 指数为基准;新三板市场以三板成指(针对协议转让标的)或三板做市指数(针对做市转让标的) 为基准;香港市场以恒生指数为基准;美国市场以纳斯达克指数或标普 500 指数为基准。定义如下:

行业评级体系

- 增持一未来 6 个月的投资收益率领先市场基准指数 5%以上:
- 中性一未来 6 个月的投资收益率与市场基准指数的变动幅度相差-5%至 5%;
- 减持一未来 6 个月的投资收益率落后市场基准指数 5%以上;

公司评级体系

- 买入一未来 6-12 个月的投资收益率领先市场基准指数 15%以上;
- 增持一未来 6-12 个月的投资收益率领先市场基准指数 5%至 15%:
- 中性一未来 6-12 个月的投资收益率与市场基准指数的变动幅度相差-5%至 5%;
- 减持一未来 6-12 个月的投资收益率落后市场基准指数 5%至 15%;
- 卖出—未来 6-12 个月的投资收益率落后市场基准指数 15%以上;
- 无评级—因无法获取必要的资料,或者公司面临无法预见结果的重大不确定性事件,或者其他原因,致使无 法给出明确的投资评级。